

ÅRSREDOVISNING 2017

INNEHÅLL

Året i korthet	3
VD har ordet	4
Affärsidé, mål och strategier	6
IVF-behandling	8
Vitrolifes erbjudande	9
Marknad och försäljning	10
Hållbart företagande	12
Revisorns yttrande	15
Organisation	16
Värdekedjan	18
Vitrolifeaktien	20

FINANSIELL RAPPORT

Femårsöversikt	22
Nyckeltal och definitioner	23
Förvaltningsberättelse	24
Bolagsstyrningsrapport	27
Styrelse	30
Ledande befattningshavare	31
Resultaträkningar	32
Rapporter över finansiell ställning	34
Förändringar i eget kapital	36
Kassaflödesanalyser	37
Noter	38
Revisionsberättelse	51
Ordlista	54
Aktieägarinformation	54
Adresser	55



Fortsatt lönsam tillväxt, sid 4



Fokus på långsiktig konkurrenskraft och lönsamhet, sid 12



Fortsatt ökat aktieägarvärde, sid 20

Vår historia

Vitrolife grundades i Sverige 1994, då assisterad befruktning (IVF) fortfarande var ett nytt område. Vitrolifes grundare insåg hur viktiga odlingsmediernas egenskaper är för att få konsistenta och repeterbara resultat. Deras metoder för tillverkning av medier med hög och jämn kvalitet är fortfarande signifikativt för Vitrolife. Genom väl utförd produktutveckling, konsistenta kvalitetskontroller och förvärv av andra innovativa IVF-företag har Vitrolife växt i takt med världsmarknaden. Idag erbjuder Vitrolife en obruten kedja av kvalitetsprodukter som säkerställer resultat i varje del av IVF-behandlingen. Vår strävan att förbättra graviditetsresultat har aldrig varit starkare. Tillsammans med lika hängivna kliniker gör vi IVF-behandlingar mer lyckade och förverkligar fler människors drömmar om att få barn. Det är vi otroligt stolta över.

ÅRET I KORTHET

TILLVÄXT INOM SAMTLIGA REGIONER OCH AFFÄRSOMRÅDEN

- Försäljningen uppgick till 1 046 MSEK (856), motsvarande en ökning med 22 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 22 procent i lokala valutor, varav den organiska tillväxten utgjorde 19 procent.
- Hög efterfrågan på EmbryoScope+, som lanserades under slutet av 2016, bidrog till kraftig tillväxt inom affärsområde Time-lapse.
- Lansering av RapidVit™ Omni, ett mediasystem för vitrifikation (snabb nedfrysning) av ägg och embryon, förstärkte erbjudandet inom det växande cryosegmentet.
- Investeringar i utökad produktionskapacitet avseende pipetter och aspirationsnålar för att möta ökad efterfrågan.
- Ökad försäljning och produktionskapacitet inom affärsområde ART Equipment av egentillverkade produkter som exempelvis mikrolasersystem.
- Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 408 MSEK (303), motsvarande en marginal om 39 procent (35). Valutaförändringar påverkade EBITDA negativt om 7 MSEK.
- Nettoresultatet uppgick till 265 MSEK (191), vilket gav ett resultat per aktie om 12,14 SEK (8,77).

1 046 MSEK

Omsättning 2017 (856)

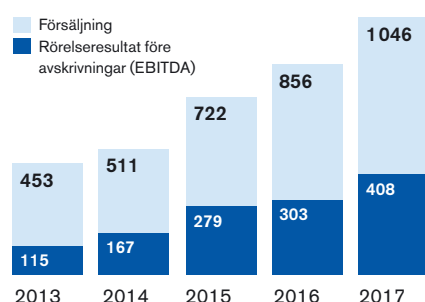
22%

Försäljningsökning i lokala valutor 2017 (18%)

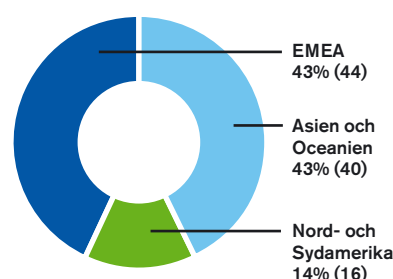
408 MSEK

EBITDA 2017 (303)

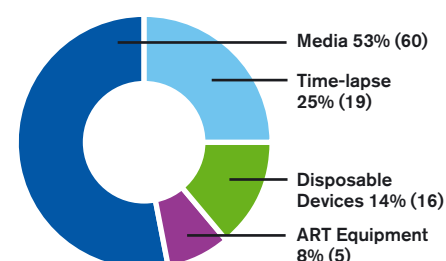
Försäljning och EBITDA MSEK



Försäljning per region



Försäljning per affärsområde



Nyckeltal*

	2017	2016
Nettoomsättning, MSEK	1 046	856
Försäljningstillväxt i lokala valutor, %	22	18
Bruttomarginal, %	65	66
Justerad bruttomarginal, %**	69	69
Rörelseresultat före avskrivningar, MSEK	408	303
Rörelsemarginal före avskrivningar, %	39	35
Nettoresultat, MSEK	265	191
Nettoskuld / EBITDA	-1,0	-0,5
Resultat per aktie, SEK***	12,14	8,77
Aktiekurs på balansdagen, SEK	623,00	387,00
Börsvärde på balansdagen, MSEK	13 525	8 402
Eget kapital per aktie, SEK	56,46	46,89
Medelantal anställda	355	328

I hela årsredovisningen anges motsvarande värde föregående år inom parentes, om inte annat anges.

* Definitioner av nyckeltal återfinns på sid. 23. För motiveringar och avstämningar av alternativa nyckeltal, se not 2.

** Exklusive avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.

*** Före och efter utspädning.

VD HAR ORDET

FORTSATT LÖNSAM TILLVÄXT

Framgångsrikt år för Vitrolife

2017 blev ännu ett framgångsrikt år för Vitrolife. Tillväxten under året uppgick till 22 procent i lokala valutor, varav 19 procent utgjordes av organisk tillväxt. Samtliga marknadsregioner och affärsområden bidrog till tillväxten. Under året översteg Vitrolifes omsättning också för första gången en miljard kronor sett till rullande 12 månader, en milstolpe i bolagets historia. Den goda tillväxten har genomförts utan avkall på lönsamhet och rörelsemarginalen före avskrivningar (EBITDA) stärktes under året till 39 procent.

IVF-marknaden fortsätter att växa

Marknadstillväxten har fortsatt under 2017. Den globala marknadstillväxten inom IVF-området, mätt i monetära termer, uppskattas till 5–10 procent. Tillväxten drivs av den växande medelklassen, att blivande föräldrar väljer att försöka skaffa barn senare i livet, ökad social acceptans för IVF samt ökat nyttjande av teknologi vid IVF-behandlingar.

Patienterna ökar kraven

Genom bland annat sociala medier och internet har patienterna generellt blivit mer välinformerade inför sina IVF-behandlingar. Denna utveckling innebär till exempel att patienterna ställer högre krav på klinikerna att de ska kunna visa på goda resultat och erbjuda de bästa behandlingsmetoderna. Detta driver efterfrågan på teknologi såsom time-lapse, vitrifikation och genetisk screening.

Myndigheter ökar kraven

Det finns även en trend att myndigheter ökar kraven. När det gäller klinikerna så innebär det att de i större utsträckning måste kunna dokumentera och validera sina processer och behandlingar. I exempelvis Italien har brister inom detta område resulterat i att myndigheter har stängt kliniker. Myndigheter ställer även utökade krav på de medicintekniska leverantörerna. Ett exempel är att kräva mer kliniska bevis för att en produkt ska ges marknadsgodkännande. Detta innebär ökade produktutvecklingskostnader för Vitrolife och andra leverantörer men också ökade barriärer för nya konkurrenter att ta sig in på marknaden.

Ökade krav driver konsolidering

De ökade kraven från patienter och myndigheter gör att klinikerna går samman och bildar kedjor. Klinikerna kan därmed samarbeta för att attrahera kunder, till exempel via marknadsföring på hemsidor. Därutöver kan de uppnå skalfördelar och dela resurser till exempel i form av kvalitetssystem, inköp och personal. Konsolidering sker även

bland leverantörerna till IVF-klinikerna. Klinikkedjorna vill i större utsträckning göra volyminköp från färre leverantörer. De ökade kostnaderna för marknadsgodkännanden driver behov av en högre försäljningsvolym, vilket leder till konsolidering. Vitrolife har deltagit aktivt i denna konsolidering.

Investeringar i marknadsföring och produkter

Under året har fortsatta investeringar genomförts i marknadsföring och produktsortiment med syfte att generera fortsatt lönsam tillväxt. Inom sälj och marknadsföring har detta inneburit exempelvis ökat antal workshops för att utbilda kunder samt större lokal närvaro avseende teknisk service runt om i världen. Inom produktutveckling har bolaget under året exempelvis investerat i förbättrade system för selektion av embryo i samband med time-lapse-odling, förbättrade aspirationsnålar samt ett förbättrat system för vitrifikation (frysning av ägg och embryo). Efter balansdagen annonserade även Vitrolife ett förvärv av en licensteknologi för embryoöverföring, vilket kommer att följas upp av investeringar de kommande åren för att kommersialisera den förvärvade teknologin.

Hållbart företagande stödjer affären

Vitrolifes hållbarhetsarbete syftar till att stärka koncernens långsiktiga konkurrenskraft och lönsamhet. De viktigaste fokusområdena för att nå målet utgörs av kvalitetssäkrade produkter, kompetenta medarbetare, ansvarsfulla affärer samt minimal miljöpåverkan.

Utsikter för 2018

Marknadsutsikterna framgent är i allt väsentligt oförändrade och Vitrolife räknar därför med en kontinuerligt expanderande marknad som i monetära termer förväntas fortsätta att växa med cirka 5–10 procent per år under överskådlig tid. Bolaget kommer även under 2018 att fokusera på att expandera försäljningen och utveckla produkterbjudandet.

Tack

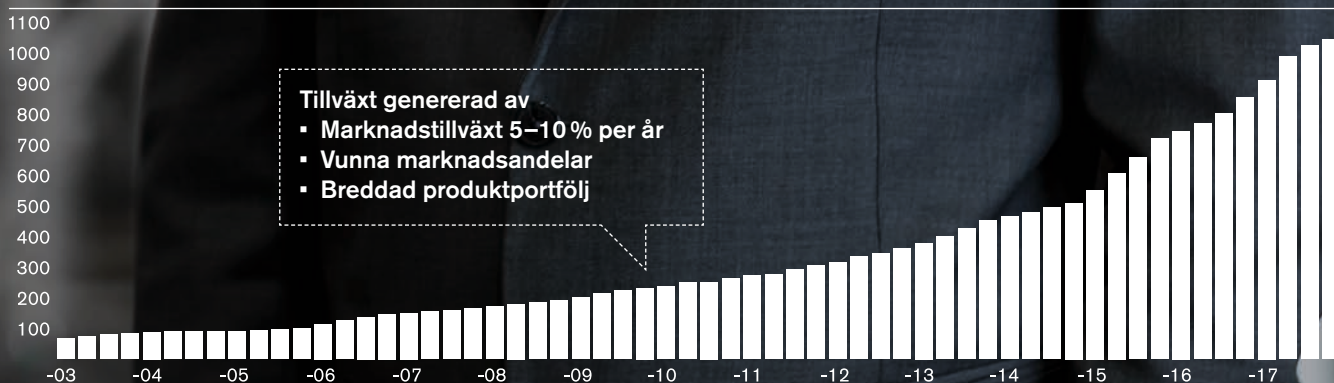
Jag vill passa på att rikta ett stort tack till alla våra engagerade medarbetare och affärspartners för arbetet som resulterat i ännu ett framgångsrikt år för Vitrolife.

Göteborg i mars 2018

Thomas Axelsson
Verkställande direktör

**"2017 BLEV ÄNNU ETT
FRAMGÅNGSRIKT ÅR
FÖR VITROLIFE MED
LÖNSAM TILLVÄXT
OCH INVESTERINGAR I
MARKNADSFÖRING OCH
PRODUKTSORTIMENT"**

Försäljning rullande 12 månader, MSEK. Årlig genomsnittlig tillväxt (CAGR) 2003-2017: 20%



**MÅLET ÄR ATT BLI DEN VÄRLDSLEDANDE LEVERANTÖREN AV
MEDICINTEKNISKA PRODUKTER FÖR FERTILITETSBEHANDLING**

- Etablera en skalbar global organisation med fokus på gemensamma värderingar.
- Expandera försäljningen genom ett förbättrat kund-erbjudande och kombinerade produkterbjudanden.
- Bredda produkterbjudandet samt uppnå synergier mellan affärsområden och marknadsregioner.
- Uppnå skalfördelar genom ökad intern effektivitet.
- Nyttja externa tillväxtmöjligheter genom exempelvis samarbeten och förvärv.

Solid tillväxtplattform med globala funktioner baserad på mer än 20 års erfarenhet inom IVF

Finansiella mål

Styrelsen anser att Vitrolife bör ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Bolagets nettoskuld i relation till EBITDA bör i normala fall inte överstiga tre gånger. Vitrolife har som mål att uppnå tillväxt under lönsamhet. Målet för Vitrolifes tillväxt över en treårsperiod är en försäljningsökning med i genomsnitt 20 procent per år till en rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA) om 30 procent.

Måluppfyllelse finansiella mål

Försäljningstillväxt

Vitrolifes försäljning inom fertilitetsområdet har under den senaste treårsperioden vuxit både organiskt och genom förvärv med i snitt 23 procent per år. Den organiska tillväxten har drivits av att IVF-marknaden vuxit med uppskattningsvis 5–10 procent per år. Vitrolife har även tagit marknadsandelar genom att bygga ut säljorganisationen och breddat produktportföljen. Målet om 20 procent tillväxt per år är definierat som organisk och förvärvad tillväxt mätt i lokala valutor och som ett genomsnitt över tre år. Tillväxten översteg därmed målet.

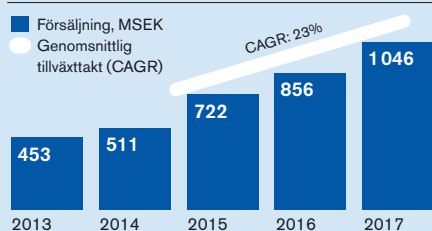
Rörelsemarginal

Under 2017 uppgick rörelsemarginalen före avskrivningar (EBITDA) till 39 procent vilket innebär att marginalen ökade jämfört med 2016. Ökningen förklaras av ökad försäljning, skalfördelar, förbättrad lönsamhet inom affärsområde Time-lapse samt att bolaget hade engångskostnader under 2016 främst relaterade till konsolideringen av time-lapse-verksamheten. Vitrolifes mål avseende EBITDA-marginal uppgår till 30 procent. Bolaget redovisade därmed en rörelsemarginal för 2017 som översteg målet.

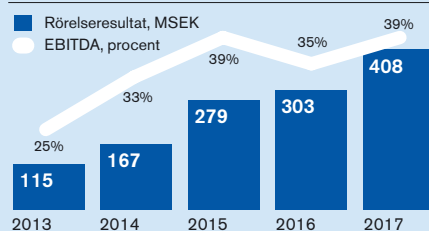
Nettoskuld/EBITDA

Nettoskulden i förhållande till EBITDA uppgick 2017 till -1,0 gånger (-0,5). Vitrolifes skuldsättning i förhållande till målet ger utrymme till att finansiera framtida förvärv.

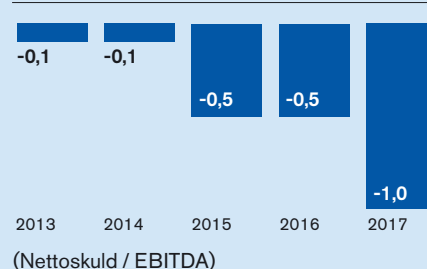
Under den senaste treårsperioden har den genomsnittliga tillväxttakten (CAGR) varit 23 procent per år mätt i lokala valutor



Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) har ökat under 2017



Vitrolifes skuldsättning möjliggör framtida förvärv



Måluppfyllelse finansiella mål

Finansiella mål	Mål 2017	Utfall 2017	Måluppfyllelse
Försäljningstillväxt lokala valutor (snitt tre år)	20%	23%	✓
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA)	30%	39%	✓
Nettoskuld/EBITDA	<3	-1,0	✓

IVF-BEHANDLING

IN VITRO-FERTILISERING ÄR DEN MEST EFFEKTIVA METODEN FÖR ATT BEHANDLA OFRIVILLIG BARNLÖSHET

Ofrivillig barnlöshet

Världshälsoorganisationen (WHO) uppskattar att cirka 10 procent av alla par i fertil ålder har svårighet att få barn. Detta innebär att över 100 miljoner par har behov av någon form av infertilitetsbehandling.

Behandling av infertilitet

Det finns flera metoder för att behandla human infertilitet. In Vitro Fertilisering (IVF), även kallat provrörsbefruktnings, är den mest effektiva metoden, men behandlingen är relativt kostsam och ofta påfrestande. Därför provas ofta andra enklare metoder, såsom inseminering, före IVF.

IVF-processen

En IVF-behandling påbörjas vanligen genom att man med hjälp av hormoner stimulerar kvinnans äggstockar att producera fler mogna ägg än normalt. Ägg plockas därefter ut från äggstockarna med hjälp av en aspirationsnål. Parallellt med detta lämnar mannen spermier och fertilisering kan ske genom att spermier och ägg sammanförs i ett medium (närlösning) i en skål. En alternativ metod för fertilisering är att injicera en spermie in i ett ägg med en mikropipett. Denna process kallas ICSI och har revolutionerat behandlingsresultaten vid manlig infertilitet.

De befruktade äggen, som kallas embryon, odlas därefter i näringslösningar, s.k. medier, i en inkubator där miljön är kontrollerad och efterliknar den i människokroppen, med avseende på temperatur och pH. Efter odling i 2–6 dagar väljs det eller de embryon ut som bedöms ha störst potential att resultera i en graviditet och förs in i livmodern

med hjälp av en transferkateter. Biologisk bedömning av embryon kan ske genom att ta ut dem ur inkubatorn och genomföra en mikroskopisk analys vid ett flertal tillfällen under odlingsprocessen eller genom att utnyttja ny teknik för embryoövervakning i form av time-lapse. Genetisk bedömning av embryon kan ske genom att observera antalet kromosomer hos embryona. Detta kallas preimplantorisk genetisk screening (PGS).

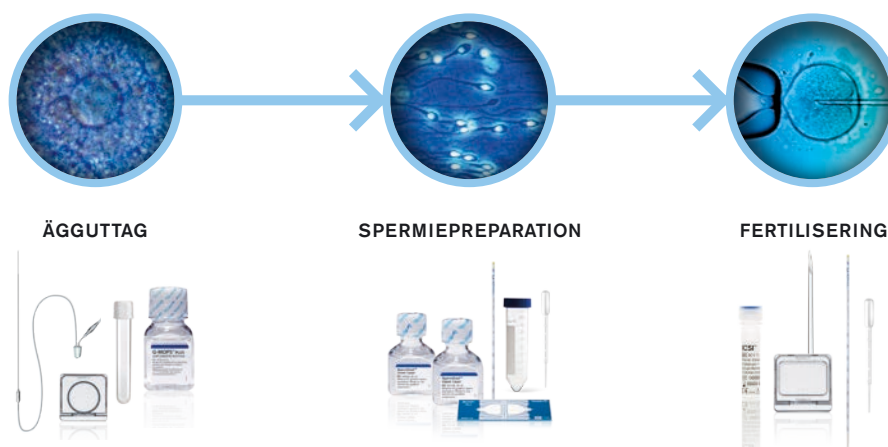
Ägg och embryon av hög kvalitet som inte återförs kan frysas ned för att tinas upp och användas vid ett senare tillfälle om behandlingen inte resulterade i graviditet eller om fler barn önskas senare. Den vanligaste metoden för nedfrysning kallas vitrifikation och används även för nedfrysning av obefruktade ägg.

Behandlingsresultat

I mitten av 1980-talet låg graviditetsfrekvensen efter en IVF-behandling i genomsnitt på cirka 15 procent, kombinerat med en för hög frekvens av multipla graviditeter vilket innebär en högre risk för mor och barn. Mot slutet av 1990-talet var motsvarande siffra cirka 25–35 procent. Nu kan vissa kliniker nå upp till 50 procent eller högre.

Förklaringarna till detta är att tekniken har förfinats och att sammansättningen av de medier som används har utvecklats. Graviditetsfrekvensen beror till stor del på vilka grupper som behandlas och hur behandlingen genomförs – ålder, diagnos och antal återförda embryon är alla avgörande för behandlingsresultatet.

**Vitrolifes
produkterbjudande
täcker samtliga steg
i IVF-processen**



VITROLIFES ERBJUDANDE

BRED PORTFÖLJ AV KVALITETSSÄKRADE PRODUKTER INOM IVF

Konkurrenskraftigt erbjudande

En IVF-behandling består av flera olika steg: från hantering av ägg och spermier till odling och återföring av embryon samt frysförvaring av ägg, spermier och embryon.

Vitrolifes sortiment innefattar bland annat nålar för ägg-uttag, lösningar eller s.k. medier för hantering och odling av ägg, spermier och embryon, pipetter för mikro-manipulering samt engångsprodukter i plast. Odlingsmedierna har utvecklats för att efterlikna den naturliga miljön i kroppen och att förse embryot med nödvändiga näringsämnen för en optimal utveckling.

Vitrolife erbjuder också produkter för frysning av spermier, ägg och embryon, alla med den höga kvalitet som möjliggör goda resultat på kliniken.

Time-lapseteknik används av IVF-kliniker runt om i världen för att övervaka embryoutveckling och för att selektera embryo för återföring till kvinnan. Vitrolife är marknadsledande inom detta område med time-lapsesystemen Primo Vision, EmbryoScope och EmbryoScope+.

Vitrolife erbjuder även mikrolasersystem som främst används för embryobiopsi, dvs för att kunna plocka ut embryoceller för efterföljande genetisk analys (PGS). Bolaget erbjuder även kvalitetskontrollsystem för säkrare och effektivare behandlingar.

Samarbete

Vitrolifes ambition är att skapa långsiktiga och nära samarbeten med engagerade kunder vilket har resulterat i framgång och goda behandlingsresultat. Samarbetet, som också är Vitrolifes varumärkeslöfte kallas "Together. All the way". För Vitrolife innebär varumärkeslöftet en känsla som bolaget vill att alla som kommer i kontakt med Vitrolife ska uppleva.

Service och support

Möjligheten att bli gravid genom IVF påverkas av flera faktorer. Kvinnans ålder har en mycket stor inverkan på chansen att bli gravid, då kvinnors fertilitet minskar med stigande ålder. Förutom eventuell underliggande diagnos påverkar till exempel också hormonbehandling och tekniken för hur embryot återförs till kvinnan resultatet. Miljön där embryot odlas är av stor betydelse för resultatet och faktorer som korrekt näringssammansättning, temperatur och pH är avgörande. Andra viktiga faktorer för en framgångsrik behandling är kvalitet, inställningar och korrekt hantering av den tekniska utrustningen. Alla material som embryot kommer i kontakt med under proceduren kan påverka resultatet negativt. Förutom en kvalitetssäkrad produktlinje har Vitrolife därför ett team av erfarna embryologer som hjälper kunderna att sätta upp sina processer och flöden på ett optimalt sätt.

För mer information om Vitrolifes produkter, besök bolagets hemsida www.vitrolife.com.



MARKNAD OCH FÖRSÄLJNING

IVF-MARKNADEN VÄXER MED 5-10 PROCENT PER ÅR, DRIVET AV ÖKAD MEDELINKOMST OCH ÅLDER HOS BLIVANDE FÖRÄLDRAR

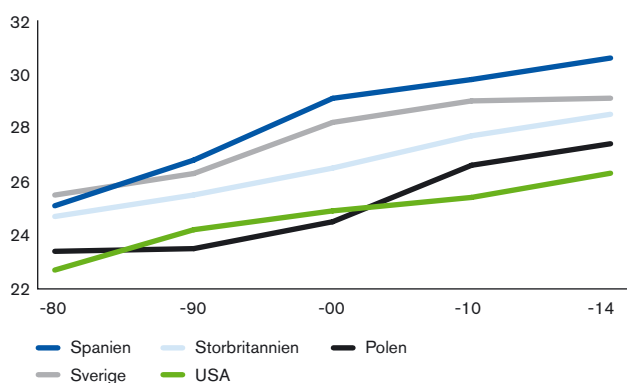
Marknadsstorlek och tillväxt

Vitrolifes kunder utgörs av privata och offentliga kliniker, sjukhus och laboratorier. Kostnaden för de engångsprodukter som används i en IVF-behandling (exklusive hormoner) uppgår för kliniken till cirka 2 000 SEK per behandlingscykel. Kostnaden för time-lapse uppgår till cirka 500 – 1 000 SEK per behandlingscykel, beroende på teknisk lösning. Den totala behandlingens kostnad för en fertilitetsbehandling uppgår i snitt till cirka 50 000 SEK. Priserna varierar kraftigt mellan olika länder.

Vitrolife uppskattar att det årligen utförs cirka 1,9 miljoner ägguttag samt cirka 2,5 miljoner transfers (återföring av befruktade ägg till kvinnan). Huvudanledningen till att det sker fler transfers än ägguttag är att befruktade ägg som inte används vid första transferten fryses ned och används om den första behandlingen misslyckats eller om man önskar syskon. Det finns begränsat med tillförlitlig data avseende antal behandlingar i världen, varför siffrorna är en uppskattning av Vitrolife baserat på lokal marknadsdata och officiell statistik.

Med ett genomsnittligt värde av engångsprodukter om cirka 2 000 SEK per behandling, exklusive hormoner, uppgår världsmarknaden för engångsprodukter till cirka 4 miljarder SEK. Utöver marknaden för medicintekniska engångsprodukter så adresserar även Vitrolife delar av marknaden

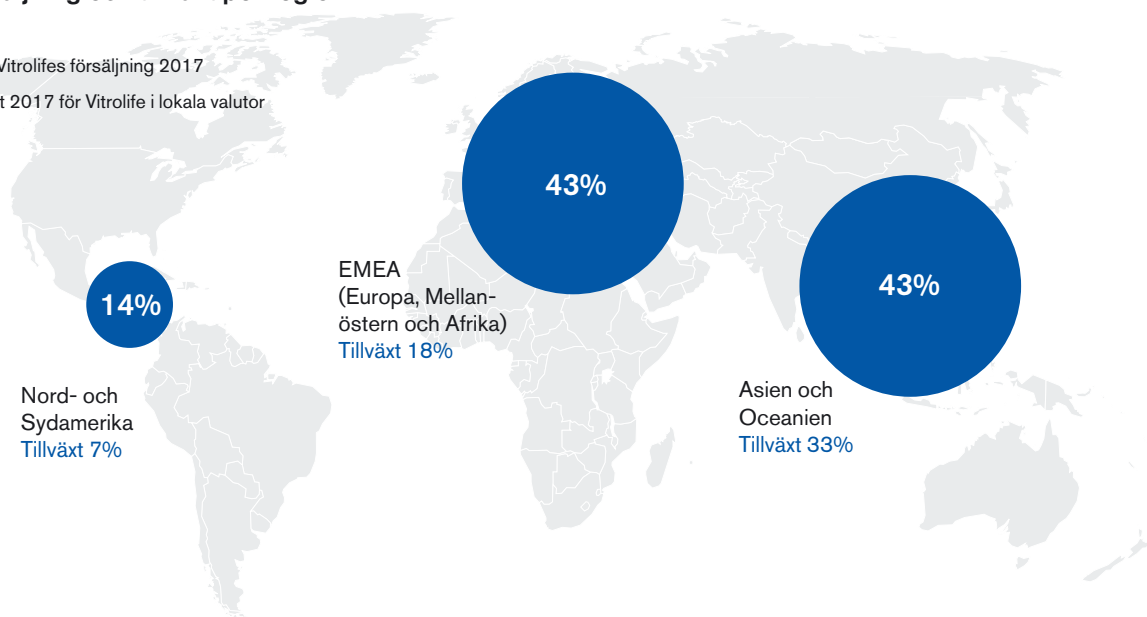
Snittåldern hos förstföderskor ökar



Källa: UNECE Statistical Database. Data från Eurostat och UNICEF TransMONEE.

Vitrolifes försäljning och tillväxt per region

- Andel av Vitrolifes försäljning 2017
- Tillväxt Tillväxttakt 2017 för Vitrolife i lokala valutor



KORTFAKTA

Kunder

Privata och offentliga kliniker, sjukhus och laboratorier

Antal kliniker

Cirka 5 000

Betalning av behandling

Delvis subventionerat i de flesta länder i Europa, privat i USA och Asien

Antal behandlingar per år

Cirka 1,9 miljoner äggtag och cirka 2,5 miljoner transfers

Kostnad per behandling

Engångsprodukter cirka 2 000 SEK *

Time-lapse cirka

500–1 000 SEK

Total behandling cirka

50 000 SEK

Marknadsstorlek

Medicintekniska engångsprodukter cirka 4 miljarder SEK*

* Exklusive hormoner

för kapitalvaror genom till exempel time-lapse, lasersystem och kvalitetskontrollsystem.

Marknadens tillväxt i värde uppskattas till 5–10 procent per år, med betydligt större tillväxt i Asien än i Västeuropa och Nordamerika. Tillväxten drivs framförallt av den växande medelklassen, att blivande föräldrar väljer att försöka skaffa barn senare i livet, ökad social acceptans för IVF samt ökat nyttjande av teknologi vid IVF-behandlingar.

