

ÅRSREDOVISNING 2013





4. VD har ordet

Bolaget och vår personal har genom en mängd åtgärder lyckats skapa en lönsamhet som ger möjlighet för framtida expansion och ökat aktieägarvärde.



6. Affärsmodell, mål och strategier

Vitrolifes långsiktiga mål är att bli världsledande leverantör av medicintekniska produkter för fertilitetsbehandling.



12. Vitrolifes erbjudande

Dr Kovacs och hans team på Káli Institute IVF Centre har spelat en viktig roll i utvecklingen av Primo Vision. De har använt systemet från allra första början.



14. Marknad och försäljning

Försäljningen i region Asien och Oceanien ökade med 44 procent i lokala valutor. Tillväxten genererades främst av fortsatt stark tillväxt i Kina, Japan, Indien och Australien.



8. Vitrolife i Kina

Vitrolife är idag marknadsledare inom medier för IVF i Kina. En tidig etablering och registrerade produkter har gett konkurrensfördelar på denna stora och växande marknad.

INNEHÅLL

Sammanfattning av 2013	3
Nyckeltal	3
VD har ordet	4
Affärsmodell, mål och strategier	6
Vitrolife i Kina	8
IVF-behandling	10
Vitrolifes erbjudande	12
Marknad och försäljning	14
Värdekedjan	16
Organisation, miljö och etik	18
Vitrolifeaktien	20

FINANSIELL RAPPORT

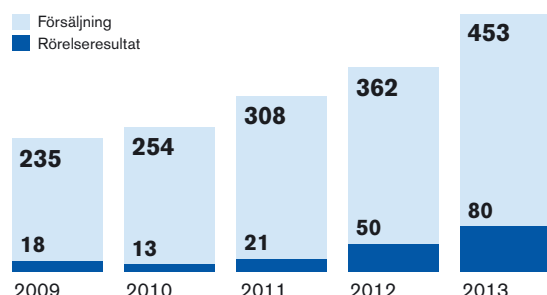
Femårsöversikt	22
Nyckeltal och definitioner	23
Bolagsstyrningsrapport	24
Förvaltningsberättelse	27
Resultaträkningar	30
Balansräkningar	32
Förändringar i eget kapital	34
Kassaflödesanalyser	35
Noter	36
Revisionsberättelse	49
Ordlista	50
Aktieägarinformation	50
Styrelse och ledande befattningshavare	51
Adresser	52

SAMMANFATTNING AV 2013

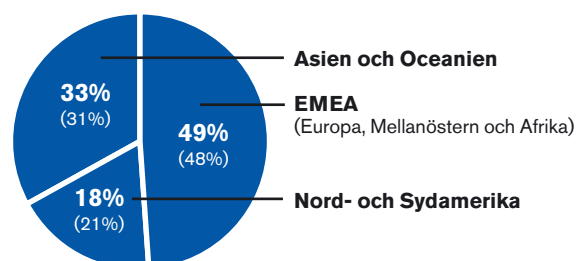
FORTSATT STARK TILLVÄXT OCH FÖRBÄTTRAT RESULTAT

- Omsättningstillväxten var 29 procent i lokala valutor. Försäljningen uppgick till 453 MSEK (362), motsvarande en ökning med 25 procent i SEK.
- Försäljningen har påverkats positivt av fortsatta framgångar på tillväxtmarknaderna som ett resultat av bolagets fokusering där. Försäljningstillväxten översteg dock marknadstillväxten på Vitrolifes samtliga tre försäljningsregioner.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 80 MSEK (50), motsvarande en rörelsemarginal om 18 procent (14).
- Nettoresultatet uppgick till 57 MSEK (27), vilket gav ett resultat per aktie om 2,84 SEK (1,36).
- Integration av Cryo Management Ltd, som förvärvades under slutet av 2012. Fokus under året har legat på försäljning av Primo Vision, utveckling av teknisk support, uppgradering av kvalitetssystem samt satsningar inom produktutveckling.
- Förvärv av samtliga aktier i det danska bolaget HertArt ApS.
- Kontraktstillverkning av STEEN Solution åt Xvivo Perfusion AB avslutades.
- Effektivisering och processförbättringar inom produktion och distribution har påverkat lönsamheten positivt.

Försäljning och rörelseresultat* MSEK



Försäljning per region 2013 (2012)*



Nyckeltal*

	2013	2012	2011	2010	2009
Omsättning, MSEK	453	362	308	254	235
Omsättningstillväxt i lokala valutor, %	29	18	28	19	9
Bruttoresultat, MSEK	301	238	200	175	158
Bruttomarginal, %	66	66	65	69	67
Rörelseresultat, MSEK	80	50	21	13	18
Rörelsemarginal, %	18	14	7	5	8
Nettoresultat, MSEK	57	27	15	15	20
Medelantal anställda	234	215	211	179	159
Nettoskuld (+) fordran (-) / EBITDA	-0,1	0,9	1,2	1,1	-0,3
Resultat per aktie, SEK	2,84	1,36	0,77	0,58	1,02
Eget kapital per aktie, SEK	16,18	14,01	17,53	16,66	15,94
Aktiekurs på balansdagen, SEK	94,25	40,30	44,80	37,80	34,80
Börsvärde på balansdagen, MSEK	1 869	799	876	739	680

I hela årsredovisningen anges motsvarande värde föregående år inom parentes, om inte annat anges.

* Kvarvarande verksamhet avser Fertilitet. År 2012 delades Vitrolifes transplantationsverksamhet ut till aktieägarna och redovisas därefter som avvecklad verksamhet.

VD HAR ORDET

ETT FRAMGÅNGSRIKT ÅR FÖR VITROLIFE MED FORTSATT HÖG TILLVÄXT OCH INTEGRATION AV ETT NYTT PRODUKTOMRÅDE

Fortsatt tillväxt

Försäljningen 2013 ökade med 29 procent i lokala försäljningsvalutor och bolaget har redovisat en tillväxt 44 kvartal i rad. Den globala marknadstillväxten inom IVF-området, mätt i monetära termer, uppgår till 5-10 procent. Vitrolife har därmed tagit marknadsandelar under året. Detta har åstadkommit genom breddad produktportfölj samt fokusering på behandlingsresultat i marknadsföringen. Vitrolifes globala marknadsandel uppgår till cirka 10-15 procent.

Primo Vision i fokus

Under slutet av 2012 förvärvades Cryo Management Ltd., en av världens ledande aktörer inom embryoövervakning för IVF, baserat i Ungern. Under 2013 har mycket fokus lagts på den fortsatta lanseringen av embryoövervakningssystemet Primo Vision men även på uppgradering av kvalitetssystem, kapacitetsökningar inom produktionen och utbyggnad av strukturer för kundsupport. Det är glädjande att konstatera att intresset för embryoövervakningssystem, time-lapse, är fortsatt mycket stort inom IVF-branschen. Detta har bidragit till ett stort intresse för våra produkter. Intresset innebär även att fler konkurrenter dyker upp. Vitrolife kommer inom några år sannolikt befinna sig i

ett läge med fler konkurrenter inom embryoövervakningsområdet men på en betydligt större marknad än idag.

Försäljningen av dessa teknologiska system innebär nya utmaningar i form av tekniskt kunnande hos säljkåren och förmåga att tillhandahålla teknisk support. Vi tror att branschen kommer att utvecklas mot att fler tekniska produkter kommer att användas i IVF-laboratorierna för att förbättra behandlingsresultaten och effektivisera arbetsprocesser. Av den anledningen är det viktigt att Vitrolife, som har som mål att bli världsledande leverantör av medicintekniska produkter för fertilitetsbehandling, fortsätter att bygga upp en teknisk kompetens.

Förbättrad lönsamhet

Under de senaste åren har rörelsemarginalen för Fertilitet ökat kraftigt. Under 2010 uppgick den till 5 procent och 2011 till 7 procent. Under 2012 ökade den till 14 procent och 2013 ökade den ytterligare till 18 procent. Denna förbättring har uppnåtts av en kombination av tillväxt, produktmix, skalfördelar, fokusering av resurser där de ger mest lönsamhet och ett internt effektiviseringsarbete.

Det är mycket glädjande att konstatera att bolaget och vår personal genom en mängd åtgärder har lyckats skapa

en lönsamhet som ger möjlighet för framtida expansion och ökat aktieägarvärde.

Utsikter 2014

Marknadsutsikterna framgent är i allt väsentligt oförändrade och Vitrolife räknar därför med en kontinuerligt expanderande marknad som i monetära termer förväntas växa med 5-10 procent per år under överskådlig tid.

Tack

Till sist vill jag rikta ett stort tack till alla våra anställda och affärspartners. Den höga tillväxten under året har genererat utmaningar i form av kapacitetstillväxt, organisationsanpassningar och produktutveckling. Personalens starka vilja att göra kunden nöjd har dock alltid varit på topp och det har resulterat i ett mycket framgångsrikt år för Vitrolife.

Göteborg i mars 2014

Thomas Axelsson
Verkställande direktör



**"MED PRIMO VISION
TAR VI ETT STEG
NÄRMARE MÅLET ATT
BLI VÄRLDSLEDANDE
INOM IVF".**

AFFÄRSMODELL, MÅL OCH STRATEGIER

VITROLIFES MÅL ÄR ATT BLI VÄRLDSLEDANDE LEVERANTÖR AV MEDICINTEKNISKA PRODUKTER FÖR FERTILITETSBEHANDLING

Affärsidé

Vitrolifes affärsidé är att utveckla, producera och marknadsföra avancerade, effektiva och säkra produkter och system för fertilitetsbehandling.

Mål

Vitrolifes mål är att bli världsledande leverantör av medicintekniska produkter för fertilitetsbehandling.

Affärsmodell och strategi

Vitrolifes affärsmodell för att nå målet grundar sig på fyra huvudstrategier:

- Ha ett heltäckande produktsortiment av effektiva och kvalitetssäkrade fertilitetsprodukter.
- Ha en världsledande produktion med högsta kvalitetskontroll och effektivitet.
- Ha en global supportorganisation som täcker alla IVF behandlingar i världen.
- Ha en organisationsstruktur och processer som stödjer tillväxt.

Heltäckande produktsortiment:

Vitrolife har ett av de mest heltäckande produktsortimenten av effektiva och kvalitetssäkrade medicintekniska produkter för fertilitetsbehandling på marknaden. För mer information rörande bolagets produkter, se sidan 12.

Världsledande produktion:

Vitrolife har genom åren gjort omfattande investeringar i de båda produktionsanläggningarna i Göteborg och Denver. Under de senaste åren har bolaget kompletterat med produktion i San Diego och Budapest. Anläggningarna håller hög standard och kapacitet finns för att på ett kostnadseffektivt sätt kunna öka produktionen ytterligare. I Denver färdigställdes 2012 ett nytt kvalitets-testningslaboratorium i världsklass.

Egen global supportorganisation:

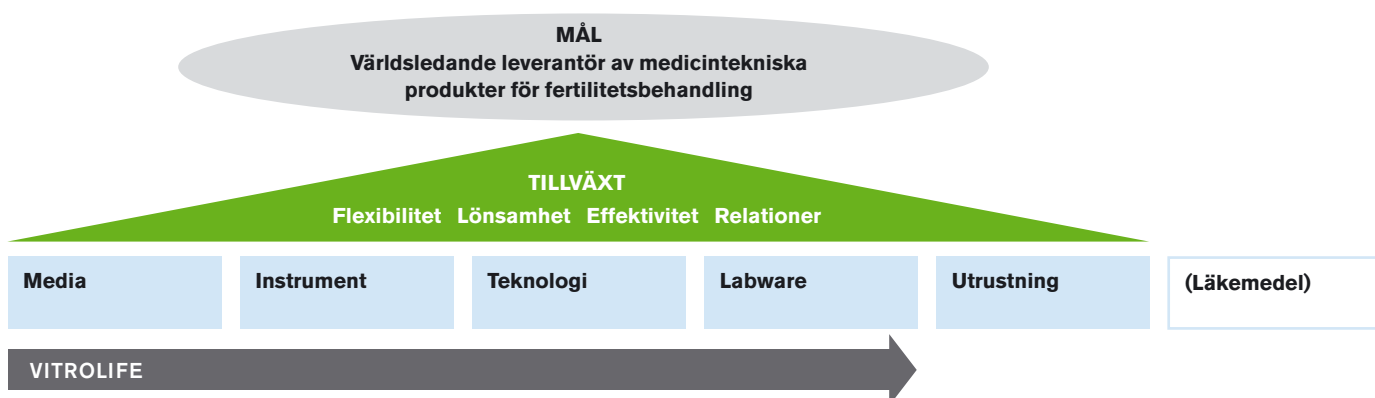
Eftersom behandlingsresultatet hos klinikerna är beroende av både

produkternas egenskaper och hur produkterna används har Vitrolife fastställt att närhet till kunderna är avgörande för att kunna visa på värdet av Vitrolifes produkter vid optimal hantering. Bolaget har därför som strategi att finnas nära kunderna via egen säljorganisation eller genom att arbeta med försäljning via distributörer beroende på vilken struktur som kan ge bäst kundstöd på respektive marknad. Vitrolife tillhandahåller stöd till egen säljpersonal och distributörer i form av egen global teknisk supportorganisation, vilken kan stödja klinikerna på plats i användningen av produkterna för att uppnå bästa behandlingsresultat.

Organisationsstruktur för tillväxt:

Vitrolife har som mål att uppnå hög tillväxt och därmed krävs att organisationsstrukturen och de interna processerna stödjer tillväxt. Vitrolife strävar efter att ha en decentraliserad och

Vitrolifes tillväxtstrategi



AFFÄRSMODELL OCH STRATEGI



flexibel organisationsstruktur, präglad av kompetens, entreprenörsanda, målstyrning och snabba beslutsvägar.

Finansiella mål

Vitrolifes styrelse fastställde efter utdelningen av aktierna i dotterbolaget Xvivo Perfusion AB i oktober 2012 nya finansiella mål för företaget. Styrelsen anser att Vitrolife bör ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Bolagets nettoskuld i relation till EBITDA bör i normala fall inte överstiga tre gånger. Vitrolife har som mål att uppnå tillväxt under lönsamhet. Målet för Vitrolifes tillväxt över en treårsperiod är en försäljningsökning med i genomsnitt 20 procent per år till en rörelsemarginal om 15 procent. Efter balansdagen justerade styrelsen rörelsemarginalmålet till 17 procent.

Måluppfyllelse finansiella mål

Försäljningstillväxt

Vitrolifes fertilitetsområde har under den senaste 6-årsperioden vuxit både organiskt och genom huvudsakligen två förvärv Conception Technologies 2010 samt Cryo Management Ltd 2012, med i snitt 19 procent per år. Den organiska tillväxten har drivits av att IVF-marknaden vuxit med 5–10 procent per år. Vitrolife har även tagit marknadsandelar genom att bygga ut

säljorganisationen och breddat produktportföljen. Under 2013 uppgick försäljningstillväxten i lokala försäljningsvalutor till 29 procent. Målet om 20 procent tillväxt per år är definierat som organisk och förvärvad tillväxt mätt i lokala försäljningsvalutor och som ett genomsnitt över 3 år. Tillväxten 2013 översteg därmed målet.

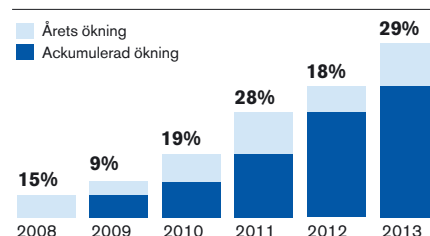
Rörelsemarginal

Rörelsemarginalen uppgick till 5 procent 2010, 7 procent 2011 samt 14 procent 2012. Under 2013 ökade rörelsemarginalen till 18 procent. Denna förbättring har uppnåtts av en kombination av tillväxt, produktmix, skalfördelar, fokusering av resurser där de ger mest lönsamhet och ett internt effektiviseringsarbete. Bolaget redovisade därmed ett resultat 2013 som översteg målet.

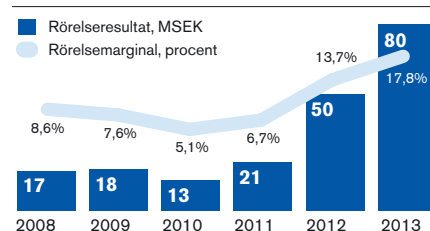
Nettoskuld/EBITDA

Nettoskulden i förhållande till EBITDA (rörelseresultat före avskrivningar) uppgick 2013 till -0,1 gånger (0,9). Under 2013 har nettoskulden minskat genom starkt kassaflöde från verksamheten, amortering enligt plan samt en låg investeringsnivå vilket har resulterat i att bolaget per balansdagen redovisade en nettofordran. Vitrolifes skuldsättning i förhållande till målet ger utrymme till att finansiera förvärv de kommande åren genom ökad skuldsättning.

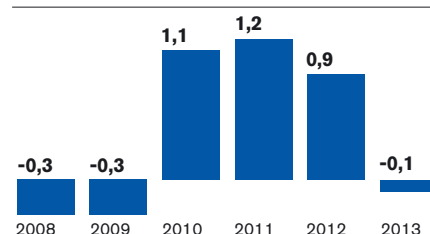
Under den senaste 6-årsperioden har den genomsnittliga tillväxttakten (CAGR) varit 19 procent per år mätt i lokal valuta*



Rörelsemarginalen har ökat under 2013.*



Vitrolifes skuldsättning möjliggör lånefinansierade förvärv



(Nettoskuld / EBITDA)

* Kvarvarande verksamhet.

Måluppfyllelse finansiella mål

Finansiella mål	Mål	Utfall 2013	Måluppfyllelse
Försäljningstillväxt lokala valutor	20%	29%	✓
Rörelsemarginal	15%	18%	✓
Nettoskuld/EBITDA	<3	-0,1	✓

VITROLIFE I KINA

KINA ÄR VÄRLDENS STÖRSTA IVF-MARKNAD MÄTT I ANTAL BEHANDLINGAR

Världens största marknad

Kina är världens största marknad mätt i antal behandlingscykler. Vitrolife uppskattar att det totala antalet IVF-cykler i Kina uppgår till cirka 250.000 per år. Kina utgör därmed 10–15 procent av världens totala behandlingscykler. Tillväxten på marknaden har varit kraftig. Under den senaste tioårsperioden uppskattar Vitrolife att den årliga tillväxten i antal behandlingar i snitt uppgått till cirka 25 procent per år.

Världens största kliniker

Den kraftiga ökningen av efterfrågan på IVF-behandlingar i kombination med myndigheternas omfattande krav för att ge tillstånd att öppna nya IVF-kliniker har resulterat i att Kina har världens största IVF-kliniker. Den största kliniken i Kina utför cirka 20 000 behandlingar per år, vilket exempelvis är fler behandlingar än alla Sveriges kliniker tillsammans.

En reglerad marknad

Kinas hälsoministerium utfärdade under 2001 riktlinjer för hur IVF-behandlingar i Kina ska utföras. Dessa riktlinjer blev startskottet för regleringen av IVF-området i Kina.

Den kinesiska IVF-marknaden är idag en av världens mest reglerade och det finns till exempel regler som säger att maximalt 30 procent av behandlingarna får ske med ICSI-tekniken.

IVF-marknaden i Kina övervakas av CFDA (China Food and Drug Administration) och myndigheten ställer mycket höga krav på dokumentation och studier för att utfärda försäljningsgodkännande för produkter i Kina.

Starkt stöd för IVF

I Kina anses det viktigaste i livet vara att få barn och detta ligger djupt förankrat i den kinesiska kulturen. Myndigheterna anser att det är viktigt för hela samhället att alla par lyckas att

få barn. Myndigheterna ser IVF som ett sätt att stödja paren i sin strävan att få barn och samtidigt undvika risken för instabilitet i samhället. Det finns därmed ett starkt stöd för IVF i Kina.

Enbarnspolitik i förändring

Enbarnspolitiken infördes i Kina 1979. Reglerna har historiskt sett olika ut beroende på om paren har varit bosatta i städer eller på landsbygden. Det har även funnits undantag för vissa etniska minoriteter.

Under de senaste åren har lättnader i enbarnspolitiken införts. I november 2013 beslöt kommunistpartiet att införa en policy att par ska ges tillstånd att föda två barn om en av föräldrarna är ett ensambarn. Tidigare har regler införts att par har rätt till två barn om båda föräldrarna är ensambarn.

Det är svårt att överblicka effekten på IVF-marknaden av dessa regelförändringar men Vitrolife bedömer att det

Som en del i det årliga strategiarbetet, besöker styrelsen Beijing University Third Hospital, en av Kinas största IVF-kliniker.





Fakta Kina

Antal IVF-kliniker
ca 300

Andel privata kliniker
ca 5%

Antal IVF-cykler
ca 250 000

Andel färska cykler
ca 70%

Andel ICSI-behandlingar
ca 30%

Patientkostnad
ca 40 000 kr / cykel

kan innebära att par som tidigare fått ett barn och blivit äldre kan komma att efterfråga IVF för att få ett andra barn.

Vitrolife i Kina

Vitrolife har bedrivit försäljning till Kina sedan slutet av 1990-talet. Under 2001 införde Vitrolife, som första IVF-bolag, en affärsmodell med flera distributörer i landet som täcker olika geografiska områden. Under 2009 etablerade Vitrolife ett representationskontor i Peking. Syftet med etableringen var att stödja distributörerna med marknadsföring och utbildning samt arbeta med registrering av produkterna hos myndigheterna.

Registrerade produkter

Vitrolife fick under 2011 bolagets fertilitetsmedier godkända för försäljning i Kina och var fram till början av 2014, då även konkurrerande bolag fick medier godkända, det enda bolag med godkända medier i Kina. Detta

har inneburit en konkurrensfördel och Vitrolife är idag marknadsledare inom fertilitetsmedier i Kina.

Vitrolife har även nålar för ägguttag och mikropipetter godkända för försäljning i Kina och har en pågående ansökan för embryoövervakningssystemet Primo Vision.

Styrelsen besöker Kina

Som en del i del i det årliga strategiarbetet reste Vitrolifes styrelse och delar av företagsledningen till Kina under september, för att på plats träffa kunder och distributörer och därigenom få bättre insikter kring kundernas behov på denna för Vitrolife viktiga marknad. Under besöket träffade styrelsen ledande experter inom IVF och diskuterade den kinesiska IVF-marknadens möjligheter och utmaningar. Styrelsen träffade även Vitrolifes personal i Kina för att diskutera framtida affärsmöjligheter.

Utsikter i Kina

Vitrolife bedömer att marknaden i Kina kommer att fortsätta att växa, drivet av den ökande medelinkomsten i Kina. Vitrolife anser att Kina kommer att fortsatt vara världens största IVF-marknad mätt i antal behandlingar under överskådlig framtid.



Vee Xi Miao är anställd på kontoret i Peking och ansvarar för kundsupport i Kina.

IVF-BEHANDLING

IN VITRO FERTILISERING ÄR DEN MEST EFFEKTIVA METODEN FÖR ATT BEHANDLA OFRIVILLIG BARNLÖSHET

Ofrivillig barnlöshet

WHO uppskattar att cirka 10 procent av alla par i fertil ålder har svårighet att få barn. Detta innebär att över 100 miljoner par har behov av någon form av behandling.

Infertilitet kan bero på medicinska orsaker såväl som livsstilsfaktorer hos både mannen och kvinnan. Infertilitet anses bland annat kunna bero på ålder, sexuellt överförbara sjukdomar, hormonsjukdomar, övervikt, rökning och genetiska faktorer.

Behandling av infertilitet

Det finns flera metoder för att behandla human infertilitet. In Vitro Fertilisering (IVF), även kallat provrörsbefruktning, är den mest effektiva metoden, men behandlingen är relativt kostsam och ofta påfrestande varför andra enklare metoder ofta provas före IVF.

Andra behandlingsmetoder inkluderar:

- Ägglossningsstimulering:
Läkemedelsbehandling för att stimulera ägglossning om kvinnan har oregelbundna eller inga ägglossningar.
- Insemination (IUI): Mannen lämnar ett spermprov där de mest vitala spermierna förs in i livmodern med hjälp av en kateter.

IVF-processen

En IVF-behandling påbörjas ofta genom att man med hjälp av läkemedel gör en hormonstimulering av kvinnan för att äggstockarna ska producera fler mogna ägg än normalt. Ägg plockas därefter ut från äggstockarna med hjälp av en lång aspireringsnål. Vidare lämnar mannen spermier och en fertilisering sker genom att man sammanför spermier och ägg

i media (närlösning) i en skål. En alternativ process är att injicera spermier i äggen med en mikropipett. Denna process kallas ICSI och har revolutionerat behandlingsresultaten vid manlig infertilitet. Om spermprovet inte innehåller några spermier tas dessa istället ut från testikeln via en tunn nål och ICSI tillämpas.

De befruktade äggen (ett eller flera) som kallas embryon, odlas därefter i medier i en inkubator där miljön är kontrollerad och efterliknar den i människokroppen, med avseende på temperatur och pH. Efter odling i 2–6 dagar väljs det eller de mest optimala embryona ut och återförs till livmodern med hjälp av en transferkateter. Urvalet av embryo kan ske genom att ta ut embryona ur inkubatorn och genomföra en okulär besiktning några gånger under odlingsprocessen



eller genom att utnyttja ny teknik för embryoövervakning med hjälp av time-lapse. För mer information om time-lapse, se sidan 12.

Överblivna embryon av hög kvalitet kan därefter frysas ned för att tinas upp och användas vid ett senare tillfälle om behandlingen inte resulterade i någon graviditet eller om man önskar fler barn. Det finns två frysmetoder. Den ena, s.k. långsam nedfrysning bygger på att embryona på ett kontrollerat sätt sakta fryses ned, vilket tar ca 2–4 timmar. Den andra metoden som kallas vitrifikation, bygger på en blixtnabb nedfrysning av embryon. Denna metod används även när man vill frysa ned obefruktade ägg.

Regionala skillnader

Tidpunkten för när embryot förs tillbaka till kvinnan skiljer sig åt mellan länder. Generellt kan sägas att de flesta kliniker i Europa och Asien återför embryot efter odling i 2–3 dagar efter befruktningen, medan många kliniker i USA och Australien odlar längre, till dag 5–6 efter befruktning (s.k. blastocystodling). Allt högre krav ställs på medierna ju längre odlingen pågår eftersom embryots behov på näring hela tiden ökar. Att odla längre ger ett bättre underlag för att hitta det

mest livskraftiga embryot, vilket i sin tur stärker argumenten för att endast återföra ett embryo till kvinnan och därmed undvika multipel graviditet. Även pre-implantationsdiagnostik för att till exempel hitta genetiska skador och sjukdomar underlättas vid förlängd odling.

Behandlingssättet skiljer sig också åt på grund av lagar och förordningar. I Norden och i flera länder i Västeuropa finns starka rekommendationer om att endast återföra ett embryo, medan det i USA i allmänhet återförs två eller flera, vilket ökar risken för tvillingar och trillingar. Förhoppningar finns att de nya frysteknikerna och användningen av time-lapse teknik ytterligare skall öka trenden att bara föra tillbaka ett embryo till kvinnan.

Behandlingsresultat

I början av 1980-talet låg graviditetsfrekvensen efter en IVF-behandling på cirka 15 procent, kombinerat med en alldeles för hög frekvens av tvillingar och trillingar, vilket innebär en högre risk för mor och barn. Mot slutet av 1990-talet var motsvarande siffra cirka 25–35 procent och nu kan vissa kliniker nå upp till 50 procent eller högre. Förklaringarna till detta är att tekniken har förfinats

Infertilitet

WHO uppskattar att cirka 10 procent av alla par i fertil ålder har svårighet att få barn. Detta innebär att över 100 miljoner par har behov av någon form av behandling.

I västvärlden ökar åldern på förstföderskorna. Detta innebär att fertiliteten går ner och efter cirka 38 års ålder minskar fertiliteten markant (primär infertilitet). I utvecklingsländerna är den primära infertiliteten ofta relativt låg medan den så kallade sekundära infertiliteten kan vara betydande. Detta beror på faktorer som sexuellt överförbara sjukdomar och bristande hälsovård i samband med tidigare abort eller barnbörd, men också på grund av brist på näring och andra faktorer relaterade till allmänt låg levnadsstandard.

och att sammansättningen av de medier som används har utvecklats. Graviditetsfrekvensen beror till stor del på vilka grupper som behandlas - ålder, diagnos och antal återförda embryon är alla avgörande för ett lyckat behandlingsresultat. Därför är det svårt att dra tillförlitliga slutsatser av den statistik som finns tillgänglig.

IVF-processen



VITROLIFES PRODUKTER

Tid: ca 1 vecka

VITROLIFES ERBJUDANDE

PARTNERSKAP GER GODA RESULTAT OCH NÖJDA KUNDER

Kvalitetssäkrade produkter inom IVF

Produkterna i Vitrolifes produktportfölj används i de olika stegen av en IVF-behandling, från hantering av ägg och spermier, till odling och återföring av embryon samt frysförvaring.

Sortimentet innefattar bland annat odlingsmedier, nålar för ägguttag, hanteringspipetter samt engångsprodukter i plast som är specifikt anpassade till IVF. Utgångspunkten för odlingsmedierna är att efterlikna den naturliga miljön i kvinnan och att förse embryot med de näringsämnen det behöver för en optimal utveckling.

