



ÅRSSTÄMMA 2015

Thomas Axelsson, CEO

SUMMERING 2014

- Omsättningstillväxt +13 %
- Försäljning uppgick till 511 MSEK
- Rörelseresultat 143 MSEK (28 % marginal)
- Förvärv av Unisense FertiliTech A/S
- Effektivisering och processförbättringar har påverkat lönsamheten positivt
- Kina har blivit vår största marknad

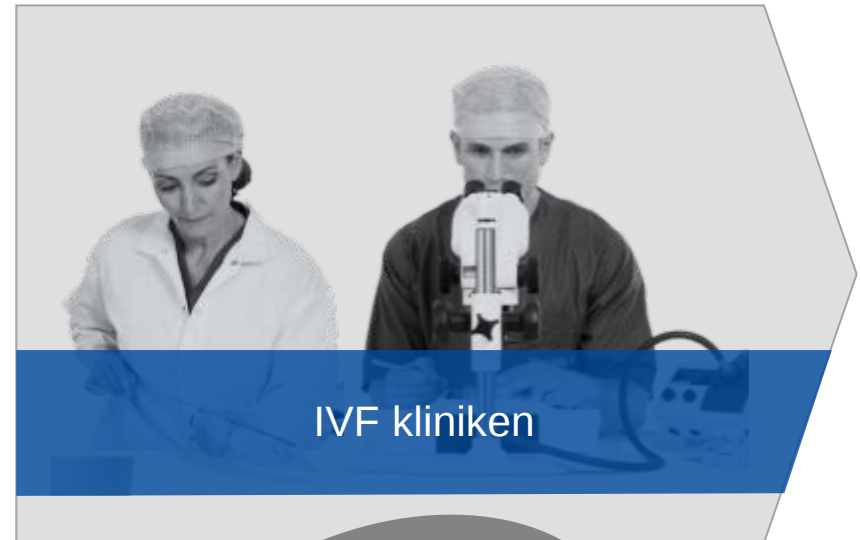
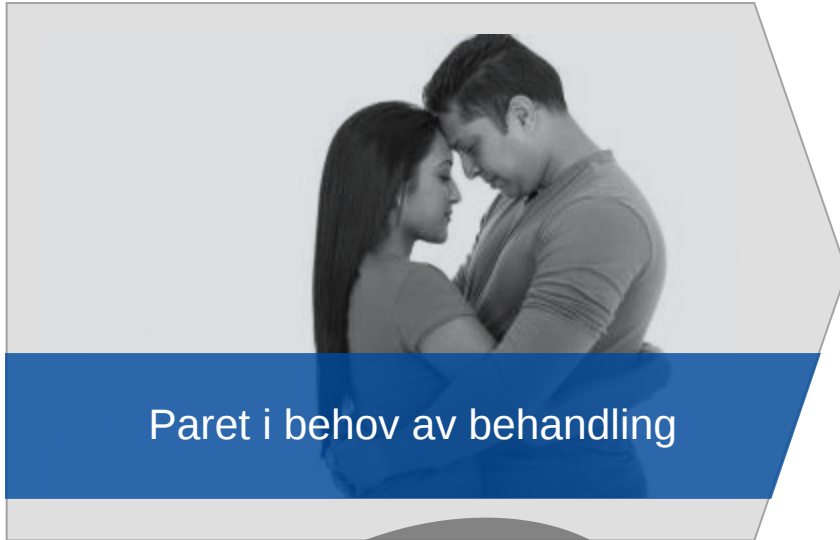


KVALITET OCH KULTUR I FOKUS

- Uppförandekod (Code of Conduct)
- Revisionskommittée
- Regulatoriska krav och kvalitetsarbete
- Miljöcertifiering (ISO 14001)
- Värderingar och företagskultur