Värdedrivande faktorer på de mer mogna marknaderna är främst offentlig finansiering, lagar och förordningar samt teknologiska framsteg. Israel, där ett obegränsat antal behandlingar erbjuds utan kostnad, är den stat som har högst andel behandlingar per capita. De nordiska länderna, där patienterna historiskt till största delen erbjudits subventionerad behandling, ligger också högt. Antal behandlingar

per capita i länder som USA, Kina, Indien och Ryssland ligger väsentligt lägre. I USA beror detta sannolikt på den privata finansieringen, dvs att få stater har en lösning där fertilitetsbehandling ingår som obligatorisk del i sjukförsäkringen och behandlingarna är därmed mycket dyra för patienten. I de stater där behandlingen ingår som en obligatorisk del i sjukförsäkringen, såsom exempelvis Massachusetts, är behandlingar per capita väsentligt högre.

Vad gäller de länder som utför få IVF-behandlingar så påverkar ofta faktorer som ekonomiska förutsättningar, teknisk kompetens, kulturella begränsningar och tillgänglighet den fortsatta utvecklingen av marknaden.

Vitrolifes försäljning 2017

Vitrolifes omsättning 2017 uppgick till 1 046 MSEK (856), motsvarande en ökning med 22 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 22 procent i lokala valutor varav den organiska tillväxten utgjorde 19 procent.

Försäljningen för region EMEA ökade under året med 18 procent i lokala valutor och uppgick till 450 MSEK (376). I region Nord- och Sydamerika uppgick försäljningen till 148 MSEK (139). Ökningen uppgick till 7 procent i lokala valutor. Försäljningen i region Asien och Oceanien ökade med 33 procent i lokala valutor och uppgick till 448 MSEK (342).

Konkurrenter

Vitrolifes främsta konkurrenter består likt Vitrolife av globala företag med brett produktsortiment inom IVF. Framträdande exempel är Cooper Companies, Cook Medical, Merck/Genetec och Kitazato. Det finns även globala konkurrenter som specialiserat sig på avgränsade produktgrupper.

PATIENT-KOMMUNIKATION STÖDJER KLINIKERNA

Många av dagens IVF-patienter är väl-informerade och pålästa om sin behandling, men inte alla. Vitrolife har under året intervjuat såväl patienter som kliniker kring deras behov av information och tagit fram material baserat på resultatet. Detta patientkommunikationsmaterial hjälper kliniker att förklara IVF-processen i stort, men också på vilket sätt Vitrolifes produkter kan användas för att öka chanserna för en lyckad behandling.



HÅLLBART FÖRETAGANDE

FOKUS PÅ LÅNGSIKTIG KONKURRENSKRAFT OCH LÖNSAMHET

Inledning

Detta är Vitrolifes första hållbarhetsrapport och avser räkenskapsåret 2017. Hållbarhetsrapporten omfattar moderbolaget Vitrolife AB (org.nr 556354-3452) och samtliga enheter som konsolideras i Vitrolifes koncernredovisning för samma period vilka finns specificerade i not 29. Hållbarhetsrapporten är upprättad i enlighet med bestämmelserna i Årsredovisningslagen, kap. 6–7. Styrelsen och verkställande direktören har vid undertecknande av års- och koncernredovisningen även godkänt hållbarhetsrapporten.

Vitrolifes verksamhet bidrar till glädje

Vitrolifes verksamhet bidrar till att hjälpa människor att få uppfylla sina drömmar att bli föräldrar. Vitrolifes affärsidé är att utveckla, producera och marknadsföra avancerade, effektiva och säkra produkter och system för fertilitetsbehandling. Bolagets produkterbjudande inkluderar näringslösningar (medier), avancerade engångsinstrument såsom nålar och pipetter, engångsprodukter i plast samt teknologiska hjälpmedel såsom time-lapse, mikrolasersystem och kvalitetskontrollsystem. Vitrolife bedriver huvudsakligen produktutveckling i egen regi, medan forskningen till övervägande del sker genom nära samarbete med ledande forskare inom området. Produktutveckling sker utifrån marknadsbehov och Vitrolife överväger löpande även att förvärva bolag eller produktområden som ett komplement till att utveckla egna produkter. Produktion sker i bolagets anläggningar i Sverige, USA, Danmark och Tyskland.

Marknadsföring och försäljning sker i egen regi samt i samarbete med distributörer. Vitrolifes kunder finns i cirka 110 länder och utgörs främst av offentliga och privata kliniker. För mer information om värdekedjan, se sid 18-19.

Vitrolifes hållbarhetsarbete stödjer affären

Vitrolifes hållbarhetsarbete syftar till att stärka koncernens långsiktiga konkurrenskraft och lönsamhet. Detta sker genom att agera ansvarsfullt och långsiktigt i förhållande till koncernens intressenter såsom aktieägare, kunder, medarbetare, leverantörer och samhället i övrigt. Vitrolifes principer för bolagsstyrning är beskrivna i bolagsstyrningsrapporten, se sid 27–29, där även styrelsens riktlinjer för hållbart företagande och mångfaldspolicy framgår. Vitrolifes värderingar är beskrivna på sid 17.

Vitrolifes styrelse och ledning har identifierat ett antal hållbarhetsaspekter som är betydelsefulla för Vitrolifes långsiktiga konkurrenskraft och lönsamhet. För dessa aspekter finns fastställda riktlinjer och kvantitativa eller kvalitativa mått. Vitrolifes styrelse och ledning arbetar årligen med att identifiera, minimera och om möjligt helt eliminera risker som påverkar det hållbara företagandet. Riskerna analyseras utifrån lagkrav och andra aspekter som Vitrolife inte kan påverka samt avseende de risker som Vitrolife kan påverka direkt eller indirekt genom förbättrade rutiner, upprättande av riktlinjer samt utbildning av medarbetarna. De viktigaste hållbarhetsaspekterna fastställda av styrelse och ledning utifrån väsentlighet och risk utgörs

VITROLIFE ACADEMY STÖDjer VITROLIFES VARUMÄRKESLÖFTE

Vitrolife Academy står bakom Vitrolifes varumärkeslöfte "Together. All the way" genom att experter inom IVF-området anordnar workshops och utbildningar för Vitrolifes kunder. Arbetsmetoder utarbetas inom Vitrolife Academy för bästa möjliga IVF-resultat.



av kvalitetssäkrade produkter, kompetenta medarbetare, ansvarsfulla affärer samt minimal miljöpåverkan.

Kvalitetssäkrade produkter

Målsättningen är att kunder, kliniker och patienter ska behandlas på ett hållbart sätt. Detta uppnås genom att varje produkt som distribueras till kund uppfyller utlovad kvalitet, vilket i sin tur möjliggör effektiva behandlingar. Genom kvalitetssystem som uppfyller internationella krav för medicintekniska produkter, t.ex. ISO 13485, levereras produkter med hög kvalitet. Vitrolife har med sitt kvalitetssystem och sin kvalitetspolicy förbundit sig att följa de regler som ställs av myndigheterna i varje land där produkterna säljs eller distribueras. Detta innebär bl.a. att varje produkt säljs med tydlig märkning av godkänt användningsområde, instruktioner för korrekt användning och att det finns system för att bedöma risker och registrera biverkningar.

Vitrolife utför tester i hela produktionskedjan från råvaror och halvfabrikat till slutlig produkt för att säkerställa att produkter med jämn och hög kvalitet levereras till kund. Kvalitetssäkrade produkter utgör därmed en förutsättning för att verka som medicinteknisk leverantör och innebär även en konkurrensfördel. För mer information om Vitrolifes kvalitetssystem, se sid 18–19.

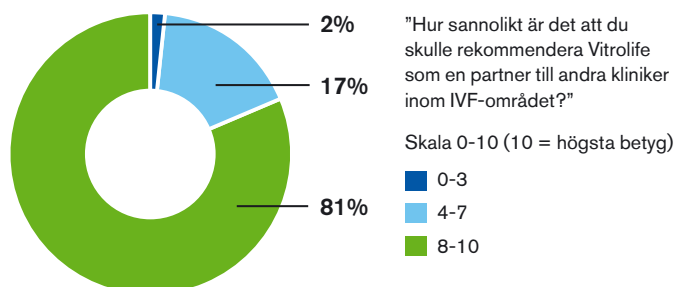
Workshops anordnas regelbundet av Vitrolife både hos kunder och i Vitrolifes lokaler för att ge kunderna utbildning hur produkterna ska användas för bästa möjliga resultat. Vitrolife Academy, som har bildats under året, är en utbildningsorganisation inom Vitrolife bestående av experter inom IVF-området. Genom samarbete utarbetar dessa experter effektiva metoder och anordnar utbildningar för bl. a. kliniker för att uppnå bästa möjliga resultat.

Vitrolifes produkter säljs över hela världen. Kundsynpunkter sammanställs regelbundet och redovisas för ledningen. Vitrolife mäter kundnöjdhet som huvudsakligt mått för upplevd kvalitet. Under 2017 infördes en ny metod att mäta kundnöjdhet genom att fråga Vitrolifes kunder via enkät om viljan att rekommendera Vitrolife som en partner till andra kliniker inom IVF-området. Rekommendationsviljan mättes på en skala från 0 till 10. Vitrolife fick mycket positivt gensvar, 81 procent av kunderna gav Vitrolife betyg mellan 8 och 10.

Kompetenta medarbetare

Vitrolife är en kunskapsintensiv koncern där medarbetarna utgör den enskilt viktigaste tillgången för koncernens långsiktiga konkurrenskraft och lönsamhet. Vitrolife har identifierat kompetensutveckling, jämställdhet och antidiskriminering som kritiska hållbarhetsaspekter för att utveckla medarbetarnas kompetens och välbefinnande.

Kundnöjdhet - rekommendationsvilja 2017



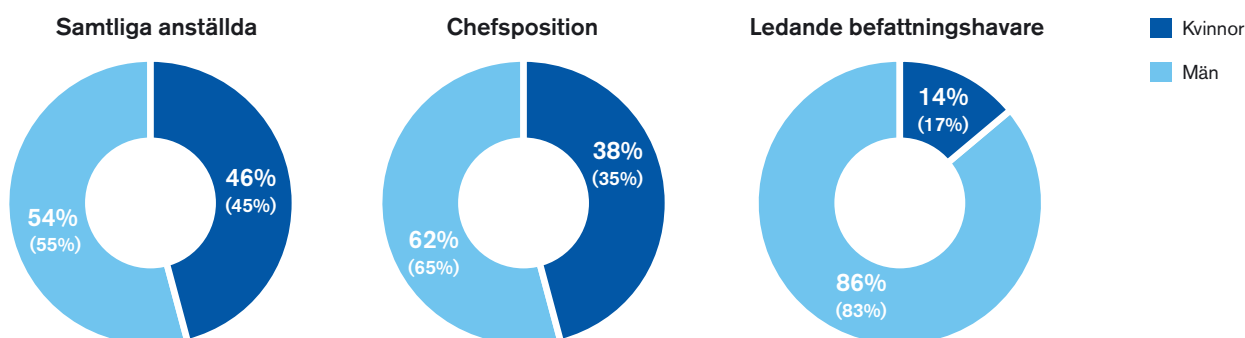
För att behålla och utveckla kompetenta och engagerade medarbetare identifierar medarbetare och chef tillsammans utvecklingsbehov och upprättar utvecklingsplaner i samband med de årliga utvecklingssamtalen. Detta genomförs utifrån företagets policy för utvecklingssamtal. Under 2017 har processen för utvecklingssamtalen förtydligats och från 2018 införs en mätmetod för att säkerställa att varje medarbetare har haft utvecklingssamtal under året. Utöver individuella utvecklingsinsatser genomförs alltid befattningsspecifik utbildning omfattande både kvalificering och rekvalificering. Samtliga chefer med personalansvar erhåller utbildning i ledarskap för att utvecklas till trygga och kompetenta ledare. Dessutom genomförs regelbundet medarbetarundersökningar där viktiga synpunkter och förslag till förbättringar av arbetsmiljön tas tillvara från medarbetarna.

Jämställdhet har identifierats som en prioriterad hållbarhetsaspekt, dels för att behålla och utveckla varje medarbetare till sin fulla potential och dels för att attrahera nya medarbetare. Vitrolife strävar att vara en attraktiv arbetsgivare som maximerar och tar tillvara den kompetens som finns i koncernen.

Vitrolife har valt att följa upp könsfördelning på olika befattningsnivåer inom koncernen för att kunna upptäcka och åtgärda eventuell obalans som inte är motiverad. Personalavdelningen genomför årliga lönekartläggningar för att upptäcka eventuella oskäligen skillnader som därefter korrigeras inom ramen för koncernens jämställdhetspolicy.

Vitrolife är en globalt verksam organisation, där språkkunskaper samt förmågan att verka i olika kulturer är en viktig del för att nå framgång. I Vitrolifes uppförandekod, Code of Conduct, framgår tydligt Vitrolifes ståndpunkt avseende mänskliga rättigheter där ingen form av diskriminering tolereras oavsett etniskt eller nationellt ursprung, hudfärg, kön, sexuell läggning, religion, politisk åsikt, nationalitet eller socialt ursprung. Vitrolife har nolltolerans mot alla former av diskriminering, mobbning eller trakasserier.

Könsfördelning



Medarbetarundersökningen 2018 kommer att inkludera specifika frågor inom områdena mångfald och jämställdhet samt om det finns medarbetare som personligen har upplevt någon form av diskriminering.

Ansvarsfulla affärer

Ansvarsfulla affärer är en kritisk hållbarhetsaspekt dels för att minska riskerna för lagbrott och dels som en konkurrensfördel när det gäller rekrytering och externa samarbeten. För att säkerställa att Vitrolifes verksamhet bedrivs i enlighet med lokal lagstiftning, internationella och nationella uppförandekoder samt Vitrolifes normer utbildas samtliga medarbetare och affärspartners i Vitrolifes Code of Conduct. Vitrolifes Code of Conduct har upprättats bland annat utifrån FNs Global Compact avseende mänskliga rättigheter, arbetsvillkor, miljö och antikorrupcion. Vitrolife kräver att samtliga medarbetare och distributörer skriver under och efterlever Vitrolifes Code of Conduct. Distributörerna försäkrar därmed att det inte förekommer någon form av tvångs- och/eller barnarbete eller mutor. Samtliga distributörer har skrivit under Vitrolifes Code of Conduct. Under 2017 har Vitrolife genomfört en

webbaserad utbildning med samtliga medarbetare för att repetera innebörden och säkra efterlevnaden. Samtliga sysselsatta medarbetare genomförde utbildningen och verifierade efterlevnad av Code of Conduct.

Vid val och kvalificering av leverantörer avseende inköp av råmaterial till produktionen är ett av urvalskriterierna att leverantörerna efterlever och arbetar i enlighet med Vitrolifes Code of Conduct. Vitrolife arbetar med etablerade leverantörer inom huvudsakligen EU och USA.

Vitrolife har en visselblåsarfunktion, som består av koncernens personalchef och Vitrolifes styrelseordförande, dit medarbetarna kan vända sig för att rapportera eventuella avvikelser från uppförandekoden. Rapportering kan även ske anonymt. Det har inte förekommit några anmälningar till funktionen under året.

Vitrolife betalar skatt i varje land där verksamhet bedrivs i enlighet med gällande lagstiftning samt OECDs riktlinjer för rättvis fördelning av resultatet vilket bidrar till utvecklingen i det lokala samhället i varje land.

VITROLIFES VERKSAMHET BIDRAR TILL GLÄDJE

Vitrolifes verksamhet bidrar till att hjälpa människor att få uppfylla sina drömmar att bli föräldrar. Vitrolifes vision är "to fulfil the dream of having a baby".



Minimal miljöpåverkan

Vitrolife har som ambition att koncernens verksamhet ska bedrivas med så låg miljöpåverkan som möjligt utan att ge avkall på Vitrolifes konkurrenskraft. Vitrolife har utfärdat en miljöpolicy vilken kontinuerligt kommuniceras till medarbetare, kunder, distributörer, leverantörer samt till allmänheten.

Vitrolife strävar efter att förbättra miljöprestandan genom följande miljöpolicy:

- Ständiga förbättringar och förebyggande av utsläpp.
- Följa legala och andra relevanta krav.
- Minimera miljöpåverkan av energiförbrukning och transporter.
- Kommunicera Vitrolifes miljöpolicy till medarbetare, leverantörer, distributörer och till allmänheten.

Sedan 2014 är huvudkontoret inklusive produktionsanläggningen i Göteborg ISO-certifierad enligt miljöstandarden 14001. En policy angående hållbart resande har utfärdats för att minska miljöbelastningen från resor, bland annat har videokonferensanläggningar installerats på alla Vitrolifes kontor, vilket minskar behovet av resor. Ett annat exempel är att endast miljöklassade förmånsbilar kan väljas.

Transporter med flyg av Vitrolifes temperaturkänsliga produkter är nödvändiga även om dessa belastar miljön. IVF-medier är känsliga produkter som måste förvaras och transporteras i kyla för att kvaliteten ska bevaras. Kylning av IVF-medier under transport uppnås genom att produkter packas i välisolerade frigolitlådor med kylklampor. Dessa frigolitlådor har en begränsad tid utanför kylrum innan innehållet blir för varmt. Kort transporttid gäller och därför är flygfrakt det enda alternativet. Miljöpåverkan kan dock reduceras genom effektiv packning och med färre

försändelser. Vitrolife strävar efter att reducera antalet kyltransporter genom att informera kunder om transporternas CO₂-utsläpp och därmed uppmuntra kunderna att köpa större mängd vid färre tillfällen. Låga kylkänsliga produkter såsom instrument skeppas med båt till Sydostasien. Utvecklingsarbete pågår inom Vitrolife för att designa och optimera packlådornas storlek samt att utveckla beräkningsverktyg för att fylla kyllådorna optimalt. Vitrolife använder även professionella speditörer med effektiva transportsystem som optimerar transporterna avseende sampackning och transportväg vilket också håller nere CO₂-utsläpp samt kostnader. Under 2017 transporterade Vitrolife produkter till kund uppgående till en vikt om 440 ton motsvarande en förbrukning mätt i CO₂ om 1251 ton. Vitrolife mäter miljöeffektiviteten avseende transporter som utsläpp av CO₂ i ton i relation till koncernens omsättning i TSEK. Miljöindex relaterat till transporter för 2017 uppgick därmed till 0,0012.

Elförbrukningen härleds till stor del från utrustningar som används i produktionen. Arbete pågår för att minska elförbrukningen, till exempel genom att effektivisera all belysning. El som förbrukas i Sverige och Tyskland kommer från förnyelsebara energikällor vilket innebär noll utsläpp av CO₂. Under 2017 uppgick energiförbrukningen till 3 380 MWh motsvarande en förbrukning mätt i CO₂ om 1 336 ton. Vitrolife mäter miljöeffektiviteten avseende energiförbrukning som utsläpp av CO₂ i ton i relation till koncernens omsättning i TSEK. Miljöindex relaterat till energiförbrukning för 2017 uppgick därmed till 0,0013.

Socialt ansvar

Att hjälpa människor att få barn är viktigt. Miljoner kvinnor världen över saknar tillgång till vård vid förlossningar. Därför stödjer Vitrolife Läkarmissionens arbete med att skapa säkra förlossningar för kvinnor på Afrikas landsbygd, vilket räddar liv och minskar lidande.

Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten

Till bolagsstämman i Vitrolife AB (publ), org.nr 556354-3452

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten för år 2017 på sidorna 12-15 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 12 Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt

International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

Uttalande

En hållbarhetsrapport har upprättats.

Göteborg den 20 mars 2018
Deloitte AB

Fredrik Jonsson
Auktoriserad revisor

ORGANISATION

EN INTERNATIONELL ORGANISATION I TILLVÄXT

Organisation

Vitrolifes huvudkontor ligger i Göteborg och därifrån bedrivs företagets svenska verksamhet. Förutom i Göteborg har Vitrolife också produktion i Denver och San Diego (USA), i Bruckberg (Tyskland) samt i Århus (Danmark). Lokala kontor finns även i Australien, Belgien, Frankrike, Italien, Japan, Kina och Storbritannien.

Vitrolifes organisation består av fyra affärsområden (Media, Disposable Devices, Time-lapse och ART Equipment) vars produkter säljs av tre geografiska marknadsorganisationer (EMEA, Asien & Oceanien och Nord- och Sydamerika). Dessutom finns koncerngemensamma supportfunktioner såsom personal, forskning och utveckling, finans och IT. Under 2017 har organisationen anpassats till att bli mer flexibel för att möjliggöra att potentiella synergier kan utnyttjas på ett mer effektivt sätt. En struktur har skapats för Operations där samtliga affärsområden och direkta stödfunktioner till affärsområdena ingår, och under året har en ansvarig Chief Operating Officer (COO) utsetts. I den nya organisationsstrukturen ägs produktutvecklingsprocessen tills produkten är godkänd, inklusive alla myndighetsgodkännanden och revisioner, av respektive affärsområde. Vidare finns kompetensgrupper som kan stödja verksamheten på ett tvärfunktionellt sätt.

Organisationsförändringar har även genomförts i marknadsorganisationerna, där en globalt ansvarig Chief

Sales & Marketing Officer (CSMO) har tillsatts. På detta sätt kan globala synergier kombineras med ett starkt regionalt fokus vilket innebär att Vitrolife ytterligare förstärker sina kundrelationer och uppfyller kundernas behov.

Medarbetare

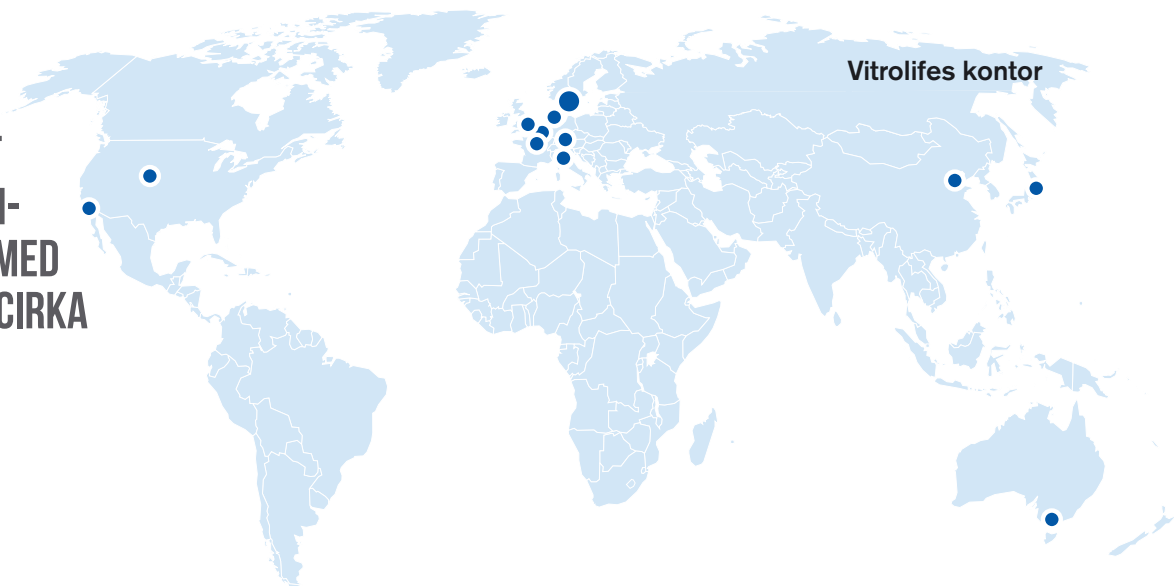
Under januari till december 2017 var medelantalet anställda 355 personer (328), varav 162 kvinnor (149) och 193 män (179). Utav dessa var 140 personer (142) anställda i Sverige, 73 (61) i USA, 73 (63) i Danmark samt 69 (62) i övriga världen. Vid periodens slut var antalet personer som var anställda i koncernen 372 (349). Personalen har under året utgjorts av 46 procent kvinnor (45) och 54 procent män (55) och medelåldern var 40 år (41).

Utveckling och utbildning

Förmågan att attrahera extern kompetens är viktig för Vitrolife. Under året har en genomgång av rekryteringsprocessen genomförts och ett nytt rekryteringsverktyg har implementerats för att reducera tiden och förbättra kvaliteten i rekryteringarna. En kontinuerlig uppföljning och utvärdering sker av bolagets förmåga att attrahera och introducera nya medarbetare.

Medarbetarnas kompetens är en av bolagets främsta tillgångar och direkt avgörande för Vitrolifes framtida tillväxt. Medarbetare och chef utvärderar årligen de utvecklingsbehov som finns och därefter upprättas utvecklingsplaner.

**VITROLIFE ÄR ETT
GLOBALT MEDICIN-
TEKNIKFÖRETAG MED
FÖRSÄLJNING PÅ CIRKA
110 MARKNADER**



Det finns dessutom interna och externa program för utveckling av både medarbetare och chefer.

Ett sätt för medarbetarna att utvecklas och bredda sin kompetens är att stimulera intern rörlighet och erfarenhetsutbyte genom globala kompetensteam. Genom att uppmuntra till intern rotation och utveckling av befintliga tjänster så utmanas medarbetarna till vidareutveckling.

Under 2017 har Vitrolife genomfört ledarskapsbedömningar av ledande befattningshavare för att kartlägga utvecklingspotentialer och underlätta för successionsplaneringen. Dessutom har utvecklingsinsatser för chefer genomförts inom ett antal identifierade områden.

Arbetsmiljö

Vitrolife har som övergripande mål att skapa en god arbetsmiljö samt förhindra att ohälsa och olycksfall inträffar. Genom medarbetarundersökningar sker uppföljning av hur nöjda medarbetarna är med sin arbetssituation och genom dialog och inflytande genomförs förbättringar i arbetsmiljön. Medarbetarna utbildas dessutom så att arbetet utförs på ett sätt som minskar risker och förebygger ohälsa. Flexibla arbetstider underlättar för medarbetare att hitta balans i livet.

Det lokala arbetsmiljöarbetet drivs av cheferna och personalfunktionen med stöd av samarbetspartners, exempelvis lokala arbetsgivarorganisationer och konsulter. I USA sker detta stöd genom de leverantörer som ingår i företagets hälso- och sjukvårdsplaner.

För den svenska verksamheten drivs det systematiska arbetsmiljöarbetet av en skyddskommitté. I denna ingår av facket utsedda skyddsombud tillsammans med övriga personalrepresentanter och ledning. Fastställda planer finns

VITROLIFES MÅL ÄR EN DECENTRALISERAD OCH FLEXIBEL ORGANISATIONSSTRUKTUR, PRÄGLAD AV KOMPETENS, ENTREPRENÖRSANDA, MÅLSTYRNING OCH SNABBA BESLUTSVÄGAR.

för ansvar och riskbedömning samt rutiner för att upptäcka, åtgärda och följa upp eventuella brister i arbetsmiljön.

Kollektivavtal

Vitrolife Sweden AB omfattas av kollektivavtal. Företaget är medlem av Innovations- och Kemiindustrierna (IKEM) och binds därmed av deras avtal med bland annat IF Metall, Unionen och Akademikerföreningarna. Samarbetet med lokala fackliga parter har fungerat väl och underlättar lösningar som på bästa sätt tar hänsyn till både medarbetarnas och företagets intressen.

Företagskultur

Vitrolifes vision är "To fulfil the dream of having a baby" och beskriver det som är viktigast för oss – att hjälpa människor att förverkliga sin dröm om att bli föräldrar. Vitrolifes mål är en decentraliserad och flexibel organisationsstruktur, präglad av kompetens, entreprenörsanda, målstyrning och snabba beslutsvägar. Värderingarna vägleder medarbetarna hur de ska agera och fatta beslut i olika situationer. Till varje värdering finns utförliga beskrivningar med exempel på vad de innebär i vardagen. Målet är att alla medarbetare har dessa som vägledning i sitt dagliga arbete. Värderingarna diskuteras även vid de utvecklingssamtal som hålls under året. Det är viktigt att Vitrolifes verksamhet bedrivs i enlighet med lokal lagstiftning, internationella och nationella uppförandekoder samt Vitrolifes normer och därför utbildas samtliga medarbetare och affärspartners i Vitrolifes uppförandekod, Code of Conduct.

Vitrolifes värderingar och Code of Conduct vägleder medarbetarna i agerande och beslutsfattande i olika situationer



VÄRDEKEDJAN

SÄKERHET I FORM AV HÖG OCH JÄMN KVALITET ÄR EN AV VITROLIFES KONKURRENSFÖRDELAR

Innovativ produktutveckling baserad på kundnytta och vetenskap

Vitrolifes verksamhet omfattar hela produktens värdekedja, från forskning till distribution och försäljning. Forskningsfunktionen tillsammans med affärsområdena utvärderar nya produktmöjligheter med fokus på kundbehov, medicinskt behov och ekonomi. Utvecklingsarbetet inkluderar ett omfattande testningsarbete samt samarbete med opinionsledare för att säkra bästa funktionalitet och säkerhet för att kunna erhålla snabb marknadsacceptans av nya produkter.

Vitrolife utvecklar innovativa produkter med solid vetenskaplig grund och det är viktigt att i största möjliga mån skydda produkterna genom produkt- eller metodpatent eller med konfidentiella recept och tillverkningsprotokoll. Ansökan för patent för respektive produkt sker på de viktigaste marknaderna i ett tidigt skede av forskningen.

Vitrolife innehar också ett antal registrerade varumärken, till exempel EmbryoGlue®, EmbryoScope® och Primo Vision®.

Utvecklingsarbetet omfattar även prekliniska och kliniska studier för att dokumentera produkternas effektivitet och säkerhet. Studierna presenteras ofta på vetenskapliga kongresser eller publiceras i vetenskapliga tidskrifter. Vid lansering av en produkt skapar dessa studier en bra grund för kommunikation av produktens värde.

Produktgodkännande

De flesta av Vitrolifes produkter klassificeras som medicinteknik. Dokumentationskraven för medicintekniska produkter skiljer sig från kraven för läkemedel. För att få sälja produkterna på de olika marknaderna krävs produktgodkännande för varje enskild marknad. I t.ex. USA krävs godkännande av

Food and Drug Administration (FDA) och i Kina krävs godkännande av China Food and Drug Administration (CFDA). Inom EU krävs att produkten är CE-märkt (Conformité Européenne).