Vitrolife erbjuder också produkter för frysförvaring av spermier, ägg och embryon, alla med den höga kvalitet som möjliggör goda resultat på kliniken.

Time-lapse teknik

Sedan några år används time-lapse teknik för embryoövervakning på IVF-kliniker runt om i världen. Vitrolife är en utav världens ledande aktörer inom detta område med systemet PrimoVision.

Time-lapse tekniken innebär att embryon placeras i en odlingssskål i ett mikroskop som är placerat i en inkubator. Mikroskopet har en inmonterad kamera som med korta tidsintervall tar bilder på embryona under odlingsprocessen. Bilderna spelas sedan upp som en film som kan analyseras på kliniken. Genom denna metod minskas bland annat dagens problem med att det känsliga embryot utsätts för stress vid bedömning, då det med nuvarande metod måste tas ut ifrån inkubatorn. Time-lapse tekniken gör det även möjligt att studera embryots hela utveckling, vilket ger ökade förutsättningar att välja det

embryo som har störst förutsättning att resultera i en graviditet.

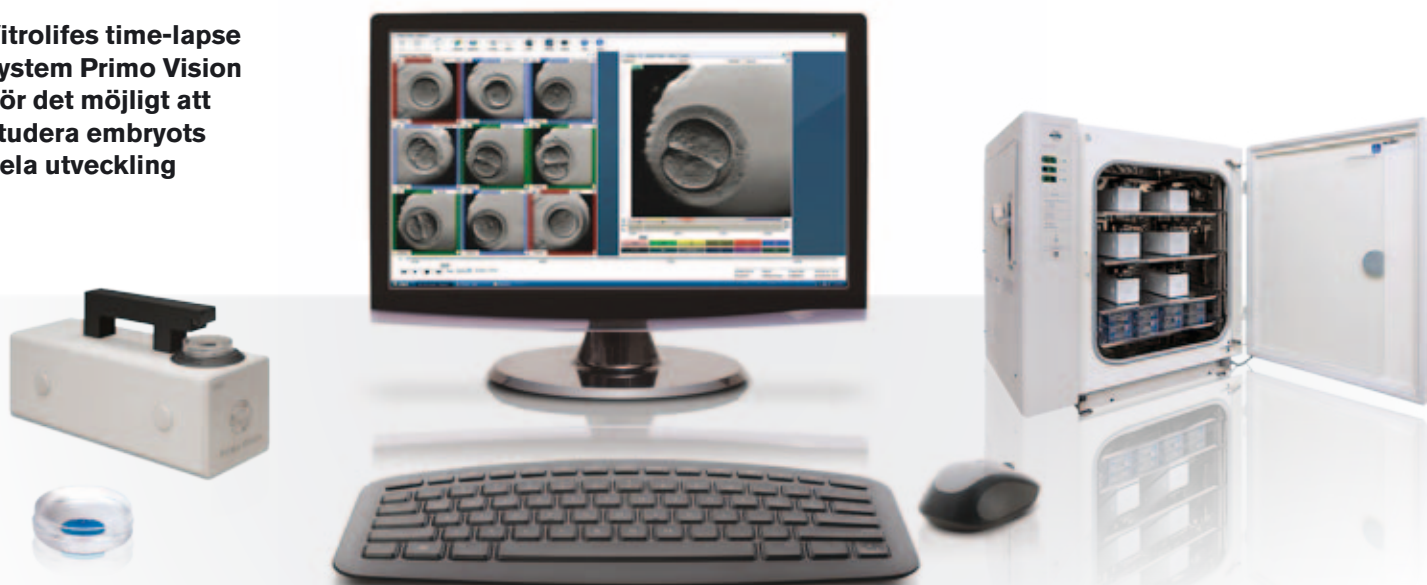
Samarbete

Vitrolifes ambition är att skapa långsiktiga och nära samarbeten med engagerade kunder. Denna helhetslösning har vi sett ge framgång och goda behandlingsresultat. Denna lösning, som också är vårt varumärkeslöfte kallar vi "Together. All the way".

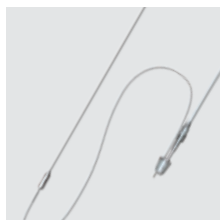
Service och support

Möjligheten att bli gravid genom IVF påverkas av flera faktorer. Kvinnans ålder har en mycket stor inverkan på chansen att bli gravid, då kvinnors fertilitet minskar med stigande ålder. Förutom underliggande diagnos påverkar till exempel också hormonbehandling och tekniken för hur embryot återförs till kvinnan. Miljön där embryot odlas, vilken inkluderar temperatur, pH och luftkvalitet är andra viktiga faktorer, liksom kvalitet,

Vitrolifes time-lapse system Primo Vision gör det möjligt att studera embryots hela utveckling



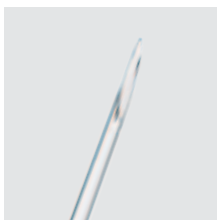
Produkter ur Vitrolifes produktportfölj



Nålar för äggtag



Odlingsmedia



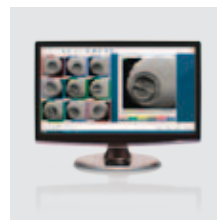
Mikropipetter



Engångsprodukter
i plast



Vitrifikations-
utrustning



Time-lapse
övervakningssystem

inställningar och hantering av den tekniska utrustningen. Alla material som embryot kommer i kontakt med under proceduren kan påverka resultatet negativt. Förutom en kvalitetssäkrad produktlinje har Vitrolife därför ett team av erfarna embryologer som hjälper klinikerna att sätta upp sina processer och flöden på ett optimalt sätt.

Nöjda kunder

Vitrolifes kunder uppskattar företagets produktbjudande och service. I den årliga kundnöjdhetsundersökningen för 2013 svarade 87 procent att de var mycket nöjda eller nöjda med Vitrolife som leverantör av produkter och tjänster inom IVF.

För mer information om Vitrolifes produkter besök vår hemsida www.vitrolife.com

"PRIMO VISION HAR HJÄLPT OSS OERHÖRT MYCKET VAD GÄLLER VAL AV EMBRYON. PRODUKTEN HAR GETT OSS INFORMATION OM EMBRYON SOM INTE VAR MÖJLIG ATT FÅ TIDIGARE."



Dr Kovacs och hans team på Káali Institute IVF Centre har spelat en viktig roll i utvecklingen av Primo Vision. De har använt systemet från allra första början. I maj 2010 föddes den första bebisen i världen där ett time-lapse system använts för övervakning och urval. Systemet som användes vid denna IVF-behandling på Káali Institutet var Primo Vision.

Peter Kovacs MD., Ph.D. Reproductive endocrinologist, Medical Director, Kaáli Intézet, Hungary

STAMCELLER

Vitrolife fastställde under 2012 en ny strategi för stamcellsområdet, vilket innebär att Vitrolifes fokus läggs på att dra fördel av synergierna med fertilitetsområdet.

Produktion av medier som används för stamcellsodling har stora likheter med medier för fertilitetsbehandling.

Strategin med stamcellsverksamheten är att utnyttja Vitrolifes produktionskunskaper inom IVF-området för tillverkning av odlingsmedium för stamceller med hög kvalitet och säkerhet för kliniskt bruk.

Vitrolife har sedan 2012 samarbetat med Stockholmsbaserade

Biolamina AB inom stamcellsområdet och under slutet av året utökades samarbetet genom att Vitrolife investerade 4,6 procent i bolaget. Syftet med samarbetet är bland annat att kunna dra nytta av Biolaminas spetskompetens inom stamcellsområdet.

MARKNAD OCH FÖRSÄLJNING

IVF-MARKNADEN VÄXER MED 5-10 PROCENT PER ÅR, DRIVET AV ÖKAD MEDELINKOMST OCH ÅLDER HOS FÖRÄLDRAR

Marknadsstorlek och tillväxt

Vitrolifes kunder utgörs av privata och offentliga kliniker, sjukhus och laboratorier. Kostnaden för de engångsprodukter som används i en IVF-behandling (exklusive hormoner) uppgår för kliniken till ca 2 000 SEK per behandlingscykel. Den totala behandlingsskostnaden för en fertilitetsbehandling uppgår i snitt till ca 35 000 SEK. Priser varierar kraftigt mellan olika länder. I Indien kan en behandling kosta 10 000 SEK, medan en behandling på en exklusiv klinik i USA kan kosta 200 000 SEK.

Vitrolife uppskattar att det årligen utförs cirka 1,4 miljoner äggtag samt cirka 2,4 miljoner transfers (återföring av befruktade ägg till kvinnan). Huvudanledningen till att det sker fler transfers än äggtag är att befruktade ägg som inte används vid första transferten fryses ned och används om den första behandlingen misslyckats eller om man önskar syskon. Det finns begränsat med tillförlitlig data avseende antal behandlingar i världen, varför siffrorna är en uppskattning av

Vitrolife baserat på lokal marknadsdata och officiell statistik.

Med ett genomsnittligt värde av engångsprodukter om ca 2 000 SEK per behandling, exklusive hormoner, uppgår världsmarknaden för engångsprodukter till cirka 3 miljarder SEK. Utöver engångsprodukter finns marknadspotential i form av utrustning som används för IVF såsom till exempel embryoövervakningssystem.

Marknadens tillväxt i värde uppskattas till 5–10 procent per år, betydligt större tillväxt i Asien och Östeuropa än i Västeuropa och Nordamerika. På de mer mogna marknaderna ligger fokus på pris och konsolidering.

Tillväxten drivs framförallt av de globala trenderna att blivande föräldrar väljer att försöka skaffa barn senare i livet och en ökad global medelinkomst.

Värddrivande faktorer på de mer mogna marknaderna är främst offentlig finansiering, lagar och förordningar samt teknologiska framsteg. Israel,

KORTFAKTA

Kunder

Privata och offentliga kliniker, sjukhus och laboratorier

Antal kunder

Cirka 3 000 kliniker

Betalning av behandling

Delvis subventionerat i de flesta länder i Europa, privat i USA och Asien

Antal behandlingar per år

Cirka 1,4 miljoner äggtag och ca 2,4 miljoner transfers

Kostnad per behandling

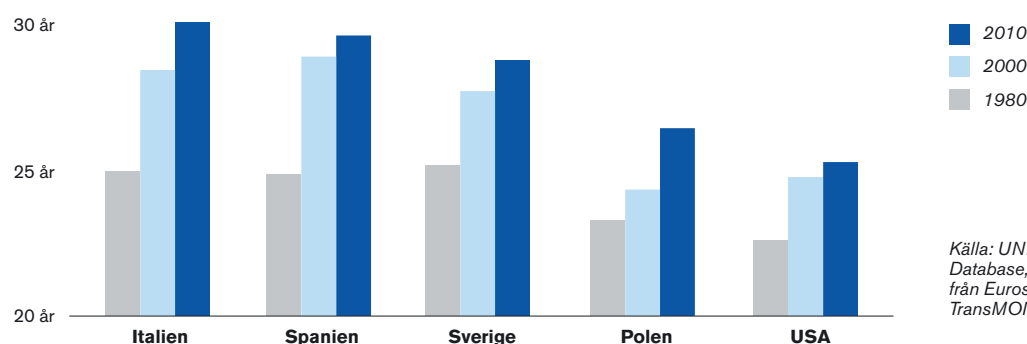
Insatsvaror ca 2 000 SEK exklusive hormoner. Kostnad för total behandling cirka 35 000 SEK

Marknadsstorlek engångsprodukter exkl. hormoner

ca 3 miljarder SEK

där ett obegränsat antal behandlingar erbjuds utan kostnad, är den stat som har högst andel behandlingar

Snittålder på förstföderskor har ökat markant sedan 1980



Källa: UNECE Statistical Database, data samlad från Eurostat och UNICEF TransMONEE officiella källor

per capita. De nordiska länderna, där patienterna historiskt till största delen erbjudits gratis behandling, ligger också högt. Antal behandlingar per capita i länder som USA, Kina, Indien och Ryssland ligger väsentligt lägre. I USA beror detta sannolikt på att få stater har en lösning där fertilitetsbehandling ingår som obligatorisk del i sjukförsäkringen och behandlingarna är därmed mycket dyra för patienten. Utvecklingen har dock gått mot att fler stater inför fertilitetsbehandling som obligatorisk del i sjukförsäkringen.

Vid en minskning av de offentliga subventionerna påverkas marknaden negativt på kort sikt. Att skaffa barn är för de flesta dock så prioriterat att annat åsidosätts även om kostnaden blir högre. Möjligen skjuts behandlingen upp men eftersom tidsfönstret för framförallt kvinnan är begränsat så har man i många fall sett att marknaden återkommit till nivån före förändringen relativt snart (inom cirka två år).

Vad gäller de länder som utför få IVF-behandlingar så påverkar ofta faktorer som ekonomiska förutsättningar, teknisk kompetens, kulturella begränsningar och tillgänglighet den fortsatta utvecklingen.

Vitrolifes försäljning 2013

Vitrolifes omsättning 2013 uppgick till 453 MSEK (362). Ökningen i lokala valutor uppgick till 29 procent samt 25 procent i SEK.

Asien och Oceanien

Försäljningen i region Asien och Oceanien ökade med 44 procent i lokala valutor och uppgick till 151 MSEK (112). Ökningen uppgick i SEK till 35 procent. Tillväxten genererades främst av fortsatt stark tillväxt i Kina, Japan, Indien och Australien. I Kina har bolaget under 2013 fortsatt att gynnas av att vara det enda företag som kan leverera av myndigheterna godkända medier. Under början av 2014 fick dock även konkurrenter godkännande av myndigheterna vilket kan leda till ökad konkurrens på marknaden.

EMEA

Försäljningen för region EMEA (Europa, Mellanöstern och Afrika) ökade under året med 27 procent i lokala valutor och uppgick till 222 MSEK (176). Ökningen uppgick i SEK till 26 procent. I perioden ingick försäljning till Xvivo av STEEN Solution™ om 13 MSEK (2), vilket avslutades under slutet av året. Justerat för detta uppgick tillväxten till 22 procent i lokala valutor och 20 procent i SEK. Försäljningen av

FÖRSÄLJNINGEN I REGION ASIEN OCH OCEANIEN ÖKADE MED 44 % I LOKALA VALUTOR

Primo Vision har påverkat försäljningen positivt i regionen.

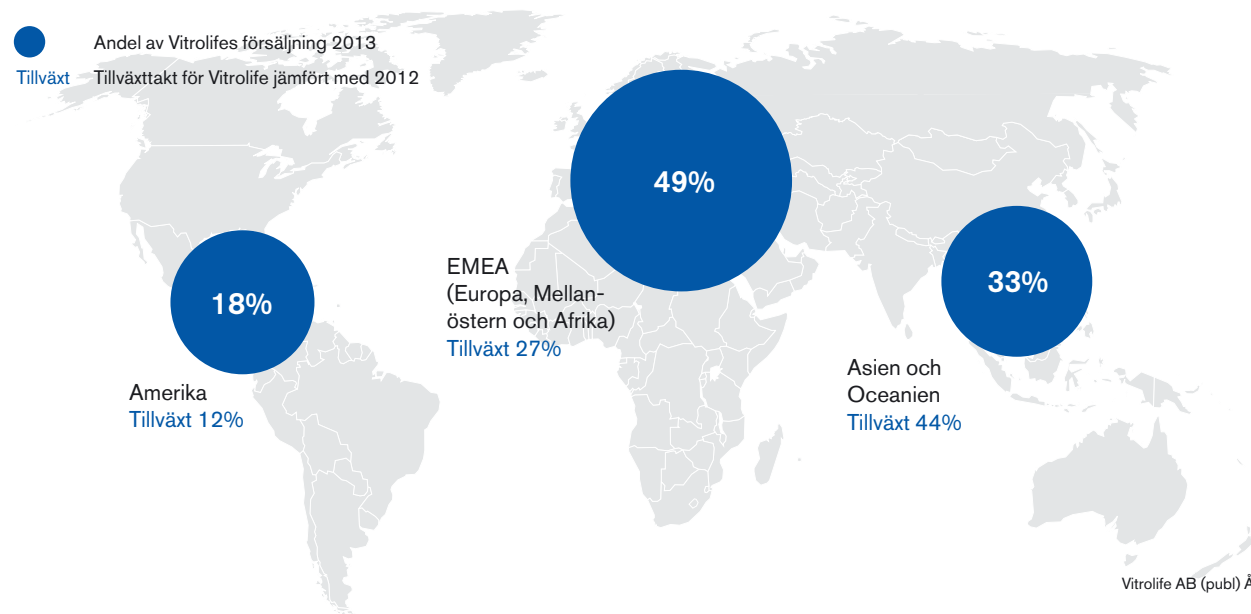
Nord- och Sydamerika

I region Nord- och Sydamerika uppgick försäljningen till 80 MSEK (74). Ökningen uppgick i lokala valutor till 12 procent motsvarande en ökning i SEK om 8 procent. I perioden ingick distributörsförsäljning av laserutrustningar om 5 MSEK (2), vilket Vitrolife beslutat att upphöra med. Justerat för detta uppgick tillväxten till 8 procent i lokala valutor och 4 procent i SEK.

Konkurrenter

Vitrolifes främsta konkurrenter består likt Vitrolife av globala företag med relativt heltäckande produktsortiment inom IVF. Framträdande exempel är Cooper Surgical med varunamn som Humagen och Sage samt Cook Medical. Det finns även globala konkurrenter som specialiserat sig på avgränsade produktgrupper.

Vitrolifes försäljning och tillväxt per region



VÄRDEKEDJAN

SÄKERHET I FORM AV HÖG OCH JÄMN KVALITET ÄR EN AV VITROLIFES KONKURRENSFÖRDELAR

Utvärdering av nya produkt-idéer och produktutveckling

Vitrolifes verksamhet omfattar hela produktens värdekedja, från forskning till distribution och försäljning. Forsknings- och utvecklingsavdelningen tillsammans med marknadsavdelningen utvärderar nya produktmöjligheter med fokus på kundbehov, medicinskt behov och ekonomi. Innan utveckling av en ny produkt sker ett omfattande testningsarbete. Samarbete sker med opinionsledare för att säkra bästa funktionalitet och för att få snabb marknadsacceptans av nya produkter.

Prekliniska och kliniska studier

Prekliniska och kliniska studierna dokumenterar produkternas effektivitet och säkerhet. Studierna presenteras på vetenskapliga kongresser eller publiceras i vetenskapliga tidskrifter. Vid lansering och försäljning av en produkt

skapar dessa studier en bra grund för kommunikation av produktens värde.

Inköp, kvalitetskontroll och produktion

Vitrolife har egen tillverkning. En stor del av Vitrolifes konkurrenskraft utgörs av väl utvecklad produktionsteknik. Då insatsvaror inte kan beställas med specifikation för fertilitetsbehandling läggs mycket tid och resurser på att testa insatsvaror. Kvalitetssystemet är baserat på flera olika standarder och regelverk. Avancerade tester som ständigt utvecklas och förbättras säkerställer en hög och jämn kvalitet och är ett strategiskt konkurrensmedel.

Produktgodkännande

De flesta av Vitrolifes produkter klassificeras som medicinteknik. Dokumentationskraven för medicintekniska produkter skiljer sig från kraven för läkemedel. För att få sälja produkterna på de olika marknaderna krävs

produktgodkännande för varje marknad. I USA t.ex krävs godkännande av Food and Drug Administration (FDA) och inom EU krävs att produkten är CE-märkt (Conformité Européenne).

Försäljning/kundstöd

Vitrolifes produkter säljs i ca 110 länder. I takt med utvecklingen av mer avancerade produkter behövs också mer och bättre kundstöd. Kundstöd på både direkt- och distributörsmarknader säkerställer att produkterna används på rätt sätt, vilket gör att klinikerna kan tillgodogöra sig de möjligheter till resultatförbättringar som produkterna ger. Vitrolife anordnar sedan ett antal år tillbaka utbildningar för kunder, så kallade workshops, både lokalt och vid bolagets egna anläggningar i Göteborg och Denver. Utbildningen sker av ett team från Vitrolife av erfarna embryologer och personer med lång erfarenhet inom IVF-området.

Vitrolifes verksamhet omfattar hela produktens värdekedja, från forskning till distribution.

Forskning

- Fokus på kundbehov och medicinska behov
- Omfattande testningsarbete
- Patentskyddsansökningar inklusive varumärksskydd

Utveckling

- Prekliniska och kliniska studier
- Presentation av resultat på kongresser och publicering i vetenskapliga tidskrifter

Produktgodkännande

- Klassas oftast som medicintekniska produkter
- Regulatoriska myndigheter ger marknadstillstånd innan försäljning

**VITROLIFE HAR AVANCERADE
METODER FÖR KVALITETSKONTROLL,
BLAND ANNAT UNIKA BIOLOGISKA
KVALITETSTESTER**



Inköp/ kvalitetskontroll

- Olika typer av steriliseringsmetoder
- Höga kvalitetskrav på insatsvaror
- Kvalitetssystemet är baserat på flera olika standarder och regelverk

Produktion/ kvalitetskontroll

- Egen tillverkning
- Effektiva och funktionella produkter med högsta säkerhet och kvalitet
- Avancerade tester säkerställer hög och jämn kvalitet

Försäljning och distribution

- Direktförsäljning och distributörsförsäljning i totalt ca 110 länder
- Egen global kundsupportorganisation
- Kundstöd/utbildningar
- Global kylkedja vid distribution

ORGANISATION, MILJÖ OCH ETIK

VITROLIFE ÄR EN INTERNATIONELL ORGANISATION MED DOTTERBOLAG I FLERA VÄRLDSEDELAR

Organisation

Vitrolifes huvudkontor ligger i Göteborg och därifrån bedrivs företagets svenska verksamhet. Förutom i Sverige har Vitrolife också produktion i Denver och San Diego (USA) samt i Budapest (Ungern). Lokala kontor finns i Sverige, USA, Australien, Frankrike, Italien, Storbritannien, Kina, Japan, Danmark och Ungern. Egen säljpersonal är verksam även i Tyskland, Schweiz, Österrike, Nederländerna, Belgien, Irland och de nordiska länderna.

Medarbetare

Medelantal anställda uppgick för 2013 till 234 (215). Av dessa var 130 (128) anställda i Sverige. Personalen har under året utgjorts av 52 procent kvinnor (56) och 48 procent män (44) och medelåldern var 40 år (42). Vid årsskiftet uppgick antal anställda till 240 (233), inklusive tillfälligt anställda.

Företagskultur

Vitrolifes vision är "To fulfil the dream of having a baby" och beskriver det som är viktigast för oss – att hjälpa människor att förverkliga sin dröm om att bli föräldrar. Vitrolife strävar efter att ha en decentraliserad och flexibel organisationsstruktur, präglad av kompetens, entreprenörsanda, målstyrning och snabba beslutsvägar.

Ett kontinuerligt arbete sker för att identifiera Vitrolifes värderingar. Värderingarna vägleder medarbetarna i agerande och beslutsfattande i olika situationer. Till varje värdering finns utförliga beskrivningar med exempel på vad de innebär i vardagen. Målet är att alla anställda har dessa som vägledning i sitt dagliga arbete.

Jämställdhet och mångfald

Vitrolifes jämställdhetspolicy samt agerande kring mångfald ges en självklar plats i företaget och utgår från

uppfattningen att verksamheten stärks och utvecklas genom att olika synsätt och erfarenheter finns representerade. Vitrolife är en globalt verksam organisation, där språkkunskaper samt kunskaper om olika kulturer är en viktig del för att nå framgång. Alla anställda skall kunna arbeta och utvecklas tillsammans utan att någon utsätts för trakasserier eller diskriminerande behandling.

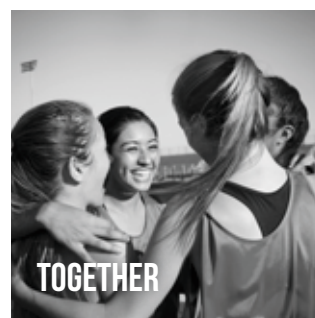
Miljö

Vitrolife vill minska miljöpåverkan så långt det är möjligt utan att ge avkall på produkternas primära egenskaper vad gäller effekt och säkerhet. Då alla produkter är tänkta för humant bruk, har de förhållandevis låg miljöpåverkan.

Etik

Vitrolifes produkter är avsedda att hjälpa människor att bli föräldrar. Produkterna säljs över hela världen och kundsynpunkter sammanställs regelbundet och redovisas för ledningen.

Vitrolifes värderingar fungerar som en vägledning i det dagliga arbetet



Vitrolife har med sitt kvalitetssystem förbundit sig att följa de regler som ställs av myndigheterna i varje land där produkterna säljs eller distribueras. Detta innebär bl.a. att varje produkt säljs med tydlig märkning av godkänt användningsområde, instruktioner för korrekt användning och att det finns ett system för att bedöma risker och registrera biverkningar. Det finns däremot ingen möjlighet att kontrollera eller styra den faktiska användningen vid varje enskild klinik.

För att säkra att Vitrolifes verksamhet bedrivs i enlighet med lokal lagstiftning, internationella och nationella uppförandekoder samt Vitrolifes normer utbildas kontinuerligt samtliga medarbetare och affärspartners i vår uppförandekod, Code of Conduct.

Socialt ansvar

Miljoner kvinnor världen över föder sina barn utan tillgång till vård. Vitrolife har de senaste åren donerat pengar för att stödja Läkarmissionens arbete med att förbättra tillgången till mödravård på landsbygden i Afrika, vilket räddar liv och minskar lidande. Vitrolife donerar också varje år pengar till Unicef för att stödja deras projekt som hjälper barn att överleva och växa.

Arbetsmiljö

Vitrolife har som övergripande mål att skapa en god arbetsmiljö samt förhindra att ohälsa och olycksfall inträffar. Företaget strävar efter att skapa meningsfulla och utvecklande arbetsuppgifter där de anställda medverkar i utformningen av den egna arbetssituationen samt deltar i förändrings- och utvecklingsarbetet på arbetsplatsen. Arbetsförhållandena skall medge möjlighet till omväxling, samarbete och sociala kontakter.

Vitrolife erbjuder alla anställda förstärkta sjukvårdsförsäkringar och olika hälsofrämjande aktiviteter. Genom vår årliga medarbetarundersökning kan vi följa upp hur nöjd personalen är med sin arbetssituation och få förslag till förbättringar.

För den svenska verksamheten leds det systematiska arbetsmiljöarbetet av en skyddskommitté med representanter från personal och ledning. Fastställda planer finns för ansvar och riskbedömning samt rutiner för att upptäcka, åtgärda och följa upp eventuella brister i arbetsmiljön. Arbetet i skyddskommittén är värdefullt för företaget och bidrar till att skapa en god arbetsmiljö.

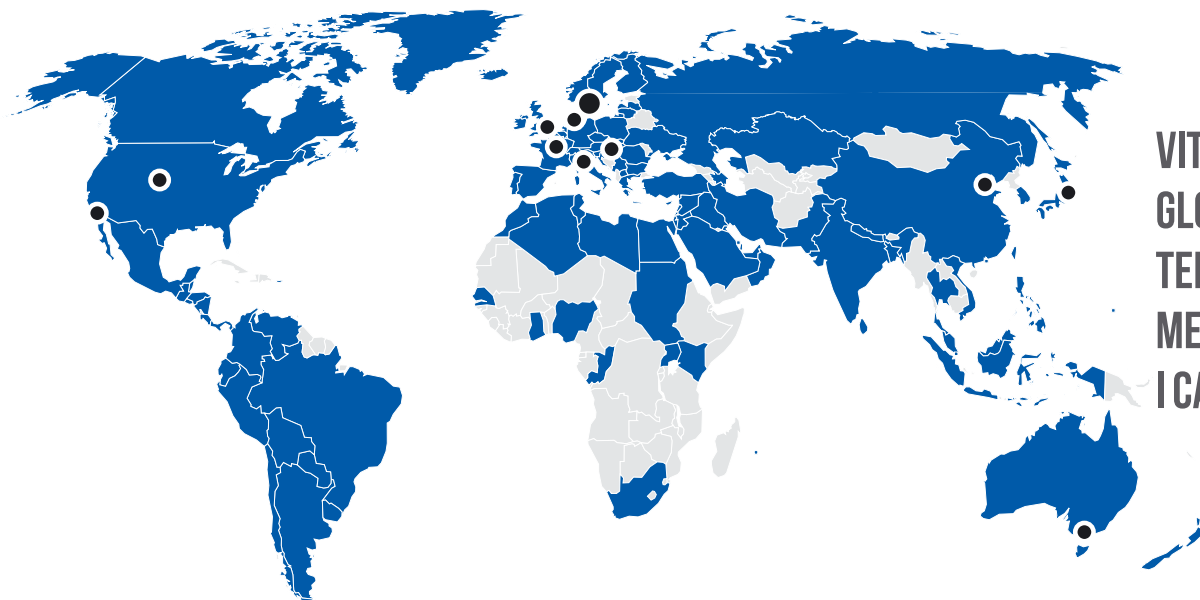
HISTORIA

Vitrolife startades 1994. Fertilitetsbranschen var fortfarande ny; den första baby som föddes genom provrörsbefruktnings eller In Vitro Fertilisering (IVF) var Louise Brown i Storbritannien 1978. Det första IVF-barnet i Sverige föddes i Göteborg 1982.