VITROLIFE I VÄRDEKEDJAN



Läkemedels-
leverantörer

Vitrolife 
Medicintekniska
leverantörer

MED FOKUS PÅ ATT HJÄLPA KLINIKERNA ATT BLI FRAMGÅNGSRIKA



Stödja
klinikerna
att nå

Kliniska resultat



Finansiella resultat

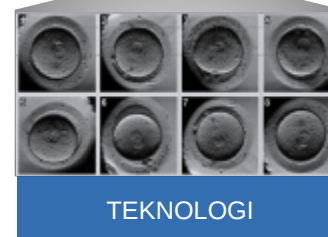
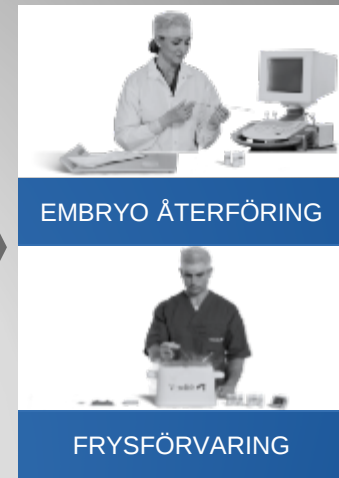
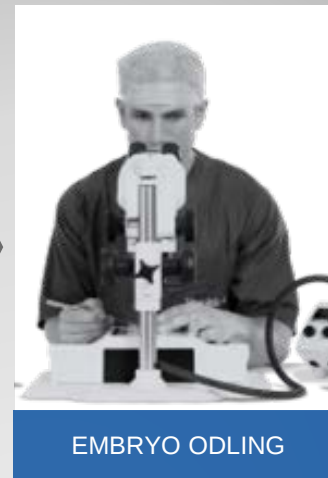
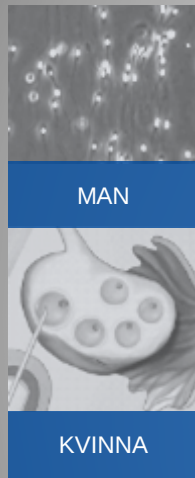