Inköp av råvaror, produktion och kvalitetskontroll

Vitrolife har egen tillverkning. En stor del av Vitrolifes konkurrenskraft utgörs av en väl utvecklad produktionsteknik. Då råvaruleverantörer saknar metoder för att testa att råvarorna är lämpliga för IVF-behandling läggs mycket resurser på att finna och testa råvaror. Stor del av produktionen utförs i renrum och all verksamhet styrs av kvalitetssystem som är anpassade för medicintekniska standarder och regelverk. Avancerade tester av råvaror, halvfabrikat och färdiga produkter säkerställer en hög och jämn kvalitet och är ett strategiskt konkurrensmedel.

Försäljning och distribution

Vitrolife har försäljning på ca 110 marknader. För att stötta alla marknader har företaget utvecklat en kundsupportfunktion där kunder snabbt kan få tillgång till kvalificerat, vetenskapligt stöd. I takt med utvecklingen av mer avancerade produkter ökar även behovet av kvalificerat kundstöd. Kundstöd på både direkt- och distributörsmarknader säkerställer att produkterna används på rätt sätt, vilket gör att klinikerna kan tillgodogöra sig de möjligheter till resultatförbättringar som produkterna ger.

Distributionen av medicintekniska produkter ställer höga krav, till exempel ska medier transporteras kylda till alla delar av världen. Vitrolife har lång erfarenhet av denna typ av transporter och den globala kylkedjan balanserar kvalitetskrav, miljöaspekter och ekonomi.

Vitrolifes verksamhet omfattar hela produktens värdekedja, från forskning och utveckling till försäljning och distribution

Forskning och
utveckling

Produkt-
godkännande

Inköp, produktion
och kvalitets-
kontroll

Försäljning och
distribution

Vitrolifes kvalitets- och miljöledningssystem

ISO 14001:2015

ISO 13485:2003/2012

US Quality System Regulation

Canadian Medical Device Regulations

EU Good Distribution Practice m.fl.

Utförda revisioner

Läkemedelsverket, DNV, BSI, Presafe, TÜV Rheinland, TÜV SÜD och det ukrainska hälsoministeriet.

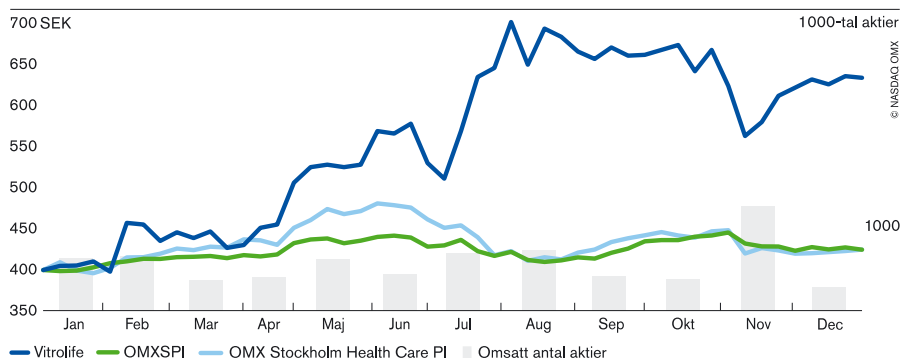
**VITROLIFE HAR
VÄRLDSLEDANDE
PRODUKTION
MED HÖGSTA
KVALITETSKONTROLL
OCH EFFEKTIVITET**



VITROLIFEAKTIEN

FORTSATT ÖKAT AKTIEÄGARVÄRDE

Kursutveckling och omsättning 2017



+61%
ÖKNING UNDER 2017

Vitrolifes aktie var under 2017 noterad på NASDAQ Stockholm, Mid Cap. Aktien har varit noterad sedan den 26 juni 2001, under kortnamnet VITR.

Aktiestruktur

Aktiekapitalet i Vitrolife AB (publ) uppgick den 31 december 2017 till 22 144 317 SEK (22 144 317) fördelat på 21 710 115 (21 710 115) aktier med kvotvärde 1,02 SEK. Samtliga aktier har lika röstvärde samt äger lika rätt till andel i Vitrolifes tillgångar och resultat. Inga utestående teckningsoptioner fanns den 31 december 2017.

Kursutveckling och omsättning

Den 31 december 2017 var börskursen 623,00 SEK per aktie senast betalt (387,00), vilket innebär en ökning med 61 procent sedan föregående årsskifte. Beaktat utbetalad utdelning under året med 2,60 SEK per aktie var uppgången 62 procent. NASDAQ Stockholms index ökade under samma period med 6 procent och OMX Stockholm Health Care ökade med 7 procent. Vid utgången av 2017 uppgick Vitrolifes börsvärde till 13 525 MSEK (8 402) baserat på senaste betalkurs. Den högsta kursen under året var 717,00 SEK (559,00) och noterades den 7 augusti (29 september). Den lägsta kursen under året var 381,00 SEK (217,50), vilken noterades den 2 januari samt 11 januari (14 januari).

Antal omsatta Vitrolifeaktier på NASDAQ Stockholm under året uppgick till 6 821 872 (10 003 057) till ett värde av 3 794 MSEK (3 984). Antal avslut var 164 846 (154 501).

Det omsatta antalet aktier motsvarar 31,4 procent (46,1) av antalet utestående aktier vid årets utgång.

Ägarstruktur

Vid årsskiftet var antal ägare i Vitrolife 7 236 (6 657). Av dessa ägde 91 procent (89) 1 000 eller färre aktier. De tio största ägarna svarade för 60 procent (60) av aktierna. Andelen ägande registrerade på adresser utanför Sverige var cirka 52 procent (48).

Utdelningspolicy och utdelning

Vitrolifes styrelse och verkställande direktör avser att årligen föreslå en utdelning, eller annan motsvarande form av utskiftning, som i genomsnitt över tiden motsvarar 30 procent av årets nettovinst efter betald skatt. Vid beslut om förslag till utdelning eller motsvarande kommer företagets framtida vinster, finansiella ställning, kapitalbehov samt ställning i övrigt att beaktas. Bolagets nettoskuld i relation till rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) bör i normala fall inte överstiga 3 gånger.

Under 2017 utbetalades utdelning om 2,60 SEK (2,40) per aktie. I enlighet med utdelningspolicyn är det styrelsens och verkställande direktörens intention att föreslå årsstämman 2018 en utdelning om 3,70 SEK per aktie.

Återköp av aktier

Styrelsen erhöll bemyndigande från årsstämman 2017 om att förvärva egna aktier i syfte att justera bolagets kapitalstruktur. Under året har det inte skett några återköp av egna aktier.

Aktiesparprogram

I syfte att sammanlänka bolagsledningens intressen med aktieägarnas och för att uppmuntra till förvärv av aktier i Vitrolife beslutade årsstämman 2017 att införa ett långsiktigt incitamentsprogram ("LTI"). Erbjudandet riktades till 8 anställda utöver bolagsledningen, totalt 14 anställda i bolaget. Den sammantagna kostnaden för bolaget under perioden avseende programmet skall inte överstiga 5,4 MSEK. För mer information om programmet, se förvaltningsberättelsen sid 26.

Bolaget har även två utestående aktierelaterade incitamentsprogram enligt beslut på årsstämorna 2015 och 2016 vars villkor väsentligen överensstämmer med programmet som beslutades på årsstämman 2017. Den sammanlagda kostnaden för bolaget avseende dessa program skall inte överstiga 10,0 MSEK. Bolagets utestående åtagande i förhållande till dessa båda program utgörs av Prestationsbeloppen, vilka sammanlagt maximalt kan uppgå till cirka 2,6 MSEK.

Optionsprogram

Vitrolife har inga utestående optionsprogram.

Deklarationskurs och löpande information

Kontinuerlig information om aktien går att erhålla på www.vitrolife.com. Där finns också pressmeddelanden, kvartalsrapporter och årsredovisningar samt möjlighet att per e-post prenumerera på utskick av dessa.

Personer i ledande ställning

Personer i ledande ställning, samt dem närtstående personer, ska i enlighet med EUs marknadsmissbruksförordning underrätta emittenten och Finansinspektionen om varje transaktion som genomförts för deras egen räkning avseende aktier och andra finansiella instrument som emitteras av den emittenten. Styrelseledamöterna, VD samt CFO anses utgöra personer i ledande ställning i Vitrolife.

Analyser

Följande bolag bevakar regelbundet Vitrolife:

- DnB Nor
- Redeye
- Remium

Sex skäl att investera i Vitrolife

- Marknadstillväxt driven framförallt av den växande medelklassen, att blivande föräldrar väljer att försöka skaffa barn senare i livet, ökad social acceptans för IVF samt ökat nyttjande av teknologi vid IVF-behandlingar.
- Marknadsledare inom medier och time-lapse.
- Starkt varumärke förknippat med kvalitet.
- Lång historik av att skapa lönsam tillväxt.
- Skalbarhet i mediaproduktionen.
- Ambition att leda den teknologiska utvecklingen inom IVF.

Data per aktie

	2017	2016	2015	2014	2013
Genomsnittligt antal aktier	21 710 115	21 710 115	21 710 115	19 987 534	19 830 936
Antal aktier vid periodens slut	21 710 115	21 710 115	21 710 115	21 710 115	19 830 936
Eget kapital per aktie, SEK	56,46	46,89	38,84	32,30	15,80
Resultat per aktie, SEK	12,14	8,77	8,42	5,46	2,84

Vitrolifes tio största aktieägare

Aktieägare	Antal aktier	Aktier och röster, %
William Demant Invest A/S	4 688 064	21,6
Bure Equity AB (publ)	4 517 857	20,8
SSB Client Omnibus AC OMO7 (15 PCT)	1 176 252	5,4
Lannebo Fonder	625 019	2,9
SEB Investment Management	501 925	2,3
Eccenovo AB	465 000	2,1
CBNY-Norges Bank	430 735	2,0
JPM Chase N.A.	248 480	1,1
CBLDN-400 Series Funds-Clients AC	247 299	1,1
BNYMSANV RE BNYMTD RE GLG CONTINEN	238 211	1,1
Övriga aktieägare	8 571 273	39,6
Summa	21 710 115	100,0

Källa: Euroclear Swedens aktiebok den 31 december 2017

Ägarstatistik

Storleksklass	Antal aktier, tusental	Antal aktieägare	Aktier och röster, %
1 – 500	617	6 057	2,8
501 – 1 000	412	497	1,9
1 001 – 5 000	1 064	466	4,9
5 001 – 10 000	530	71	2,4
10 001 – 15 000	417	34	1,9
15 001 – 20 000	173	10	0,8
20 001 –	18 494	101	85,2
Summa	21 710	7 236	100,0

Källa: Euroclear Swedens aktiebok den 31 december 2017

FEMÅRSÖVERSIKT, KONCERN

TSEK	2017	2016	2015	2014	2013
Resultaträkningar i sammandrag					
Nettoomsättning	1 046 217	856 106	722 370	510 512	452 738
Bruttoresultat	681 709	561 301	484 820	349 118	300 555
Rörelseresultat	340 856	248 841	226 135	143 346	80 398
Resultat efter finansiella poster	340 915	248 930	226 840	146 924	79 788
Nettoresultat	264 602	191 212	183 361	109 468	56 700
Avskrivningar och nedskrivningar	66 949	54 326	53 063	23 250	34 911
Rapport finansiell ställning i sammandrag					
Immateriella anläggningstillgångar	607 738	649 087	515 518	561 392	206 257
Materiella anläggningstillgångar	84 432	93 655	89 641	92 322	85 958
Finansiella anläggningstillgångar	9 168	8 948	9 666	9 986	5 442
Uppskjutna skattefordringar	11 181	22 282	29 964	33 303	–
Varulager	150 556	145 654	102 284	91 676	59 916
Kundfordringar	148 236	126 187	99 783	84 620	61 456
Övriga kortfristiga fordringar	15 150	15 433	11 973	24 888	12 184
Derivatinstrument	–	–	842	–	–
Likvida medel	395 963	189 245	199 572	107 598	53 769
Summa tillgångar	1 422 424	1 250 491	1 059 243	1 005 785	484 982
Eget kapital	1 225 857	1 018 055	843 151	700 914	313 886
Innehav utan bestämmande inflytande	2 792	2 329	1 821	1 657	1 644
Uppskjutna skatteskulder	51 170	61 280	42 057	59 573	18 914
Övriga avsättningar	7 311	9 043	5 191	3 961	4 276
Långfristiga räntebärande skulder	399	466	35 627	60 019	21 622
Långfristiga icke räntebärande skulder	–	–	–	19 830	24 916
Kortfristiga räntebärande skulder	81	37 390	11 876	25 774	17 028
Derivatinstrument	–	–	–	2 803	1 884
Leverantörsskulder	30 598	24 286	21 749	22 282	15 596
Övriga kortfristiga icke räntebärande skulder	104 216	97 642	97 771	108 972	65 216
Summa skulder och eget kapital	1 422 424	1 250 491	1 059 243	1 005 785	484 982
Kassaflödesanalyser i sammandrag					
Kassaflöde från den löpande verksamheten	312 189	181 262	193 526	145 666	106 127
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-9 980	-131 002	-31 394	-77 517	-14 387
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-93 496	-63 596	-68 924	-19 704	-49 205
Årets kassaflöde	208 713	-13 336	93 208	48 445	42 535
Likvida medel vid årets början	189 245	199 572	107 598	53 769	11 680
Kursdifferenser i likvida medel	-1 995	3 009	-1 234	5 384	-446
Likvida medel vid årets slut	395 963	189 245	199 572	107 598	53 769
Övrigt					
Investeringar, exkl. förvärv	-9 980	-14 500	-22 258	-9 710	-12 507
Omsättning utanför Sverige, %	98	97	97	97	93

NYCKELTAL OCH DEFINITIONER, KONCERN

	2017	2016	2015	2014	2013
Marginalmätt					
Bruttomarginal, %	65,2	65,6	67,1	68,4	66,4
Justerad bruttomarginal, %	69,0	69,3	69,9	68,8	66,5
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %	39,0	35,4	38,7	32,6	25,5
Rörelsemarginal (EBIT), %	32,6	29,1	31,3	28,1	17,8
Övriga mått					
Avkastning på eget kapital, %	23,3	20,3	23,5	24,8	19,4
Genomsnittligt antal anställda	355	328	320	242	234
Nettoskuld*, MSEK	-395,5	-151,4	-152,1	-21,8	-15,1
Soliditet, %	86,4	81,6	79,8	69,9	65,1
Aktiedata					
Genomsnittligt antal utestående aktier	21 710 115	21 710 115	21 710 115	19 987 534	19 830 936
Antal utestående aktier på balansdagen	21 710 115	21 710 115	21 710 115	21 710 115	19 830 936
Resultat per aktie, SEK	12,14	8,77	8,42	5,46	2,84
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie, SEK	14,38	8,35	8,91	7,29	5,36
Eget kapital per aktie, SEK	56,46	46,89	38,84	32,30	15,80
Utdelning per aktie, SEK	3,70**	2,60	2,40	1,50	1,00
Aktiekurs på balansdagen, SEK	623,00	387,00	288,50	166,00	94,25
P/e-tal	51,3	44,1	34,3	30,4	33,2

* Negativt värde innebär nettofordran. ** Föreslagen utdelning, föremål för årsstämans beslut.

Bruttomarginal

Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor i procent av periodens nettoomsättning.

Justerad bruttomarginal

Bruttoresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar i procent av periodens nettoomsättning.

Rörelsemarginal före avskrivningar

Rörelseresultat före avskrivningar i procent av periodens nettoomsättning.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat efter avskrivningar i procent av periodens nettoomsättning.

Avkastning på eget kapital

Periodens nettoresultat i procent av genomsnittligt eget kapital för perioden.

Nettoskuld

Räntebärande skulder minus räntebärande fordringar minus likvida medel.

Soliditet

Eget kapital och innehav utan bestämmande inflytande i procent av balansomslutningen.

Resultat per aktie

Periodens resultat i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier.

Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie

Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier.

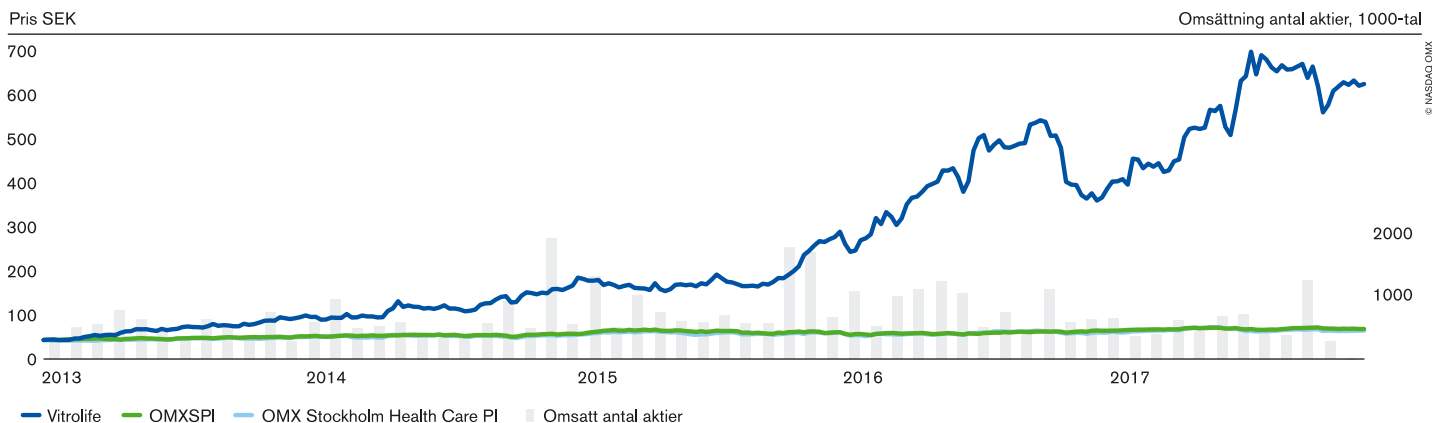
Eget kapital per aktie

Eget kapital i förhållande till antalet utestående aktier på balansdagen.

P/e-tal

Aktiekursen på balansdagen dividerad med vinst per aktie.

BÖRSKURSENS UTVECKLING 5 ÅR



FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Vitrolife AB (publ), organisationsnummer 556354-3452, får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för verksamhetsåret 2017.

Verksamheten

Vitrolife är en internationellt verksam medicinteknisk koncern. Vitrolife utvecklar, producerar och marknadsför produkter för fertilitetsbehandling. För information om antal aktier och ägarstruktur, se bolagsstyrningsrapporten sid 27.

Koncernen har cirka 370 anställda och bolagets produkter säljs på cirka 110 marknader. Huvudkontoret ligger i Göteborg och ytterligare kontor finns i Australien, Belgien, Danmark, Frankrike, Italien, Japan, Kina, Storbritannien, Tyskland och USA. För mer information om organisationen, se sid 16–17. För hållbarhetsrapport inklusive miljö, se sid 12–15.

Vitrolifes mål är att bli den världsledande leverantören av medicintekniska produkter för fertilitetsbehandling. Bolagets produktbjudande inkluderar näringslösningar (medier), avancerade engångsinstrument såsom nålar och pipetter, engångsprodukter i plast samt teknologiska hjälpmedel såsom time-lapse, mikrolasersystem och kvalitetskontrollsystem.

Genom nära samarbete med ledande forskare på området ligger bolaget i frontlinjen både gällande forskning och produktutveckling avseende funktion och säkerhet. Produktionen är fördelad så att volymprodukterna vad gäller medier produceras i Denver, USA och specialprodukterna med högre manuellt arbetsinnehåll i Göteborg. Instrumenten tillverkas vid produktionsanläggningarna i Göteborg och i San Diego, USA. Time-lapseprodukterna tillverkas i Århus, Danmark. Mikrolasersystemen och kvalitetskontrollsystemen tillverkas i Bruckberg, Tyskland. Marknadsföring och försäljning sker i egen regi samt i samarbete med distributörer. Vitrolifes kunder utgörs främst av offentliga och privata kliniker.

Forskning och utveckling

Vitrolife bedriver huvudsakligen produktutveckling i egen regi, medan forskningen till övervägande del sker genom nära samarbete med ledande forskare på området. Kontinuerlig forskning pågår för att ta fram nya produkter samt att förbättra och utveckla befintliga. Vitrolife har forskningsavtal med framstående personer inom fertilitetsområdet i Australien, Europa och USA. Produktutveckling sker utifrån marknadsbehov och Vitrolife överväger löpande även att förvärva bolag eller produktområden som ett komplement till att utveckla egna produkter. Under året uppgick FoU-kostnaderna till 69 MSEK (62).

Försäljning

Vitrolifes omsättning 2017 uppgick till 1 046 MSEK (856), motsvarande en ökning med 22 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 22

procent i lokala valutor. Försäljningen för region EMEA ökade under året med 18 procent i lokala valutor och uppgick till 450 MSEK (376). I region Nord- och Sydamerika uppgick försäljningen till 148 MSEK (139). Ökningen uppgick till 7 procent i lokala valutor. Försäljningen i region Asien och Oceanien ökade med 33 procent i lokala valutor och uppgick till 448 MSEK (342).

Den organiska tillväxten uppgick i lokala valutor till 19 procent. Den globala marknadstillväxten inom IVF-området, mätt i monetära termer, uppskattas till 5–10 procent. Vitrolife har därmed tagit marknadsandelar även 2017. Samtliga Vitrolifes försäljningsregioner och affärsområden redovisade tillväxt under året.

Investeringar

De totala investeringarna under året uppgick till 10 MSEK (131). Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 1 MSEK (4) och avsåg främst balanserade utvecklingskostnader rörande time-lapse. Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 9 MSEK (10) och bestod huvudsakligen av utrustningar. I föregående år ingick investeringar i dotterbolag rensat för förvärvad kassa om 116 MSEK och bestod av förvärven av Octax och MTG, se även not 7.

Väsentliga händelser

Integration av Octax och MTG

Vitrolife förvärvade under 2016 samtliga aktier i de tyska bolagen Octax Microscience GmbH "Octax" och MTG Medical Technology Vertriebs-GmbH "MTG", världsledande inom laserteknologi för IVF. Under året har integration av verksamheten genomförts, vilket bland annat medfört att bolagen fusionerats och namnändrats till Vitrolife GmbH. Ytterligare åtgärder som genomförts under året inkluderar integration av verksamheten i Vitrolifes globala distributionsstruktur, ökad produktionskapacitet samt optimering av produktportföljen med avseende på lönsamhet och tillväxtpotential.

Förändrad organisationsstruktur

Vitrolifes organisation består av fyra affärsområden vars produkter säljs av tre geografiska marknadsorganisationer. Dessutom finns koncerngemensamma supportfunktioner. Under 2017 har organisationen anpassats till att bli mer flexibel för att möjliggöra att potentiella synergier kan utnyttjas på ett mer effektivt sätt. En struktur har skapats för Operations där samtliga affärsområden och direkta stödfunktioner till affärsområdena ingår, och under året har en ansvarig Chief Operating Officer (COO) utsetts. Organisationsförändringar har också genomförts i marknadsorganisationerna, där en globalt ansvarig Chief Sales & Marketing officer (CSMO) har tillsatts.

Lansering av RapidVit™ Omni

Under året lanserade Vitrolife ett nytt system för vitrifikation (snabb nedfrysning) av ägg och embryon benämnt RapidVit™ Omni. Med det nya systemet är Vitrolife väl positionerat för att

dra nytta av trenden avseende ökat nyttjande av vitrifikation vid IVF-behandlingar.

Investeringar i ökad produktionskapacitet

Under året har produktionsinvesteringar inom affärsområde Disposable Devices genomförts. Investeringarna syftar till att öka kapaciteten avseende aspirationsnålar och pipetter för att möta ökad efterfrågan, då begränsningar i kapacitet påverkat försäljningen negativt under 2017. Bolaget räknar med att begränsningarna i produktionen kommer att vara åtgärdade under första hälften av 2018.

Framgångsrik lansering av EmbryoScope+

Under fjärde kvartalet 2016 levererades de första exemplaren av time-lapseinkubatorn EmbryoScope+ till kund. Lanseringen av produkten runt om i världen har fortsatt framgångsrikt och varit starkt bidragande till den höga tillväxten inom affärsområde Time-lapse under året. Bolaget ansöker om marknads-godkännande för produkten bland annat i Kina och USA. Vitrolife beräknar att EmbryoScope+ kommer att bli godkänd i USA under andra halvåret 2018 samt i Kina under början av 2019. Efter balansdagen blev EmbryoScope godkänd för försäljning i Kina.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Vitrolifes mål är att bli den världsledande leverantören av medicintekniska produkter för fertilitetsbehandling. De risker och möjligheter som bolaget hanterar i detta arbete rör såväl den egna verksamheten som branschen och omvärlden i stort. Många risker och möjligheter hanteras genom kontinuerlig utveckling av interna rutiner och kontroller.

Riskerna presenteras i följande kategorier:

- Omvärldsrisker
- Operationella risker
- Finansiella risker

Omvärldsrisker

Förändringar i konjunkturläget

Efterfrågan på privat betalda behandlingar kan vid en nedgång i den allmänna konjunkturen minska, särskilt i länder med litet inslag av statlig subvention som t.ex. USA. Erfarenheten visar dock att denna typ av behandling oftast har stor prioritet hos patienterna.

Legal och regulatorisk miljö

Marknaden för Vitrolife påverkas av tillämplig lagstiftning och andra regelverk i många länder. Förändringar i lagstiftningen eller politiska beslut kan påverka Vitrolifes möjlighet att bedriva eller utveckla verksamheten. Efterfrågan av behandlingar kan också påverkas av förändringar i subventionsnivåer.

Vitrolifes produkter behöver olika regulatoriska godkännanden för att säljas. Inom fertilitetsområdet finns det intresse hos myndigheter att i större utsträckning reglera marknaden för medicintekniska produkter i syfte att öka patientsäkerheten och minska risken för

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Omvärldsrisker

- Förändringar i konjunkturläget
- Legal och regulatorisk miljö
- Marknaden

felbehandlingar. Detta innebär ökade produktutvecklingskostnader för Vitrolife och andra leverantörer men också ökade barriärer för nya konkurrenter att ta sig in på marknaden.

På grund av verksamhetens art förekommer viss risk för skadeståndskrav och ansvarsskyldighet. För att skydda koncernen mot de ekonomiska effekterna av eventuella krav är Vitrolife försäkrat mot allmänna och verksamhetsrelaterade skadeståndskrav.

Marknaden

Vitrolife verkar inom konkurrensutsatta områden. Under året har trenden mot ökat teknik-innehåll i behandlingarna fortsatt. Nya produkter och förbättrade behandlingsmetoder lanseras kontinuerligt och den framtida utvecklingen på medicinteknikmarknaden kan inverka på Vitrolifes konkurrenskraft. Vitrolife investerar kontinuerligt i forskning och utveckling för att säkra att bolaget kan erbjuda ett konkurrenskraftigt produktutbudande på marknaden. En annan trend på marknaden är att IVF-kliniker slås samman och bildar kedjor. Spanien, Australien, Storbritannien och USA är exempel på marknader där konsolidering sker för närvarande. Samgåendet skapar skalfördelar hos klinikerna i form av marknadsföring, produktinköp och kompetensförsörjning. Under flera år har även en konsolidering av leverantörerna till IVF-klinikerna fortgått på marknaden. Denna trend fortsatte även under 2017. Vitrolife deltar aktivt i denna leverantörskonsolidering.

Operationella risker

Produktion

Dessa omfattar främst risker som begränsar eller hindrar Vitrolife från att utveckla, tillverka och sälja kvalitativa, effektiva och säkra produkter. En väsentlig risk avser kontinuerlig tillgång till råmaterial som uppfyller kvalitetskraven. Riskerna är identifierade och i allt väsentligt reducerade till hanterbara nivåer bland annat genom inbyggda säkerhetsmarginaler inom produktionsprocessen samt genom tecknande av avtal med leverantörer, samarbetspartners och kunder. I det totala riskperspektivet i samband med en behandling är Vitrolifes del mycket begränsad men ändå omsorgsfullt hanterad. Vitrolifes omfattande kvalitetsprogram skall säkerställa att företaget uppfyller egna, myndigheters och kunders krav.

Information

Information behandlar bland annat IT och de stödsystem som är en nödvändighet för att verksamheten skall kunna utvecklas effektivt. Vitrolife har säkrat back-up system för de viktigaste funktionerna för att säkerställa en hög driftsäkerhet samt hög tillgänglighet på data.

Operationella risker

- Produktion
- Information
- Personal
- Försäkringar
- Rättsliga tvister

Personal

Vitrolifes framtida utveckling är delvis beroende av att nyckelpersoner med specialistkunskaper stannar i organisationen. Bolaget arbetar aktivt med en Performance Management-process för att minimera risker och säkerställa kompetensförsörjning i hela organisationen.

Försäkringar

Vitrolife har regelbundna genomgångar tillsammans med mäklare och försäkringsgivare både lokalt och globalt vilket skall säkerställa att verksamheten och ansvarsområdena är rätt försäkrade.

Rättsliga tvister

Vitrolife har ett antal patent och andra immateriella rättigheter som är viktiga för bolaget. På marknaden finns ett antal andra patent som innehåller av andra bolag och där gränsdragningar ibland kan vara svåra att göra. Vitrolife är för närvarande involverat i tvister med Auxogyn Inc. i USA och EU rörande ett patent inom time-lapseområdet. Företaget bedömer utifrån nuvarande fakta att den ekonomiska risken avseende dessa tvister är av mindre betydelse. I övrigt är bolaget inte involverat i någon rättsprocess gällande sina egna eller andras rättigheter. Dock finns det inga garantier för att sådana anspråk inte kommer att riktas från eller mot bolaget i framtiden.

Finansiella risker

Valutarisker

Vad gäller kassaflödesrisker är Vitrolifes exponering störst för förändringar av EUR, då 47 (45) procent av försäljningen sker i denna valuta. Bolaget har även en betydande kassaflödesexponering mot CNY då 16 (16) procent av försäljningen sker i denna valuta. Huvuddelen av kostnaderna är i SEK, USD och DKK. Under 2017 har inga terminssäkeringar ingåtts i enlighet med policyn att ej ingå avtal om valutasäkringar.