Robert G Edwards var en av dem som 1968 drog igång arbetet med att utveckla metoder för att befrukta ägg utanför kroppen. För detta fick han Nobelpriset i medicin 2010.

Allteftersom teknikerna för IVF-behandling utvecklades, insåg man olika komponenters betydelse för resultatet. Medierna (näringslösningarna) som embryot befruktades och odlades i utanför kroppen blandades från början oftast av klinikerna själva. Dr. Peter Svalander och Prof. Lars Hamberger var två av dem som insåg värdet av att kunna tillverka dessa näringslösningar på industriell väg, för att på så sätt kunna åstadkomma större säkerhet, kvalitet och effektivitet i processen.

Vitrolife var fött.

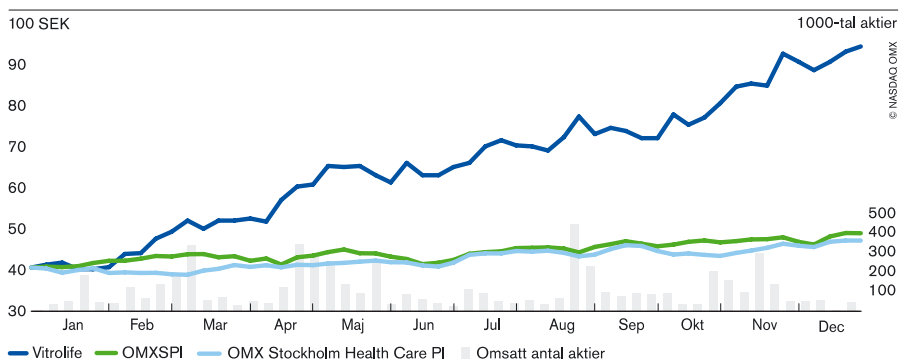


**VITROLIFE ÄR ETT
GLOBALT MEDICIN-
TEKNIKFÖRETAG
MED FÖRSÄLJNING
I CA 110 LÄNDER**

VITROLIFEAKTIEN

KRAFTIG KURSUPPGÅNG UNDER ÅRET

Kursutveckling och omsättning 2013



Vitrolifes aktie är noterad på NASDAQ OMX Stockholm, Small Cap. Aktien har varit noterad sedan den 26 juni 2001, under kortnamnet VITR.

Aktiestructur

Aktiekapitalet i Vitrolife AB (publ) uppgick den 31 december 2013 till 20 227 555 SEK (20 227 555) fördelade på 19 830 936 (19 830 936) aktier med kvotvärde 1,02 SEK. Samtliga aktier har lika röstvärde samt äger lika rätt till andel i Vitrolifes tillgångar och resultat. Inga utestående teckningsoptioner fanns den 31 december 2013.

Kursutveckling och omsättning

Den 30 december 2013 var börskursen 94,25 SEK per aktie senast betalt (40,30), vilket innebär en ökning med 134 procent sedan föregående årsskifte. Beaktat utbetald utdelning under året med 0,60 SEK per aktie var uppgången 135 procent. NASDAQ OMX Stockholms index ökade under samma period med 23 procent och OMX Stockholm Health Care med 18 procent. Vid utgången av 2013 uppgick Vitrolifes börsvärde till 1 869 MSEK (799) baserat på senaste betalkurs. Den högsta kursen under året var

94,25 SEK (59,50) och noterades den 30 december (25 september). Den lägsta kursen under året var 39,70 SEK (37,60), vilken noterades den 17 januari (29 november).

Antal omsatta Vitrolifeaktier på NASDAQ OMX Stockholm under året uppgick till 6 145 951 (8 073 221) till ett värde av 404,6 MSEK (392,4). Antal avslut var 14 187 (12 665). Det omsatta antalet aktier motsvarar 31,0 procent (40,7) av antalet utestående aktier vid årets utgång.

Sedan oktober 2005 anlitas en likviditetsgarant för aktien. Syftet är att öka likviditeten i aktien samt att minska prisskillnaden mellan köp- och säljkurs inom ramen för NASDAQ OMX Stockholms anvisningar för likviditetsgaranter. Sedan juli 2008 är Remium likviditetsgarant för Vitrolife.

Ägarstruktur

Vid årsskiftet var antal ägare i Vitrolife 5 104 stycken (5 676). Av dessa ägde 83 procent (81) 1 000 eller färre aktier. De tio största ägarna svarade för 59 procent (60) av aktierna. Andelen

Data per aktie

	2013	2012	2011	2010	2009
Genomsnittligt antal aktier	19 830 936	19 585 116	19 559 909	19 552 857	19 552 857
Genomsnittligt antal aktier*	19 830 936	19 585 116	19 559 909	19 554 262	19 552 857
Antal aktier vid periodens slut	19 830 936	19 830 936	19 562 769	19 552 857	19 552 857
varav egna aktier	–	–	–	–	–
Antal aktier vid periodens slut*	19 830 936	19 830 936	19 562 769	19 569 236	19 552 857
varav egna aktier	–	–	–	–	–
Eget kapital per aktie, SEK	16,18	14,01	17,53	16,66	15,94
Eget kapital per aktie*, SEK	16,18	14,01	17,53	16,65	15,94
Resultat per aktie, SEK	2,84	1,36	0,77	0,58	1,02
Resultat per aktie*, SEK	2,84	1,36	0,77	0,58	1,02

* Efter utspädning. Ett optionsprogram innebär utspädning av genomsnittligt antal aktier i det fall det diskonterade nuvärdet av lösenkursen i mitten av lösenperioden eller kvarvarande lösenperiod understiger den genomsnittliga börskursen för perioden. Vad gäller antal aktier vid periodens slut medför ett optionsprogram utspädning i det fall det diskonterade nuvärdet av lösenkursen i mitten av lösenperioden eller kvarvarande lösenperiod understiger börskursen på balansdagen.

ägande registrerat på adresser utanför Sverige var cirka 27 procent (20).

Utdelningspolicy och utdelning

Från och med verksamhetsåret 2008 antogs följande utdelningspolicy:

Vitrolifes styrelse och verkställande direktör avser att årligen föreslå en utdelning, eller annan motsvarande form av utskiftning, som i genomsnitt över tiden motsvarar 30 procent av årets nettovinst efter betald skatt. Vid beslut om förslag till utdelning eller motsvarande kommer företagets framtida vinster, finansiella ställning, kapitalbehov samt ställning i övrigt att beaktas. Bolagets soliditet bör i normala fall inte understiga 40 procent.

Under 2013 utbetalades utdelning om 0,60 SEK (0,60) per aktie. I enlighet med utdelningspolicyen är det styrelsens och verkställande direktörens intention att föreslå årsstämman 2014 en utdelning om 1,00 SEK per aktie.

Återköp av aktier

Generellt är syftet med återköp av egna aktier att justera ett bolags kapitalstruktur och därmed möjligheten att höja avkastningen på aktiekapitalet. Styrelsen erhöll bemyndigande från årsstämman 2013 om att förvärva egna aktier i syfte att justera bolagets kapitalstruktur. Under året gjordes inga återköp av egna aktier.

Optionsprogram

Vitrolife har inga utestående optionsprogram.

Deklarationskurs och löpande information

Vitrolifes aktie är noterad vid NASDAQ OMX Stockholm, Small Cap. Kontinuerlig information om aktien går att erhålla på www.vitrolife.com, Corporate, under sektionen Finansiellt. Där finns också pressmeddelanden, kvartalsrapporter och årsredovisningar samt möjlighet att per e-post prenumerera på utskick av dessa.

Utdelning av Xvivo

Vitrolife delade under 2012 ut aktierna i dotterbolaget Xvivo Perfusion AB till Vitrolifes aktieägare. Beslutet innebar att aktieägare i Vitrolife automatiskt fick en aktie i Xvivo för varje aktie som ägdes i Vitrolife.

Insynsställning

Vitrolife är skyldigt att anmäla till Finansinspektionen vilka personer som har insyn i bolaget. Dessa personer måste anmäla sina innehav av aktier och alla eventuella förändringar i innehaven. Styrelseledamöterna, revisorn samt ledningsgruppen anses ha insynsställning i Vitrolife. En fullständig lista över personer med insynsställning finns på Finansinspektionens hemsida www.fi.se.

Analys

Följande bolag bevakar Vitrolife regelbundet:

- Nordea Equity
- RedEye
- Remium

Kapitalmarknadsdag

Vitrolife genomförde sin första kapitalmarknadsdag den 11 november 2013 på huvudkontoret i Göteborg. Cirka 40 analytiker, investerare, aktieägare och journalister deltog. Programmet innehöll en uppdatering av den operativa och finansiella utvecklingen i koncernen av VD Thomas Axelsson. Thorir Hardarson, laboratoriechef på Fertilitetscentrum, Göteborg presenterade en fördjupning kring IVF-områdets framtid. Det gavs också möjlighet att besöka produktionsanläggningen samt att se hur några av de viktigaste produkterna används.



Jakob Ohlsson och Marcus Ekberg från Handelsbanken Asset Management uppskattade Vitrolifes kapitalmarknadsdag.

Vitrolifes tio största aktieägare

Aktieägare	Antal aktier	Aktier och röster, %
Bure Equity AB	5 709 790	28,8
Thomas Olausson (SEB ISK)	1 847 500	9,3
Eccenovo AB	1 000 000	5,0
Handelsbanken Fonder AB	669 865	3,4
Fidelity Nordic Fund	615 700	3,1
Lannebo Fonder	564 787	2,9
Nordea Investment Funds	351 596	1,8
Försäkringsaktiebolaget, Avanza Pension	350 340	1,8
Clients Account	340 389	1,7
State Street Bank & Trust Com, Boston	305 000	1,5
Övriga aktieägare	8 075 969	40,7
Summa	19 830 936	100,0

Källa: Euroclear Swedens aktiebok den 31 december 2013.

Ägarstatistik

Storleksklass	Antal aktier, tusental	Antal aktieägare	Aktier och röster, %
1 – 500	572	3 427	2,9
501 – 1 000	686	789	3,5
1 001 – 10 000	2 471	783	12,4
10 001 – 100 000	2 337	82	11,8
100 001 – 1 000 000	6 208	21	31,3
1 000 001 –	7 557	2	38,1
Summa	19 831	5 104	100,0

Källa: Euroclear Swedens aktiebok den 31 december 2013.

FEMÅRSÖVERSIKT

TSEK	2013	2012	2011	2010	2009
Resultaträkningar					
<i>Kvarvarande verksamhet</i>					
Nettoomsättning	452 738	362 020	308 065	253 713	234 725
Bruttoresultat	300 555	238 300	200 474	174 870	157 505
Rörelseresultat	80 398	49 725	20 660	12 895	17 739
<i>Avvecklad verksamhet</i>					
Nettoomsättning	-	42 197	48 050	43 852	39 901
Rörelseresultat	-	7 167	20 257	20 165	12 669
<i>Koncernen totalt</i>					
Nettoomsättning	452 738	404 217	356 115	297 565	274 626
Rörelseresultat	80 398	56 894	40 917	33 060	30 408
Icke-skattepliktig vinst utdelning av Xvivo	-	303 207	-	-	-
Resultat efter finansiella poster	79 788	358 885	45 102	41 253	30 587
Nettoresultat	56 700	334 065	30 644	29 182	34 369
Avskrivningar enligt plan, kvarvarande verksamhet	34 911	17 578	16 758	15 122	15 277
Balansräkningar					
<i>Koncernen totalt</i>					
Immateriella anläggningstillgångar	206 257	216 008	204 437	185 612	131 807
Materiella anläggningstillgångar	85 958	94 445	95 444	91 316	93 038
Finansiella anläggningstillgångar	8 268	8 929	13 463	20 897	30 652
Varulager	59 916	62 409	65 709	56 610	41 847
Kundfordringar	61 456	52 436	53 373	41 905	37 993
Övriga kortfristiga fordringar	12 184	16 291	12 430	10 982	7 125
Derivatinstrument	-	-	1 051	3 449	866
Likvida medel	53 769	11 680	20 873	18 617	15 987
Summa tillgångar	487 808	462 198	466 780	429 388	359 315
Eget kapital	320 956	277 791	342 970	325 676	311 588
Innehav utan bestämmande inflytande	1 644	1 191	933	657	481
Avsättningar	18 947	12 214	-	-	-
Långfristiga räntebärande skulder	21 622	58 228	55 868	38 870	4 704
Långfristiga icke räntebärande skulder	24 916	32 605	-	2 285	2 489
Kortfristiga räntebärande skulder	17 028	16 825	11 101	11 022	2 981
Derivatinstrument	1 884	-	-	-	-
Leverantörsskulder	15 596	17 444	19 865	26 643	14 697
Övriga kortfristiga icke räntebärande skulder	65 215	45 900	36 043	24 235	22 375
Summa skulder och eget kapital	487 808	462 198	466 780	429 388	359 315
Kassaflödesanalyser, koncern					
<i>Koncernen totalt</i>					
Kassaflöde från den löpande verksamheten	106 127	59 930	39 460	48 399	41 478
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-14 387	-62 539	-37 811	-78 082	-32 965
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-49 205	-5 607	381	32 772	-6 384
Årets kassaflöde	42 535	-8 216	2 030	3 089	2 129
Likvida medel vid årets början	11 680	20 873	18 617	15 987	14 009
Kursdifferenser i likvida medel	-446	-977	226	-459	-151
Likvida medel vid årets slut	53 769	11 680	20 873	18 617	15 987
Övrigt					
<i>Koncernen totalt</i>					
Investeringar, exkl. förvärv	-12 507	-31 063	-38 564	-41 317	-24 871
Omsättning utanför Sverige, %	93	94	96	96	96

NYCKELTAL OCH DEFINITIONER

	2013	2012	2011	2010	2009
Marginalmått					
Kvarvarande verksamhet:					
Bruttomarginal, %	66,4	65,8	65,1	68,9	67,1
Rörelsemarginal före avskrivningar, %	25,5	18,6	12,1	11,0	14,1
Rörelsemarginal, %	17,8	13,7	6,7	5,1	7,6
Övriga mått					
Koncernen totalt:					
Avkastning på eget kapital, % ***	18,9	9,2	9,1	8,8	11,3
Nettoomsättning per anställd, MSEK	1,9	1,9	1,7	1,7	1,7
Genomsnittligt antal anställda	234	215	211	179	159
Nettoskuld (-) fordran (+), MSEK	15,1	-63,4	-46,1	-31,3	8,3
Soliditet, %	66,1	60,4	73,5	75,8	86,7
Aktiedata					
Koncernen totalt:					
Genomsnittligt antal utestående aktier	19 830 936	19 585 116	19 559 909	19 552 857	19 552 857
Genomsnittligt antal utestående aktier*	19 830 936	19 585 116	19 559 909	19 554 262	19 552 857
Antal utestående aktier på balansdagen	19 830 936	19 830 936	19 562 769	19 552 857	19 552 857
varav egna aktier	—	—	—	—	—
Antal utestående aktier på balansdagen*	19 830 936	19 830 936	19 562 769	19 569 236	19 552 857
varav egna aktier	—	—	—	—	—
Resultat per aktie, SEK ***	2,84	1,56	1,55	1,48	1,75
Resultat per aktie*, SEK ***	2,84	1,56	1,55	1,48	1,75
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie, SEK	5,36	2,99	2,02	2,48	2,12
Eget kapital per aktie, SEK	16,18	14,01	17,53	16,66	15,94
Eget kapital per aktie*, SEK	16,18	14,01	17,53	16,65	15,94
Utdelning per aktie, SEK	1,00**	0,60	0,60	0,60	0,50
Aktiekurs på balansdagen, SEK	94,25	40,30	44,80	37,80	34,80
P/e-tal ***	33,2	26,0	28,9	25,5	19,9

* Efter utspädning ** Föreslagen utdelning, föremål för årsstämmans beslut. *** Exklusive reavinst om 303 207 TSEK relaterat till utdelning av Xvivo Perfusion AB under 2012.

Bruttomarginal

Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor i procent av periodens nettoomsättning.

Rörelsemarginal före avskrivningar

Rörelseresultat före avskrivningar i procent av periodens nettoomsättning.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat efter avskrivningar i procent av periodens nettoomsättning.

Avkastning på eget kapital

Periodens resultat i procent av genomsnittligt eget kapital för perioden.

Nettoomsättning per anställd

Periodens nettoomsättning i förhållande till periodens genomsnittliga antal anställda.

Nettoskuld/nettofordran

Likvida medel plus räntebärande fordringar minus räntebärande skulder.

Soliditet

Eget kapital och innehav utan bestämmande inflytande i procent av balansomslutningen.

Resultat per aktie

Periodens resultat i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier.

Resultat per aktie efter full utspädning

Periodens resultat i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier med hänsyn tagen

till utestående teckningsoptioner i de fall de diskonterade nuvärdena av lösenkurserna i mitten av lösenperioden eller kvarvarande lösenperiod understiger den genomsnittliga börskursen för perioden.

Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie

Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier.

Eget kapital per aktie

Eget kapital i förhållande till antalet utestående aktier på balansdagen.

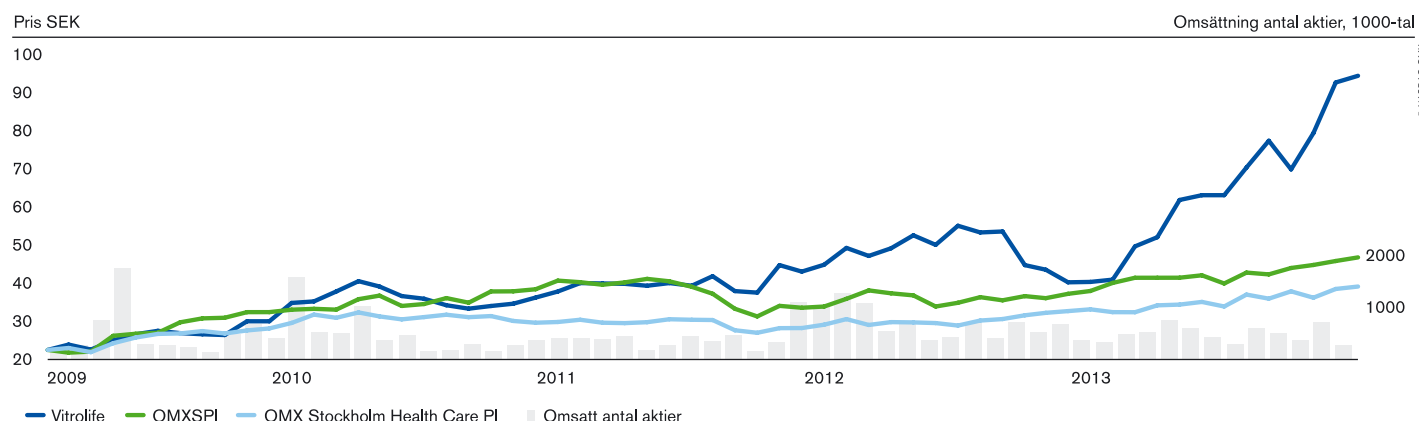
Eget kapital per aktie efter full utspädning

Eget kapital i förhållande till antalet utestående aktier på balansdagen med hänsyn tagen till utestående teckningsoptioner i de fall de diskonterade nuvärdena av lösenkurserna i mitten av lösenperioden eller kvarvarande lösenperiod understiger börskursen på balansdagen.

P/e-tal

Aktiekursen på balansdagen dividerad med vinst per aktie.

BÖRSKURSENS UTVECKLING 5 ÅR



BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT



Bolagsstyrning - inledning

God bolagsstyrning handlar om att säkerställa att bolaget sköts på ett för aktieägarna effektivt sätt. För att styrelsen ska kunna utföra god bolagsstyrning krävs bland annat att styrelsen på djupet förstår bolagets verksamhet. I samband med årets strategiarbete reste Vitrolifes styrelse till Kina för att på plats studera den viktiga kinesiska marknadens möjligheter och utmaningar. Styrelsen besökte bland annat en klinik i Kina som utför fler IVF-behandlingar än alla Sveriges kliniker tillsammans. Före avresan

besökte styrelsen även en normalstor klinik i Sverige bland annat för att kunna jämföra med behoven och utmaningarna i Kina.

Som ett led i företagets tillväxt har ett separat revisionsutskott instiftats under året. Utskottet ska bistå styrelsen i arbetet att övervaka bolagets och koncernens finansiella rapportering och den interna kontrollen.

Som ny styrelseordförande har jag upplevt 2013 som ett oerhört inspirerande år och ser med tillförsikt fram emot 2014.

Carsten Browall, ordförande

Vitrolife AB (publ) är ett svenskt publikt aktiebolag vars aktier är noterade på NASDAQ OMX Stockholm. De av Vitrolife tillämpade principerna för bolagsstyrning utgår från svensk lagstiftning, främst aktiebolagslagen och årsredovisningslagen, NASDAQ OMX Stockholm ABs regelverk samt i enlighet med bestämmelserna i Svensk kod för bolagsstyrning ("Koden") och avser räkenskapsåret 2013. Ytterligare information om bolagsstyrningen i Vitrolife finns på www.vitrolife.com, Corporate, under sektionen Finansiellt.

Aktieägare

Enligt Euroclear Swedens aktieägarregister hade Vitrolife 5 104 aktieägare per den 31 december 2013 (5 676), och andelen ägande registrerat på adresser utanför Sverige var cirka 27 procent (20). De tio största aktieägarna per den 31 december 2013 finns specificerade nedan.

Aktier

Aktiekapitalet i Vitrolife AB (publ) uppgick per den 31 december 2013 till 20 227 555 SEK (20 227 555), fördelat på 19 830 936 aktier (19 830 936). Handel sker på NASDAQ OMX Stockholm. Vitrolifes börsvärde per den 31 december 2013 var 1869,1 MSEK (799,2). Samtliga aktier har lika röstvärde samt äger lika rätt till andel i Vitrolifes tillgångar och resultat.

Utdelningspolicy

Vitrolifes styrelse och verkställande direktör avser att årligen föreslå en utdelning, eller annan motsvarande form av utskiftning, som i genomsnitt över tiden motsvarar 30 procent av årets nettovinst efter betald skatt. Vid beslut om förslag till utdelning eller motsvarande kommer företagets framtida vinster, finansiella ställning, kapitalbehov samt ställning i övrigt att beaktas. Bolagets soliditet bör i normala fall inte understiga 40 procent.

Bolagsstämma

Vitrolifes högsta beslutande organ är bolagsstämman. Årsstämman hålls inom sex månader från utgången av räkenskapsåret. Kallelse till årsstämma sker tidigast sex veckor och senast fyra veckor före stämman. Samtliga aktieägare som är upptagna i utskrift av aktieboken och som anmält deltagande i tid, har rätt att delta på stämman och rösta. De aktieägare som inte kan närvara själva kan företrädas av ombud.

Årsstämma 2013

Den senaste årsstämman hölls den 29 april 2013 i Göteborg. Vid stämman närvarade styrelseledamöterna Patrik Tigerschiöld, Carsten Browall, Tord Lendau, Maris Hartmanis, Fredrik Mattson, bolagets revisor Birgitta Granquist samt valberedningens ledamöter Henrik Blomquist och Martin

Lewin. Vid stämman beslutades om omval av styrelseledamöterna Carsten Browall, Fredrik Mattsson, Maris Hartmanis, Tord Lendau och Barbro Fridén samt nyval av Pia Marions. Patrik Tigerschiöld hade avböjt omval. Stämman utsåg Carsten Browall till styrelsens ordförande. Det fastställdes att styrelsearvode skall utgå med totalt 900 TSEK, varav 300 TSEK till styrelsens ordförande och 120 TSEK till envar av de övriga styrelseledamöterna samt att beloppen ska inkludera ersättning för utskottsarbete.

Styrelsens föreslagna vinstutdelning för verksamhetsåret 2012 med 0,60 SEK per aktie beviljades. Avstämningsdag fastställdes till fredagen den 3 maj 2013.

Styrelsen bemyndigades att för tiden intill nästa årsstämma vid ett eller flera tillfällen besluta om nyemission av högst totalt 1.950.000 aktier motsvarande knappt 10 procent av bolagets aktiekapital. Styrelsen bemyndigades vidare att för tiden intill nästa årsstämma vid ett eller flera tillfällen besluta om förvärv av egna aktier. Innehavet vid var tid får uppgå till högst 10 procent av samtliga aktier i bolaget.

Föreslagna principer för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen godkändes.

Styrningsstruktur



Vitrolifes tio största aktieägare

Aktieägare	Antal aktier	Aktier och röster, %
Bure Equity AB	5 709 790	28,8
Thomas Olausson (SEB ISK)	1 847 500	9,3
Eccenovo AB	1 000 000	5,0
Handelsbanken Fonder AB RE JPMEL	669 865	3,4
Fidelity Nordic Fund	615 700	3,1
Lannebo Fonder	564 787	2,9
Nordea Investment Funds	351 596	1,8
Försäkringsaktiebolaget, Avanza Pension	350 340	1,8
Clients Account	340 389	1,7
State Street Bank & Trust Com., Boston	305 000	1,5
Övriga aktieägare	8 075 969	40,7
Summa	19 830 936	100,0

Källa: Euroclear Swedens aktiebok den 31 december 2013.

Valberedning

Den 15 oktober 2013 offentliggjordes att följande personer har utsetts att ingå i Vitrolifes valberedning inför årsstämman 2014:

Patrik Tigerschiöld, företrädare Bure Equity AB
Thomas Olausson
Martin Lewin, företrädare Eccenovo AB
Carsten Browall, styrelsens ordförande

Utnämningen har skett enligt den instruktion avseende principer för utseende av valberedning i bolaget som fastställdes vid årsstämma i Vitrolife den 29 april 2013. Styrelsens ordförande skall – senast vid utgången av tredje kvartalet varje år se till att bolagets tre största aktieägare erbjuds att vardera utse en ledamot att ingå i valberedningen. Om en av de tre aktieägarna avstår från att utse ledamot i valberedningen, kontaktas nästföljande aktieägare i ägarandel med uppdrag att utse ledamot i valberedningen. Mandatperioden är ett år. Styrelsens ordförande ingår i valberedningen och är sammankallande till valberedningens första sammanträde. För det fortsatta arbetet utses ordförande inom valberedningen, vilken inte skall vara styrelsens ordförande.

Valberedningen bedömer bland annat, mot bakgrund av koncernens behov, vilken kompetens och vilka egenskaper som styrelsens ledamöter bör ha. Avsikten är att skapa en ändamålsenlig styrelsesammansättning, samt att ledamöternas sammanlagda kompetens och erfarenheter ska ge en bred bas som passar väl mot det skede och den marknadssituation som Vitrolife befinner sig i. Beredningen håller sig även uppdaterad om den allmänna utvecklingen i arvodesfrågor i svenska börsbolag.

Bedömning är att styrelsen fungerar väl i fullgörandet av sina uppgifter samt att styrelsen är väl sammansatt och balanserad. Ledamöterna har goda kunskaper och erfarenheter inom olika områden och kompletterar varandra väl.

Valberedningen har bedömt att inga andra styrelseledamöter än Fredrik Mattsson är beroende i förhållande till bolaget och dess större ägare. Fredrik Mattsson arbetar som Investment Director på Bure Equity AB (publ), som äger ca 29 procent av aktierna i Vitrolife.

Inför årsstämman i maj 2014 kommer valberedningen att lämna förslag om ordförande vid stämman, antalet styrelseledamöter, styrelseordförande, val av revisor och övriga stämموالدا ledamöter. Valberedningen kommer även att lämna förslag till arvodering för arbete i styrelse och dess kommittéer. För arbete i valberedningen har ingen särskild ersättning utgått från bolaget till ledamöterna i valberedningen.

Årsstämma 2014

Årsstämma i Vitrolife AB (publ) kommer att hållas måndagen den 5 maj 2014 kl. 17 i Vitrolifes lokaler i Göteborg, besöksadress

Gustaf Werners gata 2. Aktieägare som önskar få ärende behandlat på stämman kan skriftligen begära detta hos styrelsen. Sådan begäran om behandling av ärende skickas till Vitrolife AB (publ), Att: Styrelsens ordförande, Box 9080, 400 92 Göteborg, och måste inkomma till styrelsen senast sju veckor före stämman, eller i vart fall i så god tid att ärendet, om så krävs, kan upptas i kallelsen till stämman. För mer information, se www.vitrolife.com/sv/Corporate/Finansiellt/.

I enlighet med utdelningspolicyen är det styrelsens och verkställande direktörens intention att föreslå årsstämman en utdelning om 1,00 SEK per aktie.

Styrelsen

Allmänt

Styrelsen ansvarar för bolagets förvaltning av bolagets angelägenheter och organisation. Vid årsstämman i april 2013 valdes sex ordinarie ledamöter med kompetens inom såväl medicin- och bioteknologi som finans- och strategiområdet. Bolagets ekonomi- och informationschef Mikael Engblom har varit styrelsens sekreterare under året. Styrelsen har under 2013 haft 8 möten (8), vilka samtliga protokollförts.