EN IVF BEHANDLING

HORMON BEHANDLING

Hormon-
stimulering för
att öka antalet
ägg att plocka ut

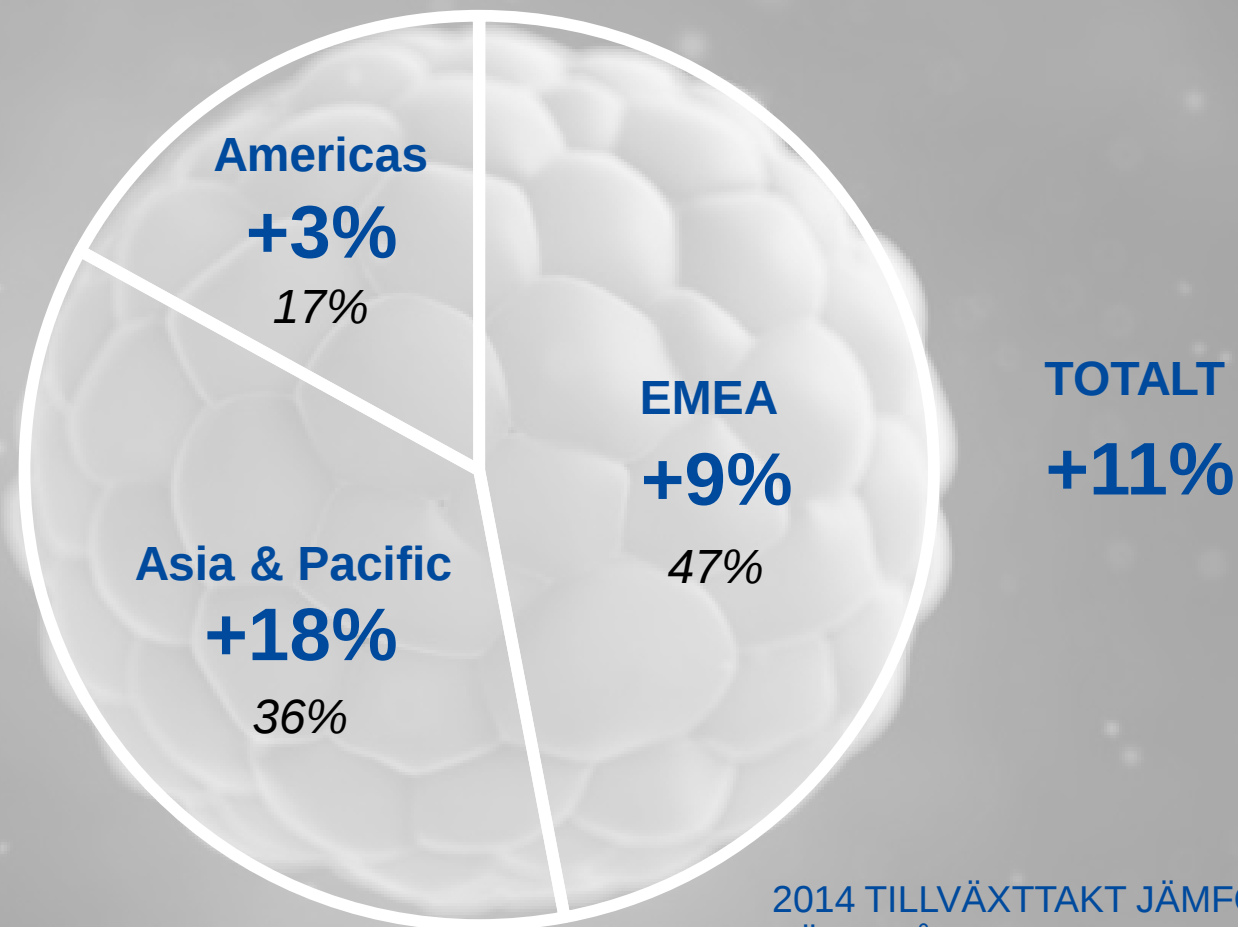
VITROLIFE PROCEDUR – 1 VECKA



URVAL AV VITROLIFES PRODUKTER



VI ÖKAR VÅR FÖRSÄLJNING



2014 TILLVÄXTTAKT JÄMFÖRT MED
FÖRRA ÅRET I LOKAL VALUTA

ANDEL AV VITROLIFES FERTILITETS-
FÖRSÄLJNING RULANDE 12 MÅNADER

FINANSIELLA NYCKELTAL

	Mål 2015	2014	2013
Omsättning, MSEK	20%	511	453
Bruttomarginal %		68%	66%
M&S / Omsättning %		22%	24%
Admin / Omsättning %		12%	12%
R&D / Omsättning %		8%	13%
EBITDA, MSEK		167	115
EBITDA marginal %	30%	33%	26%
Operativt kassaflöde, MSEK		146	106
Vinst per aktie, SEK		5.46	2.84
Nettoskuld/ EBITDA rullande 12 mån	<3.0	-0.1	-0.1