Ränterisker

Vitrolife har per balansdagen inga materiella finansiella lån.

Kreditrisker

Vitrolife har per balansdagen utestående kundfordringar om 148 MSEK (126). Det utförs i samband med bokslutsarbetet en individuell prövning av kundfordringarna gällande betalningsförmåga och kreditvärdighet. Vitrolife har historiskt haft låga kreditförluster på grund av kundernas stabila efterfrågan.

För en utförligare beskrivning av finansiell riskhantering och finansiella instrument, se not 3

Finansiella risker

- Valutarisker
- Ränterisker
- Kreditrisker

respektive 27. För kritiska uppskattningar och bedömningar, se not 4.

Säsongseffekter

Vitrolifes försäljning påverkas relativt marginellt av säsongseffekter. Före och under semesterperioder sker oftast en nedgång i beställningarna. Anledningen till att beställningarna avtar före semesterperioderna är att fertilitetsklinikerna minimerar sina lager främst av medier, eftersom dessa har relativt kort hållbarhet, för att inte riskera kassationer. Störst negativ påverkan av semesterperioder har tredje kvartalet då juli och augusti påverkas av semesterperioder främst i Europa. Under första kvartalet påverkas försäljningen i Kina negativt av det kinesiska nyåret i januari eller februari. Under fjärde kvartalet påverkas försäljningen i december negativt av jul- och nyårshelgen. Sammantaget brukar den totala försäljningen vara relativt jämn mellan första och andra halvåret.

Riktlinjer för ersättningar till ledande befattningshavare

Principer för ersättning och andra anställningsvillkor för verkställande direktören och ledande befattningshavare beslutades av ordinarie årsstämma den 27 april 2017 i enlighet med följande:

Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgörs av grundlön, rörlig ersättning, pension samt övriga ersättningar. Alla pensionsförmåner är avgiftsbestämda. Rörliga ersättningar bereds av ersättningsutskottet och beslutas av styrelsen.

Fast grundlön

Fast grundlön för verkställande direktören och övriga ledande befattningshavare omprövas årligen. Fördelning mellan grundlön och, i förekommande fall, rörlig ersättning skall stå i proportion till befattningshavares ansvar och befogenheter. Gruppen andra ledande befattningshavare bestod vid tidpunkten för årsstämman av fem personer, en kvinna och fyra män. Sammansättning och storlek av denna grupp kan förändras över tiden till följd av verksamhetens utveckling.

Rörlig ersättning (STI)

Den rörliga ersättningen är maximerad för verkställande direktören till 50 procent av årslönen. För andra ledande befattningshavare är den rörliga ersättningen maximerad till 25 procent av årslönen. Den rörliga ersättningen för verkställande direktören och andra ledande befattningshavare baseras på utfallet av ett antal, i huvudsak, kvantitativa parametrar, jämfört med

fastställda mål. De kvantitativa parametrarna är hänförliga till bolagets omsättning och resultat (EBITDA). Bolagets sammanlagda kostnad för den totala rörliga ersättningen till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare skall ej överstiga 5 800 000 SEK (inklusive sociala avgifter).

Långsiktigt incitamentsprogram (LTI)

I syfte att sammanlänka bolagsledningens intressen med aktieägarnas och för att uppmuntra till förvärv av aktier i bolaget föreslogs, i tillägg till den ovan beskrivna årliga rörliga ersättningen, ett långsiktigt incitamentsprogram med följande huvudsakliga komponenter för bolagsledningen samt vissa utvalda nyckelpersoner i bolaget:

i. 8 anställda utöver bolagsledningen, totalt 14 anställda i bolaget, omfattas av programmet (nedan benämnda deltagare).

ii. Om deltagare, under viss period och inom ramen för LTI, köper aktier med egna medel över NASDAQ Stockholm upp till ett visst belopp, skall bolaget matcha detta genom kontant utbetalning av samma nettobelopp, dvs. kompenserat för den anställdes marginalskatteskostnad, i form av en engångsutbetalning ("matchningsbeloppet").

Deltagare skall ha rätt att köpa aktier för ett belopp som står i relation till befattningshavarens ansvar och befogenheter. Beloppsgränserna för respektive deltagares matchningsbelopp är mellan 50 000 SEK och 200 000 SEK. Deltagare skall använda matchningsbeloppet för att förvärva aktier i bolaget på NASDAQ Stockholm. Dessa aktier skall enligt avtal mellan bolaget och respektive deltagare behållas i minst 3 år.

iii. Om villkoren enligt punkt iv. är uppfyllda skall bolaget utbetala ytterligare en engångsutbetalning motsvarande matchningsbeloppet, dock ej kompenserat för den anställdes marginalskatteskostnad ("prestationsbeloppet"). Deltagare skall använda prestationsbeloppet för att förvärva aktier i bolaget på NASDAQ Stockholm. Dessa aktier skall enligt avtal mellan bolaget och respektive deltagare behållas i minst 1 år.

iv. Kriterierna för utbetalningen av prestationsbeloppet skall bland annat vara att deltagare fortfarande är anställd och under hela den inledande treårsperioden behållit sina aktier förvärvade enligt punkt ii., samt att av styrelsen fastställt prestationsmål avseende bolagets resultat (EBITDA) per aktie under räkenskapsåret 2019 har uppfyllts.

v. Den sammantagna kostnaden för bolaget under perioden avseende utbetalning av matchnings- och prestationsbelopp skall inte överstiga 5 400 000 SEK.

Övrigt

Uppsägningstid för verkställande direktören skall vara maximalt tolv månader och för övriga ledande befattningshavare tre till sex månader. Vid uppsägning från bolagets sida utgår avgångsvederlag om maximalt tolv månadslöner till verkställande direktören.

Till övriga ledande befattningshavare utgår inget avgångsvederlag vid uppsägning av deras anställning.

Styrelsen får fråga riktlinjerna om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för det.

Bolaget har två utestående aktierelaterade incitamentsprogram enligt beslut på årsstämorna 2015 respektive 2016 vars villkor väsentligen överensstämmer med villkoren ovan. Den sammanlagda kostnaden för bolaget avseende utbetalning av matchnings- och prestationsbelopp enligt dessa båda program ska inte överstiga 10 000 000 SEK. Bolagets utestående åtagande i förhållande till dessa båda program utgörs av prestationsbeloppen, vilka sammanlagt maximalt kan uppgå till cirka 2 600 000 SEK.

Ersättningspolicyn utvärderas varje år och föreläggs årsstämman för beslut.

Bolaget har för närvarande inget utestående optionsprogram.

Avsteg från årsstämmans riktlinjer

Bolagets sammanlagda kostnad för STI programmet 2017 uppgick till 7,0 MSEK, vilket översteg riktlinjerna från årsstämman om en maximal kostnad om 5,8 MSEK. Den ökade kostnaden härrör sig till styrelsens beslut att utöka gruppen andra ledande befattningshavare med en person samt en marknadsjustering av lön till VD. Utöver detta har styrelsen funnit att riktlinjerna för ersättning till ledande befattningshavare har följts under året.

Utfall prestationsmål LTI 2015

Det av styrelsen fastställda prestationsmålet för räkenskapsåret 2017 avseende det långsiktiga incitamentsprogram som beslutades av årsstämman 2015 uppgick till SEK 10,49 EBITDA per aktie. Utfallet för 2017 blev SEK 18,78 EBITDA per aktie. Målet uppfylldes därmed och prestationsbeloppet kommer utbetalas till deltagarna under 2018 enligt avtal.

Utsikter

I takt med att levnadsstandarden ökar i ett flertal utvecklingsländer väljer allt fler människor att vänta med att skaffa barn. Denna trend som funnits i västvärlden under decennier leder till en minskad fertilitet, vilket i sin tur driver marknaden för fertilitetsbehandlingar. Samma trend utvecklas nu i tillväxtländer där efterfrågan på denna behandling ökar snabbt. Vitrolife räknar med en kontinuerligt expanderande marknad som i monetära termer förväntas växa med 5–10 procent per år under överskådlig tid. Bolaget kommer även framgent att fokusera på att expandera försäljningen och bredda produkterbjudandet.

Händelser efter balansdagen

Vitrolife förvärvade den 11 januari globala exklusiva licensrättigheter inom IVF-området avseende en teknologi som kan användas för embryoöverföring i samband med IVF-behandlingar från CrossBay Medical Inc. Vitrolife avser att kommersialisera teknologin genom att marknadsföra en unik embryo-transferkateter. Vitrolife uppskattar att det globalt årligen genomförs cirka 2,5 miljoner

överföringar av embryon till kvinnor i samband med IVF-behandlingar och att det för detta ändamål används cirka 3 miljoner embryo-transferkatetrar. Den globala marknaden för embryotransferkatetrar uppskattas till cirka 500 MSEK. Vitrolife avser att lansera produkten under andra halvåret i låg volym på utvalda marknader bland annat med syfte att samla in kunddata om produktens fördelar samtidigt som förberedelser sker till exempel avseende högvolymproduktion. Förvärvet breddar produkterbjudandet och stödjer Vitrolifes ambition att erbjuda IVF-klinikerna de mest effektiva produkterna i sin strävan att bistå patienternas önskan att få barn. Den initiala köpeskillingen uppgick till 5 MUSD, vilken kommer att aktiveras som en immateriell tillgång. Köpeskillingen betalades kontant och finansierades av tillgängliga likvida medel. Utöver den initiala köpeskillingen kan tilläggsköpeskillingar samt royaltybetalningar utgå relaterat till försäljning. Förvärvet förväntas att påverka EBITDA per aktie marginellt negativt under 2018-2020 samt positivt från och med 2021.

Vitrolife erhöll marknadsgodkännande för time-lapseinkubatorn EmbryoScope i Kina och blev därmed det första bolaget att kunna marknadsföra en godkänd time-lapseinkubator på världens största IVF-marknad.

Inga övriga händelser efter balansdagen har inträffat, vilka i väsentliga avseenden påverkar bedömningen av den finansiella informationen i denna rapport.

Moderbolaget

Verksamheten är inriktad på koncerngemensam förvaltning och bolaget har inga anställda. Moderbolagets intäkter avsåg fakturering av management fee om 3 MSEK (7). Årets investeringar avsåg främst bildande av dotterbolag i Belgien.

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att till förfogande stående medel, 570 107 615 SEK, disponeras enligt följande:

Utdelning (3,70 SEK)	80 327 426 SEK
Balanseras i ny räkning	489 780 189 SEK
Summa	570 107 615 SEK

Utdelningsförslaget ligger inom ramen för den policy för vinstutdelning som antagits av bolaget (se sid 27). Styrelsen finner att full täckning finns för bolagets bundna egna kapital efter den föreslagna vinstutdelningen. Styrelsen finner även att den föreslagna utdelningen till aktieägarna är försvarlig med hänsyn till de faktorer som anges i 17 kap. 3 § andra och tredje styckena i aktiebolagslagen (verksamhetens art, omfattning och risker samt konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt).

De finansiella rapporterna godkändes för utfärdande av moderbolagets styrelse den 20 mars 2018.

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar samt kassaflödesanalyser med tillhörande bokslutskommentarer.

BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT



Bolagsstyrning - inledning

God bolagsstyrning handlar om att säkerställa att bolaget styrs på ett för aktieägarna effektivt sätt. Under året har styrelsen tillsammans med företagsledningen utarbetat strategier för att dra nytta av de trender vi ser på marknaden i form av etablering av klinikkedjor, ökat teknikinnehåll vid IVF-behandlingar, förändrade regulatoriska krav samt konsolidering bland leverantörer till IVF-kliniker.

Styrelsens ambition är att med regelbundenhet besöka IVF-kliniker och där ges möjlighet till direktdialog med Vitrolifes kunder. Årets strategimöte ägde rum i München där styrelsen bland annat fick möjlighet att besöka den

framgångsrika kliniken Reproduktionsmedizin München.

I styrelsens arbete ingår även att avge hållbarhetsrapport. Denna presenteras på sid 12-15. Vitrolifes hållbarhetsarbete syftar till att stärka koncernens långsiktiga konkurrenskraft och lönsamhet. De viktigaste hållbarhetsaspekterna för bolaget utgörs av kvalitetssäkrade produkter, kompetenta medarbetare, ansvarsfulla affärer samt minimal miljöpåverkan.

*Carsten Browall,
styrelseordförande*

Vitrolife AB (publ) är ett svenskt publikt aktiebolag vars aktier är noterade på NASDAQ Stockholm. De av Vitrolife tillämpade principerna för bolagsstyrning utgår från svensk lagstiftning, främst aktiebolagslagen och årsredovisningslagen, NASDAQ Stockholm ABs regelverk samt i enlighet med bestämmelserna i Svensk kod för bolagsstyrning ("Koden") och avser räkenskapsåret 2017. Ytterligare information om bolagsstyrningen i Vitrolife finns på www.vitrolife.com.

Aktieägare

Enligt Euroclear Swedens aktieägarregister hade Vitrolife 7 236 aktieägare per den 31 december 2017 (6 657), och andelen ägande registrerat på adresser utanför Sverige var cirka 52 procent (48). De tio största aktieägarna per den 31 december 2017 finns specificerade nedan.

Aktier

Aktiekapitalet i Vitrolife AB (publ) uppgick per den 31 december 2017 till 22 144 317 SEK (22 144 317), fördelat på 21 710 115 aktier (21 710 115). Handel sker på NASDAQ Stockholm. Vitrolifes börsvärde per den 31 december 2017 var 13 525 MSEK (8 402). Samtliga aktier har lika röstvärde samt äger lika rätt till andel i Vitrolifes tillgångar och resultat.

Utdelningspolicy

Vitrolifes styrelse och verkställande direktör avser att årligen föreslå en utdelning, eller annan motsvarande form av utskiftning, som i genomsnitt över tiden motsvarar 30 procent av årets nettovinst efter betald skatt. Vid beslut om förslag till utdelning eller motsvarande kommer företagets framtida vinster, finansiella ställning, kapitalbehov samt ställning i övrigt att beaktas. Bolagets nettoskuld i relation till rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) bör i normala fall inte överstiga tre gånger.

Bolagsstämma

Vitrolifes högsta beslutande organ är bolagsstämman. Årsstämman hålls inom sex månader från utgången av räkenskapsåret. Kallelse till årsstämma sker tidigast sex veckor och senast fyra veckor före stämman. Samtliga aktieägare som är upptagna i utskrift av aktieboken och som anmält deltagande i tid, har rätt att delta på stämman och rösta. De aktieägare som inte kan närvara själva kan företrädas av ombud.

Årsstämma 2017

Den senaste årsstämman hölls den 27 april 2017 i Göteborg. Vid stämman närvarade samtliga styrelseledamöter, bolagets revisorer Jan Nilsson och Fredrik Jonsson samt valberedningens ledamöter Patrik Tigerschiöld, Niels Jacobsen och Martin Lewin. Vid stämman

beslutades om omval av styrelseledamöterna Carsten Browall, Fredrik Mattsson, Tord Lendau, Barbro Fridén, Pia Marions samt Jón Sigurdsson. Till styrelsens ordförande omvaldes Carsten Browall. Det fastställdes att styrelsearvode skall utgå med totalt 1 615 000 SEK, varav 500 000 SEK till ordföranden, 175 000 SEK till envar av övriga styrelseledamöter, 60 000 SEK till ordföranden i revisionsutskottet, 60 000 SEK till ordföranden i ersättningsutskottet samt 30 000 SEK till envar av övriga ledamöter i dessa utskott.

Styrelsens föreslagna vinstutdelning för verksamhetsåret 2016 med 2,60 SEK per aktie beviljades. Avstämningsdag fastställdes till tisdagen den 2 maj 2017.

Styrelsen bemyndigades att för tiden intill nästa årsstämma vid ett eller flera tillfällen besluta om nyemission av högst totalt 2 170 000 aktier motsvarande knappt 10 procent av bolagets aktiekapital. Styrelsen bemyndigades vidare att för tiden intill nästa årsstämma vid ett eller flera tillfällen besluta om förvärv av egna aktier. Innehavet vid var tid får uppgå till högst 10 procent av samtliga aktier i bolaget.

Föreslagna principer för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen godkändes.

Styrningsstruktur

Bolagsstämma		Valberedning
		Revisor
Styrelsen 6 ledamöter		
Ersättnings- utskottet 3 ledamöter	Revisions- utskottet 3 ledamöter	Internrevisor
VD och ledningsgrupp		

Vitrolifes tio största aktieägare

Aktieägare	Antal aktier	Aktier och röster, %
William Demant Invest A/S	4 688 064	21,6
Bure Equity AB (publ)	4 517 857	20,8
SSB Client Omnibus AC OMO7 (15 PCT)	1 176 252	5,4
Lannebo Fonder	625 019	2,9
SEB Investment Management	501 925	2,3
Eccenovio AB	465 000	2,1
CBNY-Norges Bank	430 735	2,0
JPM Chase N.A.	248 480	1,1
CBLDN-400 Series Funds-Clients AC	247 299	1,1
BNYMSANV RE BNYMTD RE GLG CONTIN	238 211	1,1
Övriga aktieägare	8 571 273	39,6
Summa	21 710 115	100,0

Källa: Euroclear Swedens aktiebok den 31 december 2017.

Valberedning

Den 6 oktober 2017 offentliggjordes att följande personer har utsetts att ingå i Vitrolifes valberedning inför årsstämman 2018:

- Patrik Tigerschiöld, företräder Bure Equity AB
- Niels Jacobsen, företräder William Demant Invest A/S
- Hans Ek, företräder SEB Investment Management
- Carsten Browall, styrelsens ordförande

Utnämningen har skett enligt den instruktion avseende principer för utseende av valberedning i bolaget som fastställdes vid årsstämma i Vitrolife den 27 april 2017.

Styrelsens ordförande skall senast vid utgången av tredje kvartalet varje år se till att bolagets tre röstmässigt största aktieägare eller ägargrupper erbjuds att vardera utse en ledamot att ingå i valberedningen. Om en av de tre aktieägarna avstår från att utse ledamot i valberedningen, kontaktas nästföljande aktieägare i ägarandel med uppdrag att utse ledamot i valberedningen. Mandatperioden är ett år. Styrelsens ordförande ingår i valberedningen och är sammankallande till valberedningens första sammanträde. För det fortsatta arbetet utses ordförande inom valberedningen, vilken inte skall vara styrelsens ordförande.

Valberedningen bedömer bland annat, mot bakgrund av koncernens behov och mångfaldspolicy, vilken kompetens och vilka egenskaper som styrelsens ledamöter bör ha. Avsikten är att skapa en ändamålsenlig styrelsesammansättning, samt att ledamöternas sammanlagda kompetens och erfarenheter ska ge en bred bas som passar väl mot det skede och den marknadssituation som Vitrolife befinner sig i. Beredningen håller sig även uppdaterad om den allmänna utvecklingen i arvodesfrågor i svenska börsbolag.

Valberedningen har bedömt att inga andra styrelseledamöter än Fredrik Mattsson och Jón Sigurdsson är beroende i förhållande till bolaget, bolagsledningen eller bolagets större ägare. Fredrik Mattsson arbetar som investeringsansvarig på Bure Equity AB, som äger ca 21 procent av aktierna i bolaget. Jón Sigurdsson arbetar som VD för Össur vars huvudägare William Demant äger ca 22 procent av aktierna i Vitrolife.

Inför årsstämman i april 2018 kommer valberedningen att lämna förslag om ordförande vid stämman, antalet styrelseledamöter, styrelseordförande och övriga stämموالدا ledamöter. Valberedningen kommer även att lämna förslag till arvodering för arbete i styrelse och dess utskott. För arbete i valberedningen har ingen särskild ersättning utgått från bolaget till ledamöterna i valberedningen.

Årsstämma 2018

Årsstämma kommer att hållas den 26 april 2018 klockan 17.00 i Vitrolifes lokaler i Göteborg, besöksadress Gustaf Werners gata 2. Aktieägare kommer att kallas genom kungörelse i Post- och Inrikes Tidningar och genom upplysning i Dagens Industri att kallelse skett, tidigast sex veckor och senast fyra

veckor före stämman. Aktieägare som önskar få ärende behandlat på stämman kan skriftligen begära detta hos styrelsen. Sådan begäran om behandling av ärende skickas till Vitrolife AB (publ), Att: Styrelsens ordförande, Box 9080, 400 92 Göteborg, och måste inkomma till styrelsen senast sju veckor före stämman, eller i vart fall i så god tid att ärendet, om så krävs, kan upptas i kallelsen till stämman. För mer information, se www.vitrolife.com.

I enlighet med utdelningspolicyen är det styrelsens och verkställande direktörens intention att föreslå årsstämman en utdelning om 3,70 SEK per aktie.

Styrelsen Allmänt

Styrelsen ansvarar för bolagets förvaltning av bolagets angelägenheter och organisation. Vid årsstämman i april 2017 valdes sex ordinarie ledamöter med kompetens inom såväl medicin-teknik som finans- och strategiområdet. Bolagets CFO Mikael Engblom har varit styrelsens sekreterare under året. Styrelsen har under 2017 haft 10 möten (13), vilka samtliga har protokollförts.

Verkställande direktören och bolagets CFO har varit föredragande på styrelsemötena. Ersättning och andra förmåner till styrelsen av Vitrolife framgår av not 10. Styrelsens ledamöters innehav av aktier i Vitrolife framgår av sid 30.

Arbetet i styrelsen

Styrelsen skall årligen samlas till minst fyra under året jämnt fördelade ordinarie sammanträden samt ett konstituerande sammanträde. Sammanträden sker både genom fysiskt sammanträffande och per telefon.

Ordföranden leder och organiserar styrelsens arbete. Inför varje möte sänds i förväg förslag till agenda och underlag för de ärenden som ska behandlas på mötet. Förslaget till agenda utarbetas av verkställande direktören i samråd med ordföranden. Ärenden som föredras styrelsen är för information, diskussion eller beslut. Beslut fattas först efter diskussion och efter att samtliga närvarande ledamöter givits möjlighet att yttra sig. Styrelsens breda erfarenheter inom olika områden ger en konstruktiv och öppen diskussion. Under året har ingen ledamot reserverat sig mot något beslutsärende. Öppna frågor följs upp löpande.

Arbetsordningen för styrelsen fastställdes på det konstituerande styrelsemötet den 27 april 2017 och revideras varje år. Den reglerar områden som ansvarsfördelning, antal obligatoriska

sammanträden, formen för kallelser, underlag och protokoll, jäv, obligatoriska ärenden som verkställande direktören skall underställa styrelsen samt firmateckning. Styrelsen behandlar löpande ärenden som affärsläget, periodboks-lut, prognoser, strategier och extern information.

Förutom styrelsematerialet upprättar verkställande direktören månadsrapporter innehållande en ekonomisk rapport samt en beskrivning av aktuella händelser i verksamheten och på marknaden. Syftet är att hålla styrelsen informerad om utvecklingen av bolagets verksamhet för att styrelsen skall kunna fatta väl underbyggda beslut. En gång per år utvärderar styrelsen verkställande direktörens arbete, varvid bolagsledningen inte närvarar. Styrelsen säkerställer kvaliteten i den finansiella rapporteringen genom eget arbete, genom revisionsutskottets arbete och genom kontakt med revisorerna. Bolagets revisorer deltog vid styrelsemötet i samband med årsbokslutet, där revisionen avrapporterades, samt vid revisionsutskottets sammanträden. Vid styrelsemötet träffade även revisorerna styrelsen enskilt utan bolagsledningen närvarande.

Utifrån den omfattande styrelseutvärderingen som genomfördes med extern expertis under 2016 genomfördes en muntlig uppföljning av styrelseutvärderingen under året. Resultatet visade att styrelsen var välfungerande och att de fokusområden som identifierats under utvärderingen 2016 hade adresserats på ett adekvat sätt under 2017. Framgent beslutade styrelsen att fokusera på att öka förståelsen för kundernas behov och preferenser.

Mångfaldspolicy

Vitrolifes styrelse tillämpar Svensk kod för bolagsstyrnings krav på mångsidighet, bredd, könsfördelning, ålder och oberoende som mångfaldspolicy. Styrelsen ska ha en med hänsyn till bolagets verksamhet, utvecklings-skede och förhållanden i övrigt ändamålsenlig sammansättning, präglad av mångsidighet och bredd avseende de bolagsstämموالدا ledamöternas kompetens, erfarenhet och bakgrund. En jämn könsfördelning ska eftersträvas.

Riktlinjer för hållbart företagande

Vitrolifes styrelse har utfärdat riktlinjer för bolagets uppträdande i samhället i syfte att säkerställa bolagets långsiktiga värdeskapande förmåga. Vitrolife ska sträva efter att ge ökat värde för sina kunder, medarbetare, aktieägare och andra intressenter genom att med god lönsamhet erbjuda varor och tjänster på den internationella marknaden. Samtidigt ska

Styrelseledamöternas mötesnärvaro					
Namn	Invald år	Beroende	Närvaro Styrelsemöten	Närvaro Ersättningsutskott	Närvaro Revisionsutskott
Carsten Browall	2012		10/10		5/6
Barbro Fridén	2010		10/10	3/3	
Tord Lendau	2008		9/10		6/6
Pia Marions	2013		9/10		6/6
Fredrik Mattsson	2007	x	10/10	3/3	
Jón Sigurdsson	2015	x	10/10	3/3	
Beroende = Enligt definition i Svensk kod för bolagsstyrning					

bolaget upprätthålla en hög etisk nivå och vara en god samhällsmedborgare i världen. Vitrolife och dess anställda ska följa respektive lands lagar i samtliga länder där bolaget är verksamt. Vitrolife ska följa tillämpade internationella och nationella uppförandekoder samt Vitrolifes uppförandekod, Code of Conduct. I situationer där varken lagstiftningen eller Vitrolifes uppförandekod ger någon ledning, ska bolagets egna normer tillämpas vilka bygger på Vitrolifes värderingar och kultur.

Styrelsens ledamöter

Vitrolifes styrelse består av sex ledamöter, inklusive ordföranden. För personinformation om styrelseledamöterna, inklusive aktieinnehav, se sid 30.

Riktlinjer för ersättningar till ledande befattningshavare

Principer för ersättning och andra anställningsvillkor för verkställande direktören och ledande befattningshavare beslutades av ordinarie årsstämma den 27 april 2017. Ersättning utgörs av grundlön, rörlig ersättning, pension samt övriga ersättningar och framgår i förvaltningsberättelsen på sid 25–26 samt i not 10.

Styrelsen skall årligen utvärdera om man till årsstämman skall föreslå någon form av aktierelaterat incitamentsprogram. Bolaget har för närvarande tre utestående aktierelaterade incitamentsprogram som beslutades av årsstämmorna 2015, 2016 respektive 2017. För mer information, se sid 26.

Ersättningspolicyn utvärderas varje år och föreläggs årsstämman för beslut.

Ersättningsutskott

Vitrolifes ersättningsutskott bistår styrelsen i arbetet att bereda ärenden och beslutsunderlag rörande ersättningsfrågor för den verkställande ledningen. Ersättningsutskottets ansvarsområde definieras i styrelsens arbetsordning och i ersättningsutskottets instruktion. Koncernens riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare finns i förvaltningsberättelsen på sid 25–26.

Fredrik Mattsson utsågs till ordförande i utskottet och Barbro Fridén samt Jón Sigurdsson utsågs till ledamöter i utskottet. Samtliga ledamöter bedöms vara oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen.

Revisionsutskott

Vitrolifes revisionsutskott bistår styrelsen i arbetet att övervaka bolagets och koncernens finansiella rapportering och den interna kontrollen. Revisionsutskottets ansvarsområde definieras i styrelsens arbetsordning och i revisionsutskottets instruktion.

Tord Lendau utsågs till ordförande i utskottet och Pia Marions samt Carsten Browall utsågs till ledamöter i utskottet. Samtliga ledamöter bedöms vara oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen.

Under året har revisionsutskottet berört frågor som intern kontroll, internrevision, externrevision, redovisningsprinciper, väsentliga värderingsfrågor, extern rapportering, finansiell

riskhantering samt väsentliga uppskattningar och bedömningar i den finansiella rapporteringen.

Ledande befattningshavare

För personinformation om ledande befattningshavare, inklusive aktieinnehav, se sid 31.

Val av revisor

Årsstämman 2017 beslutade i enlighet med valberedningens förslag om omval av Deloitte AB för en mandatperiod om tre år. Revisorerna har inga uppdrag i bolag som är närstående till Vitrolifes större ägare och har bekräftat sitt oberoende gentemot bolaget.

Den huvudansvarige revisorn Fredrik Jonsson har rapporterat sina observationer från revisionsarbetet till styrelsen och revisionsutskottet. Inom ramen för nämnda arbete har årsredovisningen, bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning granskats. Utöver revisionsuppdraget, vilket arvoderas enligt sedvanliga debiteringsnormer, har Deloitte AB under räkenskapsåret tillhandahållit tjänster om cirka 0,6 MSEK bestående av konsultationer samt revisionsnära tjänster.

Styrelsens beskrivning av de viktigaste inslagen i bolagets system för intern kontroll, uppföljning och riskhantering

Styrelsens ansvar för intern kontroll regleras i den svenska aktiebolagslagen och i Svensk kod för bolagsstyrning. Styrelsen är ansvarig för att bolaget har god intern kontroll. Rapporten är begränsad till en beskrivning av hur den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen är organiserad och avser räkenskapsåret 2017.

Målet med den interna finansiella kontrollen inom Vitrolife är att säkerställa att den finansiella rapporteringen är korrekt. Vidare syftar den till att skapa en effektiv beslutsprocess i vilken kraven, målen och ramarna är tydligt definierade. Ytterst syftar kontrollen till att skydda bolagets tillgångar och därigenom aktieägarnas investering.