Verkställande direktören och bolagets ekonomi- och informationschef har varit föredragande på styrelsemötena. Ersättning och andra förmåner till styrelsen av Vitrolife framgår av not 7. Styrelsens ledamöters innehav av aktier i Vitrolife framgår av sidan 51.

Arbetet i styrelsen

Styrelsen skall årligen samlas till minst fyra under året jämnt fördelade ordinarie sammanträden samt ett konstituerande sammanträde. Sammanträden sker normalt genom fysiskt sammanträffande på Vitrolifes huvudkontor i Göteborg. Extra möten kan ske per telefon.

Ordföranden leder och organiserar styrelsens arbete. Inför varje möte sänds förslag till agenda och underlag för de ärenden som ska behandlas på mötet ut. Förslaget till agenda utarbetas av verkställande direktören i samråd med ordföranden. Ärenden som föredras styrelsen är för information, diskussion eller beslut. Beslut fattas först efter diskussion och efter att samtliga närvarande ledamöter givits möjlighet att

yttra sig. Styrelsens breda erfarenheter inom olika områden ger en konstruktiv och öppen diskussion. Under året har ingen ledamot reserverat sig mot något beslutsärende. Öppna frågor följs upp löpande.

Ett av årets möten ägnades särskilt åt strategifrågor. I samband med strategiarbetet reste styrelsen till Kina för att på plats undersöka marknadens möjligheter och utmaningar. Därutöver har delar av styrelsen sammanträtt vid ett antal tillfällen för att diskutera frågor de fått i uppdrag att utreda vidare. Arbetsordningen för styrelsen fastställdes på det konstituerande styrelsemötet den 29 april 2013 och revideras varje år. Den reglerar områden som ansvarsfördelning, antal obligatoriska sammanträden, formen för kallelser, underlag och protokoll, jäv, obligatoriska ärenden som verkställande direktören skall underställa styrelsen samt firmateckning. Styrelsen behandlar löpande ärenden som affärsläget, periodbokslut, budget, strategier och extern information.

Förutom styrelsematerialet sänder verkställande direktören ut månadsrapporter innehållande en ekonomisk rapport samt en beskrivning av aktuella händelser i verksamheten och på marknaden. Syftet är att hålla styrelsen informerad om utvecklingen av bolagets verksamhet för att styrelsen skall kunna fatta väl underbyggda beslut. En gång per år utvärderar styrelsen verkställande direktörens arbete, varvid bolagsledningen inte närvarar. Styrelsen säkerställer kvaliteten i den finansiella rapporteringen genom eget arbete, genom revisionsutskottets arbete och genom kontakt med revisorn. Bolagets revisor deltog vid årets bokslutssammanträde, där revisionen avrapporterades, samt vid majoriteten av revisionsutskottets sammanträden.

Styrelsens ledamöter

Vitrolifes styrelse består enligt nedan av sex ledamöter, inklusive ordföranden. För personinformation om styrelseledamöterna, inklusive aktieinnehav, se sidan 51.

Riktlinjer för ersättningar till ledande befattningshavare

Principer för ersättning och andra anställningsvillkor för verkställande direktören och ledande befattningshavare beslutades av ordinarie årsstämma den 29 april 2013. Ersättning utgörs av grundlön, rörlig ersätt-

Styrelseledamöternas mötesnärvaro

Namn	Invalid år	Beroende	Närvaro	Närvaro	Närvaro
			Styrelsemöten	Ersättningsutskott	Revisionsutskott
Carsten Browall	2012		8/8	1/1	5/5
Barbro Fridén	2010		6/8	0/1	
Maris Hartmanis	2008		7/8	1/1	
Tord Lendau	2008		8/8	1/1	5/5
Pia Marions	2013		6/6	1/1	5/5
Fredrik Mattsson	2007	x	8/8	1/1	
Patrik Tigerschiöld	2000	x	2/2	1/1	

Beroende = Enligt definition i Svensk kod för bolagsstyrning

ning samt pension och framgår i förvaltningsberättelsen på sidan 29 samt i not 7.

Styrelsen skall årligen utvärdera om man till årsstämman skall föreslå någon form av aktierelaterat incitamentsprogram. Bolaget har för närvarande inga utestående aktierelaterade incitamentsprogram.

Ersättningspolicyn utvärderas varje år och föreläggs årsstämman för beslut. Förslaget till 2014 års årsstämma är att riktlinjerna behålls oförändrade.

Ersättningskommitté

Vitrolife har ingen separat ersättningskommitté, utan denna utgörs av hela styrelsen då antalet nyckelpersoner som är berättigade till ersättning är begränsat. Ersättningar till verkställande direktören bereds av styrelseordföranden och beslutas av styrelsen. Ersättningar till övriga ledande befattningshavare bereds av verkställande direktören och beslutas av styrelsen. Koncernens riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare finns i förvaltningsberättelsen på sidan 29.

Revisionsutskott

Vitrolifes styrelse beslöt efter årsstämman 2013 att införa ett separat revisionsutskott. Revisionsutskottet bistår styrelsen i arbetet att övervaka bolagets och koncernens finansiella rapportering och den interna kontrollen. Revisionsutskottets ansvarsområde definieras i styrelsens arbetsordning och i revisionsutskottets instruktion.

Till ordförande utsågs Tord Lendau och till ledamöter utsågs Pia Marions och Carsten Browall. Samtliga ledamöter bedöms vara oberoende och kvalificerade. Tord Lendau och Carsten Browall har erfarenhet från revisionsutskottsarbete i andra bolag och Pia Marions har en bred finansiell bakgrund. I samband med beslutet att införa revisionsutskottet beslutade styrelsen att ett arvode om 30 000 kronor ska utgå till utskottets ordförande utöver ordinarie styrelsearvode, vilket avviker från årsstämmans beslut 2013.

Under året har revisionsutskottet berört frågor som intern kontroll, internrevision, externrevision, redovisningsprinciper, väsentliga värderingsfrågor, extern rapportering samt finansiell riskhantering.

Ledningsgrupp

För personinformation om medlemmarna i ledningsgruppen, inklusive aktieinnehav, se sidan 51.

Val av revisor

På årsstämma 2011 utsågs Öhrlings Pricewaterhouse Coopers AB till revisionsfirma, med auktoriserade revisor Birgitta Granquist som huvudansvarig revisor för perioden. Hon har inga uppdrag i bolag som är närstående till Vitrolifes större ägare.

Birgitta Granquist har till styrelsen och revisionsutskottet rapporterat sina observationer från revisionsarbetet. Inom ramen för nämnda arbete har årsredovisningen, bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning granskats. Utöver revisionsuppdraget, vilket arvoderas enligt sedvanliga debiteringsnormer, har Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB under räkenskapsåret tillhandahållit tjänster för kvarvarande verksamhet om cirka 0,8 MSEK (1,1), bestående av konsultationer samt revisionsnära tjänster.

Styrelsens beskrivning av de viktigaste inslagen i bolagets system för intern kontroll, uppföljning och riskhantering

Styrelsens ansvar för intern kontroll regleras i den svenska aktiebolagslagen och i svensk kod för bolagsstyrning. Rapporten är begränsad till en beskrivning av hur den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen är organiserad och avser räkenskapsåret 2013.

Målet med den interna finansiella kontrollen inom Vitrolife är att skapa en effektiv beslutsprocess i vilken kraven, målen och ramarna är tydligt definierade. Ytterst syftar kontrollen till att skydda bolagets tillgångar och därigenom aktieägarnas investering.

Kontrollmiljö

Kontrollmiljön utgör grunden för intern kontroll. Vitrolifes kontrollmiljö består bland annat av sunda värdegrunder, integritet, kompetens, ledarfilosofi, organisationsstruktur, ansvar och befogenheter. Vitrolifes interna arbetsordningar, instruktioner, policies, riktlinjer och manualer vägleder medarbetarna. I Vitrolife säkerställs en tydlig roll- och ansvarsfördelning för en effektiv hantering av verksamhetens risker bland annat genom styrelsens arbetsordning, revisionsutskottets instruktion och instruktionen för verkställande direktören. Verkställande direktören rapporterar regelbundet till styrelsen, även mellan styrelsemötena, se sidan 25 under "Arbetet i styrelsen". I den löpande verksamheten ansvarar verkställande direktören för det system av interna kontroller som krävs för att skapa en kontrollmiljö för väsentliga risker. I Vitrolife finns även riktlinjer och policies gällande finansiell styrning och uppföljning samt kommunikationsfrågor. Ramar finns för kredit- och valutahantering.

Riskbedömning

Vitrolife arbetar löpande med riskanalyser för att identifiera potentiella källor till fel inom den finansiella rapporteringen. För information om finansiella risker, se förvaltningsberättelsen sid 28 samt not 25. Risker för väsentliga felaktigheter i redovisningen kan föreligga i samband med bokföring och värdering av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader eller avvikelser från upplysningskrav. Vitrolifes riskbedömning av den finan-

siella rapporteringen syftar till att identifiera och utvärdera de mest väsentliga riskerna.

Kontrollaktiviteter

Kontrollaktiviteterna har som främsta syfte att förebygga, upptäcka och korrigera fel i den finansiella rapporteringen. Vitrolife utför varje månad utifrån ett utarbetat system en detaljerad uppföljning av olika aktiviteter mot budget på kontonivå med syfte att analysera avvikelser samt upptäcka väsentliga fel i redovisningen. Bolaget genomför även månadsvis analys av koncernbolagens tillgångar och skulder. Vitrolife har ingen separat internrevisionsfunktion då bolagets finanspersonal har revisionserfarenhet och genomför internrevisioner av koncernens dotterbolag löpande som en del av arbetsbeskrivningen. Frågan om en särskild internrevisionsfunktion prövas årligen. Under 2013 har Vitrolife infört ett revisionsutskott vilket har inneburit en ökad kontroll av företagets finansiella rapportering och uppföljning av internrevisionerna.

Uppföljning

Styrelsen utvärderar kontinuerligt den information som bolagsledningen lämnar, vilken innefattar såväl finansiell information som väsentliga frågeställningar rörande den interna kontrollen. Styrelsen och revisionsutskottet följer löpande upp effektiviteten i den interna kontrollen, vilken, utöver löpande uppdatering vid avvikelser, bland annat sker genom att säkerställa att åtgärder vidtas rörande de förslag till åtgärder som kan ha framkommit vid granskning av den externa revision. Ett revisionsutskottsmöte under året behandlar specifikt frågan rörande intern kontroll. Ett system för säkerställande av enhetliga rutiner för uppföljning av den interna kontrollen vid besök hos dotterbolagen inklusive återrapportering till styrelsen, har införts under året.

Information och kommunikation

En korrekt informationsgivning och tydliga kommunikationsvägar såväl internt som externt medför att alla delar av verksamheten på ett effektivt sätt utbyter och rapporterar relevant väsentlig information om verksamheten. För att åstadkomma detta har Vitrolife utfärdat en kommunikationspolicy avseende hantering av information i den finansiella processen, samt policies och riktlinjer för övriga typer av information. Dessa har kommunicerats från ledningsgruppen till medarbetarna och finns också tillgängliga för alla medarbetare i Vitrolifes kvalitetssystem. För kommunikation med externa parter anges riktlinjer för hur sådan kommunikation bör ske, vem som är behörig att ge viss typ av information och när till exempel loggbok ska föras. Det yttersta syftet med nämnda policies är att säkerställa att informationsskyldighet enligt lag och noteringsavtal efterlevs och att investerare får rätt information i tid.

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Vitrolife AB (publ), organisationsnummer 556354-3452, får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för verksamhetsåret 2013.

Verksamheten

Vitrolife är en internationellt verksam medicinteknisk koncern. Vitrolife utvecklar, producerar och marknadsför produkter för fertilitetsbehandling.

Koncernen har cirka 240 anställda och bolagets produkter säljs på cirka 110 marknader. Huvudkontoret ligger i Göteborg och ytterligare kontor finns i USA, Australien, Frankrike, Italien, Storbritannien, Kina, Japan, Danmark och Ungern.

Vitrolifes mål är att bli världsledande leverantör av medicintekniska produkter för fertilitetsbehandling. Bolagets produktbjudande inkluderar näringslösningar (medier), avancerade engångsinstrument såsom nålar och pipetter, engångsprodukter i plast (Labware) samt teknologiska hjälpmedel såsom time-lapse. Vitrolife erbjuder även produkter för att möjliggöra utnyttjande och hantering av stamceller i terapeutiska syften.

Genom nära samarbete med ledande forskare på området ligger bolaget i frontlinjen både gällande forskning och produktutveckling avseende funktion och säkerhet. Produktionen är fördelad så att volymprodukterna vad gäller medier produceras i Denver i USA och specialprodukterna med högre manuellt arbetsinnehåll i Göteborg. Instrumenten tillverkas vid produktionsanläggningarna i Göteborg och i San Diego, USA. Time-lapse produkterna tillverkas i Budapest, Ungern. Marknadsföring och försäljning sker i egen regi och i samarbete med distributörer. Vitrolifes kunder utgörs främst av offentliga och privata kliniker men även av forskningsinstitutioner.

Forskning och utveckling

Vitrolife bedriver huvudsakligen produktutveckling i egen regi, medan forskningen till övervägande del sker genom nära samarbete med ledande forskare på området. Kontinuerlig forskning pågår för att ta fram nya produkter och förbättra och utveckla befintliga. Bolagets huvudsakliga forskningsavtal inom fertilitetsområdet är med professor David K. Gardner och University of Melbourne i Australien. Vidare finns avtal med ytterligare framstående personer inom fertilitetsområdet i USA och Europa. Produktutveckling sker utifrån marknadsbehov och Vitrolife överväger löpande även att förvärva bolag eller produktområden som ett komplement till att utveckla egna produkter.

Försäljning

Vitrolifes omsättning 2013 uppgick till 453 MSEK (362). Ökningen i lokala valutor uppgick till 29 procent samt 25 procent i SEK.

Asien och Oceanien

Försäljningen i region Asien och Oceanien ökade med 44 procent i lokala valutor och uppgick till 151 MSEK (112). Ökningen uppgick i SEK till 35 procent. Tillväxten genererades främst av fortsatt stark tillväxt i Kina, Japan, Indien och Australien. I Kina har bolaget under 2013 fortsatt att gynnas av att vara det enda företag som kan leverera av myndigheterna godkända medier. Under början av 2014 fick dock även konkurrenter godkännande av myndigheterna vilket kan leda till ökad konkurrens på marknaden.

EMEA

Försäljningen för region EMEA (Europa, Mellanöstern och Afrika) ökade under året med 27 procent i lokala valutor och uppgick till 222 MSEK (176). Ökningen uppgick i SEK till 26 procent. I perioden ingick försäljning till Xvivo av STEEN Solution™ om 13 MSEK (2), vilket avslutades under slutet av året. Rensat för detta uppgick tillväxten till 22 procent i lokala valutor och 20 procent i SEK. Försäljningen av Primo Vision har påverkat försäljningen positivt i regionen.

Nord- och Sydamerika

I region Nord- och Sydamerika uppgick försäljningen till 80 MSEK (74). Ökningen uppgick i lokala valutor till 12 procent motsvarande en ökning i SEK om 8 procent. I perioden ingick distributörsförsäljning av laserutrustningar om 5 MSEK (2), vilket Vitrolife beslutat att upphöra med. Rensat för detta uppgick tillväxten till 8 procent i lokala valutor och 4 procent i SEK.

Investeringar

Bruttoinvesteringar i immateriella tillgångar uppgick till 2 MSEK (16). Investeringar i materiella tillgångar uppgick till 7 MSEK (15) och bestod främst av produktionsutrustningar. Investeringar i dotterbolag avsåg förvärv av HertArt ApS (Cryo Kft) och uppgick till 6 MSEK (31) varav 3 MSEK avser omklassificering av innehav i intresseföretag i samband med förvärvet. Utbetalt i likvida medel uppgick till 2 MSEK. Investeringar i finansiella tillgångar uppgick till 4 MSEK (-) och avsåg förvärv av 4,6 procent av aktierna i stamcells företaget Biolamina AB.

Väsentliga händelser

Integration av Cryo Management Ltd

Under slutet av 2012 förvärvades Cryo Management Ltd, en av världens ledande aktörer inom embryoövervakning för IVF, baserat i Ungern. Under 2013 har mycket

fokus i organisationen lagts på den fortsatta lanseringen av embryoövervakningssystemet Primo Vision men även på uppgradering av kvalitetssystem, kapacitetsökningar inom produktionen och utbyggnad av kundsupportstrukturer. Intresset för embryoövervakningssystem, time-lapse, är fortsatt mycket stort inom IVF-branschen och detta har bidragit till ett stort intresse för bolagets produkter.

Förvärv av resterande aktier i HertArt

Vitrolife ingick under 2010 ett samarbetsavtal med det danska bolaget HertArt ApS med syfte att utveckla ett nytt sortiment av engångsprodukter i plast för IVF benämnt Labware. Vitrolife förvärvade som en del i samarbetsavtalet 25 procent av aktierna i HertArt. Vitrolife har per den 1 april 2013 utnyttjat en option och förvärvat samtliga aktier i bolaget. Köpeskillingen uppgick till 2 MDKK och kan utökas till 3 MDKK vid uppfyllande av definierade mål rörande försäljning. Den initiala köpeskillingen om 2 MDKK betalades kontant och finansierades från Vitrolifes kassa.

Utökat samarbete med Biolamina AB

Vitrolife har sedan 2012 samarbetat med Stockholmsbaserade Biolamina AB inom stamcellsområdet. Bolagen har under slutet av året beslutat att utöka sitt samarbete och som en del av detta utökade samarbete har Vitrolife investerat i Biolamina tillsammans med bolagets nuvarande ägare. Vitrolife investerade 4 MSEK i en riktad emission i Biolamina, vilket gav Vitrolife en ägarandel om 4,6 procent i bolaget. Investeringen finansierades från Vitrolifes kassa.

Kontraktstillverkning till Xvivo avslutas

Vitrolife har sedan tiden för utdelningen av Xvivo Perfusion AB i oktober 2012 utfört kontraktstillverkning åt Xvivo av transplantationsprodukten STEEN Solution™. Bolagen har under slutet av året avslutat kontraktstillverkningen. Under perioden januari till december 2013 har försäljningen till Xvivo genererat intäkter i Vitrolife om 13 MSEK. Vitrolife bedömer att förändringen endast kommer att medföra en marginell påverkan på vinst per aktie för 2014.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Vitrolifes mål är att bli världsledande leverantör av medicintekniska produkter för fertilitetsbehandling. De risker och möjligheter som bolaget hanterar i detta arbete rör såväl den egna verksamheten som branschen i stort. Många risker och möjligheter hanteras genom kontinuerlig utveckling av interna rutiner och kontroller medan andra styrs av faktorer utifrån.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Omvärldsrisker

- Förändringar i konjunkturläget
- Legal och regulatorisk miljö
- Marknaden

Operationella risker

- Produktion
- Information
- Personal
- Försäkringar
- Rättsliga risker

Finansiella risker

- Valutarisker

Riskerna presenteras i följande kategorier:

- Omvärldsrisker
- Operationella risker
- Finansiella risker

Omvärldsrisker

Förändringar i konjunkturläget

Efterfrågan på privat betalda behandlingar kan vid en nedgång i den allmänna konjunkturen minska, särskilt i länder med litet inslag av statlig subvention som t.ex. USA. Erfarenheten visar dock att denna typ av behandling oftast har stor prioritet hos patienterna. Vad gäller de behandlingar som betalas med offentliga medel kan konjunkturförändringar påverka subventionsnivåerna, men förändringar i dessa har visat sig vara långsamma processer.

Legal och regulatorisk miljö

Marknaden för Vitrolife påverkas av tillämplig lagstiftning och andra regelverk i många länder. Förändringar i lagstiftningen eller politiska beslut kan påverka Vitrolifes möjlighet att bedriva eller utveckla verksamheten.

Vitrolifes produkter behöver olika typer av regulatoriska godkännanden för att kunna säljas. Inom fertilitetsområdet finns det ett intresse hos myndigheter att i större utsträckning reglera marknaden för medicintekniska produkter i syfte att öka patientsäkerheten och minska risken för felbehandlingar. Vitrolife ligger långt framme i jämförelse med konkurrenterna i arbetet med att registrera produkter, CE-märkning av produkter och system samt uppfyllelse av internationella kvalitetsstandarder. Detta bedöms komma att gynna Vitrolifes utveckling de kommande åren.

På grund av verksamhetens art förekommer viss risk för skadeståndskrav och ansvarsskyldighet. För att skydda koncernen mot de ekonomiska effekterna av eventuella krav är Vitrolife försäkrat mot allmänna och verksamhetsrelaterade skadeståndskrav.

Marknaden

Generellt sett är trenden på marknaden att flera mindre kliniker skapar samarbeten för att kunna utnyttja fördelarna med att kunna agera som en större motpart till leverantörer och bland annat därigenom få en lägre kostnad per behandling. Detsamma gäller leverantörer till IVF-marknaden och konkurrenter till Vitrolife, där trenden är konsolidering. Vitrolife möter marknadens krav

genom att utveckla egna produkter samt genom förvärv och kan nu erbjuda ett brett sortiment av produkter, system och tjänster vilket gör att bolaget kan agera mer offensivt och samtidigt minska riskerna.

Operationella risker

Produktion

Dessa omfattar främst risker som begränsar eller hindrar Vitrolife från att utveckla, tillverka och sälja kvalitativa, effektiva och säkra produkter. Riskerna är identifierade och i allt väsentligt reducerade till hanterbara nivåer bland annat genom inbyggda säkerhetsmarginaler inom produktionsprocessen samt genom tecknande av avtal med leverantörer, samarbetspartners och kunder. I det totala riskperspektivet i samband med en behandling är Vitrolifes del mycket begränsad men ändå omsorgsfullt hanterad. Vitrolifes omfattande kvalitetskontrollprogram skall säkerställa att företaget uppfyller egna, myndigheters och kunders krav.

Information

Information behandlar bland annat IT och de stödsystem som är en nödvändighet för att verksamheten skall kunna utvecklas effektivt. Vitrolife har säkrat back-up system för de viktigaste funktionerna för att säkerställa en hög driftsäkerhet samt hög tillgänglighet på data.

Personal

Vitrolifes framtida utveckling är delvis beroende av att nyckelpersoner med specialistkunskaper stannar i organisationen. Bolaget arbetar aktivt med en Performance Management-process för att minimera risker och säkerställa kompetensförsörjning i hela organisationen.

Försäkringar

Vitrolife har regelbundna genomgångar tillsammans med mäklare och försäkringsgivare både lokalt och globalt vilket skall säkerställa att verksamheten och ansvarsområdena är rätt försäkrade.

Rättsliga tvister

Vitrolife har ett antal patent och andra immateriella rättigheter som är viktiga för bolaget. På marknaden finns ett antal andra patent etc. som innehas av andra bolag och där gränsdragningar ibland kan vara svåra att göra. Vitrolife är för närvarande inte involverat i någon rättsprocess gällande sina egna eller andras rättigheter. Dock finns det

inga garantier för att sådana anspråk inte kommer att riktas från eller mot bolaget i framtiden.

Under 2012 inlämnades tre stämningar mot Vitrolifes amerikanska dotterbolag tillsammans med Southwest Transplant Alliance och University of Texas med krav på skadestånd i samband med tre lungtransplantationer. Eftersom produkterna såldes före utdelningen av Xvivo hanterar Vitrolife de aktuella stämningarna även framgent. Xvivo har juridiskt ansvar för försäljning som skett från 1 oktober 2012. Vitrolife har en skadeståndsförsäkring och företräds av advokater anlitade av försäkringsbolaget. Vitrolifes försäkring har en självrisk som innebär att Vitrolife får bekosta juridiska kostnader och skadestånd upp till 50 TUSD per stämning. Vitrolife har per balansdagen totalt reserverat 150 TUSD. Den juridiska processen har fortgått under året och försäkringsbolagets advokater, vilka företräder Vitrolife, gör bedömningen att det dröjer innan någon väsentlig utveckling av ärendet kommer att ske.

Finansiella risker

Vad gäller kassaflödesrisker för kvarvarande verksamheten är Vitrolifes exponering störst för förändringar av EUR, då 45 (54) procent av försäljningen sker i denna valuta. Huvuddelen av kostnaderna är i SEK och USD, dock finns en del kostnader även i EUR. Detta utflöde matchas så långt som möjligt mot inflödet i EUR. Under 2013 ingicks kontrakt för terminssäkring av 7,8 milj. EUR. För 2014 har 9,0 milj. EUR terminssäkrats.

Vad gäller omräkningsexponering är Vitrolifes exponering störst för förändringar av USD, då det amerikanska dotterbolaget omräknas till SEK i koncernredovisningen. Om den genomsnittliga USD-kursen blir 1 SEK högre påverkas försäljningen positivt med cirka 14 MSEK. Då kostnaderna i USD matchar intäkterna väl är effekten på rörelseresultatet dock inte av påtaglig storlek. Vitrolife kan också samordna inköpen mellan bolagen vilket innebär att inköpen kan göras där det är mest fördelaktigt.

Finansnettot påverkas av förändrad USD-kurs genom att det amerikanska dotterbolaget har skulder till Vitrolife AB (publ) och Vitrolife Sweden AB. Den 31 december 2013 uppgick nettoskulden till 0,0 milj.

USD (0,4). En stor del av de produkter som tillverkas i Denver skickas till Vitrolife Sweden AB, som har hand om huvuddelen av koncernens försäljning utanför Amerika. All internförsäljning mellan dessa bolag sker i USD.

För en utförligare beskrivning av finansiella instrument och riskhantering, se not 25. För kritiska uppskattningar och bedömningar, se not 32. Hanteringen av risker beskrivs dessutom i förvaltningsberättelsen, sidan 27.

Säsongeffekter

Vitrolifes försäljning påverkas relativt marginellt av säsongeffekter. Före och under semesterperioder sker oftast en nedgång i beställningarna. Anledningen till att beställningarna avtar före semesterperioderna är att fertilitetsklinikerna minimerar sina lager främst av fertilitetsmedier eftersom dessa har relativt kort hållbarhet för att inte riskera kassationer. Störst negativ påverkan av semesterperioder har tredje kvartalet då juli och augusti påverkas av semesterperioder främst i Europa. Under första kvartalet påverkas försäljningen i Kina negativt av det kinesiska nyåret i januari eller februari. Under fjärde kvartalet påverkas försäljningen i december negativt av jul och nyårshelgen. Sammantaget brukar den totala försäljningen vara relativt jämn mellan första och andra halvåret.

Väsentliga leasingavtal

Vitrolife hyr en fastighet i Denver. Moduler som sedan adderats till byggnaden och som innehåller produktionslokalerna etc. ägs dock av företaget. Likaså ägs en intilliggande byggnad vilken förvärvades 2011. Nuvarande hyresavtal löper till 30 april 2015.

Vitrolife hyr lokalerna i San Diego. Avtalet löper till den 30 april 2015.

Vitrolife hyr lokalerna i Göteborg. Renrum har byggts och bekostats av Vitrolife. Nuvarande hyresavtal löper till 31 oktober 2018.

Samtliga avtal klassificeras som operationella leasingavtal.

Riktlinjer för ersättningar till ledande befattningshavare

Principer för ersättning och andra anställningsvillkor för verkställande direktören och ledande befattningshavare beslutades av ordinarie årsstämma den 29 april 2013 i enlighet med följande:

Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgörs av grundlön, rörlig ersättning samt pension. Gruppen andra ledande befattningshavare består för närvarande av fyra personer, en

kvinnor och tre män. Sammansättning och storlek av denna grupp kan förändras över tiden till följd av verksamhetens utveckling.

Fördelningen mellan grundlön och rörlig ersättning skall stå i proportion till befattningshavarens ansvar och befogenheter. Den årliga rörliga ersättningen för verkställande direktören är maximerad till sex månadslöner. För andra ledande befattningshavare är den årliga rörliga ersättningen maximalt tre månadslöner. Den årliga rörliga ersättningen för verkställande direktören och andra ledande befattningshavare baseras på utfallet av olika parametrar jämfört med fastställda mål. Parametrarna är hänförliga till bolagets försäljning och resultat. Ersättningsnivåerna skall vara marknadsmässiga. Uppsägningstid för verkställande direktören skall vara maximalt tolv månader och för övriga ledande befattningshavare tre till sex månader. Vid uppsägning från bolagets sida utgår avgångsvederlag om maximalt tolv månadslöner till verkställande direktören. Till övriga ledande befattningshavare utgår inget avgångsvederlag vid uppsägning av deras anställning.

Styrelsen skall årligen utvärdera om man till årsstämman skall föreslå någon form av aktierelaterat incitamentsprogram. Bolaget har för närvarande inga utestående aktierelaterade incitamentsprogram.

Ersättningspolicyn utvärderas varje år och föreläggs årsstämman för beslut.

Utsikter för 2014

I takt med att levnadsstandarden ökar i ett flertal utvecklingsländer väljer allt fler människor att vänta med att skaffa barn. Denna trend som funnits i västvärlden under decennier leder till en minskad fertilitet, vilket i sin tur driver marknaden för fertilitetsbehandlingar. Samma trend utvecklas nu i tillväxtländer som Kina och Indien, i vilka efterfrågan på denna behandling ökar snabbt. Fortfarande behandlas bara några få procent av alla par i världen som har fertilitetsproblem med provrörsbefruktnings. Vitrolife räknar därför med en kontinuerligt expanderande marknad som i monetära termer förväntas växa med 5–10 procent per år under överskådlig tid.