2015 Q1: tillväxt 36 % och EBITDA 33 %



TYDLIGA OCH HÖGA FINANSIELLA MÅL

20% TILLVÄXT

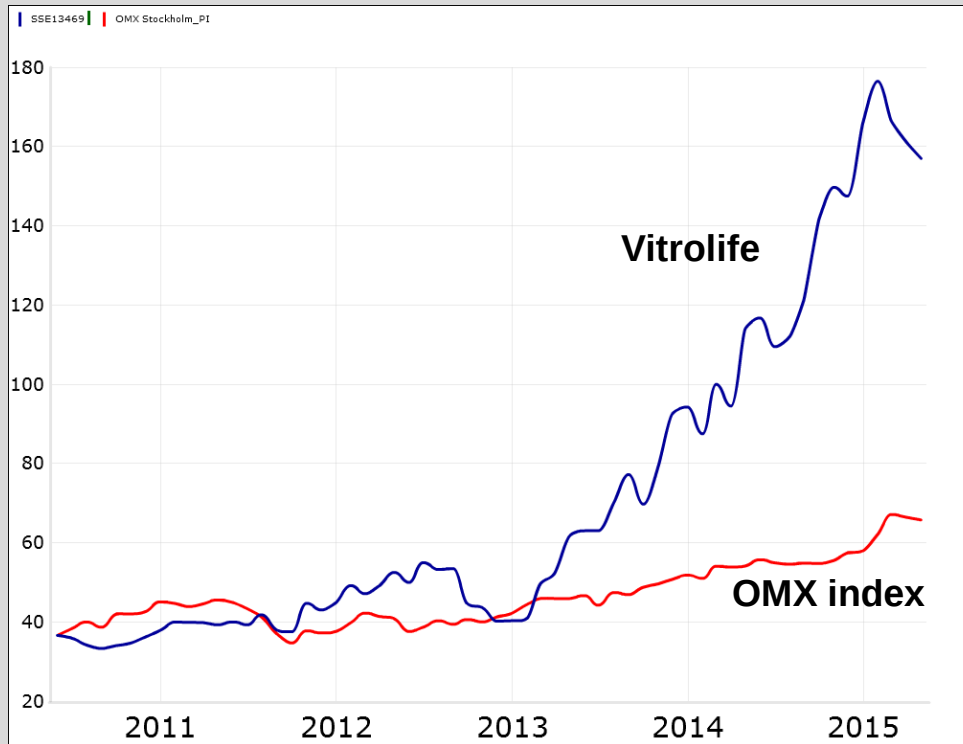
30% EBITDA MARGINAL

<3 NETTOSKULD/
EBITDA



+76% ÖKNING UNDER 2014

SEK / SHARE *)



- Listad på NASDAQ OMX Nordic Mid Cap
- XVIVO delades ut 1 oktober 2012 och noterades på First North till kursen 19.80 SEK
- Börsvärde: ~3 400 MSEK

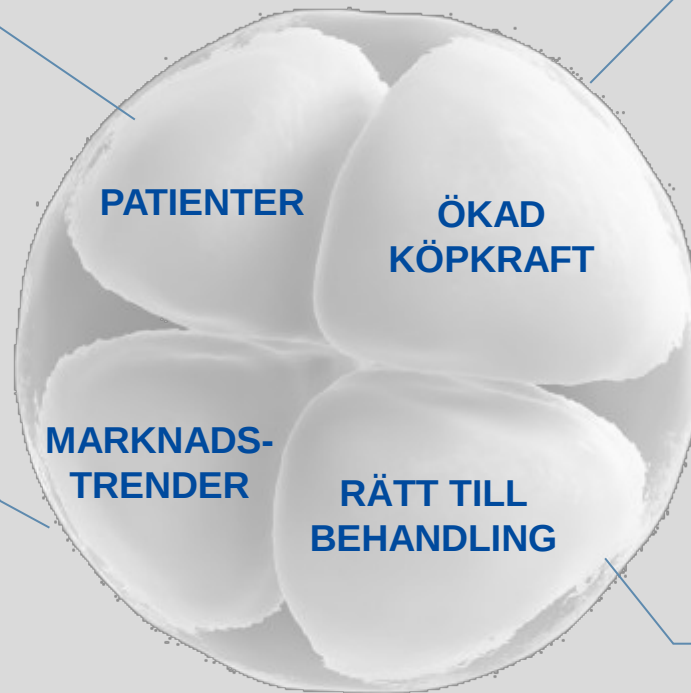
STÖRSTA ÄGARE 2015-03-31

1. Bure Equity	21.7%
2. William Demant Invest	10.0%
3. Thomas Olausson	8.5%
4. Nordea funds	4.9%
5. SSB Client Omnibus	3.7%
6. Eccenovo AB	3.5%

FRAMTIDA TILLVÄXT DRIVS AV

- Föräldrarnas medelålder ökar
- Social acceptans att genomföra IVF

- Värdet per cykel ökar genom bättre teknik
- Konsolidering av IVF-kliniker
- Biosimilars / generica för hormonbehandling
- Myndigheter / regulatorisk involvering
- Fler cykler från varje ägg-uttag



- Växande medelklass
- Förändringar i ersättning
- Patienter alltmer mer delaktiga i sina behandlingar

UTSIKTER 2015

- 
- A black and white photograph of a woman with curly hair kissing a baby on the cheek. The woman is on the left, and the baby is on the right, looking towards the camera with a smile. The image is slightly faded and serves as a background for the slide.
- Fortsatt stark utveckling på tillväxtmarknader
 - Mer fokus på utvalda mogna marknader
 - Integration av FertiliTech fokuserad på lönsam tillväxt och interna processer
 - Produktutveckling
 - Forskning och utveckling fokuserad på att förbättra den stressfria miljön