Kontrollmiljö

Kontrollmiljön utgör grunden för intern kontroll. Vitrolifes kontrollmiljö består bland annat av sunda värdegrunder, integritet, kompetens, ledarfilosofi, organisationsstruktur, ansvar och befogenheter. Vitrolifes interna arbetsordningar, instruktioner, policies, riktlinjer och manualer vägleder medarbetarna. I Vitrolife säkerställs en tydlig roll- och ansvarsfördelning för en effektiv hantering av verksamhetens risker bland annat genom styrelsens arbetsordning, revisionsutskottets instruktion och instruktionen för verkställande direktören. Verkställande direktören rapporterar regelbundet till styrelsen, även mellan styrelsemötena, se sid 28 under "Arbetet i styrelsen". I den löpande verksamheten ansvarar verkställande direktören för det system av interna kontroller som krävs för att skapa en kontrollmiljö för väsentliga risker. I Vitrolife finns även riktlinjer och policies gällande finansiell styrning och uppföljning samt kommunikationsfrågor. Ramar finns för kredit- och valutahantering.

Riskbedömning

Vitrolife arbetar löpande med riskanalyser för att identifiera potentiella källor till fel inom den finansiella rapporteringen. För information om finansiella risker, se förvaltningsberättelsen sid 25 samt not 3. Risker för väsentliga felaktigheter i redovisningen kan föreligga i samband med bokföring och värdering av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader eller avvikelser från upplysningskrav. Vitrolifes riskbedömning av den finansiella rapporteringen syftar till att identifiera och utvärdera de mest väsentliga riskerna.

Kontrollaktiviteter

Kontrollaktiviteterna har som främsta syfte att förebygga, upptäcka och korrigera fel i den finansiella rapporteringen. Vitrolife utför varje månad utifrån ett utarbetat system en detaljerad uppföljning av olika aktiviteter på kontonivå med syfte att analysera avvikelser samt upptäcka väsentliga fel i redovisningen. Bolaget genomför även månadsvis analys av koncernbolagens tillgångar och skulder. Vitrolife har även en separat internrevisionsfunktion för att stärka den interna kontrollen bland annat genom internrevisioner av koncernens dotterbolag. Vitrolife har ett revisionsutskott vilket bidrar till en utökad kontroll av företagets finansiella rapportering och uppföljning av internrevisionerna.

Uppföljning

Styrelsen utvärderar kontinuerligt den information som bolagsledningen lämnar, vilken innefattar såväl finansiell information som väsentliga frågeställningar rörande den interna kontrollen. Styrelsen och revisionsutskottet följer löpande upp effektiviteten i den interna kontrollen, vilken, utöver löpande uppdatering vid avvikelser, bland annat sker genom att säkerställa att åtgärder vidtas rörande de förslag till åtgärder som kan ha framkommit vid externa och interna revisioner. Revisionsutskottet behandlar specifikt frågan rörande intern kontroll. System finns för säkerställande av enhetliga rutiner för uppföljning av den interna kontrollen vid besök hos dotterbolagen inklusive återrapportering till styrelsen.

Information och kommunikation

En korrekt informationsgivning och tydliga kommunikationsvägar såväl internt som externt medför att alla delar av verksamheten på ett effektivt sätt utbyter och rapporterar relevant väsentlig information om verksamheten. För att åstadkomma detta har Vitrolife utfärdat en informationspolicy avseende hantering av information i den finansiella processen, samt policies och riktlinjer för övriga typer av information. Dessa har kommunicerats från ledningsgruppen till medarbetarna och finns också tillgängliga för alla medarbetare på Vitrolifes intranät. För kommunikation med externa parter anges riktlinjer för hur sådan kommunikation bör ske, vem som är behörig att ge viss typ av information och när till exempel loggbok ska föras. Det yttersta syftet med nämnda policies är att säkerställa att informationsskyldighet enligt lag och noteringsavtal efterlevs och att investerare får rätt information i tid.

STYRELSE



Carsten Browall Styrelsens ordförande

Född 1958. Civilekonom.
Ledamot sedan 2012.

Övriga uppdrag: Styrelse-
ordförande i GHP Specialty
Care AB och Osstell AB.
Styrelseledamot i Unident AB.

Tidigare uppdrag: Lång
erfarenhet från medicinteknik och
hälsovårdssektorn med ledande
befattningar inom snabbväxande
företag som Mölnlycke, Nobel
Biocare, Capió och Unfors
RaySafe.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
14 000 aktier.



Barbro Fridén

Född 1956. Leg. Läk. Med. Dr.,
subspecialist inom reproduktions-
medicin/IVF. Ledamot
sedan 2010.

Övriga uppdrag: Styrelse-
ledamot i Getinge AB och
Sjöräddningssällskapet.

Tidigare uppdrag: VD för
Sheikh Khalifa Medical City
Ajman, Förenade Arabemiraten,
Sjukhusdirektör för Sahlgrenska
Universitetssjukhuset, divisions-
chef för Astrid Lindgrens barn-
sjukhus, verksamhetschef för
Fertilitetscentrum i Göteborg/
Stockholm och medicinsk
redaktör för Läkartidningen.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
0 aktier.



Tord Lendau

Född 1957. Ledamot sedan
2008. Ordförande i revisions-
utskottet sedan 2014.

Övriga uppdrag: Styrelse-
ordförande i Scibase AB,
Embedded Nano AB, Hubbster
AB och Promimic AB.
Styrelseledamot i Seafire AB.

Tidigare uppdrag: Chef för
Sandvik MedTech, VD för
Artimplant AB, Noster Systems
AB, Medtronic/Synectics och
Synectics Medical AB.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
14 000 aktier.



Pia Marions

Född 1963. Civilekonom.
Ledamot sedan 2013.

Övriga uppdrag: CFO för
Skandia. Styrelseledamot
i Skandiabanken, Skandia
Fastighet och Svenska
Revisionsakademien.

Tidigare uppdrag: CFO för
Folksam, CFO för Carnegie
Group, ledande befattningar
inom RBS (Royal Bank of
Scotland), Skandia Liv, Läns-
försäkringar Liv och Finans-
inspektionen samt arbetat
som revisor.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
1 000 aktier.



Fredrik Mattsson

Född 1972. Civilingenjör
Industriell ekonomi. Ledamot
sedan 2007.

Övriga uppdrag: Investment
Director på Bure Equity AB.
Styrelseordförande i XVIVO
Perfusion AB, BioLamina AB
och Celemi. Styrelseledamot i
Life Genomics AB.

Tidigare uppdrag: VD för
Anew Learning och ledande
befattningar inom Gambro.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
10 000 aktier.



Jón Sigurdsson

Född 1956. B.Sc. Industrial
Engineering samt MBA.
Ledamot sedan 2015.

Övriga uppdrag: VD för Össur.
Styrelseordförande i Icelandic
American Chamber of
Commerce.

Tidigare uppdrag: Commercial
Counselor för Icelandic Trade
Council i New York, CFO för
Álafoss, chef för Eimskips
internationella division och
ingenjör i Bang and Olufsen
Denmark.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
5 000 aktier.

LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE



Thomas Axelsson
Verkställande direktör
(CEO)

Född 1959. Anställd 2011.

Tidigare uppdrag: Erfarenhet som VD från publika noterade bolag Stille och Artema samt för flera onoterade medicintekniska bolag, styrelseordförande i SBL Vaccin AB, Neoventa Medical AB, Airsonett AB och bolag framförallt inom Life Science-sektorn. Affärsområdeschef på Baxter.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
20 100 aktier.



Anders Ardstål
Vice President Business
Development

Född 1981. Civilingenjör Industriell ekonomi. Anställd 2012.

Övriga uppdrag: Styrelseordförande i Pmevenire AB.

Tidigare uppdrag: Vice VD och säljchef på LumenRadio, managementkonsult på McKinsey & Co och olika operativa chefspositioner på Thule.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
1 715 aktier.



Mikael Engblom
Chief Financial Officer
(CFO)

Född 1977. Civilekonom. Anställd 2007.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot i AH Automation AB.

Tidigare uppdrag: Controller på Vitrolife och controller inom R&D på Volvo Cars.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
5 673 aktier.



Rickard Ericsson
Chief Sales & Marketing
Officer (CSMO)

Född 1971. Civilingenjör Industriell ekonomi. Anställd 2015.

Tidigare uppdrag: Business Development Director Europe på SCA Incontinence Care, Sales & Marketing Director UK & Ireland på SCA Incontinence Care, managementkonsult på Adera och Business Development Manager / Key Account Manager på Telia.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
1 201 aktier.



Maria Forss
Business Unit Director
Media

Född 1972. Civilekonom. Anställd 2012.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot i LIDDS AB.

Tidigare uppdrag: Ansvarig för affärsutveckling på PULS, VD för Duocort Pharma och olika chefsbefattningar inom AstraZeneca. Styrelseledamot i Oncorena AB.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
1 995 aktier.



Mark Larman
Chief Scientific Officer
(CSO)

Född 1974. PhD. Anställd 2017.

Tidigare uppdrag: Senior Director Clinical Product Manager på Progyny, Media Development Manager och Senior Scientist på Vitrolife, Senior Research Fellow på University of Melbourne, Australien.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
239 aktier.



Steffen Nielsen
Chief Operating Officer
(COO)

Född 1977. M.Sc. Industrial Engineering and Management. Anställd 2014.

Tidigare uppdrag: COO på FertiliTech A/S, Global Supply Chain Director på Danfoss Industrial Refrigeration och olika chefspositioner på Danfoss

Aktieinnehav i Vitrolife*:
1 350 aktier.

* Aktieinnehav inkluderar make/makas, omyndiga barns och närstående bolags innehav.

RESULTATRÄKNINGAR MED KOMMENTARER

TSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2017	2016	2017	2016
	3,4				
Nettoomsättning	5,6	1 046 217	856 106	2 695	6 833
Kostnad för sålda varor		-364 508	-294 805	–	–
Bruttoresultat		681 709	561 301	2 695	6 833
<i>Bestående av</i>					
Justerat bruttoresultat		722 125	593 011	2 695	6 833
Avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar		-40 416	-31 710	–	–
Bruttoresultat		681 709	561 301	2 695	6 833
Försäljningskostnader		-170 279	-155 686	–	–
Administrationskostnader		-99 334	-94 146	-11 105	-14 825
Forsknings- och utvecklingskostnader		-69 116	-61 590	–	–
Övriga rörelseintäkter	8	1 092	2 111	48	–
Övriga rörelsekostnader	9	-3 216	-3 149	–	-5
Rörelseresultat	10,11,12,14,28	340 856	248 841	-8 362	-7 997
<i>Bestående av</i>					
Justerat rörelseresultat		382 258	281 819	-8 362	-7 997
Avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar		-41 402	-32 978	–	–
Rörelseresultat		340 856	248 841	-8 362	-7 997
Finansnetto	13,14				
Finansiella intäkter		525	888	70 309	161 284
Finansiella kostnader		-466	-799	-7 508	-7 937
Resultat efter finansiella poster		340 915	248 930	54 439	145 350
Bokslutsdispositioner (erhållet koncernbidrag)		–	–	8 351	3 384
Inkomstskatter	15	-76 313	-57 718	-10	–
Årets resultat		264 602	191 212	62 780	148 734
Hänförligt till					
Moderbolagets aktieägare		263 640	190 368	62 780	148 734
Innehav utan bestämmande inflytande		962	844	–	–
Resultat per aktie*, SEK	23	12,14	8,77	–	–

* Före och efter utspädning.

Koncernen

Försäljningen uppgick till 1 046 MSEK (856), motsvarande en ökning med 22 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 22 procent i lokala valutor varav den organiska tillväxten utgjorde 19 procent. Bruttoresultatet uppgick till 682 MSEK (561) motsvarande en bruttomarginal om 65 procent (66).

Försäljningskostnaderna uppgick till 16 procent (18) av omsättningen. Administrationskostnaderna uppgick till 9 procent (11) av omsättningen. FoU-kostnaderna uppgick till 7 procent (7) av omsättningen. Omkostnaderna har påverkats positivt av skalfördelar. Av- och nedskrivningar belastade resultatet med 67 MSEK (54).

Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 408 MSEK (303) motsvarande en marginal om 39 procent (35). Lönsamheten har förbättrats på grund av tillväxt, skalfördelar och ett internt effektiviseringsarbete. I föregående års resultat ingick engångskostnader om 8 MSEK relaterade till konsolideringen av time-lapseverksamheten. Valutaförändringar påverkade rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) negativt om 7 MSEK.

Finansnettot uppgick till 0 MSEK (0). Resultat efter finansiella poster uppgick till 341 MSEK (249). Nettoresultatet uppgick till 265 MSEK (191).

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet är inriktad på koncerngemensam förvaltning. Moderbolagets intäkter avsåg management fee om 3 MSEK (7). I finansnettot ingår utdelning från dotterbolag om 70 MSEK samt nedskrivning av värdet på aktierna i det ungerska dotterbolaget Vitrolife Kft. om 7 MSEK. Nedskrivningen föranleddes av att bolaget likviderades under det första kvartalet 2017. Resultat efter finansiella poster uppgick till 54 MSEK (145).

RAPPORTER ÖVER RESULTAT OCH ÖVRIGT TOTALRESULTAT

TSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Årets resultat	264 602	191 212	62 780	148 734
Övrigt totalresultat				
<i>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</i>				
Kassaflödessäkring, netto efter skatt	–	-657	–	–
Valutakursdifferenser	686	37 374	–	–
Summa övrigt totalresultat	686	36 717	–	–
Totalresultat	265 288	227 929	62 780	148 734
Hänförligt till				
Moderbolagets aktieägare	264 248	227 008	62 780	148 734
Innehav utan bestämmande inflytande	1 040	921	–	–

KONCERNENS RESULTATRÄKNINGAR PER KVARTAL

TSEK	Okt–Dec 2017	Jul–Sep 2017	Apr–Jun 2017	Jan–Mar 2017	Okt–Dec 2016	Jul–Sep 2016	Apr–Jun 2016	Jan–Mar 2016
Nettoomsättning	270 847	245 904	285 385	244 081	250 909	210 427	207 772	186 998
Kostnad för sålda varor	-96 885	-82 564	-98 774	-86 285	-82 427	-79 510	-71 047	-61 821
Bruttoresultat	173 962	163 340	186 611	157 796	168 482	130 917	136 725	125 177
Försäljningskostnader	-44 650	-41 110	-45 902	-38 617	-43 703	-39 003	-38 929	-34 051
Administrationskostnader	-28 062	-23 263	-25 515	-22 494	-25 373	-21 190	-24 656	-22 927
Forsknings- och utvecklingskostnader	-16 950	-16 101	-17 573	-18 492	-18 366	-15 294	-15 377	-12 553
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	2 535	-1 759	-3 017	117	-2 691	1 263	4 017	-3 627
Rörelseresultat	86 835	81 107	94 604	78 310	78 349	56 693	61 780	52 019
Finansiella intäkter och kostnader	2 988	-1 914	-634	-381	-524	1 540	953	-1 880
Resultat efter finansiella poster	89 823	79 193	93 970	77 929	77 825	58 233	62 733	50 139
Inkomstskatter	-21 308	-14 241	-22 490	-18 274	-18 093	-13 632	-14 553	-11 440
Nettoresultat	68 515	64 952	71 480	59 655	59 732	44 601	48 180	38 699
Hänförligt till								
Moderbolagets aktieägare	68 379	64 760	71 297	59 204	59 514	44 471	47 956	38 427
Innehav utan bestämmande inflytande	136	192	183	451	218	130	224	272

RAPPORTER ÖVER FINANSIELL STÄLLNING MED KOMMENTARER

TSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2017-12-31	2016-12-31	2017-12-31	2016-12-31
TILLGÅNGAR	3,7,27				
Anläggningstillgångar					
Goodwill	5,16	408 937	403 216	–	–
Övriga immateriella anläggningstillgångar	5,16	198 801	245 871	–	–
Materiella anläggningstillgångar	5,17	84 432	93 655	12	12
Andelar i koncernföretag	7,29	–	–	770 629	777 720
Övriga aktier och andelar		3 746	3 746	3 746	3 746
Övriga finansiella anläggningstillgångar		5 422	5 202	–	–
Uppskjutna skattefordringar	15	11 181	22 282	–	–
Summa anläggningstillgångar		712 519	773 972	774 387	781 478
Omsättningstillgångar					
Varulager	18	150 556	145 654	–	–
Kundfordringar	19	148 236	126 187	–	–
Fordringar hos koncernföretag		–	–	262	11 889
Aktuella skattefordringar		362	2 282	–	–
Övriga fordringar		5 016	5 045	146	500
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	20	9 772	8 106	–	1 177
Likvida medel	21	395 963	189 245	5 377	2 974
Summa omsättningstillgångar		709 905	476 519	5 785	16 540
SUMMA TILLGÅNGAR		1 422 424	1 250 491	780 172	798 018

Anläggningstillgångar

Goodwill har under året ökat med 6 MSEK, varav 5 MSEK avsåg valutaeffekter och resterande del avsåg en mindre justering i samband med att förvärvsanalysen för bolagen Octax och MTG slutfördes under det andra kvartalet 2017. Övriga immateriella anläggningstillgångar har minskat med 47 MSEK, varav 54 MSEK avsåg avskrivningar. Resterande del avsåg investeringar samt positiva valutaeffekter om 6 MSEK. För vidare information, se not 7 och not 16.

Årets investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 1 MSEK (4) och bestod huvudsakligen av balanserade utvecklingskostnader. Årets investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 10 MSEK (10) och bestod främst av produktionsutrustningar. För vidare information, se not 17.

Omsättningstillgångar

Varulagret ökade under året med 5 MSEK, från 146 till 151 MSEK. Genomsnittligt lager utgjorde 14 procent (14) av årets nettoomsättning. Kundfordringarna ökade med 22 MSEK, från 126 till 148 MSEK. Genomsnittliga kundfordringar utgjorde 13 procent (13) av årets nettoomsättning. Omsättningstillgångarna har ökat till följd av ökad omsättning och en expanderande verksamhet.

Moderbolaget

Moderbolagets tillgångar utgörs till stor del av aktier i dotterbolag. Värdet uppgick på balansdagen till 771 MSEK (778). Förändringen är främst hänförlig till att andelarna i det ungerska dotterbolaget Vitrolife Kft. skrivits ned med 7 MSEK, i samband med att bolaget likviderades under första kvartalet 2017. För övriga andelar i koncernföretag bedöms inget nedskrivningsbehov föreligga, baserat på bolagens framtida intjäningsförmåga. Se även not 29 för mer information om andelar i koncernföretag.

RAPPORTER ÖVER FINANSIELL STÄLLNING MED KOMMENTARER

TSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2017-12-31	2016-12-31	2017-12-31	2016-12-31
EGET KAPITAL	7,22,23				
Koncernen					
Aktiekapital		22 144	22 144	–	–
Övrigt tillskjutet kapital		494 610	494 610	–	–
Reserver		12 567	11 959	–	–
Balanserat resultat inkl. årets resultat		696 536	489 342	–	–
Moderbolaget					
Bundet eget kapital					
Aktiekapital		–	–	22 144	22 144
Reservfond		–	–	172 604	172 604
Fritt eget kapital					
Överkursfond		–	–	322 043	322 043
Balanserat resultat		–	–	185 284	92 996
Årets resultat		–	–	62 780	148 734
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		1 225 857	1 018 055	764 855	758 521
Innehav utan bestämmande inflytande		2 792	2 329	–	–
SUMMA EGET KAPITAL		1 228 649	1 020 384	764 855	758 521
SKULDER	3,7,27				
Långfristiga avsättningar					
Uppskjutna skatteskulder	15	51 170	61 280	–	–
Övriga avsättningar	25	7 311	9 043	–	–
Summa långfristiga avsättningar		58 481	70 323	–	–
Långfristiga skulder					
Långfristiga räntebärande skulder	24	399	466	–	–
Summa långfristiga skulder		399	466	–	–
Kortfristiga skulder					
Kortfristiga räntebärande skulder	24	81	37 390	–	37 311
Leverantörsskulder		30 598	24 286	619	117
Skulder till koncernföretag		–	–	12 112	–
Aktuella skatteskulder		17 899	22 044	10	4
Övriga skulder		12 761	12 698	–	–
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	26	73 556	62 900	2 576	2 065
Summa kortfristiga skulder		134 895	159 318	15 317	39 497
SUMMA SKULDER		193 775	230 107	15 317	39 497
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 422 424	1 250 491	780 172	798 018

Skulder och eget kapital

Räntebärande skulder minskade med 37 MSEK jämfört med föregående år. Minskningen är hänförlig till amortering av lån med 37 MSEK (12), vilket i allt väsentligt avser återbetalning av förvärslånet avseende FertiliTech (numera Vitrolife A/S).

Avsättningar avser främst kapitalförsäkringar för pensioner samt garantiåtaganden avseende sålda produkter.

Genomsnittliga leverantörsskulder utgjorde 3 procent (3) av årets nettoomsättning. Soliditeten uppgick till 86 procent (82).

Moderbolaget

Förändringen av moderbolagets egna kapital om 6 MSEK (97) är hänförlig till årets totalresultat 63 MSEK (149) samt utdelning till aktieägare om -56 MSEK (-52).

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Koncernen

	Hänförligt till moderbolagets aktieägare				Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
	Aktie-kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat		
TSEK						
Ingående eget kapital 2016-01-01	22 144	494 610	-24 681	351 078	1 821	844 972
Årets totalresultat	–	–	36 640	190 368	921	227 929
Utdelning (2,40 SEK per aktie)	–	–	–	-52 104	–	-52 104
Utdelning, innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	–	-413	-413
Utgående eget kapital 2016-12-31	22 144	494 610	11 959	489 342	2 329	1 020 384
Ingående eget kapital 2017-01-01	22 144	494 610	11 959	489 342	2 329	1 020 384
Årets totalresultat	–	–	608	263 640	1 040	265 288
Utdelning (2,60 SEK per aktie)	–	–	–	-56 446	–	-56 446
Utdelning, innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	–	-577	-577
Utgående eget kapital 2017-12-31	22 144	494 610	12 567	696 536	2 792	1 228 649

Moderbolaget

	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa eget kapital
	Aktie-kapital	Reserv-fond	Överkurs-fond	Balanserat resultat	Årets resultat	
TSEK						
Ingående eget kapital 2016-01-01	22 144	172 604	322 043	6 243	138 856	661 890
Vinstdisposition enligt årsstämman	–	–	–	138 856	-138 856	–
Årets totalresultat	–	–	–	–	148 734	148 734
Utdelning (2,40 SEK per aktie)	–	–	–	-52 104	–	-52 104
Utgående eget kapital 2016-12-31	22 144	172 604	322 043	92 996	148 734	758 521
Ingående eget kapital 2017-01-01	22 144	172 604	322 043	92 996	148 734	758 521
Vinstdisposition enligt årsstämman	–	–	–	148 734	-148 734	–
Årets totalresultat	–	–	–	–	62 780	62 780
Utdelning (2,60 SEK per aktie)	–	–	–	-56 446	–	-56 446
Utgående eget kapital 2017-12-31	22 144	172 604	322 043	185 284	62 780	764 855

KASSAFLÖDESANALYSER

TSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2017-12-31	2016-12-31	2017-12-31	2016-12-31
	21				
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster		340 915	248 930	54 439	145 350
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		65 107	55 126	-63 143	-153 746
Betald skatt		-83 744	-83 400	-4	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		322 278	220 656	-8 708	-8 396
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager		-8 515	-26 323	-	-
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-24 433	-17 633	3 291	2 184
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder		22 859	4 562	1 013	962
Kassaflöde från den löpande verksamheten		312 189	181 262	-4 404	-5 250
Investeringsverksamheten					
Förvärv av dotterföretag		-	-116 502	-191	-54 824
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-971	-3 783	-	-
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-9 502	-9 969	-	-
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		294	-	-	-
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar		199	-748	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-9 980	-131 002	-191	-54 824
Finansieringsverksamheten					
Utlåning till dotterbolag		-	-	-	-72 618
Upptagna lån från dotterbolag		-	-	12 112	-
Amortering av låneskulder		-37 333	-12 347	-37 252	-12 301
Amortering från dotterbolag		-	-	-	38 209
Erhållen utdelning		-	-	85 171	161 847
Betald utdelning		-57 024	-52 517	-56 446	-52 104
Erhållna koncernbidrag		-	-	3 384	-
Förändring finansiella fordringar		861	1 268	-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-93 496	-63 596	6 969	63 033
Årets kassaflöde		208 713	-13 336	2 374	2 959
Likvida medel vid årets början		189 245	199 572	2 974	592
Kursdifferens i likvida medel		-1 995	3 009	29	-577
Likvida medel vid årets slut		395 963	189 245	5 377	2 974

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten för koncernen totalt uppgick för 2017 till 312 MSEK (181). Kassaflödet från investeringsverksamheten var -10 MSEK (-131) för koncernen totalt. Kassaflödet relaterat till bruttoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar uppgick under året till -10 MSEK (-10), i immateriella anläggningstillgångar till -1 MSEK (-4) och i finansiella anläggningstillgångar till 0 MSEK (-1).

Investeringar i dotterbolag uppgick till

- MSEK (-117), där investeringarna år 2016 i sin helhet avsåg förvärven av Octax och MTG.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten var -93 MSEK (-64) och bestod bland annat av utdelning till aktieägarna om -57 MSEK (-52) samt amortering av låneskulder om -37 MSEK (-12).

Sammantaget uppgick årets kassaflöde

till 209 MSEK (-13) för koncernen totalt. Koncernens likvida medel den 31 december 2017 uppgick till 396 MSEK (189).

Moderbolaget

Årets investeringar avsåg i allt väsentligt bildande av ett nytt dotterbolag i Belgien. Amortering av låneskulder uppgick till -37 MSEK, och avsåg återbetalning av förvärvslånet avseende FertiliTech (numera Vitrolife A/S).

NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

Vitrolife AB (Moderbolaget) och dess dotterbolag är en internationellt verksam medicinteknisk koncern. Vitrolife utvecklar, producerar och marknadsför produkter för fertilitetsbehandling. Verksamhet finns också för att möjliggöra utnyttjande och hantering av stamceller i terapeutiska syften. Moderbolaget Vitrolife AB (publ), organisationsnummer 556354-3452, är ett aktiebolag registrerat i Sverige med säte i Göteborg, Sverige, besöksadress Gustaf Werners gata 2, postadress Box 9080, 400 92 Göteborg. Moderbolagets aktier är noterade på NASDAQ Stockholm, Mid Cap.

Styrelsen har den 20 mars 2018 godkänt denna koncernredovisning för offentliggörande.

Innehållsförteckning	Sida
Not 1	Redovisningsprinciper
Not 2	Avstämning av alternativa nyckeltal
Not 3	Finansiell riskhantering
Not 4	Kritiska uppskattningar och bedömningar
Not 5	Rapportering per segment
Not 6	Försäljning per produktgrupp
Not 7	Förvärv av rörelse
Not 8	Övriga rörelseintäkter
Not 9	Övriga rörelsekostnader
Not 10	Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse
Not 11	Ersättning till revisorer
Not 12	Rörelsens kostnader
Not 13	Finansnetto
Not 14	Valutakursdifferenser
Not 15	Skatter
Not 16	Immateriella anläggningstillgångar
Not 17	Materiella anläggningstillgångar
Not 18	Varulager
Not 19	Kundfordringar
Not 20	Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter
Not 21	Kassaflödesanalys och likvida medel
Not 22	Eget kapital
Not 23	Resultat per aktie
Not 24	Räntebärande skulder
Not 25	Övriga avsättningar
Not 26	Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter
Not 27	Finansiella instrument
Not 28	Leasing
Not 29	Andelar i koncernföretag
Not 30	Ställda säkerheter och eventualefterpliktelser
Not 31	Närstående
Not 32	Händelser efter balansdagen

Not 1. Redovisningsprinciper

Överensstämmelse med normgivning och lag

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) och tolkningsuttalanden från International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) som har godkänts av EU-kommissionen för tillämpning inom EU.

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges nedan under avsnittet "Moderbolagets redovisningsprinciper". De avvikelser som förekommer mellan moderbolagets och koncernens principer förorsakas av begränsningar i möjligheterna att tillämpa IFRS i moderbolaget till följd av Årsredovisningslagen och Tryggandelagen samt i vissa fall av skatteskal.

Klassificering

Anläggningstillgångar, långfristiga skulder och avsättningar består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än 12 månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom 12 månader räknat från balansdagen.

Konsolideringsprinciper

I koncernens bokslut ingår moderbolaget Vitrolife AB (publ) och de dotterbolag i vilka moderbolaget har bestämmande inflytande vid årets slut. Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader samt realiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner elimineras i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna inom koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där respektive bolag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor, vilket även utgör rapporteringsvalutan för moderbolaget och för koncernen. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor. Samtliga belopp, om inte annat anges, är avrundade till närmaste tusental.

Tillgångar och skulder i utländska dotterbolag, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, omräknas till svenska kronor till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i utländska dotterbolag omräknas till svenska kronor till en genomsnittskurs för respektive år. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utländska dotterbolag redovisas i övrigt totalresultat.

Utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta upptas till den funktionella valutan med den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan med den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i resultaträkningen. Icke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till historiska anskaffningsvärden upptas till den valutakurs som gällde vid transaktionstillfället. Icke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till verkliga värden omräknas till den funktionella valutan med den kurs som råder vid tidpunkten för värdering till verkligt värde. Valutakursförändringen redovisas sedan på samma sätt som övrig värdeförändring avseende tillgången eller skulden.

Nettoinvestering i utlandsverksamhet

Monetära långfristiga fordringar och skulder till en utlandsverksamhet bedöms vara en del av företagets nettoinvestering i utlandsverksamhet i de fall reglering av dessa fordringar och skulder inte är planerad och inte trolig inom en överskådlig framtid. Valutakursdifferenser som uppstår för dessa poster redovisas i övrigt totalresultat. Vid en avyttring av sådan utlandsverksamhet redovisas de ackumulerade valutakursdifferenserna i resultaträkningen.