Fokus under 2014 kommer även fortsättningsvis att ligga på de externa processerna inom marknadsföring och försäljning, främst på tillväxtmarknaderna. Bolaget arbetar vidare med att ytterligare vässa och föra ut konceptet som bästa partner och helhetsleverantör till kunderna. Vidare fortgår arbetet med att säkerställa att de interna processerna bedrivs på ett rationellt och kostnadseffektivt sätt.

Händelser efter balansdagen

Styrelsen beslöt att öka företagets finansiella mål avseende rörelsemarginalen till 17 procent (15).

Moderbolaget

Verksamheten är inriktad på koncerngemensam förvaltning och bolaget har inga anställda. Inga intäkter förekom för året (-). De kostnader som uppkommer är huvudsakligen hänförliga till styrelsen, till NASDAQ OMX Stockholm och bolagets notering. Viss del av kostnaderna faktureras vidare till dotterbolagen. Investeringar i dotterbolag avsåg förvärv av HertArt ApS (Cryo Kft) och uppgick till 6 MSEK (31) varav 3 MSEK avser omklassificering av innehav i intresseföretag i samband med förvärvet. Utbetalt i likvida medel uppgick till 2 MSEK. Investeringar i finansiella tillgångar uppgick till 4 MSEK (-) och avsåg förvärv av 4,6 procent av aktierna i stamcells företaget Biolamina AB. Inga investeringar har gjorts i materiella anläggningstillgångar (-).

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att till förfogande stående medel, 104 839 569 SEK, disponeras enligt följande:

Utdelning (1,00 SEK)	19 830 936 SEK
Balanseras i ny räkning	85 008 632 SEK
Summa	104 839 569 SEK

De finansiella rapporterna godkändes för utfärdande av moderbolagets styrelse den 26 mars 2014.

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande bokslutskommentarer.

RESULTATRÄKNINGAR MED KOMMENTARER

		Koncernen		Moderbolaget	
TSEK	Not	2013	2012	2013	2012
<i>Kvarvarande verksamhet</i>					
Nettoomsättning	2, 3	452 738	362 020	–	–
Kostnad för sålda varor		-152 183	-123 720	–	–
Bruttoresultat		300 555	238 300	–	–
Försäljningskostnader		-108 110	-102 028	–	–
Administrationskostnader		-55 891	-45 170	-5 677	-7 563
Forsknings- och utvecklingskostnader		-58 874	-41 204	–	-50
Övriga rörelseintäkter	5	7 122	3 357	–	16
Övriga rörelsekostnader	6	-4 404	-3 530	-123	–
Rörelseresultat	3, 7, 8, 9, 11, 26	80 398	49 725	-5 800	-7 597
<i>Finansnetto</i>					
Finansiella intäkter	10, 11	8 303	10 174	4 819	268
Finansiella kostnader		-8 913	-10 161	-7 129	-1 733
Resultat efter finansiella poster		79 788	49 738	-8 110	-9 062
Bokslutsdispositioner (erhållet koncernbidrag)		–	–	6 178	7 869
Inkomstskatter	12	-23 088	-23 191	-104	-1
Årets resultat		56 700	26 547	-2 036	-1 194
<i>Avvecklad verksamhet</i>					
Nettoomsättning	4	–	42 197	–	–
Rörelseresultat	2, 3	–	7 167	–	–
Resultat efter finansiella poster	3, 10	–	309 115*	–	–
Inkomstskatter	12	–	-1 599	–	–
Årets resultat		–	307 516	–	–
<i>Koncernen totalt</i>					
Nettoomsättning		452 738	404 217	–	–
Bruttoresultat		300 555	271 888	–	–
Rörelseresultat		80 398	56 894	–	–
Resultat efter finansiella poster		79 788	358 855*	–	–
Inkomstskatter		-23 088	-24 790	–	–
Årets resultat		56 700	334 065*	–	–
Hänförligt till					
Moderbolagets aktieägare		56 274	333 772*	–	–
Innehav utan bestämmande inflytande		426	293	–	–
Resultat per aktie, SEK	21	2,84	17,04	–	–
- exklusive reavinst Xvivo		2,84	1,56	–	–

* Icke-skattepliktig reavinst relaterat till utdelning av Xvivo Perfusion AB ingår med 303 207 TSEK.

Kvarvarande verksamhet

Vitrolifes nettoomsättning ökade under 2013 med 29 procent i lokala valutor och uppgick till 453 MSEK (362). Försäljningstillväxten i SEK uppgick till 25 procent.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 80 MSEK (50) motsvarande rörelsemarginal om 18 procent (14).

Bruttoresultatet uppgick till 301 MSEK (238). Bruttomarginalen uppgick till 66 procent (66). Försäljningskostnaderna uppgick

till 24 procent (28) av omsättningen. Administrationskostnaderna uppgick till 12 procent (12) av omsättningen. FoU-kostnaderna uppgick till 13 procent (11) av omsättningen och har belastats av en nedskrivning rörande Labware om 9 MSEK. Avskrivningar och nedskrivningar belastade resultatet med 35 MSEK (18). Finansnettot uppgick till -1 MSEK (0). Resultat före skatt uppgick till 80 MSEK (50).

Nettoresultatet uppgick till 57 MSEK (27).

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet är inriktad på koncerngemensam förvaltning och bolaget har inga anställda. De kostnader som uppkommer är huvudsakligen hänförliga till styrelsen samt till bolagets notering. Resultatet före skatt uppgick till -2 MSEK (-1). Från år 2013 redovisas koncernbidrag i resultaträkningen bland bokslutsdispositioner enligt ny redovisningsprincip, jämförelseåret har justerats i enlighet med den nya principen. Tidigare år har koncernbidraget redovisats i balansräkningen (eget kapital). Årets skatt avser justering av tidigare års skatt.

RAPPORT ÖVER RESULTAT OCH ÖVRIGT TOTALRESULTAT

TSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Årets resultat	56 700	334 065	-2 036	-1 194
Övrigt totalresultat				
<i>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</i>				
Kassaflödessäkring, netto efter skatt	1 492	-752	–	–
Valutakursdifferens, netto efter skatt	- 2 702	-12 536	–	–
Summa övrigt totalresultat	-1 210	-13 288	–	–
Totalresultat	55 490	320 777	-2 036	-1 194
Hänförligt till				
Moderbolagets aktieägare	55 064	320 484	-2 036	-1 194
Innehav utan bestämmande inflytande	426	293	–	–

KONCERNENS RESULTATRÄKNINGAR PER KVARTAL

TSEK	Okt–Dec 2013	Jul–Sep 2013	Apr–Jun 2013	Jan–Mar 2013	Okt–Dec 2012	Jul–Sep 2012	Apr–Jun 2012	Jan–Mar 2012
<i>Kvarvarande verksamhet</i>								
Nettoomsättning	123 502	108 642	115 991	104 605	97 949	82 926	95 224	85 921
Kostnad för sålda varor	-40 144	-36 196	-39 853	-35 990	-34 489	-27 988	-32 237	-29 006
Bruttoresultat	83 358	72 446	76 138	68 615	63 460	54 939	62 987	56 915
Försäljningskostnader	-27 820	-24 779	-28 964	-26 548	-29 231	-22 245	-26 881	-23 671
Administrationskostnader	-15 135	-11 693	-15 601	-13 461	-11 670	-9 256	-12 488	-11 756
Forsknings- och utvecklingskostnader	-22 384	-12 425	-12 194	-11 872	-12 761	-6 991	-10 504	-10 947
Övriga rörelseintäkter/kostnader	3 705	-463	-743	305	2 362	-1 647	-339	-483
Resultatandel i intresseföretag	–	–	–	-84	-24	-160	-89	207
Rörelseresultat	21 724	23 086	18 636	16 955	12 137	14 640	12 686	10 265
Finansnetto	212	65	-1 101	214	-415	-1 095	530	992
Resultat efter finansiella poster	21 936	23 151	17 535	17 169	11 723	13 545	13 216	11 257
<i>Avvecklad verksamhet</i>								
Nettoomsättning	–	–	–	–	–	14 352	14 042	13 803
Rörelseresultat	–	–	–	–	–	-1 652	3 974	4 845
Resultat efter finansiella poster	–	–	–	–	303 207	-1 922	5 048	2 781
<i>Koncernen totalt</i>								
Skatter	-6 552	-6 124	-5 253	-5 159	-11 988	-3 155	-5 003	-4 643
Periodens resultat	15 384	17 027	12 282	12 010	302 942	8 468	13 261	9 395
Hänförligt till								
Moderbolagets aktieägare	15 357	16 935	12 108	11 878	302 914	8 410	13 168	9 281
Innehav utan bestämmande inflytande	27	92	174	132	28	58	93	114

BALANSRÄKNINGAR MED KOMMENTARER

TSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2013-12-31	2012-12-31	2013-12-31	2012-12-31
TILLGÅNGAR	4, 25, 27				
Anläggningstillgångar					
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>	13				
Balanserade utgifter produktutveckling		12 059	20 126	–	–
Patent		3 237	5 162	–	–
Goodwill		183 275	182 114	–	–
Övriga immateriella anläggningstillgångar		7 686	8 606	–	–
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>	14				
Byggnader och mark		51 470	54 893	–	–
Pågående nyanläggning		36	56	–	–
Maskiner och andra tekniska anläggningar		11 319	12 505	–	–
Inventarier, verktyg och installationer		23 133	26 991	12	40
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>					
Andelar koncernföretag	4, 29	–	–	424 993	419 396
Innehav i intresseföretag	6, 29	–	2 253	–	2 779
Uppskjuten skattefordran	12	2 826	5 721	–	–
Övriga finansiella anläggningstillgångar		5 442	955	4 000	–
Summa anläggningstillgångar		300 483	319 382	429 005	422 215
Omsättningstillgångar					
<i>Varulager</i>	15	59 916	62 409	–	–
<i>Kortfristiga fordringar</i>					
Kundfordringar	17	61 456	52 436	–	–
Fordringar hos koncernföretag	16	–	–	8 629	6 315
Övriga fordringar		4 649	5 925	148	2 513
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	18	7 535	10 366	563	1 268
<i>Likvida medel</i>	19	53 769	11 680	565	849
Summa omsättningstillgångar		187 325	142 816	9 905	10 945
SUMMA TILLGÅNGAR		487 808	462 198	438 910	433 160

Tillgångar

Tillgångarna ökade under perioden från 462 till 488 MSEK. Anläggningstillgångarna minskade från 319 till 300 MSEK och omsättningstillgångarna ökade från 143 till 187 MSEK.

Anläggningstillgångar

Goodwill i koncernen uppgick till 183 MSEK (182). För vidare information, se not 13. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar har under året skett med 2 MSEK (16) varav 2 MSEK (2) härrör till kvarvarande verksamheten.

Bruttoinvesteringar i koncernens materiella anläggningstillgångar uppgick under året till 7 MSEK (15) och bestod främst av produktionsutrustningar, se not 14.

Investeringar i finansiella tillgångar uppgick till 4 MSEK (-) och avsåg förvärv av 4,6 procent av aktierna i stamcells företaget Biolamina AB. Investeringen har skett via koncernens moderbolag.

Omsättningstillgångar

Varulagret minskade under året med 2 MSEK, från 62 till 60 MSEK. Genomsnittligt lager var 13 procent (17) av årets nettoomsättning. Kundfordringarna ökade med 9 MSEK, från 52 till 61 MSEK. Genomsnittliga kundfordringar var 12 procent (14) av årets nettoomsättning. Likvida medel ökade med 42 MSEK, från 12 till 54 MSEK.

Moderbolaget

Moderbolagets tillgångar utgörs till stor del av aktier i dotterbolag. Värdet uppgick

på balansdagen till 425 MSEK (419). Ökningen härrör sig till förvärv av HertArt ApS (Cryo Kft), 6 MSEK (31) varav 3 MSEK avser omklassificering av innehav i intresseföretag i samband med förvärv. Andelar i intressebolag uppgick till 0 MSEK (3) då intresseföretaget HertArt ApS förvärvades till 100% den 1 april 2013. Bolaget har värderat sina innehav utifrån dotterbolagens framtida intjäningspotential och bedömt att ytterligare nedskrivning av aktierna inte är erforderlig, se not 29. I övrigt består moderbolagets tillgångar av fordringar hos koncernföretag, 9 MSEK (6). Fordringar med ursprungsvärde i USD respektive GBP och omräkningsdifferenser på grund av förändrade kurser på dessa poster har förts direkt mot fritt eget kapital. Moderbolagets likvida medel uppgick vid årsskiftet till 1 MSEK (1).

TSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2013-12-31	2012-12-31	2013-12-31	2012-12-31
EGET KAPITAL	4, 20, 21				
Koncernen					
Aktiekapital		20 228	20 228	–	–
Övrigt tillskjutet kapital		220 287	220 287	–	–
Reserver		-38 149	-36 939	–	–
Balanserat resultat inkl. årets resultat		118 590	74 215	–	–
Moderbolaget					
Bundet eget kapital					
Aktiekapital (19 830 936/19 830 936 st)		–	–	20 228	20 228
Reservfond		–	–	172 943	172 943
Fritt eget kapital					
Överkursfond		–	–	47 381	47 381
Balanserat resultat		–	–	59 155	72 946
Årets resultat		–	–	-2 036	-1 194
SUMMA EGET KAPITAL					
hänförligt till moderbolagets aktieägare		320 956	277 791	297 671	312 304
Innehav utan bestämmande inflytande		1 644	1 191	–	–
SUMMA EGET KAPITAL		322 600	278 982	297 671	312 304
SKULDER	4, 25, 27				
Långfristiga skulder					
Långfristiga räntebärande skulder	22	21 622	58 228	14 756	20 227
Långfristiga icke-räntebärande skulder		24 916	32 605	26 949	34 466
Uppskjuten skatteskuld	12	14 670	11 085	–	–
Övriga avsättningar		4 276	1 130	–	–
Summa långfristiga skulder		65 484	103 048	41 705	54 693
Kortfristiga skulder					
Räntebärande skulder till kreditinstitut	22	17 028	16 825	6 224	6 009
Leverantörsskulder		15 596	17 444	571	500
Skulder till koncernföretag	16	–	–	81 812	53 695
Övriga skulder	23	16 996	10 434	8 938	4 222
Derivatinstrument		1 884	–	–	–
Aktuella skatteskulder		10 465	4 059	104	1
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	24	37 755	31 406	1 885	1 736
Summa kortfristiga skulder		99 724	80 168	99 534	66 163
SUMMA SKULDER		165 208	183 216	141 239	120 856
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		487 808	462 198	438 910	433 160
Ställda säkerheter för egna skulder	28	21 240	20 684	3 100	3 100
Eventualförpliktelser	28	238	805	–	577

Skulder och eget kapital

Räntebärande skulder minskade med 37 MSEK jämfört med föregående år. Minskningen är hänförlig till amortering av lån med 31 MSEK (-) och minskat utnyttjande av checkräkningskredit med 6 MSEK (-).

Genomsnittliga leverantörsskulder var 4 procent (5) av årets nettoomsättning. Soliditeten uppgick till 66 procent (60). Det egna kapitalet har förändrats med årets totalresultat samt aktieutdelning.

Moderbolaget

Förändringen av moderbolagets egna kapital om -15 MSEK (-72) är hänförlig till årets totalresultat -2 MSEK (-1), utdelning till aktieägare -12 MSEK (-12), justering av förvärvskurs -1 MSEK (-), ökning av aktier och överkursfond 0 MSEK (11) samt utdelning av Xvivo Perfusion AB till aktieägarna 0 MSEK (-70).

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Koncernen

	Hänförligt till moderbolagets aktieägare				Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
	Aktie-kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat		
TSEK						
Ingående eget kapital 2012-01-01	19 954	208 905	-23 651	137 762	933	343 903
Årets totalresultat	–	–	-13 288	333 772	293	320 777
Nyemission*	274	11 382	–	–	–	11 656
Utdelning (0,60 SEK/aktie)	–	–	–	-11 738	–	-11 738
Utdelning, aktier i Xvivo Perfusion AB	–	–	–	-387 343	–	-387 343
Effekt på uppskjuten skatt av förändring i svensk skattesats	–	–	–	1 762	–	1 762
Övriga transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	–	-35	-35
Utgående eget kapital 2012-12-31	20 228	220 287	-36 939	74 215	1 191	278 982
Ingående eget kapital 2013-01-01	20 228	220 287	-36 939	74 215	1 191	278 982
Årets totalresultat	–	–	-1 210	56 274	426	55 490
Utdelning (0,60 SEK/aktie)	–	–	–	-11 899	–	-11 899
Övriga transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	–	27	27
Utgående eget kapital 2013-12-31	20 228	220 287	-38 149	118 590	1 644	322 600

Moderbolaget

	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa eget kapital
	Aktie-kapital	Reserv-fond	Överkurs-fond	Balanserat resultat	Årets resultat	
TSEK						
Ingående eget kapital 2012-01-01	19 954	172 943	35 999	158 639	-3 582	383 953
Vinstdisposition enligt årsstämman	–	–	–	-3 582	3 582	–
Årets totalresultat	–	–	–	–	-1 194	-1 194
Nyemission*	274	–	11 382	–	–	11 656
Utdelning (0,60 SEK/aktie)	–	–	–	-11 738	–	-11 738
Utdelning, aktier i Xvivo Perfusion AB	–	–	–	-70 373	–	-70 373
Utgående eget kapital 2012-12-31	20 228	172 943	47 381	72 946	-1 194	312 304
Ingående eget kapital 2013-01-01	20 228	172 943	47 381	72 946	-1 194	312 304
Justering av förvärvskurs, se not 29	–	–	–	-698	–	-698
Vinstdisposition enligt årsstämman	–	–	–	-1 194	1 194	–
Årets totalresultat	–	–	–	–	-2 036	-2 036
Utdelning (0,60 SEK/aktie)	–	–	–	-11 899	–	-11 899
Utgående eget kapital 2013-12-31	20 228	172 943	47 381	59 155	-2 036	297 671

* Antal emitterade aktier uppgick till 268 167 aktier.

KASSAFLÖDESANALYSER

TSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2013-12-31	2012-12-31	2013-12-31	2012-12-31
	19				
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster		79 788	352 948	-8 110	-9 062
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		37 312	-280 206	2 821	1 375
Betald skatt		-11 993	-6 624	-1	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		105 107	66 118	-5 290	-7 688
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager		2 492	79	-	-
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-6 860	-10 577	757	31 970
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder		5 388	2 317	28 338	-2 009
Kassaflöde från den avvecklade verksamheten		-	1 993	-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten		106 127	59 930	23 805	22 273
Investeringsverksamheten					
Förvärv av rörelsegränz/dotterföretag		- 1 899	-31 476	-2 245	-31 628
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-1 832	-2 305	-	-
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-6 659	-15 050	-	-
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar		-4 016	-	-4 000	-
Avyttringar av materiella anläggningstillgångar		19	-	-	-
Kassaflöde från den avvecklade verksamheten		-	-13 708	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-14 387	-62 539	-6 245	-31 628
Finansieringsverksamheten					
Förändring av checkräkningskredit		-5 790	-23 885	-	-
Upptagna lån		-	47 370	-	25 858
Amortering av låneskulder		-31 516	-15 264	-5 952	-4 512
Utdelning		-11 899	-13 828	-11 899	-11 738
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-49 205	-5 607	-17 851	9 608
Årets kassaflöde		42 535	-8 216	-291	253
Likvida medel vid årets början		11 680	20 873	849	604
Kursdifferens i likvida medel		-446	-977	7	-8
Likvida medel vid årets slut		53 769	11 680	565	849

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten för koncernen totalt uppgick för 2013 till 106 MSEK (60) varav - MSEK (2) från den avvecklade verksamheten. Kassaflödet från investeringsverksamheten var -14 MSEK (-63) för koncernen totalt, varav - MSEK (-14) från den avvecklade verksamheten.

Kassaflödet relaterat till bruttoinvesteringar i kvarvarande verksamhetens materiella anläggningstillgångar uppgick under året till -7 MSEK (-15), i immateriella anläggnings-

tillgångar till -2 MSEK (-2) och i finansiella anläggningstillgångar till -4 MSEK (-) och avsåg förvärv av 4,6 procent av aktierna i stamcells företaget Biolamina AB. Investeringar i dotterbolag uppgick till -2 MSEK (-31) och avsåg förvärvet av HertArt ApS (Vitrolife Kft.).

Kassaflödet från finansieringsverksamheten var -49 MSEK (-6) och bestod bland annat av utdelning under andra kvartalet -12 MSEK (-14), amortering av låneskulder -32 MSEK (-15) samt minskat utnyttjande

av checkräkningskredit -6 MSEK (-24). Sammantaget uppgick årets kassaflöde till 43 MSEK (-8) för koncernen totalt. Koncernens likvida medel den 31 december 2013 uppgick till 54 MSEK (12).

NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

Vitrolife AB (Moderbolaget) och dess dotterbolag är en internationellt verksam medicinteknisk koncern. Vitrolifes produktområde Fertilitet utvecklar, producerar och marknadsför produkter för fertilitetsbehandling. Verksamhet finns också för att möjliggöra utnyttjande och hantering av stamceller i terapeutiska syften. Moderbolaget Vitrolife AB (publ), organisationsnummer 556354-3452, är ett aktiebolag registrerat i Sverige med säte i Göteborg, Sverige, besöksadress Gustaf Werners gata 2, postadress Box 9080, 400 92 Göteborg. Moderbolagets aktier är noterade på NASDAQ OMX Stockholm, Small Cap.

Styrelsen har den 26 mars 2014 godkänt denna koncernredovisning för offentliggörande.

Innehållsförteckning

	Sida
Not 1 Redovisningsprinciper	36
Not 2 Intäkternas fördelning	39
Not 3 Rapportering per segment	39
Not 4 Förvärv av rörelse samt avvecklad verksamhet	40
Not 5 Övriga rörelseintäkter	40
Not 6 Övriga rörelsekostnader	40
Not 7 Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse	40
Not 8 Arvode och kostnadsersättning till revisorer	41
Not 9 Rörelsens kostnader	41
Not 10 Finansnetto	41
Not 11 Valutakursdifferenser	41
Not 12 Skatter	41
Not 13 Immateriella anläggningstillgångar	42
Not 14 Materiella anläggningstillgångar	43
Not 15 Varulager	43
Not 16 Fordringar och skulder hos koncernföretag	43
Not 17 Kundfordringar	44
Not 18 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	44
Not 19 Kassaflödesanalys och likvida medel	44
Not 20 Eget kapital	44
Not 21 Resultat per aktie	44
Not 22 Räntebärande skulder	44
Not 23 Övriga skulder	44
Not 24 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	45
Not 25 Finansiella instrument och finansiell riskhantering	45
Not 26 Leasingavgifter avseende operationell leasing	46
Not 27 Verkligt värde och bokfört värde på finansiella tillgångar och skulder	46
Not 28 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser	47
Not 29 Andelar i koncernföretag/intresseföretag	47
Not 30 Närstående	47
Not 31 Händelser efter balansdagen	47
Not 32 Kritiska uppskattningar och bedömningar	48

Not 1. Redovisningsprinciper

Överensstämmelse med normgivning och lag

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) samt tolkningsuttalanden från International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) som har godkänts av EU-kommissionen för tillämpning inom EU. Även tillkommande information i enlighet med Rådet för finansiell rapportering (RFR): RFR 1 – kompletterande regler för koncerner, har beaktats.

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges nedan under avsnittet "Moderbolagets redovisningsprinciper". De avvikelser som förekommer mellan moderbolagets och koncernens principer förorsakas av begränsningar i möjligheterna att tillämpa IFRS i moderbolaget till följd av ÅRL och Tryggandelagen samt i vissa fall av skatteskal. Dessutom har tillämpningen skett av rekommendationen RFR 2 – Redovisning för juridiska personer.

Tillgångar och skulder är redovisade till historiska anskaffningsvärden, förutom vissa finansiella tillgångar och skulder som värderas till verkligt värde. Finansiella tillgångar och skulder som värderas till verkligt värde består av derivatinstrument, finansiella tillgångar klassificerade som finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen eller som finansiella tillgångar som kan säljas.

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvalutan för moderbolaget och för koncernen. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor. Samtliga belopp, om inte annat anges, är avrundade till närmaste tusental.

Förutsättningar vid upprättande av moderbolagets och koncernens finansiella rapporter

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Uppskattningarna och antagandena är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer som under rådande förhållanden synes vara rimliga. Resultatet av dessa uppskattningar och antaganden används sedan för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar.

Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

Bedömningar gjorda av företagsledningen vid tillämpningen av IFRS som har en betydande inverkan på de finansiella rapporterna och gjorda uppskattningar som kan medföra väsentliga justeringar i påföljande års finansiella rapporter beskrivs närmare i not 32.

De nedan angivna redovisningsprinciperna för koncernen har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter, om inte annat framgår. Koncernens redovisningsprinciper har tillämpats konsekvent på rapportering och konsolidering av dotterföretag.

Standarder, ändringar och tolkningar som trätt i kraft 2013 och som har väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter

IAS 1 "Utformning av finansiella rapporter" har införts ändringar avseende övrigt totalresultat. Den mest väsentliga förändringen i den ändrade IAS 1 är kravet att de poster som redovisas i "övrigt totalresultat" ska presenteras fördelat på två grupper. Fördelningen baseras på om posterna kan komma att omklassificeras till resultaträkningen (omklassificeringsjusteringar) eller ej. IFRS 13 "Värdering till verkligt värde" syftar till att värderingar till verkligt värde ska bli mer konsekventa och mindre komplex genom att standarden tillhandahåller en exakt definition.

Nya IFRS-standarder och IFRIC tolkningar som ännu inte trätt i kraft eller tillämpats av Vitrolife men som bedöms kunna ha påverkan på koncernen

IFRS 9 "Financial instruments" hanterar klassificering, värdering och redovisning av finansiella tillgångar och skulder. (Ej antagen av EU och kan ej tillämpas i förtid.) IFRS 10 "Koncernredovisning" bygger på redan existerande principer då den identifierar kontroll som den avgörande faktorn för att fastställa om ett företag ska inkluderas i koncernredovisningen. (Gäller från räkenskapsår som börjar 1 januari 2014.) IFRS 12 "Upplýsingar om andelar i andra företag" omfattar upplysningskrav för dotterföretag, samarbetsarrangemang, intresseföretag och ej konsoliderade strukturerade företag. (Gäller från räkenskapsår som börjar 1 januari 2014.)

Förändringar i dessa nya standarder kan komma påverka koncernens redovisning, men någon närmare utvärdering har ännu inte gjorts. Övriga tolkningar och ändringar av befintliga standarder som ännu inte trätt i kraft bedöms i nuläget inte ha någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella rapporter.

Klassificering m.m.

Anläggningstillgångar, långfristiga skulder och avsättningar består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än 12 månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom 12 månader räknat från balansdagen.

Konsolideringsprinciper

Dotterföretag

I koncernens bokslut ingår moderbolaget Vitrolife AB (publ) och de dotterbolag i vilka moderbolaget har bestämmande inflytande vid årets slut. Samtliga i koncernen ingående dotterbolag ägs till 100 procent av moderbolaget förutom A.T.S Srl, som ägs av Vitrolife till 70 procent per 2013-12-31.

Förvärv av bolag redovisas enligt förvärvsmetoden, vilket innebär att tillgångar och skulder redovisas till verkliga värden enligt upprättad förvärvsanalys. Skillnaden mellan anskaffningsvärdet för dotterföretagsaktierna och det verkliga värdet av förvärvade tillgångar, övertagna skulder och eventalförpliktelser utgör koncernmässig goodwill. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla tillgångar eller skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskillning. Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår.

Dotterföretags finansiella rapporter tas in i koncernredovisningen från och med förvärvstidpunkten till det datum då det bestämmande inflytandet upphör.

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader och orealiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

Intresseföretag

Intresseföretag är alla de företag där koncernen har ett betydande men inte bestämmande inflytande, vilket i regel omfattar mellan 20-50 procent av rösterna. Innehav i intresseföretag redovisas enligt kapitalandelsmetoden och värderas inledningsvis till anskaffningsvärde. Koncernens redovisade värde på innehav i intresseföretag inkluderar goodwill som identifierades vid förvärvet, netto efter eventuella nedskrivningar. Koncernens andel av resultat som uppkommit i intresseföretaget efter förvärvet redovisas i resultaträkningen och dess andel av förändringar i övrigt totalresultat. Ackumulerade förändringar efter förvärvet redovisas som ändring av innehavets redovisade värde. När koncernens andel i ett intresseföretags förluster uppgår till eller överstiger dess innehav i intresseföretaget, inklusive eventuella fordringar utan säkerhet, redovisar koncernen inte ytterligare förluster, om inte koncernen har påtagit sig förpliktelser eller gjort betalningar för intresseföretagets räkning.

Orealiserade vinster på transaktioner mellan koncernen och dess intresseföretag elimineras i förhållande till koncernens innehav i intresseföretaget. Även orealiserade förluster elimineras, om inte transaktionen utgör ett bevis på att ett nedskrivningsbehov föreligger för den överlåtna tillgången. Tillämpade redovisningsprinciper i intresseföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

Utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta upptas till den funktionella valutan med den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan med den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i resultaträkningen. Icke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till historiska anskaffningsvärden upptas till den valutakurs som gällde vid transaktionstillfället. Icke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till verkliga värden omräknas till den funktionella valutan med den kurs som råder vid tidpunkten för värdering till verkligt värde. Valutakursförändringen redovisas sedan på samma sätt som övrig värdeförändring avseende tillgången eller skulden.

Funktionell valuta är valutan i de primära ekonomiska miljöer där de i koncernen ingående bolagen bedriver sin verksamhet. De bolag som ingår i koncernen är moderbolag och dotterbolag. Moderbolagets funktionella valuta, tillika rapporteringsvaluta, är svenska kronor. Koncernens rapporteringsvaluta är svenska kronor.

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, omräknas till svenska kronor till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i en utlandsverksamhet omräknas till svenska kronor till en genomsnittskurs som utgör en approximation av kurserna som rådde vid respektive transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i rapport över totalresultatet.

Följande valutakurser har använts i bokslutet:

Valuta	Genomsnittskurs		Balansdagskurs	
	2013	2012	2013-12-31	2012-12-31
EUR	8,6494	8,7053	8,943	8,6166
USD	6,514	6,7754	6,5084	6,5156
AUD	6,3046	7,0184	5,7592	6,7655
GBP	10,1863	10,734	10,7329	10,4914
CNY	1,0596	1,0738	1,0732	1,0456
JPY (100)	6,6877	8,5067	6,1788	7,5627
DKK (100)	115,985	116,962	119,8625	115,5162
HUF (100)	2,9142	3,0124	3,0116	2,9558

Källa: Riksbanken

Intäkter

Intäkter för försäljning av varor redovisas i resultaträkningen när väsentliga risker och förmåner som är förknippade med varornas ägande har överförts till köparen. Omsättningen avser intäkter från försäljning av varor samt fakturerade frakter och redovisas exklusive mervärdesskatt, returer och rabatter. Försäljningsintäkten bokförs per fakturadatum. Fakturering sker i samband med utleverans. Intäkterna redovisas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas för sålda varor och tjänster i koncernens löpande verksamhet.

Rörelsekostnader samt finansiella intäkter och kostnader
Leasing

Leasing klassificeras i koncernredovisningen antingen som finansiell eller operationell leasing. Samtliga koncernens leasingavtal har klassificerats och redovisas som operationella. Operationell leasing innebär att leasingavgiften kostnadsförs

över löptiden med utgångspunkt från nyttjandet, vilket kan skilja sig åt från vad som de facto erlagts som leasingavgift under året. Se även not 32.

Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter och kostnader består av ränteintäkter på bankmedel och fordringar och räntebärande värdepapper, räntekostnader på lån, utdelningsintäkter, valutakursdifferenser, orealiserade och realiserade vinster på finansiella placeringar samt derivatinstrument som används inom den finansiella verksamheten.

Segmentrapportering

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat. I koncernen har denna funktion identifierats som den verkställande direktören.

Finansiella instrument

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar på tillgångssidan likvida medel, kundfordringar, övriga finansiella anläggningstillgångar samt derivat. På skuldsidan återfinns leverantörsskulder, övriga finansiella skulder, låneskulder, del av avsättningar samt derivat.

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när bolaget blir part till instrumentets avtalsmässiga villkor. Kundfordringar tas upp i balansräkningen när faktura har skickats. Leverantörsskulder tas upp när faktura mottagits.

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiserats, förfaller eller bolaget förlorar kontrollen över dem. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld. Förvärv och avyttring av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, som utgör den dag då bolaget förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången förutom i de fall bolaget förvärvar eller avyttrar noterade värdepapper då likviddagsredovisning tillämpas.

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen
Denna kategori består av två undergrupper: finansiella tillgångar som innehas för handel och andra finansiella tillgångar som företaget initialt valt att placera i denna kategori. En finansiell tillgång klassificeras som innehav för handel om den förvärfvas i syfte att säljas på kort sikt. Derivat klassificeras som innehav för handel utom då de används för säkringsredovisning. Tillgångar i denna kategori värderas löpande till verkligt värde med värdeförändringar redovisade i resultaträkningen.

Kundfordringar och övriga fordringar

Ovanstående fordringar kategoriseras som kundfordringar eller övriga fordringar vilket innebär redovisning till upplupet anskaffningsvärde. I de fall fordringarnas löptid är kort har redovisning skett till nominellt belopp utan diskontering enligt metoden för upplupet anskaffningsvärde. Om den förväntade innehavstiden är längre än 12 månader utgör de långfristiga fordringar och om den är kortare, övriga fordringar. Kundfordringar värderas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde. Då kundfordrans förväntade löptid är kort, redovisas värdet till nominellt belopp utan diskontering. Avdrag görs för osäkra fordringar, vilka bedöms individuellt. Nedskrivningar av kundfordringar redovisas i rörelsens kostnader.

Likvida medel

Likvida medel omfattar kassa, omedelbart tillgängliga banktillgodohavanden samt övriga penningmarknadsinstrument med ursprunglig löptid understigande tre månader. Poster som löper med fast ränta värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Finansiella skulder värderade till verkligt värde

Denna kategori omfattar derivat med negativt verkligt värde som inte används för säkringsredovisning samt del av övriga skulder som avser tilläggsköpeskilling.

Upplåning

Upplåning redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader och därefter till upplupet anskaffningsvärde. Eventuell skillnad mellan erhållet belopp och återbetalningsbelopp redovisas i resultaträkningen fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden. Upplåning klassificeras som räntebärande långfristiga eller kortfristiga skulder i balansräkningen.

Leverantörsskulder

Leverantörsskulder redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Derivat

Derivatinstrument utgörs av terminskontrakt som utnyttjas för att täcka risker för valutakursförändringar. Koncernen klassificerar sina terminskontrakt som används för säkring av prognostiserade flöden som kassaflödessäkringar. Den effektiva delen av förändringar i verkligt värde på ett derivatinstrument som identifieras som kassaflödessäkring och som uppfyller villkoren för säkringsredovisning, redovisas

i övrigt totalresultat. Den vinst eller förlust som hänför sig till den ineffektiva delen redovisas i förekommande fall omedelbart i resultaträkningen.

Immateriella anläggningstillgångar

De poster som redovisas i koncernens balansräkning är Goodwill, Balanserade utgifter för produktutveckling, Patent samt Övriga immateriella anläggningstillgångar. Dessa består huvudsakligen av del av övervärde vid förvärvet av Vitrolife Sweden Instruments (f.d. Swemed) som är hänförliga till varumärken, teknologi och kundrelationer samt del av övervärde vid förvärvet av A.T.S. Srl som avser kundrelationer. Övervärdet vid förvärv av IVF Ltd har i sin helhet ansetts utgöra Goodwill. Övervärdet relaterar till förvärvet av verksamheten i Conception Technologies och Cryo-koncernen har fördelats mellan Goodwill och övriga immateriella anläggningstillgångar. Övervärdet vid förvärv av HertArt Aps är hänförlig till produktionsteknologi.

Goodwill

Goodwill representerar skillnaden mellan anskaffningsvärdet för rörelseförvärvet och det verkliga värdet av förvärvade tillgångar, övertagna skulder samt eventuell-förpliktelser. Goodwill värderas till anskaffningsvärde minus eventuella ackumulerade nedskrivningar. Goodwill fördelas till kassagenererande enhet och skrivs inte av, enligt IFRS, utan testas årligen för nedskrivningsbehov.

Balanserade utgifter för produktutveckling

Med forskningskostnader avses utgifter för forskning som syftar till att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap. Med utgifter för utveckling avses utgifter där forskningsresultat eller annan kunskap tillämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer.

Utgifter för forskning kostnadsförs i den period de uppkommer. I koncernen redovisas utgifter för utveckling som immateriell tillgång i det fall tillgången bedöms kunna generera framtida ekonomiska fördelar och då endast under förutsättning att det är tekniskt och finansiellt möjligt att färdigställa tillgången, avsikten är och förutsättning finns att tillgången kan användas i verksamheten eller säljas samt värdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

I koncernens balansräkning är aktiverade utvecklingsutgifter upptagna till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Övriga immateriella tillgångar

Övriga immateriella tillgångar som förvärvats av företaget är redovisade till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Utgifter för internt genererad goodwill och varumärken redovisas i resultaträkningen som kostnad då de uppkommer.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter för en immateriell tillgång läggs till anskaffningsvärdet endast om de ökar de framtida ekonomiska fördelarna som överstiger den ursprungliga bedömningen och utgifterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra utgifter kostnadsförs när de uppkommer.

Avskrivning

Avskrivningar redovisas i resultaträkningen linjärt över immateriella tillgångars beräknade nyttjandeperioder, såvida inte sådana nyttjandeperioder är obestämda. Goodwill prövas för nedskrivningsbehov årligen eller så snart indikationer uppkommer som tyder på att tillgången ifråga har minskat i värde enligt IFRS. Avskrivningsbara immateriella tillgångar skrivs av från det datum då de är tillgängliga för användning. De beräknade nyttjandeperioderna är:

Balanserade utgifter produktutveckling	5-7 år
Patent	10 år
Varumärken, teknologi, kundrelationer	10 år

Balanserade utgifter för produktutveckling skrivs huvudsakligen av på 5 år vilket motsvarar de flesta produkters förväntade livslängd. Avskrivningstiden för patent och varumärken följer det underliggande patentets eller varumärkets livslängd som i genomsnitt uppgår till 10 år.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas som tillgång i balansräkningen när det på basis av tillgänglig information är sannolikt att den framtida ekonomiska nyttan som är förknippad med innehavet tillfaller koncernen/företaget och att anskaffningsvärdet för tillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma företaget till del och anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer.

Avgörande för bedömningen när en tillkommande utgift läggs till anskaffningsvärdet är om utgiften avser utbyten av identifierade komponenter, eller delar därav,

varvid sådana utgifter aktiveras. Även i de fall ny komponent tillskapats läggs utgiften till anskaffningsvärdet. Eventuella oavskrivna redovisade värden på utbytta komponenter, eller delar av komponenter, utrangeras och kostnadsförs i samband med utbytet. Reparationer kostnadsförs löpande.

Lånekostnader

Lånekostnader belastar resultatet i den period till vilken de hänför sig.

Avskrivning

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden minskat med beräknat restvärde. Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod, mark skrivs inte av. De beräknade nyttjandeperioderna är:

Byggnader	20-31 år
Maskiner och andra tekniska anläggningar	10 år
Inventarier, verktyg och installationer	5 år
Datorutrustning	3 år
Bilar och transportmedel	5 år

Bedömning av en tillgångs restvärde och nyttjandeperiod görs årligen.

Varulager

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkuransrisk beaktats. Anskaffningsvärdet beräknas enligt vägda genomsnittspriser. I egentillverkade halv- och helfabrikat består anskaffningsvärdet av direkta tillverkningskostnader och skälig andel av indirekta tillverkningskostnader baserad på normal kapacitet.

Nedskrivningar

Vid varje rapporttillfälle görs en bedömning av om det föreligger någon indikation på en värdeminskning avseende koncernens tillgångar. Eventuella nedskrivningsbehov avseende goodwill och övriga immateriella tillgångar vilka inte skrivs av löpande samt finansiella tillgångar prövas dock minst på årlig basis. Om så är fallet gör koncernen en bedömning av tillgångens återvinningsvärde. Återvinningsvärdet utgörs av det högsta av tillgångens verkliga värde, med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärdet. Med nyttjandevärde avses nuvärdet av samtliga in- och utbetalningar som är hänförliga till tillgången under den period den förväntas nyttjas i verksamheten med tillägg av nuvärdet av nettoförsäljningsvärdet vid nyttjandeperiodens slut.

Om det beräknade återvinningsvärdet understiger det redovisade värdet görs en nedskrivning till tillgångens återvinningsvärde. En tidigare nedskrivning återförs när det har inträffat en förändring i de antaganden som låg till grund för att fastställa tillgångens återvinningsvärde när den skrevs ned och som innebär att nedskrivningen ej längre bedöms som erforderlig. Återföringar av tidigare gjorda nedskrivningar prövas individuellt och redovisas i resultaträkningen. Nedskrivningar av goodwill återförs inte i en efterföljande period. Goodwill och övriga immateriella anläggningstillgångar med obestämd nyttjandeperiod följs löpande och prövas årligen med avseende på nedskrivningsbehov, eller oftare om det finns indikationer på att tillgången kan ha minskat i värde. Goodwill fördelas på de kassagenererande enheterna som förväntas ha nytta av förvärvet.

Resultat per aktie

Beräkningen av resultat per aktie baseras på årets resultat i koncernen hänförligt till moderbolagets aktieägare och på det vägda genomsnittliga antalet aktier utestående under året.

Ersättningar till anställda

Samtliga medarbetares pensionsplaner är avgiftsbestämda. Premierna kostnadsförs löpande och inga förpliktelser att betala ytterligare avgifter finns. Koncernens resultat belastas för kostnader i takt med att förmånerna intjänas. Se vidare not 7.

Avsättningar

En avsättning redovisas i balansräkningen när koncernen har en befintlig legal eller informell förpliktelse som en följd av en inträffad händelse, och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktel-sen samt en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Där effekten av när i tiden betalning sker är väsentlig, beräknas avsättningar genom diskontering av det förväntade framtida kassaflödet till en räntesats före skatt som återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengars tidsvärde och, om det är tillämpligt, de risker som är förknippade med skulden.

Aktiekapital

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya stamaktier eller optioner redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Inkomstskatter

Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderföretagets dotterföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter. Ledningen

utvärderar regelbundet de yrkanden som gjorts i självdeklarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning och gör, när så bedöms lämpligt, avsättningar för belopp som troligen ska betalas till skattemyndigheten.

Uppskjuten skatt redovisas i sin helhet, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dessas redovisade värden i koncernredovisningen. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser (och -lagar) som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiseras eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas.

Uppskjuten skatt beräknas på temporära skillnader som uppkommer på andelar i dotterföretag, förutom där tidpunkten för återföring av den temporära skillnaden kan styras av koncernen och det är sannolikt att den temporära skillnaden inte kommer att återföras inom överskådlig framtid.

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt.

Skatter redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas i övrigt totalresultat varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat. Aktuell skatt är skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år. Hit hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder. Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Beloppen beräknas baserade på hur de temporära skillnaderna förväntas bli utjämnade och med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade per balansdagen. Temporära skillnader beaktas ej i koncernmässig goodwill och i normalfallet inte heller i skillnader hänförliga till andelar i dotterföretag som inte förväntas bli beskattade inom överskådlig framtid. I koncernredovisningen delas obeskattade reserver upp på uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden.

Eventualförpliktelser (ansvarsförbindelser)

En eventualförpliktelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser eller när det finns ett åtagande som inte redovisas som en skuld eller avsättning på grund av det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget har upprättat sin årsredovisning enligt årsredovisningslagen (1995:1554) och Redovisningsrådets rekommendation RFR 2 - Redovisning för juridisk person. RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen skall tillämpa samtliga av EU godkända IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag och tillägg som skall göras från IFRS. Skillnaderna mellan koncernens och moderbolagets redovisningsprinciper framgår enligt följande.

De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderbolaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderbolagets finansiella rapporter.

Ändrade redovisningsprinciper

Rådet för finansiell rapportering har gett ut en ändring i RFR 2 avseende redovisning av koncernbidrag som träder ikraft för räkenskapsår som börjar den 1 januari 2013.

I övrigt är redovisningsprinciperna oförändrade jämfört med föregående år.

Inkomstskatter

I moderbolaget redovisas obeskattade reserver inklusive uppskjuten skatteskuld. I koncernredovisningen delas däremot obeskattade reserver upp på uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

Aktieägartillskott och koncernbidrag

Ovillkorat aktieägartillskott förs direkt mot eget kapital hos mottagaren och aktiveras i aktier och andelar hos givaren, i den mån nedskrivning ej erfordras. Redovisning av koncernbidrag har skett i enlighet med alternativregeln i RFR 2. Koncernbidragen redovisas som Bokslutsdispositioner. Tidigare år redovisades koncernbidragen direkt mot eget kapital. Jämförelsetal för 2012 har justerats i enlighet med den nya principen.

Not 2. Intäkternas fördelning

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Varuförsäljning	440 908	351 984	–	–
Fraktintäkter	11 830	10 036	–	–
<i>Avvecklad verksamhet</i>	–	42 197	–	–
Summa	452 738	404 217	–	–

Not 3. Rapportering per segment

Vitrolife har en funktionellt indelad organisation som är oberoende av geografisk placering där verksamheten leds av en ansvarig per process. Efter utdelningen av transplantationsverksamheten i oktober 2012 har Vitrolife endast ett rörelsesegment, Fertilitet.

Segmentet Fertilitet arbetar med att utveckla, producera och marknadsföra näringslösningar (medier), produkter för frysförvaring, avancerade engångs-

instrument som nålar och pipetter samt time-lapse teknologi för fertilitetsbehandling.

Segmentet arbetar även med medier, instrument för att möjliggöra utnyttjande och hantering av stamceller i terapeutiska syften.

Finansiell data per segment

	Fertilitet		Transplantation Avvecklad verksamhet		Koncernen totalt	
	2013	2012	2013	2012	2013	2012
Segmentets intäkter	452 738	362 020	–	42 197	452 738	404 217
Intäkter från externa kunder	452 738	362 020	–	42 197	452 738	404 217
Rörelseresultat	80 398	49 725	–	7 167	80 398	56 894
Finansiella intäkter	8 303	10 174	–	3 848	8 303	14 022
Finansiella kostnader	-8 913	-10 161	–	-5 108	-8 913	-15 269
Reavinst utdelning Xvivo Perfusion AB	–	–	–	303 207	–	303 207
Resultat efter finansiella poster	79 788	49 738	–	309 114	79 788	358 855
Totala tillgångar	487 808	462 198	–	–	487 808	462 198

I rörelseresultatet ingår av- samt nedskrivningar med 35 MSEK (18). Vitrolife hade under 2013 ingen kund som utgjorde mer än 10 procent av den totala omsättningen.

Finansiell data per geografiskt område

	Sverige	Nord- och Sydamerika	Asien och Oceanien	Övriga världen	Koncernen totalt
Intäkter från externa kunder, kvarvarande verksamhet	30 560	80 535	151 138	190 505	452 738
Anläggningstillgångar (immateriella och materiella)	210 179	77 875	12	4 149	292 215

Not 4. Förvärv av rörelse samt avvecklad verksamhet

Förvärv av rörelse

Vitrolife ingick under 2010 ett samarbetsavtal med det danska bolaget HertArt ApS med syfte att utveckla ett nytt sortiment av engångsprodukter i plast för IVF benämnt Labware. Vitrolife förvärvade som en del i samarbetsavtalet 25 procent av aktierna i HertArt. Vitrolife har per den 1 april 2013 utnyttjat en option och förvärvat samtliga aktier i bolaget. Köpeskillingen uppgick till 2 MDKK och kan utökas till 3 MDKK vid uppfyllande av definierade mål rörande försäljning. Den initiala köpeskillingen om 2 MDKK betalades kontant och finansierades från Vitrolifes kassa. Bolaget omsatte 2012 ca 1 MDKK och försäljningen avsåg fakturering till Vitrolifekoncernen. Förvärvet genomfördes på grund av att Vitrolife bedömer att HertArt har förutsättningar att drivas mer effektivt som ett helägt dotterbolag. Förvärvet beräknades att endast medföra en marginell påverkan på Vitrolifes vinst per aktie för 2013. Förvärv år 2012 avsåg Vitrolife Kft. (Cryo).

Under fjärde kvartalet 2013 genomförde Vitrolife en nedskrivning av Labware om totalt 9 MSEK som följde av en bedömning att delar av de tidigare aktiverade utvecklingskostnaderna inte kommer att generera framtida intäkter. Nedskrivningen av de immateriella tillgångarna bokfördes som en FoU-kostnad. Det återstående värdet på immateriella tillgångar för Labware uppgick till 2 MSEK vid utgången av fjärde kvartalet.

Avvecklad verksamhet

Vitrolife utdelade i enlighet med beslut på extra bolagsstämma den 24 september 2012 transplantationsverksamheten som bedrivs i Xvivo Perfusion AB och dess dotterbolag till aktieägarna per den 1 oktober 2012. Vid utdelningstillfället uppstod en icke skattepliktig reavinst om 303 MSEK i enlighet med gällande regler i IFRS 5 samt IFRIC 17. Utdelningen resulterade i att eget kapital i koncernen minskade med 387 MSEK vilket motsvarade marknadsvärdet på aktierna i Xvivo Perfusion AB vid utdelningstillfället, se även not 10. Transplantationsverksamheten redovisas efter utdelningen separat som avvecklad verksamhet enligt regler i IFRS 5.

Förvärv av rörelse avsåg 2013 HertArt Aps och 2012 Cryo Kft.

MSEK	HertArt 2013	Cryo 2012
Köpeskillning		
Likvida medel	2,4	31,6
Villkorad köpeskillning	1,1	34,7
Tidigare erlagd köpeskillning (intresseföretag)	2,8	0,0
Nyemitterade aktier	0,0	10,8
Skuld till säljarna av Cryo, kvittats mot tillgångar	0,0	4,2
Summa köpeskillning	6,3	81,3
Identifierbara tillgångar och skulder		
Materiella anläggningstillgångar	3,9	0,4
Immateriella anläggningstillgångar	4,6	14,0
Omsättningstillgångar	0,6	5,7
Rörelseskulder	-4,4	-7,0
Totalt förvärvade tillgångar och skulder	4,7	13,1
Realisationsförlust, omvärdering av aktier vid förvärv	1,0	0,0
Tidigare redovisad andel resultat från intresseföretaget	0,6	0,0
Tilläggsköpeskillning som omklassificerats till lön	0,0	2,3
Goodwill	0,0	66,2
Omräkningsdifferens, valuta	0,0	-0,3
Summa	6,3	81,3

Not 5. Övriga rörelseintäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Valutakursvinster fordringar/skulder av rörelsekaraktär	2 277	1 480	–	16
Vinst avyttring maskiner och inventarier	594	–	–	–
Övrig intäkt, justerad köpeskillning				
Conception Technologies	651	726	–	–
Externa bidrag, prod.utveckling	2 462	929	–	–
Övrigt	1 138	222	–	–
Summa	7 122	3 357	–	16

Not 6. Övriga rörelsekostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Valutakursförluster fordringar/skulder av rörelsekaraktär	-3 009	-3 464	-123	–
Resultatandel i intressebolag*	–	-66	–	–
Reaförlust omvärdering vid förvärv**	-996	–	–	–
Förlust avyttring maskiner och inventarier	-399	–	–	–
Avvecklad verksamhet	–	-350	–	–
Summa	-4 404	-3 880	-123	–

* Resultatandel i intresseföretag avser det danska bolaget HertART Aps, vilket ägts till 25 procent fram till den 1 april 2013 då samtliga aktier i bolaget förvärvats. Resultatandelen redovisas som en del av rörelseresultatet då bolagets resultat i sin helhet avser kostnader vilka relaterar till produkter och produktutveckling för Vitrolifes räkning.

** Avser omvärdering vid förvärv av samtliga aktier i HertArt Aps till verkligt värde.

Not 7. Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse

Antal anställda i medeltal

	Totalt		Varav män	
	2013	2012	2013	2012
Moderbolaget, Sverige	–	–	–	–
Dotterbolagen				
Sverige	130	128	48	45
USA	54	60	30	32
Övriga världen	50	27	35	18
Summa	234	215	113	95

Andel kvinnor i ledande befattningar

	2013	2012
Styrelsen	33%	17%
Ledningsgruppen	20%	20%

Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

	Löner och ersättningar		Sociala kostnader	
	2013	2012	2013	2012
Moderbolaget	930	770	283	219
- varav pensionskostnader	(–)	(–)	(–)	(–)
Dotterbolagen	103 936	92 846	37 005	33 163
- varav pensionskostnader	(–)	(–)	(9 292)	(8 816)
Avvecklad verksamhet	–	8 456	–	3 787
- varav pensionskostnader	(–)	(–)	(–)	(1 484)
Summa	104 866	102 072	37 288	37 169
- varav pensionskostnader	(–)	(–)	(9 292)	(10 300)

Av koncernens pensionskostnader avser 760 TSEK (512) gruppen styrelse och VD, varav 760 TSEK (512) avser VD.

Löner och ersättningar fördelade per land och mellan styrelseledamöter/VD och övriga anställda

	Styrelse/VD		Övriga anställda	
	2013	2012	2013	2012
Moderbolaget, Sverige	930	770	–	–
Dotterbolagen				
Sverige	3 741	2 331	56 871	59 824
- varav tantiem o.d.	(1 260)	(651)	(–)	(–)
USA	–	–	22 063	26 390
- varav tantiem o.d.	(–)	(–)	(–)	(–)
Övriga världen	–	–	21 261	12 757
- varav tantiem o.d.	(–)	(–)	(–)	(–)
Summa	4 671	3 101	100 195	98 971
- varav tantiem o.d.	(1 260)	(651)	(–)	(–)

Styrelse

Under året har i enlighet med 2012 års årsstämmas beslut 770 TSEK utbetalats i arvode till styrelsen. Tidigare ordförande Patrik Tigerschiöld erhöll 220 TSEK och övriga fem styrelseledamöter erhöll 110 TSEK vardera.

Vid Vitrolifes årsstämma den 29 april 2013 beslutades att styrelsearvodena skulle utgå med totalt 900 TSEK fram till nästa årsstämma. Till ordförande Carsten Browall utgår 300 TSEK och övriga fem styrelseledamöter 120 TSEK vardera.

Styrelsen har i efterhand av årsstämman beslutat att ge ordförande i revisionskommittén, Tord Lendau, 30 TSEK extra i arvode utöver det av årsstämman beslutade arvodet.

Verkställande direktör

Till verkställande direktören Thomas Axelsson har under verksamhetsåret 2013 utgått lön om sammanlagt 3 741 TSEK varav 1 260 TSEK är rörlig del. Bilförmån har ej utgått. Pensionen är avgiftsbestämd och pensionspremier erläggs med 30 % av lönen. Bolaget har gentemot VD en uppsägningstid om 6 månader, VD har tillika en uppsägningstid om 6 månader. Vid uppsägning från bolagets sida utgår avgångsvederlag om 12 månadslöner. VD har i sitt anställningsavtal en konkurrensbegränsningsklausul. Pensionsåldern är 65 år.

Övriga ledande befattningshavare

Under verksamhetsåret 2013 har till ledande befattningshavare, koncernens ledningsgrupp som förutom VD består av 4 (4) personer utgått lön om 10 422 TSEK (8 457), varav 2 535 TSEK (954) TSEK i rörlig lönedel. Den rörliga lönen baseras på utfallet av olika parametrar jämfört med fastställda mål. Parametrarna är hänförliga till bolagets försäljning och resultat. Premier för sedvanlig tjänstepension har erlagts. Pensionsålder är 65 år. Vid uppsägningstid från bolagets sida äger övriga ledande befattningshavare en uppsägningstid om 3-6 månader och vid uppsägning från egen sida 3-6 månader. Ingen äger rätt till avgångsvederlag. Inga lån till ledande befattningshavare finns.

Avgiftsbestämda pensionsplaner

I Sverige har koncernen avgiftsbestämda pensionsplaner för anställda som helt bekostas av företaget. I utlandet finns avgiftsbestämda planer vilka till del bekostas av dotterföretaget och delvis täcks genom avgifter som de anställda betalar. Betalning till dessa planer sker löpande enligt reglerna i respektive plan.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Inbetalningar för avgiftsbestämda planer	9 292	10 300	–	–

Kapitalförsäkring

Kapitalförsäkring till VD samt tidigare VD ingick med 1 240 (903) dessa redovisas under övriga finansiella anläggningstillgångar samt avsättningar, se även not 28.

Not 8. Arvode och kostnadsersättning till revisorer

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
PwC				
Revisionsuppdraget	687	602	600	540
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	181	339	181	339
Skatterådgivning	295	638	295	638
Övriga tjänster	275	145	275	102
<i>Avvecklad verksamhet</i>	–	696	–	696
Övriga revisorer				
Revisionsuppdrag	214	33	–	–
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	41	–	–	–
Skatterådgivning	269	–	–	–
Övriga tjänster	–	–	–	–
<i>Avvecklad verksamhet</i>	–	–	–	–
Summa	1 962	2 453	1 351	2 315

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter. Med revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget avses kvalitetssäkringstjänster, inklusive biträde vid iakttagelser vid sådan granskning, vilka skall utföras enligt författning, bolagsordning, stadgar eller avtal och som utmynnar i en rapport som är avsett även för andra än uppdragsgivaren. Rådgivning rörande skattefrågor redovisas separat. Allt annat är övriga tjänster.