Följande valutakurser har använts i bokslutet:

Valuta	Genomsnittskurs		Balansdagskurs	
	2017	2016	2017-12-31	2016-12-31
EUR	9,6326	9,4704	9,8497	9,5669
USD	8,5380	8,5613	8,2322	9,0971
AUD	6,5434	6,3724	6,4235	6,5688
GBP	10,9896	11,5664	11,1045	11,1787
CNY	1,2631	1,2879	1,2642	1,3091
JPY	0,0761	0,0790	0,0731	0,0777
DKK	1,2949	1,2720	1,3229	1,2869
HUF	0,0312	0,0304	0,0317	0,0308

Källa: Riksbanken

Nya redovisningsprinciper 2017

Inga standarder, ändringar och tolkningar som trätt i kraft under år 2017 bedöms ha haft väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter.

Nya redovisningsprinciper 2018 och senare

IFRS-standarder och IFRIC-tolkningar som ännu inte trätt i kraft eller tillämpats av Vitrolife, men som bedöms kunna ha påverkan på koncernens finansiella rapporter;

IFRS 9 "Finansiella instrument" hanterar klassificering, värdering och redovisning av finansiella tillgångar och skulder, och gäller från och med 1 januari 2018. Förändringar jämfört med tidigare standard avser bl.a. nya synsätt kring klassificeringar samt en annan modell för nedskrivningar där reserv för osäkra kundfordringar inte endast skall baseras på inträffade händelser utan även förväntade händelser. Vitrolifes kundfordringar utgörs i allt väsentligt av kortfristiga kundfordringar utan finansieringsinslag och bolaget har historiskt sett haft låga kundförluster. Baserat på detta har bolaget konkluderat att övergång till den nya redovisningsstandarden inte kommer att få några väsentliga effekter på koncernens finansiella rapporter.

IFRS 15 "Intäkter från avtal med kunder" kommer att tillämpas med start 1 januari 2018. Den stora majoriteten av Vitrolifes försäljning utgörs av produkter, vilka tydligt representerar separata prestationsåtaganden. Vitrolife säljer även tjänster i form av service kopplad till produkter främst inom affärsområde Time-lapse.

Tjänsterna faktureras till stor del i förskott, och intäktsförs i takt med servicekontraktens löptid. Ej intäktsförda serviceintäkter redovisas som förutbetalda intäkter i balansräkningen. Vitrolife bedömer att även dessa tjänster tydligt utgör separata prestationsåtaganden. Baserat på detta bedöms ej några väsentliga skillnader mellan dagens redovisning och redovisning i enlighet med IFRS 15 föreligga, och Vitrolife gör den slutliga bedömningen att övergång till IFRS 15 inte kommer att få några väsentliga effekter på koncernens finansiella rapporter.

IFRS 16 "Leasing" medför förändringar för hur leasingavtal skall redovisas. Gäller från och med 1 januari 2019. Redovisning enligt IFRS 16 kommer att innebära att i princip samtliga leasingavtal kommer att redovisas i balansräkningen som tillgångar och skulder. Denna redovisning baseras på synsättet att leasetagaren har en rättighet att använda en tillgång under en specifik tidsperiod och samtidigt en skyldighet att betala för denna rättighet. Utredning pågår avseende den nya standardens påverkan på koncernens finansiella rapporter, och Vitrolife bedömer att en analys av övergångseffekter kan presenteras i bolagets delårsrapporter under första halvåret 2018.

Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft väntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget har upprättat sin årsredovisning enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Redovisningsrådets rekommendation RFR 2 - Redovisning för juridiska personer. RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen skall tillämpa samtliga av EU godkända IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för Årsredovisningslagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag och tillägg som skall göras från IFRS. Skillnaderna mellan koncernens och moderbolagets redovisningsprinciper framgår enligt nedan.

De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderbolaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderbolagets finansiella rapporter. Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

Aktier och andelar

Aktier och andelar i koncernföretag redovisas till anskaffningsvärde och prövning av nedskrivningsbehov sker årligen. Utdelningar redovisas i resultaträkningen.

Inkomstskatter

I moderbolaget redovisas obeskattade reserver inklusive uppskjuten skatteskuld. I koncernredovisningen delas däremot obeskattade reserver upp på uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

Aktieägartillskott och koncernbidrag

Ovillkorat aktieägartillskott förs direkt mot eget kapital hos mottagaren och aktiveras i aktier och andelar hos givaren, i den mån nedskrivning ej erfordras. Redovisning av koncernbidrag har skett i enlighet med alternativregeln i RFR 2. Koncernbidragen redovisas som bokslutsdispositioner.

Beskrivning av redovisningsprinciper

De i denna årsredovisning angivna redovisningsprinciperna för koncernen har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter, om inte annat framgår. Koncernens redovisningsprinciper har tillämpats konsekvent på rapportering och konsolidering av dotterföretag.

I syfte att öka förståelsen för de redovisningsval som koncernen gjort inom ramen för gällande IFRS-princip har Vitrolife valt att redovisa dessa i anslutning till varje not.

Not 2. Avstämning av alternativa nyckeltal

Denna årsredovisning inkluderar vissa nyckeltal som ej definieras i IFRS, men är inkluderade i årsredovisningen då företagsledningen anser att dessa uppgifter underlättar för investerare att analysera koncernens resultatutveckling och finansiella position. Investerare bör betrakta dessa alternativa nyckeltal som ett komplement snarare än en ersättning för finansiell information enligt IFRS. Observera att Vitrolifes definitioner av dessa nyckeltal kan skilja sig från andra företags definitioner av samma begrepp.

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)

Då rörelseresultatet belastas av avskrivningar på övervärden kopplade till de förvärv som Vitrolife genomfört bedömer koncernens ledning att rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) är ett mer rättvisande mått på koncernens intjäningsförmåga jämfört med rörelseresultat (EBIT). Vitrolifes styrelse har som målsättning att uppnå tillväxt under lönsamhet, där lönsamhet följs upp genom rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA).

MSEK	2017	2016
Rörelseresultat	340,9	248,8
Avskrivningar	66,9	54,3
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	407,8	303,1

Avkastning på eget kapital

Vitrolife bedömer att avkastning på eget kapital är ett lämpligt mått för att åskådliggöra för intressenter hur väl koncernen investerar sitt egna kapital. Genomsnittligt eget kapital beräknas som genomsnittet av utgående eget kapital för respektive års rapporterade kvartal.

MSEK	171231	161231
Genomsnittligt eget kapital, rullande 12 mån	1 131,3	937,1
Nettoresultat, rullande 12 mån	263,6	190,4
Avkastning på eget kapital, %	23,3	20,3

Nettoskuld / rullande 12 mån EBITDA

Ett av Vitrolifes finansiella mål är att ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Kopplat till detta följer koncernens ledning upp måttet nettoskuld i förhållande till rullande 12 månaders rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA). Enligt Vitrolifes finansiella mål bör detta mått i normala fall inte överstiga tre gånger. Ledningen bedömer att detta mått ger kreditgivare och investerare betydelsefull information rörande koncernens inställning till skuldsättning.

MSEK	171231	161231
Räntebärande skulder	0,5	37,8
Likvida medel	-396,0	-189,2
Nettoskuld	-395,5	-151,4
Rörelseresultat, rullande 12 mån	340,9	248,8
Avskrivningar, rullande 12 mån	66,9	54,3
EBITDA, rullande 12 mån	407,8	303,1
Nettoskuld / rullande 12 mån EBITDA	-1,0	-0,5

Försäljningstillväxt i lokala valutor

Då en stor del av Vitrolifes försäljning sker i andra valutor än redovisningsvalutan SEK påverkas omsättningen inte enbart av faktisk tillväxt, utan även av valutaeffekter. För att analysera omsättningen rensad för valutaeffekter används nyckeltalet försäljningstillväxt i lokala valutor. Tillväxt i lokal valutor beräknas genom att föregående periods försäljning räknas om till innevarande periods valutakurser och jämförs med innevarande periods försäljning.

Koncernen totalt	2017	2016
Organisk tillväxt i lokala valutor, MSEK	158	90
<i>Organisk tillväxt i lokala valutor, %</i>	19	12
Förvärvad tillväxt, MSEK	33	39
<i>Förvärvad tillväxt, %</i>	3	6
Valutaeffekter, MSEK	-1	5
<i>Valutaeffekter, %</i>	0	1
Total tillväxt, MSEK	190	134
Total tillväxt, %	22	19

Försäljning per geografiskt segment

	EMEA	Nord- och Sydamerika	Asien och Oceanien
	2017	2017	2017
Tillväxt i lokala valutor, MSEK	70	10	112
<i>Tillväxt i lokala valutor, %</i>	18	7	33
Valutaeffekter, MSEK	4	-1	-5
<i>Valutaeffekter, %</i>	1	0	-2
Total tillväxt, MSEK	74	9	106
Total tillväxt, %	20	7	31

Försäljning per affärsområde

	Media	Disposable Devices	Time-lapse	ART Equipment*
	2017	2017	2017	2017
Tillväxt i lokala valutor, MSEK	46	10	95	39
<i>Tillväxt i lokala valutor, %</i>	9	7	60	**
Valutaeffekter, MSEK	-1	0	-2	1
<i>Valutaeffekter, %</i>	0	0	-2	**
Total tillväxt, MSEK	46	10	93	40
Total tillväxt, %	9	7	58	**

* Utgörs av verksamheten i de förvärvade bolagen MTG och Octax. Perioden Jan-Dec 2016 inkluderar endast försäljning under perioden juni-december, då bolagen förvärvades per 31 maj 2016.

** Anges ej då bolagen ej ingick i koncernen under hela jämförelseperioden.

Not 3. Finansiell riskhantering

Finanspolicy

Vitrolife har en koncernpolicy för sin finansiella verksamhet, vilken definierar finansiella risker och anger hur bolaget skall hantera dessa risker. Policyn anger dessutom vilka rapporter som skall upprättas. Enligt denna policy skall bolaget alltid behålla en likviditet motsvarande minst tre månaders kända framtida netto kontantutbetalningar.

Vitrolifekoncernen är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker. Med finansiella risker avses fluktuationer i bolagets resultat och kassaflöde till följd av förändringar i valutakurser, räntenivåer och kreditrisker.

Valutarisker

Valutarisk är risken för fluktuationer i värdet på ett finansiellt instrument på grund av förändringar i valutakurser. Denna risk är relaterad till förändringar i förväntade och kontrakterade betalningsflöden (transaktionsexponering), omvärdering av utländska dotterbolags tillgångar och skulder i utländsk valuta (omräkningsexponering) samt finansiell exponering i form av valutarisker i betalningsflöden av lån och placeringar. Vitrolife är ett globalt bolag med försäljning på cirka 110 marknader. Detta gör att bolaget påverkas av variationer i valutakurser. Målet är att minimera påverkan av dessa förändringar där så är praktiskt möjligt.

Störst påverkan har förändringar av EUR och CNY. Bolagen i koncernen med transaktionsexponering är i huvudsak Vitrolife Sweden AB (Sverige) och Vitrolife A/S (Danmark). Försäljningen från dessa bolag sker i EUR 63 procent (61), CNY 29 procent (27), SEK 5 procent (6), USD 2 procent (3) och DKK 1 procent (2). Huvuddelen av kostnaderna för de svenska enheterna är i SEK och för Vitrolife A/S i DKK. Den externa försäljning som sker från det amerikanska dotterbolaget sker helt och hållet i USD. Inflödet matchas mot dotterbolagets utflöde i form av kostnader vilka i huvudsak även är i USD. Övriga bolag inom koncernen har i allt väsentligt både inflöden och utflöden endast i sina respektive funktionella valutor.

Transaktionsexponering netto (i tusental) för de svenska bolagen samt Vitrolife A/S fördelar sig på följande valutor:

	Lokal valuta		Belopp i SEK		Andel, %	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016
EUR	31 595	26 804	304 340	253 848	64	65
CNY	121 967	89 803	154 056	115 658	32	30
USD	643	767	5 486	6 568	1	2
AUD	667	445	4 367	2 836	1	1
GBP	276	379	3 036	4 389	1	1
NOK	224	1 740	231	1 775	0	0
HKD	–	1 818	–	2 133	–	0
JPY	4 467	5 900	340	466	0	0
CHF	59	–	511	–	0	–
DKK	1 540	1 723	1 994	2 191	1	1
Summa			474 361	389 864	100	100

Årets transaktionsexponering innebär att en generell höjning med 1 procent av SEK gentemot andra utländska valutor har beräknats minska koncernens resultat efter skatt med cirka 3,4 MSEK (2,9) för året som slutade 31 december 2017.

Under fjärde kvartalet 2016 upphörde koncernen att säkra valutarisker. Därefter har inga säkringsavtal ingåtts.

Årets omräkningsexponering hänförlig till utländska dotterbolags nettotillgångar (inkl. förvärsrelaterade immateriella tillgångar och goodwill) uppgår till 702,4 MSEK (633,5) och har inte terminssäkrats. En generell höjning med 1 procent av SEK gentemot andra utländska valutor har beräknats minska koncernens egna kapital med cirka 7,0 MSEK (6,3) samt minska koncernens resultat efter skatt med 0,8 MSEK (0,1).

Ränterisker

Med ränterisker avses risker för att ändrade räntenivåer påverkar koncernens resultat och kassaflöde (kassaflödesrisker).

Under år 2017 har Vitrolife återbetalat det lån i EUR som avsåg förvärvet av FertiTech (numera Vitrolife A/S).

Per den 31 december 2017 beräknas en generell höjning av låneräntan med 1 procentenhet minska koncernens resultat efter skatt med cirka 4 TSEK (295).

Kredit- och motpartsrisker

Kreditrisk definieras som risken att en motpart inte kan fullfölja dess åtaganden gentemot koncernen, vilket kan leda till kreditförluster. Vitrolife har traditionellt haft låga kreditförluster och detta gäller även 2017. Risken begränsas genom kreditvärdighetsbedömning och förskottsbetalningar av nya kunder samt genom nära kunduppföljning i samarbete mellan ekonomi- och marknadsfunktionen. Vidare gjordes en individuell prövning av kundfordringarna gällande betalningsförmåga och kreditvärdighet vid balansdagen. För vidare information om kundfordringar se not 19.

Exponeringen för likvida medel uppgick till 396,0 MSEK (189,2).

Kapitalstruktur

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan fortsätta att generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere. För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen kan koncernen göra förändringar i utdelning till aktieägarna, återbetala kapital till aktieägarna, utfärda nya aktier, förvärva egna aktier eller sälja/köpa tillgångar.

Vitrolifes styrelse anser att Vitrolife bör ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Bolagets nettoskuld i relation till EBITDA bör i normala fall inte överstiga tre gånger. Med nettoskuld avses räntebärande skulder minus räntebärande tillgångar och likvida medel. Vitrolifes styrelse har som målsättning att uppnå tillväxt under lönsamhet. Målet för Vitrolifes tillväxt över en treårsperiod är en försäljningsökning med i genomsnitt 20 procent per år till en rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA) om 30 procent.

Relaterat till sin externa finansiering, som numera är avslutad, hade Vitrolife kapitalkrav. Koncernen har uppfyllt samtliga uppställda krav under 2017.

Avtalsvillkor

Förfallostruktur för finansiella skulder (inkl. framtida räntebetalningar)*:

	Inom 1 år	2 år	3 år	4 år	>4 år	Totalt
2017-12-31						
Upplåning	112	107	101	96	170	586
Leverantörsskulder	30 598	–	–	–	–	30 598
Övriga skulder	35 617	–	–	–	–	35 617
2016-12-31						
Upplåning	37 766	109	104	99	259	38 337
Leverantörsskulder	24 286	–	–	–	–	24 286
Övriga skulder	32 326	–	–	–	–	32 326

* Avser odiskonterade kassaflöden.

Not 4. Kritiska uppskattningar och bedömningar

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Uppskattningarna och antagandena är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer som under rådande förhållanden synes vara rimliga. Resultatet av dessa uppskattningar och antaganden används sedan för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar.

Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

Bedömningar gjorda av företagsledningen som har en betydande inverkan på de finansiella rapporterna och gjorda uppskattningar som kan medföra väsentliga justeringar i påföljande års finansiella rapporter beskrivs nedan.

Nedskrivningsprövning av goodwill och övriga immateriella tillgångar

Vid beräkning av kassagenererande enheters återvinningsvärde för bedömning av eventuellt nedskrivningsbehov på goodwill och övriga immateriella tillgångar har flera antaganden om framtida förhållanden och uppskattningar av parametrar gjorts. En redogörelse av dessa återfinns i not 16.

Nedskrivningsprövning av balanserade utgifter för produktutveckling

Inga indikationer på nedskrivningsbehov föreligger per 31 december 2017. De projekt som aktiverats i balansräkningen kan med rimlig säkerhet antas generera ekonomiska fördelar inom en överskådlig framtid.

Reserv för osäkra kundfordringar

Vitrolife redovisar reserv för osäkra kundfordringar baserat på individuella bedömningar av respektive kundfordran vilka beskrivs mer ingående i not 19.

Avsättningar för garantiförpliktelser

Vitrolife redovisar som avsättning garantiförpliktelser kopplade till vissa av bolagets produkter. Avsättningarna fastställs baserat på historisk statistik med hänsyn till kända förändringar avseende garantianspråk och garantiperioder etc. Beräknade kostnader för dessa produktgarantier redovisas som kostnader i den period då produkterna säljs. Differens mellan beräknade kostnader och faktiskt utfall påverkar avsättningar och redovisade kostnader under kommande perioder. För mer information, se not 25.

Uppskjuten skatt

Uppskjuten skattefordran hänförlig till skattemässiga underskott har aktiverats utifrån bedömningen att dessa kan nyttjas mot framtida beskattningsbara vinster. För vidare information, se not 15.

Tilläggsköpeskilling

Vitrolife hade ett utestående åtagande om en potentiell tilläggsköpeskilling avseende förvärvet av FertilTech (numera Vitrolife A/S). Tilläggsköpeskillingen motsvarade ett värde av 981 492 aktier och villkorades av uppfyllandet av definierade försäljningsmål för perioden 2016 till 2017. Försäljningsmålen har ej uppfyllts och någon tilläggsköpeskilling kommer därför ej att falla ut. Vitrolife redovisar därmed inte någon förpliktelse i bokslutet för tilläggsköpeskillingen, vilken ej heller initialt har redovisats.

Operationella leasingavtal

Vitrolifes leasingavtal utgörs i huvudsak av avtal hänförliga till lokaler, tjänstebilar samt viss kontorsutrustning och verktyg. Samtliga avtal bedöms utgöra operationella leasingavtal innebärande att leasingavgifter kostnadsförs över löptiden med utgångspunkt från nyttjandet. För vidare information, se not 28.

Rättsliga tvister

Vitrolife är för närvarande involverat i tvister med Auxogyn Inc. i USA och EU rörande ett patent inom time-lapseområdet. Företaget bedömer utifrån nuvarande fakta att den ekonomiska risken avseende dessa tvister är av mindre betydelse, och baserat på dessa bedömningar redovisas inga reserver eller avsättningar kopplade till dessa tvister. För mer information kring rättsliga tvister, se sid. 25 i förvaltningsberättelsen.

Not 5. Rapportering per segment

Vitrolife består av fyra affärsområden vars produkter säljs av tre geografiska marknadsorganisationer. Vitrolife redovisar till följd av sin interna organisation nettoomsättning, bruttomarginal och marknadsbidrag per respektive geografiskt segment. Marknadsbidraget är definierat som bruttoresultatet reducerat med försäljningsomkostnaderna per marknad. Balansräkningen per segment följs inte upp internt. Rörelsesegmenten rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapporteringen som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat. I koncernen har denna funktion identifierats som den verkställande direktören.

Vitrolife hade under 2017 ingen kund som utgjorde mer än 10 procent av den totala omsättningen.

Nedan anges nettoomsättning samt anläggningstillgångar per respektive geografiskt segment. Uppgifterna redovisas även separat för enskilda länder som bedöms som väsentliga samt för det land i vilket bolaget har sitt säte. Vidare redovisas också bruttoresultat, försäljningskostnader och marknadsbidrag per segment. Övriga rörelsekostnader om totalt -170,6 MSEK (-156,8) samt finansnetto om 0,1 MSEK (0,1) fördelas ej per segment.

TSEK	Nettoomsättning		Anläggningstillgångar*	
	2017	2016	2017	2016
EMEA	449 934	375 611	607 375	647 330
varav Sverige	23 348	24 526	108 480	110 770
Nord- och Sydamerika	147 940	138 506	84 156	94 803
varav USA	107 907	100 048	84 156	94 803
Asien och Oceanien	448 343	341 989	639	609
varav Kina	194 373	157 860	-	-
Totalt	1 046 217	856 106	692 170	742 742

TSEK	Bruttoresultat		Försäljningskostnader		Marknadsbidrag	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016
EMEA	282 887	238 317	-73 262	-66 952	209 625	171 365
Nord- och Sydamerika	100 568	95 402	-31 585	-29 108	68 983	66 294
Asien och Oceanien	298 254	227 582	-65 432	-59 626	232 822	167 956
Totalt	681 709	561 301	-170 279	-155 686	511 430	405 615

* Anläggningstillgångar avser immateriella och materiella anläggningstillgångar, dvs. exklusive finansiella instrument och uppskjutna skattefordringar.

Not 6. Försäljning per produktgrupp

Redovisningsprinciper

Intäktsredovisning

Intäkterna redovisas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas för sålda varor och tjänster i koncernens löpande verksamhet, med avdrag för mervärdesskatt och rabatter. Intäkter från försäljning av varor redovisas när väsentliga risker och förmåner som är förknippade med varornas ägande har överförts till köparen, vilket normalt inträffar i samband med leverans. Intäkter från försäljning av tjänster redovisas i takt med att tjänsterna utförs. Utöver frakter består tjänster till stor del av servicekontrakt kopplade till koncernens sålda produkter främst inom affärsområde Time-lapse.

TSEK	Nettoomsättning	
	2017	2016
Media	545 260	499 652
Time-lapse	252 477	159 680
Disposable Devices	148 868	138 903
ART Equipment	79 199	38 859
Frakter	20 413	19 012
Koncernen totalt	1 046 217	856 106

Not 7. Förvärv av rörelse

Redovisningsprinciper

Förvärv av bolag redovisas enligt förvärvsmetoden, vilket innebär att tillgångar och skulder redovisas till verkliga värden enligt upprättad förvärvsanalys. Skillnaden mellan anskaffningsvärdet för aktierna i dotterbolaget och det verkliga värdet av förvärvade tillgångar, övertagna skulder och eventalförpliktelser utgör koncernmässig goodwill. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla tillgångar eller skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskilling. Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår.

Dotterföretags finansiella rapporter inkluderas i koncernredovisningen från och med förvärvstidpunkten till det datum då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärv av rörelse

Inga förvärv har skett under år 2017. Vitrolife förvärvade den 31 maj 2016 samtliga aktier i Octax Microscience GmbH och MTG Medical Technology Vertriebs-GmbH. Båda bolagens huvudkontor ligger i Bruckberg, Tyskland. Köpeskillingen för båda bolagen uppgick till 13,7 MEUR (motsvarande 127,2 MSEK per förvärvsdagens valutakurs), av vilket allt betalades kontant och finansierades med tillgängliga likvida medel. Inga tilläggsköpeskillingar föreligger. Förvärvet av de båda bolagen ses som ett rörelseförvärv i enlighet med IFRS 3. Nedanstående tabell sammanfattar erlagd köpeskilling samt förvärvade tillgångar och skulder som redovisas till verkligt värde per förvärvsdagen. Förvärvsanalysen slutfördes under det andra kvartalet 2017.

MSEK	2016
Likvida medel	127,4
Summa köpeskilling	127,4

Identifierbara tillgångar och skulder

Varumärke	10,0
Produktionsteknologi	75,0
Kundrelationer	20,3
Övriga immateriella anläggningstillgångar	0,4
Materiella anläggningstillgångar	2,3
Finansiella anläggningstillgångar	0,2
Varulager	10,5
Övriga kortfristiga fordringar	6,2
Likvida medel	11,0
Rörelseskulder	-13,7
Långfristiga skulder	-0,6
Uppskjuten skatt hänförlig till övervärden	-31,6
Totalt förvärvade tillgångar och skulder	90,0

Goodwill	37,4
Totala nettotillgångar	127,4

MSEK	
Erlagda likvida medel	-127,4
Likvida medel i förvärvad verksamhet	11,0
Påverkan på koncernens likvida medel	-116,4

Not 8. Övriga rörelseintäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Valutakursvinster av rörelsekaraktär	–	784	48	–
Återvunna transaktionskostnader	–	732	–	–
Återbetalning försäkringar	399	212	–	–
Vinst avyttring maskiner och inventarier	333	–	–	–
Övrigt	360	383	–	–
Summa	1 092	2 111	48	–

Not 9. Övriga rörelsekostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Valutakursförluster av rörelsekaraktär	-3 210	–	–	-5
Förlust avyttring maskiner och inventarier	-2	-156	–	–
Återbetalning forskningsbidrag*	–	-2 993	–	–
Övrigt	-4	–	–	–
Summa	-3 216	-3 149	–	-5

* Avser forskningsbidrag erhållna i Ungern, vilka har återbetalats i samband med flytt av time-lapseverksamheten från Ungern till Danmark.

Not 10. Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse

Antal anställda i medeltal

	Totalt		Varav män	
	2017	2016	2017	2016
Moderbolaget, Sverige	–	–	–	–
Dotterbolagen				
Sverige	140	142	58	59
Danmark	73	63	47	40
USA	73	61	41	37
Övriga världen	69	62	47	43
Summa	355	328	193	179

Andel kvinnor i ledande befattningar

	2017	2016
Styrelsen	33%	33%
Ledande befattningshavare	14%	17%

Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

	Löner och ersättningar		Sociala kostnader	
	2017	2016	2017	2016
Moderbolaget	1 615	1 557	507	489
- varav pensionskostnader	(–)	(–)	(–)	(–)
Dotterbolagen	210 348	186 814	56 823	53 466
- varav pensionskostnader	(–)	(–)	(14 484)	(15 009)
Summa	211 963	188 371	57 330	53 955
- varav pensionskostnader	(–)	(–)	(14 484)	(15 009)

Av koncernens pensionskostnader avser 1 049 TSEK (1 048) gruppen styrelse och VD, varav 1 049 TSEK (1 048) avser VD.

Löner och ersättningar fördelade per land och mellan styrelseledamöter/VD och övriga anställda

	Styrelse/VD		Övriga anställda	
	2017	2016	2017	2016
Moderbolaget, Sverige	1 615	1 557	–	–
Dotterbolagen				
Sverige	6 037	4 927	73 393	67 343
- varav rörlig ersättning	(2 300)	(1 622)		
Danmark	–	–	47 202	42 404
USA	–	–	38 073	33 479
Övriga världen	–	–	45 642	38 662
Summa	7 652	6 484	204 310	181 888
- varav rörlig ersättning	(2 300)	(1 622)		

Styrelse

Under året har i enlighet med 2016 års årsstämmas beslut 1 615 TSEK utbetalats i arvode till styrelsen. Styrelsens ordförande erhöll 500 TSEK och övriga fem styrelseledamöter erhöll 175 TSEK vardera. Utöver detta erhöll ordförandena i revisionsutskottet och ersättningsutskottet vardera 60 TSEK extra i arvode samt ledamöterna av dessa utskott vardera 30 TSEK extra. Vid Vitrolifes årsstämma den 27 april 2017 beslutades att styrelsearvoden skulle utgå med totalt 1 615 TSEK fram till nästa årsstämma. Därmed beslutades både totalt arvode och fördelningen därav att vara oförändrade jämfört med beslut vid 2016 års årsstämma.

Ledande befattningshavare

Under verksamhetsåret 2017 har till ledande befattningshavare bestående av 7 (6) personer inkl. VD utgått lön om 18 402 TSEK (14 351), varav 5 048 TSEK (2 949) i rörlig lönedel och 1 170 TSEK (1 205) i ersättning enligt LTI-program. Den rörliga ersättningen för verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare baseras på utfallet av ett antal, i huvudsak, kvantitativa parametrar jämfört med fastställda mål. De kvantitativa parametrarna är hänförliga till bolagets omsättning och resultat (EBITDA). Ersättning enligt LTI-program avser incitamentsprogram för utvalda nyckelpersoner med syfte att sammanlänka bolagsledningens intressen med aktieägarnas och för att uppmuntra till förvärv av aktier i bolaget, se vidare sid. 26. Premier för sedvanlig tjänstepension har erlagts. Pensionsålder är 65 år. Vid uppsägningstid från bolagets sida äger övriga ledande befattningshavare en uppsägningstid om tre till sex månader och vid uppsägning från egen sida tre till sex månader. Ingen äger rätt till avgångsvederlag. Inga lån till ledande befattningshavare finns.

Verkställande direktör

Till verkställande direktör Thomas Axelsson har under verksamhetsåret 2017 utgått lön om sammanlagt 6 037 TSEK varav 2 300 TSEK i rörlig del. Utöver detta har bilförmån utgått. Pensionen är avgiftsbestämd och pensionspremier erlaggs med 30 procent av fast ersättning (35 procent från och med 1 oktober 2017). Bolaget har gentemot VD en uppsägningstid om sex månader, VD har tillika en uppsägningstid om sex månader. Vid uppsägning från bolagets sida utgår avgångsvederlag om tolv månadslöner. VD har i sitt anställningsavtal en konkurrensbegränsningsklausul. Pensionsåldern är 65 år.