Not 9. Rörelsens kostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Råvaror och förnödenheter	-62 262	-44 418	–	–
Förändring av lager av färdiga varor och produkter i arbete	-2 493	-10 298	–	–
Personalkostnader	-147 580	-134 606	-362	-527
Av- och nedskrivningar	-34 911	-17 578	-28	-20
Övriga externa kostnader	-127 812	-101 867	-5 287	-7 066
Övriga rörelsekostnader	-4 404	-3 528	-123	–
<i>Avvecklad verksamhet</i>	–	-35 030	–	–
Summa	-379 462	-347 325	-5 800	-7 613

Not 10. Finansnetto

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Ränteintäkter	378	56	633	84
Valutakursvinster	7 025	10 118	339	184
Utdelning från andelar i dotterbolag	–	–	2 949	–
Övriga finansiella intäkter	900	–	898	–
<i>Avvecklad verksamhet</i>	–	3 849	–	–
<i>Reavinst utdelning Xvivo P. AB</i>	–	303 207	–	–
Finansiella intäkter	8 303	317 230	4 819	268
Räntekostnader	-1 829	-2 625	-567	-378
Valutakursförluster	-7 082	-7 450	-1 366	-1 355
Nedskrivning andel i dotterbolag	–	–	-5 196	–
Övriga finansiella kostnader	-2	-86	–	–
<i>Avvecklad verksamhet</i>	–	-5 108	–	–
Finansiella kostnader	-8 913	-15 269	-7 129	-1 733
Summa	-610	301 960	-2 310	-1 465

Nedskrivning av andel i dotterbolag avser dotterbolaget HertArt Aps som dessutom har tillförts ytterligare eget kapital i form av ett ovillkorat aktieägartillskott motsvarande nedskrivningen. Se vidare not 29.

Not 11. Valutakursdifferenser

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
I rörelseresultatet	-732	-1 984	-123	16
I finansiella poster	-57	1 335	-1 027	-1 171
Summa	-789	-649	-1 150	-1 155

Not 12. Skatter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Aktuell skatt för året	-15 267	-10 777	-104	-1
Uppskjuten skatt avseende koncernbidrag	–	–	–	–*
Uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	8	-370	–	–
Uppskjuten skatt avseende internvinst i varulager och övervärden	380	823	–	–
Uppskjuten skatt avseende aktiverat/upplöst skattevärde i underskottsavdrag	-2 588	-4 160	–	–
Uppskjuten skatt avseende avsättning till obeskattade reserver	-5 621	-6 134	–	–
Uppskjuten skatt avseende ändrad metod för skattemässiga avskrivningar	–	-4 172	–	–
Summa skattekostnad	-23 088	-24 790	-104	-1*

*Uppskjuten skatt avseende erhållet koncernbidrag till moderbolaget redovisas från år 2013 via resultaträkningen och ingår i årets skatt (ej uppskjuten skatt). Jämförelsetalet har justerats i enlighet med den nya principen.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Avstämning effektiv skattesats				
Resultat före skatt	79 788	358 562	-1 932	-1 193*
Ej skattepliktigt reavinst avseende utdelning aktier i dotter- bolaget Xvivo Perfusion AB	-	-303 207	-	-
Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget (22 %/26,3 %)	-17 554	-14 558	425	314*
Skillnad i utländska skattesatser	-2 679	-990	-	-
Poster redovisade direkt mot eget kapital	164	-10	-	-
Övriga ej avdragsgilla kostnader	-3 561	-5 064	-1 161	-315
Ej skattepliktiga intäkter/erhållen aktieutdelning	-	4	736	1
Återförda restvärdeavskrivningar p.g.a. fusion, ändrad redovisnings- princip	-	-4 172	-	-
Avräkning utländsk skatt (filial), just skatt föregående år	304	-	-104	-1
Övrig skatt samt uppskjuten skatt över- värden, internvinst varulager m.m.	238	-	-	-
Summa skattekostnad	-23 088	-24 790	-104	-1

Koncernen	Uppskjuten skattefordran		Uppskjuten skatteskuld	
	2013	2012	2013	2012
Immateriella/materiella anläggnings- tillgångar	2 826	-	-6 572	-5 367
Avsättning till periodiseringsfond	-	-	-6 166	-1 752
Lager och övervärden	1 287	2 003	-1 547	-1 791
Förändrad redovisningsprincip avseende restvärdeavskrivning	-	-	-2 086	-4 172
Underskottsavdrag	-	5 721	-	-
Derivat	414	-	-	-6
Summa uppskjuten skattefordran/skatteskuld	4 527	7 724	-16 371	-13 088
Kvittning	-1 701	-2 003	1 701	2 003
Netto uppskjuten skattefordran/skatteskuld	2 826	5 721	14 670	11 085

Underskottsavdrag har aktiverats i den mån man har bedömt att dessa kan utnyttjas mot framtida beskattningsbara vinster. Per den 31 december 2013 är samtliga skattemässiga underskottsavdrag aktiverade alternativt utnyttjade mot årets beskattningsbara vinster. Beräknade skattemässiga underskott per den 31 december 2013 uppgår till 0 MSEK. Föregående års underskottsavdrag var hänförliga till det amerikanska dotterbolaget.

Ändrad metod för skattemässiga avskrivningar år 2012

Under 2012 fusionerades två svenska dotterbolag med Vitrolife Sweden AB. Bolagen tillämpade innan fusionen olika principer för skattemässiga avskrivningar på inventarier. Efter fusionen tillämpas en gemensam metod, räkenskapsenliga avskrivningar. Övergången resulterade år 2012 i en total ökad skattekostnad om 6 666 TSEK, varav 4 172 TSEK uppskjuten skatt. Under år 2013 har endast omklassificering skett från uppskjuten skatt till inkomstskatt om 2 086 TSEK dvs ingen resultateffekt. I balansräkningen kvarstår uppskjuten skatteskuld om 2 086 TSEK (4 172) vilken kommer att vara upplöst i sin helhet under år 2014.

Not 13. Immateriella anläggningstillgångar

Koncernen	Goodwill	Utveck- lings- utgifter	Patent	Övriga	Totalt im- materiella anl. tillg.
Akkumulerade anskaffningsvärden					
Ingående balans 2012-01-01	138 764	100 802	10 504	9 149	259 219
Rörelseförvärv	66 200	7 539	1 403	5 351	80 493
Internt utvecklade tillgångar	–	14 765	1 048	–	15 813
Utrangering	–	-2 215	–	–	-2 215
Årets omräkningsdifferens	-846	-1 402	-323	-308	-2 879
<i>Avvecklad verksamhet</i>	<i>-4 011</i>	<i>-74 162</i>	<i>-1 670</i>	<i>-48</i>	<i>-79 891</i>
Utgående balans 2012-12-31	200 107	45 327	10 962	14 144	270 541
Ingående balans 2013-01-01	200 107	45 327	10 962	14 144	270 541
Rörelseförvärv	–	3 654	–	1 472	5 126
Omklassificering	–	-1 554	-399	1 953	–
Internt utvecklade tillgångar	–	970	861	–	1 832
Utangering	–	-5 454	-1 864	-3 193	-10 511
Årets omräkningsdifferens	1 160	179	21	94	1 454
Utgående balans 2013-12-31	201 268	43 123	9 582	14 470	268 442

	Goodwill	Utveck- lings- utgifter	Patent	Övriga	Totalt im- materiella anl. tillg.
Akkumulerade av- och nedskrivningar					
Ingående balans 2012-01-01	-17 993	-27 826	-5 214	-3 749	-54 782
Rörelseförvärv	–	–	-256	-938	-1 194
Nedskrivning/utrangering	–	2 215	–	–	2 215
Årets avskrivningar	–	-3 781	-937	-958	-5 676
Årets omräkningsdifferens	–	1 117	273	96	1 486
<i>Avvecklad verksamhet</i>	–	<i>3 074</i>	<i>334</i>	<i>12</i>	<i>3 420</i>
Utgående balans 2012-12-31	-17 993	-25 202	-5 801	-5 538	-54 532

Ingående balans 2013-01-01	-17 993	-25 202	-5 801	-5 538	-54 532
Rörelseförvärv	-	-478	-	-	-478
Utrangering	-	1 778	287	1 747	3 812
Nedskrivning	-	-2 667	-	-	-2 667
Årets avskrivningar	-	-4 416	-837	-2 928	-8 181
Årets omräkningsdifferens	-	-81	6	-66	-141
Utgående balans 2013-12-31	-17 993	-31 064	-6 345	-6 784	-62 186

Redovisade värden

Per 2012-01-01	120 771	72 976	5 290	5 400	204 437
Per 2012-12-31	182 114	20 126	5 162	8 606	216 010

Per 2013-01-01	182 114	20 126	5 162	8 606	216 010
Per 2013-12-31	183 275	12 059	3 237	7 686	206 257

Den 1 april 2013 har samtliga aktier förvärvats avseende intresseföretaget HertArt Aps. I koncernen uppstod ett övervärde om 5,9 MSEK avseende produktionsteknologi. Under år 2013 har 4,4 MSEK nedskrivits avseende övervärdet varför kvarstående övervärde i koncernen uppgår till 1,5 MSEK. Nedskrivningen genomfördes då en del av de immateriella tillgångarna ej bedömdes generera framtida intäkter.

Moderbolaget

	Patent	Totalt
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Ingående balans 2012-01-01	160	160
Utgående balans 2012-12-31	160	160

Ingående balans 2013-01-01	160	160
Utgående balans 2013-12-31	160	160

Akkumulerade av- och nedskrivningar

Ingående balans 2012-01-01	-160	-160
Årets avskrivningar	-	-
Utgående balans 2012-12-31	-160	-160

Ingående balans 2013-01-01	-160	-160
Årets avskrivningar	-	-
Utgående balans 2013-12-31	-160	-160

Redovisade värden

Per 2012-01-01	0	0
Per 2012-12-31	0	0

Per 2013-01-01	0	0
Per 2013-12-31	0	0

Avskrivningarna har i resultaträkningen fördelats per funktion enligt nedan:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Kostnad för sålda varor	-1 514	-1 035	-	-
Försäljningskostnader	-1 093	-1 035	-	-
Administrationskostnader	-335	-259	-	-
Forsknings- och utvecklingskostnader	-5 239	-2 829	-	-
<i>Avvecklad verksamhet</i>	<i>-</i>	<i>-518</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
Summa	-8 181	-5 676	-	-

Koncernens goodwill är hänförlig till förvärv av dotterbolag och dess verksamheter.

Goodwill fördelas på koncernens kassagenererande enheter som utgörs av rörelsesegmentet Fertilitet, se not 3. Den kassagenererande enheten Fertilitet har nedskrivningstestats med utgångspunkt från budget och prognoser där det första året i prognosen baseras på företagets budget och de efterföljande fyra åren utifrån historisk tillväxttakt justerat för företagsledningens prognoser om framtiden. Prognoserna har tagits fram internt av företagsledningen med utgångspunkt i

historiska data, ledningens samlade erfarenhet samt deras bästa bedömning om företagets utvecklingspotential och marknadstillväxt. De kassaflöden som prognostiserats efter fem år har baserats på en mer konservativ tillväxttakt om 2 (2) procent per år. De prognostiserade kassaflödena har nuvärdesberäknats med en diskonteringsränta om 8,5 (8,2) procent. De viktigaste variablerna i prognosen är marknadsandel och -tillväxt, bruttomarginal, försäljningskostnader samt investeringar. Beräkningen baseras på en fortsatt god bruttomarginal och investeringsbehovet har bedömts att vara för att ersätta befintliga tillgångar. Arbetskapalet har antagits förändras i proportion med omsättningen och skuld-sättningsgraden bedöms vara oförändrad då tillväxten antagits ske inom ramen för den befintliga verksamheten och med egna medel. Återvinningsvärdet, som i koncernen beräknas som nyttjandevärde, för den kassagenererande enheten Fertilitet överstiger det redovisade värdet. Företagsledningen bedömer att inga rimliga förändringar i de viktiga variablerna och antagandena leder till att enhetens återvinningsvärde blir lägre än de redovisade värdena.

För att stödja nedskrivningsprövningarna som utförts av de immateriella anläggningstillgångarna har en övergripande analys skett av känsligheten i de variabler som använts i modellen. Ett antagande om höjd diskonteringsränta till 10,0 (9,7) procent påvisar att återvinningsvärdena fortfarande överstiger de redovisade värdena. Övriga antaganden såsom bruttomarginal, investeringsbehov och tillväxttakt har antagits vara konstanta.

Not 14. Materiella anläggningstillgångar

Koncernen	Byggnader och mark	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, verktyg och installationer	Pågående nyanläggning	Totalt
Ackumulerade anskaffningsvärden					
Ingående balans 2012-01-01	62 965	32 563	74 058	128 169	714
Anskaffningar	8 065	3 282	3 922	-72	15 198
Ökning genom rörelseförvärv	–	488	534	–	1 022
Försäljningar/utrangeringar	-1 545	–	-502	–	-2 046
Årets omräkningsdifferens	-2 479	-265	-1 980	–	-4 724
<i>Avvecklad verksamhet</i>	-36	–	-676	–	-712
Utgående balans 2012-12-31	66 970	36 068	75 357	56 178	452
Ingående balans 2013-01-01	66 970	36 068	75 357	56 178	452
Anskaffningar	93	2 646	3 939	-20	6 658
Ökning genom rörelseförvärv	–	230	–	–	230
Försäljningar/utrangeringar	–	-2 960	-5 164	–	-8 124
Omklassificeringar	-733	-515	1 222	–	-26
Årets omräkningsdifferens	-33	-7	-26	–	-66
Utgående balans 2013-12-31	66 297	35 462	75 328	36 177	124
Ackumulerade av- och nedskrivningar					
Ingående balans 2012-01-01	-10 886	-21 818	-41 566	–	-74 270
Övriga förvärv	–	-224	-396	–	-619
Årets avskrivningar	-2 228	-1 738	-8 586	–	-12 552
Försäljningar/utrangeringar	726	-19	502	–	1 209
Årets omräkningsdifferens	310	236	1 586	–	2 131
<i>Avvecklad verksamhet</i>	–	–	94	–	94
Utgående balans 2012-12-31	-12 077	-23 563	-48 366	–	-84 007
Ingående balans 2013-01-01	-12 077	-23 563	-48 366	–	-84 007
Övriga förvärv	–	-90	–	–	-90
Årets avskrivningar	-2 824	-1 960	-8 125	–	-12 909
Försäljningar/utrangeringar	–	1 651	4 308	–	5 959
Omklassificeringar	–	-97	97	–	–
Årets omräkningsdifferens	72	-85	-109	–	-122
Utgående balans 2013-12-31	-14 828	-24 143	-52 196	–	-91 168
Redovisade värden					
Per 2012-01-01	52 079	10 745	32 492	128	95 444
Per 2012-12-31	54 893	12 505	26 991	56	94 445
Per 2013-01-01	54 893	12 505	26 991	56	94 445
Per 2013-12-31	51 470	11 319	23 132	36	85 957

Moderbolaget	Inventarier och verktyg	Totalt
Ackumulerade anskaffningsvärden		
Ingående balans 2012-01-01	400	400
Utgående balans 2012-12-31	400	400
Ingående balans 2013-01-01	400	400
Utgående balans 2013-12-31	400	400
Ackumulerade av- och nedskrivningar		
Ingående balans 2012-01-01	-340	-340
Årets avskrivningar	-20	-20
Utgående balans 2012-12-31	-360	-360
Ingående balans 2013-01-01	-360	-360
Årets avskrivningar	-28	-28
Utgående balans 2013-12-31	-388	-388
Redovisade värden		
Per 2012-01-01	60	60
Per 2012-12-31	40	40
Per 2013-01-01	40	40
Per 2013-12-31	12	12

Avskrivningarna har i resultaträkningen fördelats per funktion enligt nedan:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Kostnad för sålda varor	-6 413	-6 681	–	–
Försäljningskostnader	-277	-292	–	–
Administrationskostnader	-5 260	-4 639	-28	-20
Forsknings- och utvecklingskostnader	-960	-895	–	–
<i>Avvecklad verksamhet</i>	–	-45	–	–
Summa	-12 909	-12 552	-28	-20

Not 15. Varulager

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Råvaror och förnödenheter	26 577	29 128	–	–
Varor under tillverkning	5 580	4 497	–	–
Färdiga varor och handelsvaror	27 759	28 784	–	–
Summa	59 916	62 409	–	–

Nedskrivning för inkurans av råvaror om 1,1 MSEK (0,6) samt färdigvaror 2,1 MSEK (3,7) ingår i utgående varulager.

Not 16. Fordringar och skulder hos koncernföretag

Moderbolaget har fordringar på det amerikanska dotterbolaget Vitrolife Inc. om 1,0 MUSD (1,0) samt det ungerska dotterbolaget Vitrolife Kft. om 70 MHUF (0). Moderbolaget har skulder till det svenska dotterbolaget Vitrolife Sweden AB om 75 MSEK (50), det engelska dotterbolaget Vitrolife Ltd. om 0,3 MGBP (0,3) samt till det ungerska dotterbolaget Cryo Innovation Kft. om 0,3 MEUR (0).

Not 17. Kundfordringar

Kundfordringar redovisas efter hänsyn tagen till under året uppkomna kundförluster. För 2013 uppgick konstaterade kundförluster i koncernen till 706 TSEK (34).

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Kundfordringar	65 176	53 669	–	–
Avgår reservering för osäkra fordringar	-3 720	-1 233	–	–
Summa	61 456	52 436	–	–

Åldersstruktur kundfordringar:

	Ej förfallet:	Förfallet, antal dagar:				Totalt förfallet:
		0–30	31–60	61–120	>120	
Totala kundfordringar:	44 768	13 187	3 243	1 102	2 876	20 408
65 176						

Not 18. Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Hyra och övriga fastighetskostnader	1 498	1 541	–	–
Förutbetalda marknadsaktiviteter	280	240	–	–
Underhållsavtal	1 506	1 166	–	41
Forskning och utveckling	–	2 102	–	–
Försäkring	1 791	2 254	428	1 227
Depositioner	120	289	–	–
Övriga förutbetalda kostnader	1 170	2 774	135	–
Upplupna intäkter	1 170	–	–	–
Summa	7 535	10 366	563	1 268

Not 19. Kassafliödesanalys och likvida medel

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Betalda samt erhållna räntor				
Erhållen ränta	104	49	5	9
Erlagd ränta	-1 789	-2 602	-567	-310
Summa	-1 685	-2 553	-562	-301

Justeringar för poster som inte ingår i kassafliödet

Av- och nedskrivningar av tillgångar	34 912	19 277	28	20
Omräkningsdifferenser	1 315	2 869	1 444	1 355
Resultatandel i intresseföretag	–	66	–	–
Nedskrivning andel i dotterbolag (HertArt Aps)	–	–	5 196	–
Avsättning kapitalförsäkring	–	226	–	–
Reavinst/förlust försäljning tillgångar, omvärdering köp aktier dotterföretag	1 085	–	-898	–
Aktieutdelning (ej utbetald, kvittats skuld dotterbolag)	–	–	-2 949	–
Reavinst utdelning Xvivo Perfusion AB (Transplantation)	–	-303 207	–	–
Summa	37 312	-280 769	2 821	1 375

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Delkomponenter som ingår i likvida medel				
Kassa och bank	53 769	11 680	565	849
Summa	53 769	11 680	565	849

Utnyttjad checkkredit uppgick till - TSEK (5 790). Limit på checkräkningskrediten är 30 MSEK (30).

Kortfristiga placeringar har klassificerats som likvida medel med utgångspunkt från att:

- De har en obetydlig risk för värdefluktuationer.
- De kan lätt omvandlas till kassamedel.
- De har en löptid om högst tre månader från anskaffningstidpunkten.

Likvida medel som inte används i den dagliga verksamheten placeras i enlighet med Vitrolifes finanspolicy, se not 25. Någon aktiv förvaltning har inte skett under 2013 och 2012.

Not 20. Eget kapital

Aktiekapital

Endast ett aktieslag finns. Alla aktier har samma rätt.

Övrigt tillskjutet kapital

Avser eget kapital som är tillskjutet från ägarna. Här ingår del av överkursfonder som förts över till reservfond per den 31 december 2005. Avsättningar till överkursfond från den 1 januari 2006 och framöver redovisas också som tillskjutet kapital.

Omräkningsreserv

Omräkningsreserven innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter som har upprättat sina finansiella rapporter i en annan valuta än den valuta som koncernens finansiella rapporter presenteras i. Moderbolaget och koncernen presenterar sina finansiella rapporter i svenska kronor.

Accumulerad valutakursdifferens i eget kapital

	Koncernen	
	2013	2012
Ingående värde	-36 817	-24 281
Årets valutakursdifferens i utländska dotterbolag, netto efter skatt	-2 702	-12 536
Utgående värde	-39 519	-36 817

Upplysningskravet enligt ÅRL 5 kap 14§ avseende specificering av förändring av eget kapital jämfört med föregående års balansräkning framgår av sidan 34.

Enligt utdelningspolicy för Vitrolife AB (publ) skall det årligen föreslås en utdelning eller annan form av utskiftning som i genomsnitt över tiden motsvarar 30 procent av årets nettovinst efter betald skatt. I enlighet därmed är det styrelsens och verkställande direktörens intention att föreslå årsstämman en utdelning om 1,00 SEK per aktie för 2013, totalt 19,8 MSEK. Utdelningen blir föremål för fastställelse på årsstämman den 5 maj 2014.

Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat

I balanserade vinstmedel inklusive årets resultat ingår intjänade vinstmedel i moderbolaget och dess dotterföretag.

Not 21. Resultat per aktie

Genomsnittligt antal utestående aktier under år 2013 uppgick till 19 830 936 (19 585 116) stycken. Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare om 56 274 TSEK (333 772) ger ett resultat per aktie om 2,84 SEK (17,04). 2012 års resultat per aktie exklusive reavinst utdelning av Xvivo, uppgick till 1,56 SEK.

Not 22. Räntebärande skulder

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Långfristig del, banklån	21 622	58 228	14 756	20 227
Kortfristig del, banklån	17 028	16 825	6 224	6 009
Summa	38 650	75 053	20 980	26 236

Förfallotidpunkt

Om 1–5 år	21 622	58 228	14 756	20 227
Om >5 år	–	–	–	–
Summa	21 622	58 228	14 756	20 227

Utnyttjad checkräkningskredit redovisas som långfristig del, banklån, - TSEK (5 790).

För lånevillkor och övriga kontraktsmässiga villkor, se not 25. Säkerhet finns för viss del av banklånen, se not 28.

Not 23. Övriga skulder

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Källskatt	2 092	2 068	–	–
Moms och punktskatter	2 502	1 723	–	–
Skatteskulder	1 751	1 471	–	–
Tilläggsköpeskilling Cryo	8 938	–	8 938	–
Övriga skulder	1 713	5 172	–	4 222
Summa	16 996	10 434	8 938	4 222

Not 24. Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Upplupna personalkostnader	25 957	24 319	–	–
Revision och konsultation	1 421	1 173	545	568
Royalty	87	519	–	–
Årsredovisning	251	435	251	435
Styrelsearvode	789	675	789	675
Fastighetsskatt och övriga skatter i utlandet	487	534	–	–
Övriga upplupna kostnader	7 641	2 075	300	58
Förutbetalda intäkter	1 122	1 676	–	–
Summa	37 755	31 406	1 885	1 736

Not 25. Finansiella instrument och finansiell riskhantering

Vitrolifekoncernen är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker. Med finansiella risker avses fluktuationer i företagets resultat och kassaflöde till följd av förändringar i valutakurser, räntenivåer, refinansierings- och kreditrisker.

Kapitalrisk

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan fortsätta att generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere. För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen kan koncernen göra förändringar i utdelning till aktieägarna, återbeta kapital till aktieägarna, utfärda nya aktier, förvärva egna aktier eller sälja/köpa tillgångar.

Vitrolifes styrelse anser att Vitrolife bör ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Bolagets nettoskuld i relation till EBITDA bör i normala fall inte överstiga 3 gånger. Med nettoskuld avses räntebärande skulder minus räntebärande tillgångar. Vitrolifes styrelse har som målsättning att uppnå tillväxt under lönsamhet. Målet för Vitrolifes tillväxt över en treårsperiod är en försäljningsökning med i genomsnitt 20 procent per år till en rörelsemarginal om 15 procent (rörelsemarginalmålet har efter balansdagen justerats upp till 17 procent för verksamhetsår 2014 och framåt). Under 2013 har Vitrolife uppnått samtliga finansiella mål.

Vitrolife har genom sin externa finansiering kapitalkrav. Koncernen har uppfyllt samtliga uppställda krav under 2013.

Finanspolicy

Vitrolife har en koncernpolicy för sin finansiella verksamhet, vilken definierar finansiella risker och anger hur bolaget skall hantera dessa risker. Policyn anger dessutom vilka rapporter som skall upprättas. Enligt denna policy skall bolaget alltid behålla en likviditet motsvarande minst tre månaders kända framtida netto kontantutbetalningar.

Avtalsvillkor

Förfallostruktur för finansiella skulder inklusive räntekostnader:

	Inom 1 år	2 år	3 år	4 år	>4 år	Totalt
2012-12-31						
Upplåning	16 825	18 032	10 735	7 349	22 112	75 053
Leverantörsskulder	17 444	–	–	–	–	17 444
Övriga skulder	–	6 748	8 619	17 238	–	32 605
2013-12-31						
Upplåning	17 028	10 312	6 993	4 317	–	38 650
Leverantörsskulder	15 596	–	–	–	–	15 596
Övriga skulder	31 523	7 757	17 039	–	2 439	58 758
Derivat	1 884	–	–	–	–	1 884

Vitrolifes totala kreditramar uppgick till 99 MSEK (114) varav 39 MSEK (75) utnyttjades. Kreditramarna användes för förvärvskrediter samt lån för det nya MEA-laboratoriet i Denver, vilket färdigställdes under slutet av 2012.

Koncernens effektiva räntesats under 2013 uppgick till 2,2 procent (2,5).

Ränterisker

Vitrolife har ett förvärvslån i GBP i moderbolaget om 0,9 MSEK (1,7) med förfallodag 1 november 2014. Vitrolife har ett lån i EUR avseende förvärv av Cryo-koncernen år 2012 om 20,1 MSEK (24,6). Vitrolife har ett lån i USD i dotterbolaget Vitrolife Inc. avseende ombyggnad av MEA-laboratoriet i Denver år 2012 om 3,8 MSEK (4,9) samt även förvärvslån i dotterbolaget Vitrolife Inc. i USD avseende köp av fastighet i Denver år 2011 om 4,1 MSEK (5,9) samt 9,8 MSEK (17,3) avseende förvärv av verksamheten i Conception Technologies inklusive förvärvskostnader från år 2010. Vitrolife har under år 2013 slutamorterat ett lån i dotterbolaget Vitrolife Sweden AB om 15 MSEK (-) som avsåg expanderande av verksamheten. År 2012 slutamortades ett lån i moderbolaget Vitrolife avseende förvärv av UK Ltd. om 2,4 MSEK. Totalt har under 2013 amortering skett med 31,5 MSEK (15,3). Räntan för samtliga lån är rörliga. Inga nya lån har upptagits under 2013.

Kreditrisker

Koncernens finansiella tillgångar redovisas till 120,7 MSEK (67,4), varav 53,8 MSEK (11,7) avser likvida medel. Vitrolife har traditionellt haft låga kreditförluster och detta gäller även 2013. Risken begränsas genom kreditvärdighetskontroller och förskottsbetalningar av nya kunder samt genom nära kunduppföljning i samarbete mellan ekonomi- och marknadsfunktionen. Vidare gjordes en individuell prövning av kundfordringarna gällande betalningsförmåga och kreditvärdighet vid balansdagen.

Valutarisker

Valutarisk är risken för fluktuationer i värdet på ett finansiellt instrument på grund av förändringar i valutakurser. Denna risk är relaterad till förändringar i förväntade och kontrakterade betalningsflöden (transaktionsexponering), omvärdering av utländska dotterbolags tillgångar och skulder i utländsk valuta (omräkningsexponering) samt finansiell exponering i form av valutarisker i betalningsflöden i lån och placeringar. Vitrolife är ett globalt bolag med försäljning i cirka 110 länder. Detta gör att bolaget påverkas av variationer i valutakurser. Målet är att minimera påverkan av dessa förändringar där så är praktiskt möjligt.

Störst påverkan har förändringar av EUR och USD. Den externa försäljning som sker från det amerikanska dotterbolaget sker helt och hållet i USD. Inlödet matchas mot dotterbolagets utflöde i form av kostnader vilka i huvudsak även är i USD. Försäljningen från det svenska dotterbolaget Vitrolife Sweden AB sker i EUR 64 procent (79), CNY 15 procent (-), SEK 16 procent (16) och USD 5 procent (5). Huvuddelen av kostnaderna för de svenska enheterna är i SEK, dock finns en del kostnader även i EUR. Detta utflöde matchas så långt möjligt mot inflöde i EUR.

Vad gäller omräkningsexponering har det amerikanska dotterbolaget per den 31 december 2013 en nettoskuld till 0 MUSD (0,4).

Företagets transaktionsexponering (2012 exklusive avvecklad verksamhet) fördelar sig på följande valutor:

	Lokal valuta		Belopp i SEK		Andel, %	
	2013	2012	2013	2012	2013	2012
EUR	17 538	19 518	151 690	169 914	77	94
CNY	34 766	–	36 838	–	19	–
USD	1	736	8	4 985	0	3
AUD	1 066	691	6 720	4 850	3	3
GBP	165	18	1 684	195	1	0
JPY	8 168	583	546	51	0	0
NOK	668	146	741	166	0	0
DKK	505	395	586	462	0	0
Summa			198 814	180 623	100	100

För 2014 har 9,0 milj. EUR säkrats genom terminer till genomsnittlig kontraktskurs 8,72 SEK/EUR. Under 2013 säkrades 7,8 milj. EUR, vilket motsvarade ca 44 procent av verkligt flöde.

Utländska nettotillgångar hänför sig till Vitrolife Inc., Vitrolife KK, Vitrolife Ltd., Vitrolife Pty Ltd., SA Swemed, A.T.S. Srl, Vitrolife Kft. samt HertArt ApS. Årets omräkningsexponering uppgår till 120,3 MSEK (100,9) och har inte terminssäkrats.

Känslighetsanalys

För att hantera ränte- och valutakursrisk har koncernen som syfte att minska påverkan av kortsiktiga fluktuationer på koncernens resultat. På lång sikt kommer emellertid varaktiga förändringar i valutakurser och räntor få en påverkan på det konsoliderade resultatet.

Per den 31 december 2013 beräknas en generell höjning av låneräntan med 1 procentenhet minska koncernens resultat före skatt med cirka 387 TSEK (693).

En generell höjning med 4 procent av SEK gentemot andra utländska valutor har beräknats minska koncernens resultat före skatt med cirka 7,1 MSEK (6,4) för året som slutade 31 december 2013.

Verkligt värde

Koncernen

I balansräkningen redovisade finansiella tillgångar och skulder överensstämmer med verkligt värde och uppgår till 120,7 MSEK (67,4) respektive 113,0 MSEK (125,1). Ingen terminssäkring har skett för de valutakomponenter som ingår i ovanstående belopp.

För valutakontrakt som värderas till verkligt värde bestäms det verkliga värdet med utgångspunkt från noterade kurser på balansdagen.

Moderföretaget

Finansiella tillgångar och skulder uppgick till 438,2 MSEK (429,3) respektive 139,2 MSEK (114,9). Bolaget har utifrån dotterbolagens framtida intjäningspotential bedömt att ytterligare nedskrivning av det bokförda värdet av andelar i koncernföretag 425 MSEK (422,2) inte är erforderlig. Ingen terminssäkring har skett för de valutakomponenter som ingår i ovanstående belopp.

Finansiella instrument per kategori

Redovisningsprinciperna för finansiella instrument har tillämpats för nedanstående poster:

Tillgångar i balansräkningen	Låne- och kundfordringar		Derivat som används för säkringsändamål		Summa	
	2013	2012	2013	2012	2013	2012
Övriga finansiella anläggningstillgångar	5 445	955	–	–	5 445	955
Kundfordringar	61 456	52 436	–	–	61 456	52 436
Övriga fordringar	–	2 310	–	–	–	2 310
Likvida medel	53 769	11 680	–	–	53 769	11 680
Summa	120 670	67 381	–	–	120 670	67 381

Skulder i balansräkningen	Övriga finansiella skulder		Derivat som används för säkringsändamål		Summa	
	2013	2012	2013	2012	2013	2012
Upplåning	38 650	75 053	–	–	38 650	75 053
Leverantörsskulder	15 596	17 444	–	–	15 596	17 444
Övriga skulder	58 758	32 605	–	–	58 758	32 605
Derivat	–	–	1 884	–	1 884	–
Summa	113 004	125 102	1 884	–	114 888	125 102

Not 26. Leasingavgifter avseende operationell leasing

Vitrolife hyr en fastighet i Denver. Modular som sedan adderats till byggnaden och som innehåller produktionslokaler etc. ägs dock av företaget. Likaså ägs en intilliggande byggnad vilken förvärvades 2011. Nuvarande hyresavtal löper till 30 april 2015. Avtalet klassificeras som ett operationellt leasingavtal.

Vitrolife hyr lokalerna i San Diego. Avtalet löper till den 30 april 2015 och klassificeras som ett operationellt leasingavtal.

Vitrolife hyr lokalerna i Göteborg. Renrum har byggts och bekostats av Vitrolife. Nuvarande hyresavtal löper till 31 oktober 2018. Avtalet klassificeras som ett operationellt leasingavtal.

I det fall om- och tillbyggnad har bekostats av Vitrolife, sker en individuell prövning huruvida kostnaderna är balansgilla eller om de i sin helhet skall kostnadsföras.

Hyresavgifterna är kopplade till KPI och varierar med marknaden som helhet. Variabla avgifter faktureras 1:1 i efterhand efter årlig avstämning. Inga restriktioner finns till följd av ingångna leasingavtal.

I övrigt har Vitrolife tecknat leasingavtal hänförliga till tjänstebilar samt viss kontorsutrustning och verktyg.

Kostnadsförda leasingavgifter under 2013 uppgår till 11 635 TSEK (11 810), varav 0 TSEK (768) härrör från den avvecklade verksamheten.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Avtalade framtida minimileaseavgifter avseende ej uppsägningsbara kontrakt som förfaller till betalning:				
Inom ett år	8 850	8 630	–	–
Mellan ett och fem år	22 022	22 125	–	–
Över fem år	–	3 492	–	–
Summa	30 872	34 247	–	–

Not 27. Verkligt värde och bokfört värde på finansiella tillgångar och skulder

Verkligt värde

Verkligt värde har beräknats för samtliga finansiella tillgångar och skulder enligt IFRS 13. Verkligt värde uppskattas vara lika med bokfört värde för kundfordringar och andra fordringar, övriga kortfristiga fordringar, kassa och övriga likvida medel, leverantörsskulder och övriga skulder samt upplåning. Bokfört värde minskat med nedskrivningar utgör ett approximant verkligt värde för kundfordringar och leverantörsskulder. För långfristiga ej räntebärande skulder har verkligt värde beräknats genom att framtida kassaflöden har diskonterats med aktuella marknadsräntor avseende skuldens löptid.

Koncernens finansiella tillgångar och skulder är värderade i enlighet med följande hierarkier:

- Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder.
- Nivå 2: Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i Nivå 1, antingen direkt eller indirekt.
- Nivå 3: Data för tillgången eller skulden som inte i sin helhet baseras på observerbara marknadsdata.

Verkligt värdehierarki

TSEK	2013-12-31				2012-12-31			
	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Totalt	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Totalt
Finansiella skulder								
Finansiella skulder till verkligt värde via resultaträkningen	–	–	26 950	26 950	–	–	34 466	34 466
Derivat för säkringsändamål	–	1 884	–	1 884	–	–	–	–
Finansiella skulder totalt	–	1 884	26 950	28 834	–	–	34 466	34 466

I verkligt värdehierarkin ovan redovisas, till skillnad från uppställningen i bokslutskommunikén, endast sådana finansiella tillgångar och skulder som värderas till annat än upplupet anskaffningsvärde. Finansiella tillgångar och skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde uppgår till 120 670 TSEK (67 381) respektive 86 054 TSEK (90 636).

Not 28. Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Ställda säkerheter	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Företagsinteckningar	20 000	20 000	3 100	3 100
Kapitalförsäkring	1 240	684	–	–
Summa	21 240	20 684	3 100	3 100

Företagsinteckningar avser skulder till kreditinstitut för egna engagemang samt ställd säkerhet för kapitalförsäkring (anskaffningsvärdet).

Eventalförpliktelser	Koncernen		Moderbolaget	
	2013	2012	2013	2012
Borgen för intressebolag	–	577	–	577
Garanti Tullverket	200	200	–	–
Kapitalförsäkring, skillnad anskaffningsvärde och marknadsvärde	38	28	–	–
Summa	238	805	–	577

Not 29. Andelar i koncernföretag/intresseföretag

Andelar i koncernföretag	Moderbolaget	
	2013	2012
Ingående anskaffningsvärde	419 397	337 532
Justering av förvärvskurs, Vitrolife Kft. (Cryo)	-699	–
Förvärv (HertArt Aps) (Vitrolife Kft.)	6 295	81 984
Ovillkorat aktieägartillskott (HertArt Aps)	5 196	–
Nedskrivning (HertArt Aps)*	-5 196	–
Avvecklad verksamhet	–	-119
Utgående bokfört värde	424 993	419 397

Andelar i intresseföretag	Moderbolaget	
	2013	2012
Ingående anskaffningsvärde	2 779	2 779
Omklassificering till dotterföretag till följd av förvärv	-2 779	–
Utgående bokfört värde	–	2 779

Bolag	Org. nr.	Säte	Antal	Andel i %	Bokfört värde 2013	Bokfört värde 2012
Bolag ägda av Vitrolife AB:						
Vitrolife, Inc.	84-1547804	Denver och San Diego, USA	500 000	100	139 481	139 481
Vitrolife Sweden AB	556546-6298	Göteborg, Sverige	5 000 000	100	178 386	178 386
Vitrolife Pty Ltd.	102959964	New South Wales, Australien	1	100	0	0
Vitrolife KK	0104-01-081049	Tokyo, Japan	200	100	850	850
Vitrolife Ltd.	04628698	Warwick, England	1 025	100	11 935	11 935
Vitrolife Kft.	06-09-017195	Budapest, Ungern	n/a	100	81 285	81 984
A.T.S. Srl	12758490150	Milano, Italien	n/a	70	6 760	6 760
HertArt Aps	32840787	Greve, Danmark	166 667	100	6 296	2 779
Summa					424 993	422 175

*Nedskrivning av andel i dotterbolag avser dotterbolaget HertArt Aps som har tillförts ytterligare eget kapital i form av ett ovillkorat aktieägartillskott motsvarande nedskrivningen.

Not 30. Närstående

Närståenderrelationer

Moderbolaget har en närståenderrelation med sina dotterföretag, se not 29. Av koncernens totala inköp och försäljning mätt i SEK avser 54,1 procent (56,6) av inköpen och 28,3 procent (29,7) av försäljningen koncerninterna transaktioner. Internpris mellan koncernens olika segment är satta utifrån principen om "armslängds avstånd" dvs. mellan parter som är oberoende av varandra, välinformerade och med ett intresse av transaktionerna.

Transaktioner med nyckelpersoner i ledande ställning

Thomas Axelsson har varit anställd som VD i Vitrolife sedan 1 maj 2012. För perioden januari-april 2012 fakturerades konsultarvode från VDs eget bolag om 1 549 TSEK. Inget arvode har fakturerats under år 2013 från VDs eget bolag.

Styrelseledamöterna i Vitrolife, med undantag för ordföranden i revisionskommittén, har utöver styrelsearvodet inte erhållit någon annan ersättning under 2013 eller 2012. Styrelsen har i efterhand av årsstämman beslutat att ge ordförande i revisionskommittén, Tord Lendau, 30 TSEK extra i arvode utöver det av årsstämman beslutade arvode.

De sammanlagda ersättningarna ingår i "personalkostnader" (se not 7):

	2013	2012
Styrelseledamöter	930	770
Ledande befattningshavare	10 422	10 830
Summa	11 352	11 600

Not 31. Händelser efter balansdagen

Styrelsen beslöt att öka företagets finansiella mål avseende rörelsemarginalen till 17 procent (15).

I övrigt har inga andra händelser efter balansdagen inträffat vilka i väsentliga avseenden påverkar bedömningen av den finansiella informationen i denna rapport.

Not 32. Kritiska uppskattningar och bedömningar

Operationella leasingavtal

Vitrolife hyr lokalerna i Göteborg. Renrum har byggts och bekostats av Vitrolife. Nuvarande hyresavtal löper till 31 oktober 2018. Hyra för lokalerna i Göteborg (se not 26) betalas till leasinggivarna med regelbunden justering till marknads-hyresnivå. Hyresavtalet innebär att Vitrolife inte står några risker för byggnadens restvärde och det har bedömts att alla väsentliga ekonomiska risker och fördelar som är förknippade med byggnaden finns hos leasinggivarna.

Förutom den under 2012 förvärvade fastigheten i Denver så hyr Vitrolife Inc. fastigheterna i Denver respektive San Diego. De moduler som sedan adderats till byggnaden och som innehåller produktionslokaler etc. ägs dock av företaget. Hyresavtalet för lokalerna vid produktionsanläggningen i San Diego övertogs av Vitrolife Inc. i samband med förvärvet av verksamheten i Conception Technologies i oktober 2010. Avtalen löper till den 30 april 2015 och utgör ett kombinerat leasingavtal på mark och byggnad. Det är inte möjligt att erhålla en tillförlitlig uppdelning av det relativa verkliga värdet fördelat på mark respektive byggnad. Klassificering av avtalen grundar sig därför på om det tydligt framgår om båda beståndsdelarna är finansiella eller operationella leasingavtal där bedömning är att avtalet är att anse som ett operationellt leasingavtal. Äganderätten till marken övergår ej vid avtalsperiodens slut.

Baserat på ovanstående kvalitativa faktorer har ovanstående leasingavtal bedömts som operationella.

I övrigt har Vitrolife leasingavtal hänförliga till tjänstebilar samt viss kontorsutrustning och verktyg. Samtliga avtal bedöms utgöra operationella leasingavtal innebärande att leasingavgifter kostnadsförs över löptiden med utgångspunkt från nyttjandet.

Nedskrivningsprövning av goodwill

Vid beräkning av kassagenererande enheters återvinningsvärde för bedömning av eventuellt nedskrivningsbehov på goodwill, har flera antaganden om framtida förhållanden och uppskattningar av parametrar gjorts. En redogörelse av dessa återfinns i not 13.

Återvinning av värdet på utvecklingsutgifter

Inga indikationer på ytterligare nedskrivningsbehov föreligger per 31 december 2013. De projekt som tillgångsförts kan med rimlig säkerhet antas generera intäktsbringande produkter inom en nära framtid.

Uppdatering rörande stämningar i USA

Under 2012 inlämnades tre stämningar mot Vitrolifes amerikanska dotterbolag tillsammans med Southwest Transplant Alliance och University of Texas med krav på skadestånd i samband med tre lungtransplantationer. Eftersom produkterna såldes före utdelningen av Xvivo hanterar Vitrolife de aktuella stämningarna även framgent. Xvivo har juridiskt ansvar för försäljning som skett från 1 oktober 2012. Vitrolife har en skadeståndsförsäkring och företräds av advokater anlitade av försäkringsbolaget. Vitrolifes försäkring har en självrisk som innebär att Vitrolife får bekosta juridiska kostnader och skadestånd upp till 50 TUSD per stämning. Vitrolife har per balansdagen totalt reserverat 150 TUSD.

Den juridiska processen har fortgått under kvartalet och försäkringsbolagets advokater, vilka företräder Vitrolife, gör bedömningen att det dröjer innan någon väsentlig utveckling av ärendet kommer att ske.

Intygande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed, ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat samt att förvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av moderbolagets verksamhet, ställning och resultat och dessutom beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget står inför. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar också att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS såsom de antagits av EU, ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat samt att koncernförvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens verksamhet, ställning och resultat och dessutom beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som koncernen står inför.

Göteborg den 26 mars 2014

Carsten Browall
Styrelsens ordförande

Maris Hartmanis
Styrelseledamot

Tord Lendau
Styrelseledamot

Fredrik Mattsson
Styrelseledamot

Pia Marions
Styrelseledamot

Barbro Fridén
Styrelseledamot

Thomas Axelsson
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har avgivits den 26 mars 2014
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Birgitta Granquist
Auktoriserad revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

Till årsstämman i Vitrolife AB (publ) org.nr 556354-3452

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Vitrolife AB (publ) för år 2013 med undantag för bolagsstyrningsrapporten på sidorna **24-26**. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna **30-48**.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen och koncernredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och en koncernredovisning som ger en rättvisande bild enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen, och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen och koncernredovisningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att vi följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen och koncernredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättar årsredovisningen och koncernredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen,

liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2013 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2013 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Våra uttalanden omfattar inte bolagsstyrningsrapporten på sidorna **24-26**. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Vitrolife AB (publ) för år 2013. Vi har även utfört en lagstadgad genomgång av bolagsstyrningsrapporten.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen samt att bolagsstyrningsrapporten på sidorna **24-26** är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala oss om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Som underlag för vårt uttalande om

styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat enligt ovan är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Därutöver har vi läst bolagsstyrningsrapporten och baserat på denna läsning och vår kunskap om bolaget och koncernen anser vi att vi har tillräcklig grund för våra uttalanden. Detta innebär att vår lagstadgade genomgång av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har.

Uttalanden

Vi tillstyrker att årsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

En bolagsstyrningsrapport har upprättats, och dess lagstadgade information är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Göteborg den 26 mars 2014
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Birgitta Granquist
Auktoriserad revisor

ORDLISTA OCH AKTIEÄGARINFORMATION

ORDLISTA

Följande förklaringar är avsedda som en hjälp för läsaren för att förstå vissa specifika termer och uttryck i Vitrolifes årsredovisning:

Biologiska kvalitetstester: Med hjälp av biologiska system (levande celler, organ eller djur) testa hur väl en produkt eller insatsvara fungerar i relation till en kravspecifikation.

Bioteknik: Kombination av biologi och teknik som i första hand innebär att använda celler eller komponenter från celler (såsom enzymer eller DNA) i tekniska tillämpningar.

Blastocyst: Ett embryo dag 5-7 efter befruktning. Celldelningen har gått så långt att den första celldifferentieringen ägt rum och embryot har därmed fått två olika typer av celler.

Embryo: Ett befruktat ägg.

Ex vivo (latin "utanför det levande"): Biologiska processer i levande celler och vävnader när de befinner sig i artificiell miljö utanför kroppen. "Motsatsen" till in vivo.

ICSI (intracytoplasmatisk spermieinjektion): Injicering av en enda spermie direkt in i ägget.

In vitro (latin "i glas"): En process som tagits ut från en cell för att istället pågå i en artificiell miljö, exempelvis ett provrör.

In vivo: Biologiska processer i levande celler och vävnader när de befinner sig på sin naturliga plats i hela organismen.

IUI: Intra-Uterine Insemination, "artificiell insemination". En hög koncentration av aktiva spermier injiceras i livmodern för att öka chansen för graviditet.

IVF, In Vitro Fertilisering, provrörsbefruktnings: Befruktnings (fertilisering) mellan kvinnans och mannens könsceller samt odling av embryo utanför kroppen.

Klinisk studie/prövning: En undersökning på friska eller sjuka människor för att studera effekten av ett läkemedel eller behandlingsmetod.

Medicinteknik: Omfattar hjälpmedel som används för att ställa diagnos på sjukdom, behandla sjukdom och som rehabilitering.

Preklinisk studie: Forskning som äger rum innan läkemedel eller behandlingsmetod är tillräckligt dokumenterat för att studeras på människor. Till exempel testning av substanser

på vävnadsprov samt senare testning på försöksdjur.

Stamceller: Icke-specialiserade celler som finns i alla flercelliga organismer. Har förmågan att mogna (differentiera) till flera celltyper. Brukar ofta delas upp i tre grupper: adulta stamceller (hos den fullvuxna individen), embryonala stamceller och stamceller från navelsträngen. I embryot som utvecklas ger stamceller upphov till alla vävnader i det blivande fostret. I vuxna individer utgör stamceller ett reparationssystem för att ersätta skadade celler. Eftersom stamceller har potential att mogna ut till specialiserade celltyper finns stora förhoppningar om deras medicinska roll.

Time-lapse teknologi: Embryon, d.v.s. befruktade ägg placeras i en odlingsskål i ett mikroskop som är placerat i en inkubator. Mikroskopet tar därefter bilder på embryona under odlingsprocessen. Bilderna spelas därefter upp som en film och analyseras av en embryolog.

Vitrifikation: Process för att konvertera ett material till ett glas-liknande fast tillstånd, till exempel genom snabb nedfrysning. I det här fallet snabb nedfrysning av ägg och embryon, för att kunna utföra IVF vid senare tillfälle.

ÅRSSTÄMMA 2014

Årsstämma i Vitrolife AB (publ) hålls måndagen den 5 maj 2014 klockan 17:00 i Vitrolifes lokaler i Göteborg, besöksadress Gustaf Werners gata 2. För mer information, se www.vitrolife.com/sv/Corporate/Finansiellt/Bolagsstyrning1/Bolagsstammor/.

DISTRIBUTION AV ÅRSREDOVISNINGEN

Vitrolifes årsredovisning finns tillgänglig på svenska samt ett sammandrag av Årsredovisning 2013 på engelska. Årsredovisningarna går att ladda ner på www.vitrolife.com/sv/Corporate/Finansiellt/, där de också går att beställa i tryckt version.

Den tryckta versionen av årsredovisningen skickas per post till aktieägare samt till andra intressenter som efterfrågat den.

RAPPORTER 2014

Delår januari-mars, den 23 april
Delår januari-juni, den 11 juli
Delår januari-september, den 6 november

INVESTOR RELATIONS

Mikael Engblom, Ekonomi- och informationschef
Tel: 031-721 80 14, E-post: mengblom@vitrolife.com

REVISORER

Bolagets revisor är Öhrlings Pricewaterhouse Coopers AB med auktoriserade revisorn Birgitta Granquist (född 1964) som huvudansvarig. Birgitta Granquist har haft uppdrag i Vitrolife sedan 2007.

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Besöksadress: Lilla Bommen 2, 405 32 Göteborg,
Tel +46 31 793 10 00

STYRELSE



Carsten Browall



Barbro Fridén



Maris Hartmanis



Tord Lendau



Pia Marions



Fredrik Mattsson

Carsten Browall Styrelsens ordförande

Född 1958, Civilekonom. Ledamot sedan 2012. **Övriga uppdrag:** Styrelseledamot i Global Health Partner AB, styrelseordförande i Metrum AB. **Tidigare uppdrag:** Lång erfarenhet från medicinteknik och hälsovårdssektorn med ledande befattningar inom snabbväxande företag som Mölnlycke, Nobel Biocare och Capio och Unfors RaySafe AB. Aktieinnehav i Vitrolife*: 4 000 aktier

Barbro Fridén

Född 1956, Leg. Läk. Med. Dr., subspecialist inom reproduktionsmedicin/IVF. Ledamot sedan 2010. **Övriga uppdrag:** Sjukhusdirektör för Sahlgrenska Universitetssjukhuset, Göteborg. **Tidigare uppdrag:** Divisionschef för Karolinska Universitetssjukhuset, verksamhetschef för Fertilitetscentrum i Göteborg/Stockholm och medicinsk redaktör för Läkartidningen. Aktieinnehav i Vitrolife*: 0 aktier.

Maris Hartmanis

Född 1953, Tekn. Dr. och docent i biokemi. Ledamot sedan 2008. **Övriga uppdrag:** VD i Medivir AB, styrelseledamot i ProNova, Center för Proteinteknologi, vid KTH. **Tidigare uppdrag:** Forskningsdirektör på Gambro samt VD för Gyros AB, som han också grundade. Ledande befattningar inom Amersham Biosciences, Pharmacia & Upjohn och Pharmacia. Aktieinnehav i Vitrolife*: 0 aktier.

Tord Lendau

Född 1957. Ledamot sedan 2008 och ordförande i revisionskommittén sedan 2013. **Övriga uppdrag:** Styrelseledamot och ledamot i revisionsutskottet i ArthroCare Inc och styrelseordförande för CytaCoat AB. **Tidigare uppdrag:** Chef för Sandvik MedTech, VD för Artimplant AB, Noster Systems AB, Medtronic/Synectics och Synectics Medical AB. Aktieinnehav i Vitrolife*: 14 000 aktier.

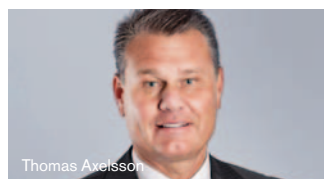
Pia Marions

Född 1963. Civilekonom. Ledamot sedan 2013. **Övriga uppdrag:** CFO för Carnegie Group, en av Nordens ledande finansiella rådgivare och förvaltare. **Tidigare uppdrag:** Ledande befattningar inom RBS (Royal Bank of Scotland), Skandia Liv, Länsförsäkringar Liv och Finansinspektionen samt arbetat som revisor. Aktieinnehav i Vitrolife*: 0 aktier

Fredrik Mattsson

Född 1972, M. Sc. Ind. Eng. Ledamot sedan 2007. **Övriga uppdrag:** Investment Director på Bure Equity AB, styrelseordförande i XVIVO Perfusion AB och Celemiab Group AB, styrelseledamot i MedCap AB, Theduction AB samt Mercuri International AB. **Tidigare uppdrag:** VD för Vittra Utbildning AB och ledande befattningar inom Gambro. Aktieinnehav i Vitrolife*: 10 000 aktier.

LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE



Thomas Axelsson



Anders Ardstål



Mikael Engblom



Maria Forss



Christer Silversand

Thomas Axelsson Verkställande direktör (CEO)

Född 1959, Anställd 2011. **Övriga uppdrag:** Styrelseledamot i MedCap AB. **Tidigare uppdrag:** Erfarenhet som VD från publika noterade bolag, Stille och Artema samt för flera onoterade medicintekniska bolag, styrelseordförande i SBL Vaccin AB, Neoventa Medical AB, Airsonett AB och bolag framförallt inom Life Science-sektorn. Aktieinnehav i Vitrolife*: 17 400 aktier

Anders Ardstål

Media Operations & Supply Chain Director

Född 1981, Civilingenjör Industriell ekonomi. Anställd 2012. **Tidigare uppdrag:** Vice VD och säljchef på LumenRadio, managementkonsult på McKinsey & Co och olika operativa chefspositioner på Thule. Aktieinnehav i Vitrolife*: 0 aktier

Mikael Engblom, CFO

Född 1977, Civilekonom. Anställd 2007. **Tidigare uppdrag:** Controller på Vitrolife och controller på R&D på Volvo Cars. Aktieinnehav i Vitrolife*: 5 000 aktier.

Maria Forss,

Vice President Business Development & Global Marketing

Född 1972, Civilekonom. Anställd 2012. **Tidigare uppdrag:** Ansvarig för affärsutveckling på PULS, VD för Duocort Pharma och olika chefsbefattningar inom Global Marketing och Product Management på AstraZeneca. Aktieinnehav i Vitrolife*: 0 aktier.

Christer Silversand

Chief Scientific Officer (CSO)

Född 1963. Fil.Dr. i Zoologisk fysiologi. Anställd 1998. **Tidigare uppdrag:** Mer än 20 års erfarenhet från biomedicinsk forskning & utveckling. Tio år i akademiska befattningar på Göteborgs Universitet och Sahlgrenska Universitetssjukhuset och mer än 10 år på Vitrolife Sweden AB. Aktieinnehav i Vitrolife*: 0 aktier.

* Aktieinnehav inkluderar make/makas, omvända barn och närstående bolags innehav.

TOGETHER. ALL THE WAY™

Vitrolife AB (publ)
Vitrolife Sweden AB
Box 9080
SE-400 92 Göteborg
Sverige
Tel +46 31 721 80 00
Fax +46 31 721 80 99

A.T.S. Srl
Via Pistrucchi, 26
20137 Milano
Italia
Tel +39 2 541 22100
+39 347 4760 309
Fax +39 2 541 22100

HertArt ApS
Korskildelund 6
2670 Greve
Danmark
Tel +46 31 721 8015
Fax +46 31 721 8099

Vitrolife, Inc.
3601 South Inca Street
Englewood, CO 80110
USA
Tel +1 303 762 1933
Fax +1 303 781 5615
6835 Flanders Drive
Suite 500
San Diego, CA 92121
USA
Tel +1 800 995 8081 (USA)
+1 858 824 0888 (Intl.)
Fax +1 858 824 0891

Vitrolife Kft.
(Cryo Management Ltd.)
1117 Budapest
Budafoki út 187-189
Ungern
Tel +36 1 211-2041
Fax +36 1 883-8461

Cryo Innovation Ltd.
1117 Budapest
Budafoki út 187-189
Ungern
Tel +36 1 211-2041
Fax +36 1 883-8461

Vitrolife K.K.
MG Meguro Ekimae 808
2-15-19 Kami-osaki,
Shinagawa-ku
Tokyo 141-0021
Japan
Tel +81 3-6721-7240
Fax +81 3-5420-1430

Vitrolife Ltd.
1 Chapel Street
Warwick
CV34 4HL
Storbritannien
Tel +44 800 032 0013
Mobil +44 7796 603 857
Mobil +44 7969 626 083
Fax +44 800 032 0014

Vitrolife Pty Ltd.
Front, 107 Canterbury Road
Middle Park, VIC 3206
Australien
Tel +61 3 9696 3221
Fax +61 3 9686 2281

Vitrolife Sweden AB
Beijing Representative Office
Rm 2905-FI 29-CITC-C
6A Janguomenwai Avenue
Chaoyang District
Beijing CN-100022
Kina
Tel +86 10 6593 9890
Fax +86 10 6563 9833

Vitrolife Sweden AB
Branch Office
ZAC Paris Rive Gauche
118 - 122 Avenue de France
75 013 Paris
Frankrike
Tel +33 5 5959 2661
Fax +33 5 5959 2790