Avgiftsbestämda pensionsplaner

I Sverige har koncernen avgiftsbestämda pensionsplaner för anställda som helt bekostas av företaget. I utlandet finns avgiftsbestämda planer vilka delvis bekostas av dotterföretaget och delvis täcks genom avgifter som de anställda betalar. Betalning till dessa planer sker löpande enligt reglerna i respektive plan. Premierna kostnadsförs löpande och inga förpliktelser att betala ytterligare avgifter finns. Koncernens resultat belastas med kostnader i takt med att förmånerna intjänas.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Inbetalningar för avgiftsbestämda planer	14 484	15 009	–	–

Kapitalförsäkringar

Kapitalförsäkringar till VD samt tidigare VD ingick med 3 157 TSEK (2 612). Dessa kapitalförsäkringar redovisas under övriga finansiella anläggningstillgångar samt övriga avsättningar. Se även not 30 avseende ställda säkerheter och eventuell förpliktelser kopplade till kapitalförsäkringar.

Not 11. Ersättning till revisorer

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Deloitte				
Revisionsuppdrag	998	1 051	810	718
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	–	76	–	65
Skatterådgivning	449	211	449	211
Övriga tjänster	104	255	46	198
Övriga revisorer				
Revisionsuppdrag	188	200	–	–
Övriga tjänster	22	23	–	–
Summa	1 761	1 816	1 305	1 192

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter. Med revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget avses kvalitetssäkringstjänster, inklusive biträde vid iakttagelser vid sådan granskning, vilka skall utföras enligt författning, bolagsordning, stadgar eller avtal och som utmynnar i en rapport som är avsedd även för andra än uppdragsgivaren. Rådgivning rörande skattefrågor redovisas separat. Allt annat är övriga tjänster.

Not 12. Rörelsens kostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Råvaror och förnödenheter	-145 554	-137 056	–	–
Förändring lager av färdiga varor och produkter i arbete	-821	32 867	–	–
Personalkostnader	-284 145	-254 776	-511	-430
Av- och nedskrivningar	-66 949	-54 326	–	–
Övriga externa kostnader	-205 768	-192 936	-10 594	-14 395
Övriga rörelsekostnader	-3 216	-3 149	–	-5
Summa	-706 453	-609 376	-11 105	-14 830

Not 13. Finansnetto

Redovisningsprinciper

Ränteintäkter redovisas löpande och intäkter avseende erhållna utdelningar redovisas när rätten till utdelning är fastställd.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Ränteintäkter	347	411	3	1 838
Valutakursvinster	10	432	50	1 014
Utdelning från andelar i koncernföretag	–	–	70 256	158 432
Övriga finansiella intäkter	168	45	–	–
Finansiella intäkter	525	888	70 309	161 284
Räntekostnader	-447	-786	-228	-437
Nedskrivning av andelar i koncernföretag	–	–	-7 280	-7 500
Övriga finansiella kostnader	-19	-13	–	–
Finansiella kostnader	-466	-799	-7 508	-7 937
Summa	59	89	62 801	153 347

Not 14. Valutakursdifferenser

Redovisningsprinciper

Fordringar och skulder i utländsk valuta värderas till balansdagens kurs. Kursdifferenser på rörelsefordringar och rörelseskulder ingår i rörelseresultatet medan kursdifferenser på finansiella fordringar och skulder redovisas bland finansiella poster.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
I rörelseresultatet	-3 210	784	48	-5
I finansiella poster	10	432	50	1 014
Summa	-3 200	1 216	98	1 009

Not 15. Skatter

Redovisningsprinciper

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt, och redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas i övrigt totalresultat varvid tillhörande skatteeffekt likaledes redovisas i övrigt totalresultat. Aktuell skatt avser skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år. Såsom aktuell skatt klassificeras även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder. Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där bolaget och dess dotterbolag är verksamma och genererar skattepliktiga resultat. Ledningen utvärderar regelbundet de yrkanden som gjorts i självdeklarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning och gör, när så bedöms lämpligt, avsättningar för belopp som troligen ska betalas till skattemyndigheter.

Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder i koncernredovisningen. Beräkning baseras på hur de temporära skillnaderna förväntas bli utjämnade och med tillämpning av de skattesatser (och skattelagar) som är beslutade eller aviserade per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiseras eller den uppskjutna skatteskulden regleras. Temporära skillnader beaktas ej i koncernmässig goodwill och i normalfallet inte heller i skillnader hänförliga till andelar i dotterföretag som inte förväntas bli beskattade inom överskådlig framtid. I koncernredovisningen delas obeskattade reserver upp på uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka dessa kan utnyttjas.

Årets skattekostnad	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Aktuell skatt för året	-76 068	-63 984	–	–
Skatt hänförlig till tidigare räkenskapsår	-535	992	-10	0
Summa aktuell skatt	-76 603	-62 992	-10	0
<i>Uppskjuten skatt</i>				
Avskrivningar på övervärden	10 692	10 193	–	–
Internvinst varulager	603	1 327	–	–
Förändring underskottsavdrag	-14 353	-8 257	–	–
Förändring obeskattade reserver	403	–	–	–
Övriga temporära skillnader	2 945	2 011	–	–
Summa skattekostnad	-76 313	-57 718	-10	0

Avstämning effektiv skattesats

Resultat före skatt	340 915	248 930	62 790	148 734
Beräknad svensk skatt 22 % (22 %)	-75 001	-54 765	-13 813	-32 722
Effekt av andra skattesatser för utländska koncernföretag	-3 879	-1 488	–	–
Skatt hänförlig till tidigare räkenskapsår	-535	992	-10	–
Effekt av ändrad skattesats USA, (Danmark)	-386	1 836	–	–
Ej avdragsgilla kostnader	-743	-2 299	-41	-484
Nedskrivning andelar koncernföretag	–	–	-1 602	-1 650
Ej skattepliktiga intäkter	537	408	–	1
Erhållen utdelning från koncernföretag	–	–	15 456	34 855
Nyttjande av tidigare ej aktiverade underskott samt avräkning utländsk skatt	142	1 110	–	–
Värdering underskott (Danmark)	3 494	-3 432	–	–
Övrigt	58	-80	–	–
Summa skattekostnad	-76 313	-57 718	-10	0

Uppskjuten skatt koncernen	Uppskjutna skattefordringar		Uppskjutna skatteskulder	
	2017	2016	2017	2016
Obeskattade reserver	–	–	-17 656	-18 059
Internvinst varulager	–	600	5 164	3 957
Övervärden anläggningstillgångar	–	–	-41 678	-51 029
Skattemässiga underskott	17 010	31 495	–	–
Temporära skillnader anläggningstillgångar	-8 932	-13 685	1 906	3 107
Övriga temporära skillnader	3 103	3 872	1 094	744
Summa	11 181	22 282	-51 170	-61 280

Ovanstående uppskjutna skattefordringar och -skulder redovisas i balansräkningen netto för respektive land, efter beaktande av kvittningsmöjligheter. Uppskjutna skattefordringar och -skulder har värderats efter de skattesatser som förväntas gälla för den period då tillgångarna realiseras eller skulderna regleras enligt de skattesatser och skatteregler som har beslutats eller aviserats per balansdagen.

Förändring uppskjutna skattefordringar samt -skulder	2017	2016
Ingående balans, netto	-38 998	-12 093
Via resultaträkningen	290	5 274
Via övrigt totalresultat	–	185
Via förvärv	–	-31 328
Omräkningsdifferens	-1 281	-1 036
Utgående balans, netto	-39 989	-38 998

Skattemässiga underskott

Uppskjutna skattefordringar hänförlig till skattemässiga underskott har aktiverats utifrån bedömningen att dessa kan nyttjas mot framtida beskattningsbara vinster. Uppskjutna skattefordringar om totalt 17,0 MSEK består av skattemässiga underskott om 59,7 MSEK i Vitrolife A/S (Danmark) och 15,8 MSEK i Vitrolife Inc. (USA), totalt 75,5 MSEK.

Skattemässigt underskott tillhörande HertArt Aps (Danmark) uppgår per balansdagen till 5,3 MSEK. Någon uppskjuten skattefordran har ej beaktats på detta underskott då det råder viss osäkerhet huruvida underskotten kan nyttjas i framtiden.

Samtliga skattemässiga underskott har enligt nuvarande regelverk inga förfallodatum, dock finns restriktioner för hur stor del av underskotten som kan kvittas mot skattemässiga vinster respektive år. Av koncernens totala skattemässiga underskott är 94 procent värderade i form av uppskjutna skattefordringar.

Effekter av ny skattereform i USA

I december 2017 antogs i USA en ny skattereform, vilken träder i kraft 1 januari 2018. Uppskjutna skattefordringar och -skulder i koncernens amerikanska bolag har omräknats enligt den nya skattesatsen, vilket gav upphov till en negativ effekt om 0,4 MSEK i 2017 års resultat. Den nya skattereformen innebär även att den tidigare tidsbegränsningen om 20 år för skattemässiga underskott tas bort. Utöver ovanstående bedömer Vitrolife att den nya skattereformen inte kommer att få några materiella effekter för koncernen.

Not 16. Immateriella anläggningstillgångar

Redovisningsprinciper

Goodwill

Goodwill representerar skillnaden mellan anskaffningsvärdet för rörelseförvärv och det verkliga värdet av förvärvade tillgångar, övertagna skulder samt eventuella förpliktelser. Goodwill värderas till anskaffningsvärde reducerat med eventuella ackumulerade nedskrivningar. För att testa nedskrivningsbehov fördelas goodwill till respektive kassagenererande enhet. En kassagenererande enhet är den lägsta nivå på vilken goodwill följs upp i koncernens interna styrning. Nedskrivningsbehov testas årligen, eller mer frekvent om det finns indikationer på att nedskrivningsbehov föreligger. Utgifter för internt genererad goodwill redovisas i resultaträkningen som kostnad då de uppkommer.

Balanserade utgifter för produktutveckling

Med forskningskostnader avses utgifter för forskning som syftar till att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap. Med utgifter för utveckling avses utgifter där forskningsresultat eller annan kunskap tillämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer.

Utgifter för forskning kostnadsförs i den period de uppkommer. I koncernen redovisas utgifter för utveckling som immateriell tillgång i det fall tillgången bedöms kunna generera framtida ekonomiska fördelar och då endast under förutsättning att det är tekniskt och finansiellt möjligt att färdigställa tillgången, att avsikten är och förutsättning finns att tillgången kan användas i verksamheten eller säljas samt att värdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

I koncernens balansräkning är aktiverade utvecklingsutgifter upptagna till anskaffningsvärde reducerat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Produktionsteknologi

Produktionsteknologi redovisas till anskaffningsvärde reducerat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Posten avser i allt väsentligt produktionsteknologi som identifierats i samband med förvärv.

Varumärken

Förvärvade varumärken redovisas till anskaffningsvärde reducerat med eventuella ackumulerade nedskrivningar. Vitrolifes bedömning är att koncernens varumärken har en obestämd nyttjandeperiod. Baserat på detta görs inga avskrivningar, utan nedskrivningsbehov testas årligen eller mer frekvent om det finns indikationer på att nedskrivningsbehov föreligger. Eventuella utgifter för internt upparbetade varumärken kostnadsförs i den period de uppkommer.

Övriga immateriella tillgångar

Övriga immateriella tillgångar som förvärvats av företaget är redovisade till anskaffningsvärde reducerat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Posten avser i allt väsentligt patent och kundrelationer.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter för en immateriell tillgång läggs till anskaffningsvärdet endast om de ökar de framtida ekonomiska fördelarna som överstiger den ursprungliga bedömningen och utgifterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra utgifter kostnadsförs när de uppkommer.

Avskrivningar

Avskrivningar redovisas i resultaträkningen linjärt över immateriella tillgångars beräknade nyttjandeperioder, såvida inte sådana nyttjandeperioder är obestämda. Goodwill provas för nedskrivningsbehov årligen eller så snart indikationer uppkommer som tyder på att tillgången ifråga har minskat i värde. Koncernens varumärken bedöms ha en obestämd nyttjandeperiod och skrivs därför inte av, utan testas för nedskrivningsbehov i likhet med goodwill. Avskrivningsbara immateriella tillgångar skrivs av från det datum då de är tillgängliga för användning. De beräknade nyttjandeperioderna är:

Balanserade utgifter för produktutveckling	5-20 år
Produktionsteknologi	4-10 år
Patent och kundrelationer	5-10 år
Datorprogram	5 år

Balanserade utgifter för produktutveckling skrivs huvudsakligen av på 5 år vilket motsvarar de flesta produkters förväntade livslängd. Avskrivningstiden för patent följer det underliggande patentets livslängd som uppgår till mellan 5 till 10 år.

Nedskrivningar

Vid varje balansdag görs en bedömning av om det föreligger någon indikation på en värdeminskning avseende koncernens tillgångar. För goodwill och varumärken vilka inte skrivs av löpande genomförs test av nedskrivningsbehov minst en gång per år. Dock kan det ske oftare om det finns indikationer på att tillgången kan ha minskat i värde. Om så är fallet görs en bedömning av tillgångens återvinningsvärde. Återvinningsvärdet utgörs av det högsta av tillgångens verkliga värde, med avdrag för försäljningskostnader, och nyttjandevärdet. Med nyttjandevärde avses nuvärdet av framtida kassaflöden hänförliga till tillgången och nuvärdet av nettoförsäljningsvärdet vid nyttjandeperiodens slut.

Om det beräknade återvinningsvärdet understiger det redovisade värdet görs en nedskrivning till tillgångens återvinningsvärde. En tidigare nedskrivning återförs när det har inträffat en förändring i de antaganden som låg till grund för att fastställa tillgångens återvinningsvärde när den skrevs ned och som innebär att nedskrivningen ej längre bedöms som erforderlig. Återföringar av tidigare gjorda nedskrivningar provas individuellt och redovisas i resultaträkningen. Nedskrivningar av goodwill återförs inte i en efterföljande period.

Nedskrivningsprövning

Koncernens goodwill är hänförlig till förvärv av dotterbolag och dess verksamheter. Vitrolife består av fyra affärsområden vars produkter säljs av tre geografiska marknadsorganisationer, vilka redovisas som koncernens rörelsesegment. Vad gäller nedskrivningstest av goodwill har det genomförts för respektive affärsområde; Media, Disposable Devices, Time-lapse och ART Equipment; då dessa definieras som enskilda kassagenererande enheter. Goodwill har allokaterats till respektive kassagenererande enhet baserat på underliggande verksamhet i de bolag till vilka goodwill är hänförligt. Per bokslutsdagen fördelar sig goodwill över de kassagenererande enheterna enligt följande; Media 9,3 MSEK, Disposable Devices 111,6 MSEK, Time-lapse 247,9 MSEK samt ART Equipment 40,0 MSEK - totalt 408,9 MSEK. Nedskrivningstestet har genomförts med utgångspunkt från prognoser där de första fem åren i prognosen baseras på historisk tillväxttakt justerat för företagsledningens prognoser om framtiden. Prognoserna har tagits fram internt av företagsledningen med utgångspunkt i historiska data, ledningens samlade erfarenhet samt deras bästa bedömning om bolagets utvecklingspotential och marknadstillväxt. De kassaflöden som prognostiserats efter fem år har baserats på en mer konservativ tillväxttakt om 3 (3) procent per år. En tillväxttakt om 3 procent understiger den förväntade tillväxten för marknaden, vilken förväntas växa med 5-10 procent per år. De prognostiserade kassaflödena har nuvärdesberäknats med en diskonteringsränta före skatt om 9,0 (8,5) procent, dock har något högre diskonteringsräntor använts för specifika delar av verksamheten. Förändring av diskonteringsräntan mellan år 2017 och 2016 är främst hänförlig till ökning av den riskfria räntan. De viktigaste variablerna i prognosen är marknadsandel och -tillväxt, bruttomarginal, försäljningskostnader samt investeringar. Beräkningen baseras på en fortsatt god bruttomarginal och investeringsbehovet har bedömts att vara för att ersätta befintliga tillgångar. Rörelsekapitalet har antagits förändras i proportion med omsättningen och skuldsättningsgraden bedöms vara oförändrad då tillväxten antagits ske inom ramen för den befintliga verksamheten och med egna medel. Återvinningsvärdena, som i koncernen beräknas som nyttjandevärde, överstiger de redovisade värdena. Företagsledningen bedömer att inga rimliga förändringar i de viktiga variablerna och antagandena leder till att enheternas återvinningsvärden blir lägre än de redovisade värdena.

Nedskrivningstest har också genomförts avseende de varumärken som redovisas i koncernen. Per bokslutsdagen fördelar sig varumärken över de kassagenererande enheterna enligt följande; Time-lapse 32,9 MSEK och ART Equipment 10,6 MSEK - totalt 43,5 MSEK. Nedskrivningstesten baseras i allt väsentligt på samma prognoser och antaganden som för goodwill, och prognostiserade kassaflöden har nuvärdesberäknats med diskonteringsräntor i enlighet med beskrivning ovan.

För att stödja nedskrivningsprövningarna som utförts av de immateriella anläggningstillgångarna har en övergripande analys skett av känsligheten i de variabler som använts i modellen. Ett antagande om en diskonteringsränta ökad med en procentenhet påvisar att återvinningsvärdena fortfarande överstiger de redovisade värdena. Övriga antaganden såsom bruttomarginal, investeringsbehov och tillväxttakt har antagits vara konstanta.

	Goodwill		Balanserade utgifter för produktutveckling		Produktionsteknologi		Varumärken		Övrigt		Totalt	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016
Akkumulerade anskaffningsvärden												
Ingående balans	421 209	368 467	120 476	107 278	163 725	84 829	42 734	30 877	37 791	16 368	785 935	607 819
Investeringar	–	–	962	3 469	–	26	–	–	8	288	970	3 783
Rörelseförvärv	–	37 321	–	121	–	75 002	–	9 997	–	20 262	–	142 703
Justering förvärvsanalys	356	–	–	–	–	–	–	–	–	–	356	–
Omklassificeringar	–	–	–	–	–	-2 564	–	-18	–	-540	–	-3 122
Försäljningar/utrangeringar	–	–	-3 134	-810	–	-69	–	–	–	-101	-3 134	-980
Omräkningsdifferenser	5 365	15 421	1 554	10 418	4 092	6 501	1 200	1 878	45	1 514	12 256	35 732
Utgående balans	426 930	421 209	119 858	120 476	167 817	163 725	43 934	42 734	37 844	37 791	796 383	785 935
Akkumulerade av- och nedskrivningar												
Ingående balans	-17 993	-17 993	-53 477	-35 189	-50 897	-28 404	-401	-415	-14 080	-10 300	-136 848	-92 301
Avskrivningar	–	–	-17 250	-12 841	-30 898	-24 471	-1	-3	-5 501	-3 657	-53 650	-40 972
Omklassificeringar	–	–	–	–	–	2 564	–	18	–	540	–	3 122
Försäljningar/utrangeringar	–	–	3 103	671	–	69	–	–	–	–	3 103	740
Omräkningsdifferenser	–	–	-462	-6 118	-1 115	-655	0	-1	327	-663	-1 250	-7 437
Utgående balans	-17 993	-17 993	-68 086	-53 477	-82 910	-50 897	-402	-401	-19 254	-14 080	-188 645	-136 848
Redovisade värden	408 937	403 216	51 772	66 999	84 907	112 828	43 532	42 333	18 590	23 711	607 738	649 087

Moderbolaget	Övrigt	Totalt
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Ingående balans 2016-01-01	160	160
Utgående balans 2016-12-31	160	160
Ingående balans 2017-01-01	160	160
Utgående balans 2017-12-31	160	160
Akkumulerade av- och nedskrivningar		
Ingående balans 2016-01-01	-160	-160
Utgående balans 2016-12-31	-160	-160
Ingående balans 2017-01-01	-160	-160
Utgående balans 2017-12-31	-160	-160
Redovisade värden		
Per 2016-12-31	–	–
Per 2017-12-31	–	–

Avskrivningarna har i resultaträkningen fördelats per funktion enligt nedan:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Kostnad för sålda varor	-52 367	-38 606	–	–
Försäljningskostnader	-56	-70	–	–
Administrationskostnader	-26	-131	–	–
Forsknings- och utvecklingskostnader	-1 201	-2 165	–	–
Summa	-53 650	-40 972	–	–

Not 17. Materiella anläggningstillgångar

Redovisningsprinciper

Materiella anläggningstillgångar redovisas som tillgång i balansräkningen när det baserat på tillgänglig information är sannolikt att den framtida ekonomiska nyttan som är förknippad med innehavet tillfaller koncernen och att anskaffningsvärdet för tillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. De materiella anläggningstillgångarnas redovisade värde utgörs av anskaffningsvärden reducerade med ackumulerade avskrivningar samt eventuella nedskrivningar.

Realisationsresultat vid försäljning av materiella anläggningstillgångar utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde och redovisas i resultaträkningen vid försäljningstidpunkten.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen till del och att anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer.

Avgörande för bedömningen när en tillkommande utgift skall läggas till anskaffningsvärdet är om utgiften avser utbyten av identifierade komponenter, eller delar därav, varvid sådana utgifter aktiveras. Även i de fall ny komponent skapats läggs utgiften till anskaffningsvärdet. Eventuella oavskrivna redovisade värden på utbytta komponenter, eller delar av komponenter, utrangeras och kostnadsförs i samband med utbytet. Reparationer kostnadsförs löpande.

Avskrivningar

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden reducerade med beräknat restvärde. De materiella anläggningstillgångarnas restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje balansdag, och justeras vid behov. Avskrivningar sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Mark skrivs inte av. De beräknade nyttjandeperioderna är:

Byggnader och markanläggningar	10-30 år
Byggnadsinventarier	10-20 år
Maskiner och andra tekniska anläggningar	3-10 år
Inventarier, verktyg och installationer	3-10 år

	Byggnader och mark		Maskiner och andra tekniska anläggningar		Inventarier, verktyg och installationer		Pågående nyanläggningar		Totalt	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016
Akkumulerade anskaffningsvärden										
Ingående balans	66 210	62 140	32 380	31 123	122 262	105 548	1 573	1 995	222 425	200 806
Investeringar	292	974	851	–	4 981	7 635	3 379	1 360	9 503	9 969
Rörelseförvärv	–	–	–	–	–	2 353	–	–	–	2 353
Omklassificeringar	–	-2 286	245	281	321	3 010	-566	-1 782	–	-777
Försäljningar/utrangeringar	–	–	-3 745	-142	-5 636	-1 132	–	–	-9 381	-1 274
Omräkningsdifferenser	-6 208	5 382	-1 101	1 118	-5 259	4 848	–	–	-12 568	11 348
Utgående balans	60 294	66 210	28 630	32 380	116 669	122 262	4 386	1 573	209 979	222 425
Akkumulerade av- och nedskrivningar										
Ingående balans	-18 492	-15 516	-22 639	-20 049	-87 639	-75 600	–	–	-128 770	-111 165
Avskrivningar	-2 530	-2 197	-2 205	-2 302	-8 085	-8 573	–	–	-12 820	-13 072
Nedskrivningar	–	–	–	–	-91	-281	–	–	-91	-281
Omklassificeringar	–	855	–	330	–	-408	–	–	–	777
Försäljningar/utrangeringar	–	–	3 499	140	5 526	1 210	–	–	9 025	1 350
Omräkningsdifferenser	1 999	-1 634	717	-758	4 393	-3 987	–	–	7 109	-6 379
Utgående balans	-19 023	-18 492	-20 628	-22 639	-85 896	-87 639	–	–	-125 547	-128 770
Redovisade värden	41 271	47 718	8 002	9 741	30 773	34 623	4 386	1 573	84 432	93 655

Moderbolaget

	Inventarier och verktyg	Totalt
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Ingående balans 2016-01-01	400	400
Utrangeringar	-388	-388
Utgående balans 2016-12-31	12	12
Ingående balans 2017-01-01	12	12
Utgående balans 2017-12-31	12	12
Akkumulerade av- och nedskrivningar		
Ingående balans 2016-01-01	-388	-388
Årets avskrivningar	–	–
Utrangeringar	388	388
Utgående balans 2016-12-31	–	–
Ingående balans 2017-01-01	–	–
Årets avskrivningar	–	–
Utgående balans 2017-12-31	–	–
Redovisade värden		
Per 2016-12-31	12	12
Per 2017-12-31	12	12

Avskrivningarna har i resultaträkningen fördelats per funktion enligt nedan:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Kostnad för sålda varor	-7 776	-7 747	–	–
Försäljningskostnader	-488	-463	–	–
Administrationskostnader	-3 724	-4 039	–	–
Forsknings- och utvecklingskostnader	-832	-823	–	–
Summa	-12 820	-13 072	–	–

Not 18. Varulager

Redovisningsprinciper

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkuransrisk beaktats, vilket sker genom individuell bedömning. Nedskrivningar avseende inkurans redovisas som kostnad för sålda varor i resultaträkningen. Anskaffningsvärdet beräknas enligt vägda genomsnittspriser. För egentillverkade halv- och helfabrikat består anskaffningsvärdet av direkta tillverkningskostnader och skälig andel av indirekta tillverkningskostnader baserat på normal kapacitet. Nettoförsäljningsvärdet utgörs av det uppskattade försäljningspriset med avdrag för direkt hänförliga försäljningsomkostnader. Från varulagrets redovisade värde görs avdrag för internvinster som uppstått från koncernintern försäljning.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Råvaror och förnödenheter	63 436	57 712	–	–
Varor under tillverkning	14 482	13 960	–	–
Färdiga varor och handelsvaror	72 638	73 982	–	–
Summa	150 556	145 654	–	–

Nedskrivning för inkurans av råvaror om 1,4 MSEK (1,0) samt färdigvaror 0,7 MSEK (2,4) ingår i utgående varulager. Totala kostnader under året för inkurans uppgick till 8,7 MSEK (7,2).

Det belopp för varor i lager som redovisats som en kostnad under perioden uppgick till 305,6 MSEK (249,3).

Not 19. Kundfordringar

Redovisningsprinciper

Kundfordringar värderas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde. Då kundfordringars förväntade löptid är kort, redovisas värdet till nominellt belopp utan diskontering. Om den förväntade innehavstiden är längre än 12 månader klassificeras fordringarna som långfristiga. Eventuella osäkra kundfordringar fångas upp genom individuell bedömning. Om en kundfordran, eller del av kundfordran, bedöms som osäker görs en reservering om mellanskillnaden mellan fordringens bokförda värde och det belopp som enligt koncernens bedömning kommer att betalas. Indikatorer på att en fordran är osäker kan vara exempelvis att kunden har finansiella svårigheter, att rekonstruktion eller konkurs är sannolikt, försenade betalningar, tvister eller andra händelser som indikerar att kunden inte kommer att betala. Nedskrivningar av kundfordringar redovisas som försäljningskostnader.

Kundfordringar

Kundfordringar redovisas efter hänsyn tagen till under året uppkomna kundförluster. För 2017 uppgick konstaterade kundförluster i koncernen till 727 TSEK (1 280). Se även not 3 för finansiell riskhantering kopplad till kundfordringar.

Vitrolife har historiskt sett haft låga kundförluster, och arbete med att driva in förfallna fordringar sker kontinuerligt. Flera av Vitrolifes kunder, exempelvis offentliga sjukhus, betalar dock av tradition sina fordringar förhållandevis långt efter förfallodatum. Det bedöms emellertid föreligga en låg risk kopplad till dessa kunder och de köper löpande nya produkter från Vitrolife.

Not 22. Eget kapital

Redovisningsprinciper

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier eller optioner redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Aktiekapital

Endast ett aktieslag finns. Alla aktier har samma rätt. Antal aktier i moderbolaget uppgick den 31 december 2017 till 21 710 115 st.

Övrigt tillskjutet kapital

Avser eget kapital som är tillskjutet från ägarna. Här ingår del av överkursfonder som förts över till reservfond per den 31 december 2005. Avsättningar till överkursfond från den 1 januari 2006 och framöver redovisas också som tillskjutet kapital.

Omräkningsreserv

Omräkningsreserven innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter som har upprättat sina finansiella rapporter i en annan valuta än den valuta som koncernens finansiella rapporter presenteras i. Moderbolaget och koncernen presenterar sina finansiella rapporter i svenska kronor.

Ackumulerad valutakursdifferens i eget kapital

	Koncernen	
	2017	2016
Ingående värde	7 762	-29 612
Årets valutakursdifferens i utländska dotterbolag	686	37 374
Utgående värde	8 448	7 762

Upplyningskravet enligt årsredovisningslagen 5 kap 14§ avseende specificering av förändring av eget kapital jämfört med föregående års balansräkning framgår av sid 36.

Enligt utdelningspolicy för Vitrolife AB (publ) skall det årligen föreslås en utdelning eller annan form av utskiftning som i genomsnitt över tiden motsvarar 30 procent av årets nettovinst efter betald skatt. I enlighet därmed är det styrelsens och verkställande direktörens intention att föreslå årsstämman en utdelning om 3,70 SEK per aktie för 2017, totalt 80,3 MSEK. Utdelningen blir föremål för fastställelse på årsstämman den 26 april 2018.

Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat

I balanserade vinstmedel inklusive årets resultat ingår intjänade vinstmedel i moderbolaget och dess dotterföretag.

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att till förfogande stående medel, 570 107 615 SEK, disponeras enligt följande:

SEK	
Utdelning (3,70 SEK)	80 327 426
Balanseras i ny räkning	489 780 189
Summa	570 107 615

Förvaltning av kapital

Förvalt kapital i koncernen utgörs av eget kapital. Koncernens mål med förvaltningen av kapitalet är att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Koncernens nettoskuld i relation till EBITDA bör i normala fall inte överstiga tre gånger. Vitrolifes styrelse har som målsättning att uppnå tillväxt under lönsamhet. Målet för Vitrolifes tillväxt över en treårsperiod är en försäljningsökning med i genomsnitt 20 procent per år till en rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA) om 30 procent.

Not 23. Resultat per aktie

Redovisningsprinciper

Beräkningen av resultat per aktie baseras på årets resultat i koncernen hänförligt till moderbolagets aktieägare och på det vägda genomsnittliga antalet aktier utestående under året.

Resultat per aktie

Genomsnittligt antal utestående aktier under år 2017 uppgick till 21 710 115 (21 710 115) stycken. Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare om 263 640 TSEK (190 368) gav ett resultat per aktie om 12,14 SEK (8,77), vilket avser både före och efter utspädning.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Kundfordringar	154 606	132 162	–	–
Avgår reservering för osäkra fordringar	-6 370	-5 975	–	–
Summa	148 236	126 187	–	–

Åldersstruktur kundfordringar

	Ej förfallet:	Förfallet, antal dagar:				Totalt förfallet:
		0–30	31–60	61–120	>120	
2017						
Totala kundfordringar:						
154 606	109 411	23 305	4 887	6 891	10 113	45 195
varav reserverat						
-6 370	-53	-162	–	–	-6 155	-6 317
2016						
Totala kundfordringar:						
132 162	87 171	22 876	6 723	3 914	11 478	44 991
varav reserverat						
-5 975	-579	-133	-132	–	-5 131	-5 396

Reservering för osäkra fordringar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Ingående reservering	-5 975	-5 056	–	–
Återföring av reservering för befarade kreditförluster	1 077	905	–	–
Konstaterade kreditförluster	727	1 280	–	–
Reservering för befarade kreditförluster	-2 276	-2 791	–	–
Omräkningsdifferenser	77	-313	–	–
Utgående reservering	-6 370	-5 975	–	–

Not 20. Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Försäkringar	3 321	2 726	–	1 066
Hyra och övriga fastighetskostnader	2 427	2 219	–	–
IT-relaterade kostnader	1 329	1 385	–	–
Förutbetalda marknadsaktiviteter	949	441	–	–
Övriga förutbetalda kostnader	1 746	1 335	–	111
Summa	9 772	8 106	–	1 177

Not 21. Kassaflödesanalys och likvida medel

Redovisningsprinciper

Kassaflödesanalyserna upprättas enligt den indirekta metoden.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Betalda samt erhållna räntor				
Erhållen ränta	349	395	3	1 838
Erlagd ränta	-449	-771	-228	-437
Summa	-100	-376	-225	1 401
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet				
Av- och nedskrivningar av tillgångar	66 949	54 326	–	–
Orealiserade valutakursdifferenser	-718	-1 376	-51	-1 014
Nedskrivning andel i dotterbolag Vitrolife Kft.	–	–	7 280	7 500
Erhållen utdelning från dotterbolag	–	–	-70 256	-158 431
Ränteintäkter från dotterbolag	–	–	–	-1 838
Förändring garantireserv	-2 488	2 691	–	–
Övrigt	1 364	-515	-116	37
Summa	65 107	55 126	-63 143	-153 746
Delkomponenter som ingår i likvida medel				
Kassa och bank	395 963	189 245	5 377	2 974
Summa	395 963	189 245	5 377	2 974

Utnyttjad checkkredit uppgick till - TSEK (-). Limit på checkräkningskrediten är 50 MSEK (50).

Likvida medel som inte används i den dagliga verksamheten placeras i enlighet med Vitrolifes finanspolicy, se not 3. Någon aktiv förvaltning har inte skett under 2017.

Not 24. Räntebärande skulder

Redovisningsprinciper

Upplåning redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader och därefter till upplupet anskaffningsvärde. Eventuell skillnad mellan erhållet belopp och återbetalningsbelopp redovisas i resultaträkningen fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden. Samtliga lån har rörliga räntor och därmed bedöms det verkliga värdet i huvudsak överensstämma med det bokförda värdet. Upplåning klassificeras i balansräkningen som räntebärande långfristiga eller kortfristiga skulder.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Långfristig del, banklån	399	466	–	–
Kortfristig del, banklån	81	37 390	–	37 311
Summa	480	37 856	–	37 311
Förfallotidpunkt, långfristig del				
Om 1–5 år	399	394	–	–
Om >5 år	–	72	–	–
Summa	399	466	–	–

Utnyttjad checkräkningskredit redovisas som långfristig del, banklån, - TSEK (-). För lånevillkor och övriga kontraktsmässiga villkor, se not 3. För ställda säkerheter och eventalförpliktelser, se not 30. Under år 2017 har Vitrolife återbetalat banklånet avseende förvärvet av FertiliTech (numera Vitrolife A/S); ett lån som per 2016 års bokslut uppgick till 37,3 MSEK.

Under år 2017 har inga nya lån tagits upp. Emellertid har bolaget Vitrolife GmbH sedan tidigare ett lån i EUR motsvarande 0,5 MSEK per balansdagen. Räntorna för samtliga befintliga lån är rörliga.

Vitrolifes totala kreditramar uppgick till 50 MSEK (88) varav 0 MSEK (38) utnyttjades. Kreditramarna användes för förvärvskrediter. Koncernens effektiva räntesats under 2017 uppgick till 1,0 procent (1,0).

Not 25. Övriga avsättningar

Redovisningsprinciper

En avsättning redovisas i balansräkningen när koncernen har en befintlig legal eller informell förpliktelse som en följd av en inträffad händelse, och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen samt att en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Avsättningar görs inte för framtida rörelseförluster. Där effekten av när i tiden betalning sker är väsentlig, beräknas avsättningar genom diskontering av det förväntade framtida kassaflödet till en räntesats före skatt som återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengars tidsvärde och, om det är tillämpligt, de risker som är förknippade med förpliktelsen.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Pensionsförpliktelser	4 014	3 365	–	–
Garantiförpliktelser	3 297	5 678	–	–
Summa	7 311	9 043	–	–

Not 26. Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Upplupna personalkostnader	49 566	43 768	–	–
Revision och konsultation	735	755	446	402
Årsredovisning	346	248	300	248
Styrelsearvode	1 415	1 415	1 415	1 415
Övriga skatter i utlandet	4 082	5 139	–	–
Övriga upplupna kostnader	4 241	3 201	415	–
Förutbetalda intäkter	13 171	8 374	–	–
Summa	73 556	62 900	2 576	2 065

Not 27. Finansiella instrument

Redovisningsprinciper

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar följande tillgångar och skulder: likvida medel, kundfordringar, övriga fordringar, övriga finansiella anläggningstillgångar, leverantörsskulder, övriga skulder, låneskulder samt del av avsättningar.

En finansiell tillgång eller finansiell skuld redovisas i balansräkningen när bolaget blir part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. Kundfordringar redovisas i balansräkningen när faktura har skickats. Leverantörsskulder redovisas i balansräkningen när faktura mottagits.

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiserar, förfaller eller bolaget förlorar kontrollen över dem. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld. Förvärv och avyttring av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, som utgör den dag då bolaget förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången förutom i de fall bolaget förvärvar eller avyttrar noterade värdepapper då likvidationsredovisning tillämpas. Koncernen bedömer varje balansdag om det finns nedskrivningsbehov för en finansiell tillgång eller grupp av finansiella tillgångar.

Verkligt värde

Verkligt värde har beräknats för samtliga finansiella tillgångar och skulder enligt IFRS 13.

Tillgångar och skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde

Verkligt värde för övriga finansiella anläggningstillgångar, kundfordringar och övriga fordringar, övriga kortfristiga fordringar, likvida medel, leverantörsskulder och övriga skulder samt upplåning med räntedebitering uppskattas vara lika med dess bokförda värde (upplupet anskaffningsvärde). Samtliga lån har rörliga räntor och därmed bedöms det verkliga värdet på dessa lån i huvudsak överensstämma med det bokförda värdet.

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen

Övriga aktier och andelar avser onoterat aktieinnehav som har värderats baserat på senast genomförda transaktion i form av aktieöverlåtelse, varmed verkligt värde uppskattas vara lika med bokfört värde. Enligt verkligt värde-hierarkin i IFRS 13 klassificeras sådana värderingsmetoder som nivå 3. Observerbar data avseende värde föreligger inte förutom när enskilda transaktioner i bolagets aktier har skett. Under år 2017 har transaktioner skett som indikerat ett värde på posten kring 6 MSEK, men bedöms ej som en tillräckligt tillförlitlig värdering då handelsvolymen endast uppgick till ca 2 procent av totala antal aktier i bolaget.

Tillgångar i balansräkningen	Tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde		Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultaträkningen	
	2017	2016	2017	2016
Övriga aktier och andelar	–	–	3 746	3 746
Övriga finansiella anläggningstillgångar	5 422	5 133	–	–
Kundfordringar	148 236	126 187	–	–
Övriga fordringar	128	1 502	–	–
Likvida medel	395 963	189 245	–	–
Summa	549 749	322 067	3 746	3 746

Skulder i balansräkningen

	Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde		Finansiella skulder till verkligt värde via resultaträkningen	
	2017	2016	2017	2016
Upplåning	480	37 856	–	–
Leverantörsskulder	30 598	24 286	–	–
Övriga skulder	3	221	–	–
Upplupna kostnader	12 517	14 198	–	–
Summa	43 598	76 561	–	–

Moderbolaget

Finansiella tillgångar och skulder uppgick till 780,0 MSEK (796,3) respektive 13,9 MSEK (38,1). Under år 2017 har andelarna i det ungerska dotterbolaget Vitrolife Kft. skrivits ned med 7,3 MSEK, vilket skedde i samband med att bolaget likviderades under årets första kvartal. För övriga andelar i koncernföretag bedöms inget nedskrivningsbehov föreligga, baserat på bedömning av bolagens framtida intjäningspotential. Ingen terminssäkring har skett för de valutakomponenter som ingår i ovanstående belopp.

Not 28. Leasing

Redovisningsprinciper

Leasing klassificeras antingen som finansiell eller operationell leasing. Samtliga koncernens leasingavtal har klassificerats och redovisas som operationella.

Operationell leasing innebär att leasingavgiften kostnadsförs över löptiden med utgångspunkt från nyttjandet, vilket kan skilja sig åt från vad som de facto erlagts som leasingavgift under året.

Leasing

Vitrolife hyr lokalerna i Göteborg. Renrum har byggts och bekostats av Vitrolife. Nuvarande hyresavtal löper till 31 oktober 2023.

Vitrolife hyr en fastighet i Denver, USA. Moduler som sedan adderats till byggnaden och som innehåller produktionslokalerna etc. ägs dock av företaget. Likaså ägs en intilliggande byggnad vilken förvärvades 2011. Nuvarande hyresavtal löper till 1 maj 2020.

Övriga väsentliga hyreskontrakt för lokaler bedöms vara följande:

	Löptid t.o.m.
Tokyo, Japan	2018-11-30
San Diego, USA	2019-06-30
Bruckberg, Tyskland	2021-05-31
Viby, Danmark	2023-04-30

Hyresavgifterna är kopplade till KPI och varierar med marknaden som helhet. Variabla avgifter faktureras 1:1 i efterhand efter årlig avstämning. Inga restriktioner finns till följd av ingångna leasingavtal. I det fall om- och tillbyggnad har bekostats av Vitrolife, sker en individuell prövning huruvida kostnaderna är balansgilla eller om de i sin helhet skall kostnadsföras.

I övrigt har Vitrolife tecknat leasingavtal hänförliga till tjänstebilar samt viss kontorsutrustning och verktyg.

Kostnadsförda leasingavgifter under 2017 uppgår till 17 843 TSEK (15 631).

Avtalade framtida minimileaseavgifter avseende ej uppsägningsbara kontrakt fördelar sig enligt följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Inom ett år	16 396	13 617	–	–
Inom två till fem år	37 180	23 506	–	–
Över fem år	4 432	1 725	–	–
Summa	58 007	38 848	–	–

Not 29. Andelar i koncernföretag

Andelar i koncernföretag	Moderbolaget	
	2017	2016
Ingående anskaffningsvärde	777 720	730 396
Förvärv, MTG	–	54 824
Ökning av aktiekapital, Vitrolife GmbH	8	–
Bildande av bolag, Vitrolife BVBA	181	–
Nedskrivning, Vitrolife Kft.	-7 280	-7 500
Utgående bokfört värde	770 629	777 720

Bolag	Org. nr.	Säte	Antal aktier	Andel i %*	Bokfört värde 2017	Bokfört värde 2016
Bolag ägda av Vitrolife AB:						
Vitrolife, Inc.	84-1547804	Denver och San Diego, USA	500 000	100	173 220	173 220
Vitrolife Sweden AB	556546-6298	Göteborg, Sverige	5 000 000	100	178 386	178 386
Vitrolife Pty Ltd.	102959964	New South Wales, Australien	1	100	0	0
Vitrolife KK	0104-01-081049	Tokyo, Japan	200	100	850	850
Vitrolife Ltd.	04628698	Warwick, England	1 025	100	11 935	11 935
Vitrolife Kft.**	06-09-017195	Budapest, Ungern	n/a	100	–	7 280
A.T.S. Srl***	12758490150	Milano, Italien	n/a	70	6 760	6 760
HertArt Aps	32840787	Greve, Danmark	166 667	100	5 856	5 856
Vitrolife A/S	27 40 67 93	Århus, Danmark	374 120	100	338 609	338 609
Vitrolife GmbH	HRB 4525	Bruckberg, Tyskland	3	100	54 832	54 824
Vitrolife BVBA	0685.675.182	Londerzeel, Belgien	186	97,3****	181	–
Summa					770 629	777 720

* Röstandel motsvarar ägarandel för samtliga bolag.

** Bolaget likviderat under första kvartalet 2017.

*** Dotterföretag med icke-kontrollerande intressen bedöms ej var väsentligt nog att lämna finansiell information om enligt IFRS 12.

**** Resterande 2,7 procent ägs av Vitrolife Sweden AB.

Utdelning till minoritetsägare i bolaget A.T.S. Srl uppgick till 577 TSEK under 2017.

Not 30. Ställda säkerheter och eventualförpliktelser

Redovisningsprinciper

En eventualförpliktelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser eller när det finns ett åtagande som inte redovisas som en skuld eller avsättning på grund av det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas.

Ställda säkerheter	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Företagsinteckningar	20 000	20 000	3 100	3 100
Kapitalförsäkringar	3 157	2 612	–	–
Summa	23 157	22 612	3 100	3 100

Ställda säkerheter avser företagsinteckningar för egna engagemang samt ställd säkerhet för kapitalförsäkringar (anskaffningsvärdet).

Eventualförpliktelser	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Garanti Tullverket	200	200	–	–
Kapitalförsäkringar, skillnad anskaffningsvärde och marknadsvärde	375	209	–	–
Summa	575	409	–	–

Not 31. Närstående

Närståenderelationer

Moderbolaget har en närståenderelation med sina dotterföretag, se not 29. Av moderbolagets totala inköp och försäljning avser 0 procent (0) av inköpen och 100 procent (100) av försäljningen koncerninterna transaktioner. Internpriser inom koncernen är satta utifrån principen om "armlängds avstånd" dvs. mellan parter som är oberoende av varandra, välinformerade och med ett intresse av att transaktionerna genomförs.

Transaktioner med nyckelpersoner i ledande ställning

Styrelseledamöterna i Vitrolife har utöver styrelsearvodet inte erhållit någon annan ersättning under 2017. För vidare information, se not 10.

	2017	2016
Styrelseledamöter	1 615	1 557
Ledande befattningshavare	18 402	14 351
Summa	20 017	15 908

Intygande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed, ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat samt att förvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av moderbolagets verksamhet, ställning och resultat och dessutom beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget står inför. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar också att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS såsom de antagits av EU, ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat samt att koncernförvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens verksamhet, ställning och resultat och dessutom beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som koncernen står inför.

Göteborg den 20 mars 2018

Carsten Browall
Styrelsens ordförande

Barbro Fridén
Styrelseledamot

Tord Lendau
Styrelseledamot

Pia Marions
Styrelseledamot

Fredrik Mattsson
Styrelseledamot

Jón Sigurdsson
Styrelseledamot

Thomas Axelsson
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har avgivits den 20 mars 2018

Deloitte AB

Fredrik Jonsson
Auktoriserad revisor

Not 32. Händelser efter balansdagen

Styrelsens förslag till utdelning uppgår till 3,70 SEK (2,60) per aktie.

Vitrolife förvärvade den 11 januari globala exklusiva licensrättigheter inom IVF-området avseende en teknologi som kan användas för embryoöverföring i samband med IVF-behandlingar från CrossBay Medical Inc. Vitrolife avser att kommersialisera teknologin genom att marknadsföra en unik embryotransferkateter. Vitrolife uppskattar att det globalt årligen genomförs cirka 2,5 miljoner överföringar av embryon till kvinnor i samband med IVF-behandlingar och att det för detta ändamål används cirka 3 miljoner embryo-transferkatetrar. Den globala marknaden för embryotransferkatetrar uppskattas till cirka 500 MSEK. Vitrolife avser att lansera produkten under andra halvåret i låg volym på utvalda marknader bland annat med syfte att samla in kunddata om produktens fördelar samtidigt som förberedelser sker till exempel avseende högvolymproduktion. Förvärvet breddar produkterbudandet och stödjer Vitrolifes ambition att erbjuda IVF-klinikerna de mest effektiva produkterna i sin strävan att bistå patienternas önskan att få barn. Den initiala köpeskillingen uppgick till 5 MUSD. Köpeskillingen betalades kontant och finansierades av tillgängliga likvida medel. Utöver den initiala köpeskillingen kan tilläggs-köpeskillingar samt royaltybetalningar utgå relaterat till försäljning. Förvärvet förväntas att påverka EBITDA per aktie marginellt negativt under 2018-2020 samt positivt från och med 2021.

Vitrolife erhöll marknadsgodkännande för time-lapseinkubatorn EmbryoScope i Kina och blev därmed det första bolaget att kunna marknadsföra en godkänd time-lapseinkubator på världens största IVF-marknad.

Inga övriga händelser efter balansdagen har inträffat, vilka i väsentliga avseenden påverkar bedömningen av den finansiella informationen i denna rapport.

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Vitrolife AB (publ), org. nr 556354-3452

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalande

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Vitrolife AB (publ) för år 2017 med undantag för bolagsstyrningsrapporten på sidorna 27–29. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 24–50 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU och årsredovisningslagen. Våra uttalanden omfattar inte bolagsstyrningsrapporten på sidorna 27–29.

Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehållet i den kompletterande rapport som har överlämnats till moderbolagets revisionsutskott i enlighet med revisorsförordningens (537/2014/EU) artikel 11.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Förutom en tjänst med mycket begränsad omfattning som har rapporterats till revisionsutskottet har, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbjudna tjänster som avses i revisorsförordningens (537/2014/EU) artikel 5.1

tillhandahållits det granskade bolaget eller dess kontrollerade företag inom EU.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Särskilt betydelsefulla områden

Särskilt betydelsefulla områden för revisionen är de områden som enligt vår professionella bedömning var de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för den aktuella perioden. Dessa områden behandlades inom ramen för revisionen av, och i vårt ställningstagande till, årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet, men vi gör inga separata uttalanden om dessa områden.

Intäktsredovisning

Omsättningen uppgår till 1 046 MSEK för 2017 och genereras från fyra affärsområden vars produkter säljs av tre geografiska marknadsorganisationer. Intäkter för försäljning av varor redovisas när ett avtal med kunden är ingått, leverans har skett och alla risker och förmåner har överförts till köparen. Intäkterna redovisas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas för sålda varor.

Det finns stora likheter mellan olika typer av försäljningsavtal men beroende på om det är direkt mot kund eller via distributörer, så föreligger vissa skillnader avseende tidpunkt för riskövergång.

Vi fokuserar på detta område till följd av dess inbyggda komplexitet och väsentliga bedömningar som ligger till grund för eventuella uppskattningar av reklamationer eller andra åtaganden.

För ytterligare information avseende koncernens intäktsredovisning hänvisas till not 5 och 6 på sidan 41 i årsredovisning vilka redogör för redovisningsprinciper, segmentsinformation samt försäljning per produktgrupp.

Våra granskningsåtgärder

Våra granskningsåtgärder inkluderar, men är inte begränsade till:

- Skapa oss en förståelse för bolagets processer för att redovisa intäkter enligt kriterierna i IAS 18. Vi har även testat relevanta kontroller i dessa processer
- Granska ledningens analyser, uppskattningar och bedömningar av reklamationer eller andra åtaganden

- Granska ledningens analyser av väsentliga varianser i de olika intäktsströmmarna

- Granska att erforderliga upplysningar lämnas i relevanta noter till de finansiella rapporterna.

Värdering av goodwill

Vitrolife redovisar i balansräkningen per den 31 december 2017 goodwill om 409 MSEK. Denna har uppkommit i samband med förvärv.

Värdet på den redovisade goodwillen är avhängigt framtida avkastning och lönsamhet i de kassagenererande enheter goodwillen avser och prövas minst årligen. Nedskrivningsprövningen baseras på ett flertal antaganden såsom uppskattade framtida intäkter, bruttomarginaler, investeringar och diskonteringsränta. Företagsledningens bedömningar och antaganden kan ha en betydande påverkan på koncernens resultat och finansiella ställning.

Vi fokuserar på detta område till följd av att det är en väsentlig balanspost och dess inbyggda komplexitet och väsentliga bedömningar som ligger till grund för uppskattningar av eventuellt nedskrivningsbehov.

För ytterligare information hänvisas till koncernens redovisningsprinciper och not 16 om immateriella tillgångar på sidan 44 samt not 4 om kritiska uppskattningar och bedömningar på sidan 40 i årsredovisningen.

Våra granskningsåtgärder

Våra granskningsåtgärder inkluderar, men är inte begränsade till:

- Granska och bedöma Vitrolifes rutiner för nedskrivningsprövning av immateriella tillgångar för att säkerställa att gjorda antaganden är rimliga, att rutinerna är konsekvent tillämpade, att integritet finns i gjorda beräkningar och testa den aritmetiska korrektheten i den använda modellen
- Utvärdera rimligheten i valda kassagenererande enheter
- Granska korrektheten och fullständigheten i relevanta noter till de finansiella rapporterna.
- Vid genomförandet av granskningsåtgärderna involveras våra värderingsexperter.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1–23 och 54–56. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Styrelsens revisionsutskott ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, bland annat övervaka bolagets finansiella rapportering.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor,

måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Vi måste också förse styrelsen med ett uttalande om att vi har följt relevanta yrkesetiska krav avseende oberoende, och ta upp alla relationer och andra förhållanden som rimligen kan påverka vårt oberoende, samt i tillämpliga fall tillhörande motåtgärder.

Av de områden som kommuniceras med styrelsen fastställer vi vilka av dessa områden som varit de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen, inklusive de viktigaste bedömda riskerna för väsentliga felaktigheter, och som därför utgör de för revisionen särskilt betydelsefulla områdena. Vi beskriver dessa områden i revisionsberättelsen såvida inte lagar eller andra författningar förhindrar upplysning om frågan.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Vitrolife AB (publ) för år 2017 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisions-sed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fort-löpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrol-leras på ett betryggande sätt. Den verkstäl-lande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försum-melser som kan föranleda ersättningsskyl-dighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi profes-sionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångs-punkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt utta-lande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Deloitte AB utsågs till Vitrolife AB (publ)s revisorer av bolagsstämman den 27 april 2017 och har varit bolagets revisorer sedan den 5 maj 2014.

Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten på sidorna 27–29 och för att den är upprättad i enlig-het med årsredovisningslagen.

Vår granskning har skett enligt FARs utta-lande RevU 16 Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten. Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inrikt-ning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplysningar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2–6 årsredovis-ningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovis-ningens och koncernredovisningens övriga delar samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Göteborg den 20 mars 2018

Deloitte AB

Fredrik Jonsson
Auktoriserad revisor

ORDLISTA OCH AKTIEÄGARINFORMATION

Följande förklaringar är avsedda som en hjälp för läsaren för att förstå vissa specifika termer och uttryck i Vitrolifes årsredovisning:

Biologiska kvalitetstester: Med hjälp av biologiska system (levande celler, organ eller djur) testa hur väl en produkt eller insatsvara fungerar i relation till en kravspecifikation.

Bioteknik: Kombination av biologi och teknik som i första hand innebär att använda celler eller komponenter från celler (såsom enzymer eller DNA) i tekniska tillämpningar.

Biopsi: Provtagning av en eller flera celler från levande vävnad för vidare analys.

Blastocyst: Ett embryo dag 5-7 efter befruktning. Celldelningen har gått så långt att den första celldifferentieringen ägt rum och embryot har därmed fått två olika typer av celler.

Cellterapi: Beskriver processen när nya celler tillförs en vävnad för att behandla ett sjukdomstillstånd.

Embryo: Ett befruktat och celldelat ägg.

In vitro (latin "i glas"): En process som tagits ut från en cell för att istället pågå i en artificiell miljö, exempelvis i ett provrör.

In vivo: Biologiska processer i levande celler och vävnader när de befinner sig på sin naturliga plats.

Inkubator: Utrustning för odling av embryon i kontrollerad miljö.

IUI - Intra-Uterine Insemination ("artificiell insemination"): En hög koncentration av aktiva spermier injiceras för att öka chansen för graviditet.

IVF - In Vitro-Fertilisering ("provrörsbefruktning"): Befruktning (fertilisering) mellan kvinnans och mannens könsceller samt odling av embryo utanför kroppen.

Klinisk studie/prövning: En undersökning på friska eller sjuka människor för att studera effekten av ett läkemedel eller en behandlingsmetod.

Medicinteknik: Omfattar hjälpmedel som används för att ställa diagnos på sjukdom, behandla sjukdom och som rehabilitering.

PGD: PGD (preimplantation genetic diagnosis) är ett test för att hitta specifika ärftliga genetiska sjukdomar som orsakas av en enda gendefekt. Detta test används för par som har en genmutation som kan orsaka en genetisk sjukdom där paret vill försäkra sig om att deras barn inte kommer att bära denna sjukdom.

PGS: PGS (preimplantation genetic screening) är ett test som visar på kromosomalt onormala embryon, vilket är en vanlig orsak till infertilitet. Andelen kromosomalt onormala embryon ökar med åldern och dessa avvikelser kan ofta inte ses med konventionella metoder. Genom att undersöka kromosomala abnormiteter

innan embryot återförs till kvinnan kan man förbättra graviditetsfrekvensen och minska missfallsrisken.

Preklinisk studie: Forskning som äger rum innan läkemedel eller behandlingsmetod är tillräckligt dokumenterat för att studeras på människor. Till exempel testning av substanser på vävnadsprov samt senare testning på försöksdjur.

Time-lapse: Teknik för embryoövervakning genom att bilder tas av embryots utveckling i korta tidsintervall som därefter spelas upp som en film och analyseras.

Vitrifikation: Process för att konvertera ett material till ett glasliknande fast tillstånd till exempel genom snabb nedfrysning. I det här fallet snabb nedfrysning av ägg och embryon, för att kunna utföra IVF vid senare tillfälle.

ÅRSSTÄMMA 2018

Årsstämma i Vitrolife AB (publ) hålls torsdagen den 26 april 2018 klockan 17:00 i Vitrolifes lokaler i Göteborg, besöksadress Gustaf Werners gata 2. För mer information, se www.vitrolife.com

DISTRIBUTION AV ÅRSREDOVISNINGEN

Vitrolifes årsredovisning finns tillgänglig på svenska och engelska. Årsredovisningarna går att ladda ner på www.vitrolife.com, där de också går att beställa i tryckt version.

Den tryckta versionen av årsredovisningen skickas per post till de aktieägare och andra intressenter som efterfrågat den.

RAPPORTER 2018

Delår januari-mars, tisdagen den 24 april
Delår januari-juni, fredagen den 13 juli
Delår januari-september, tisdagen den 6 november

INVESTOR RELATIONS

Mikael Engblom, CFO
Tel: 031-721 80 14
E-post: mengblom@vitrolife.com

REVISORER

Bolagets revisor är Deloitte AB. Huvudansvarig revisor är auktoriserade revisorn Fredrik Jonsson (1971). Fredrik Jonsson har haft uppdraget i Vitrolife sedan 2014.

Deloitte AB
Besöksadress:
Södra Hamngatan 53
411 06 Göteborg
Tel 075-246 43 00

ADRESSER

Vitrolife AB (publ)
Vitrolife Sweden AB
Box 9080
SE-400 92 Göteborg
Sverige
Tel +46 31 721 80 00
Fax+46 31 721 80 99

A.T.S. Srl
Via Pistrucci, 26
IT-20137 Milano
Italien
Tel +39 02 541 22100
Fax+39 02 541 22100

HertArt ApS
Korskildelund 6
DK-2670 Greve
Danmark
Tel +46 31 721 80 15
Fax+46 31 721 80 99

Vitrolife A/S
Jens Juuls Vej 20
DK-8260 Viby J
Danmark
Tel +45 7221 7900
Fax+45 7221 7901

Vitrolife BVBA
Zwaluwstraat 113
BE-1840 Londerzeel
Belgien
Tel +32 2588 2468
Fax +32 2588 2469

Vitrolife GmbH
Dr.-Pauling-Str. 9
DE-84079 Bruckberg
Tyskland
Tel +49 8765 939 900
Fax+49 8765 939 9070

Vitrolife, Inc.
3601 South Inca Street
Englewood , CO 80110
USA
Tel +1 303 762 1933
Fax+1 303 781 5615

6835 Flanders Drive
Suite 500
San Diego, CA 92121
USA
Tel +1 858 824 0888
Fax+1 858 824 0891

Vitrolife K.K.
Tamachi 16 Fujishima Building 9F
4-13-4 Shiba, Minato-ku
Tokyo 108-0014
Japan
Tel +81 3-6459-4437
Fax+81 3-6459-4539

Vitrolife Ltd.
1 Chapel Street
Warwick
CV34 4HL
Storbritannien
Tel +44 800 032 0013
Fax+44 800 032 0014

Vitrolife Pty Ltd.
Level 10, 68 Pitt Street
Sydney, NSW 2000
Australien
Tel +61 3 8844 4878
Fax+61 3 8844 4879

Vitrolife SAS
43 Rue de Liège
FR-75 008 Paris
Frankrike
Tel +33 1 82 880 860
Fax+33 1 82 880 855

Vitrolife Sweden AB
Beijing Representative Office
B-809 Fangheng Times Square
10 Wangjing Street
Chaoyang District
Beijing, 100121
Kina
Tel +86 010 6403 6613
Fax+86 010 6403 6613

**TOGETHER.
ALL THE WAY™**