

ÅRSREDOVISNING 2021



INNEHÅLL

Året i korthet	3
VD har ordet	4
Marknad och försäljning	6
IVF-behandling och Vitrolifes erbjudande	8
Förvärvet av Igenomix	10
Värdekedjan för affärsområdena Consumables och Technologies	14
Affärsidé, mål och strategier	16
Hållbar organisation och affär	19
Revisorns yttrande	31
Vitrolifeaktien	32

FINANSIELL RAPPORT*

Femårsöversikt	35
Nyckeltal	36
Förvaltningsberättelse	37
Styrelse	46
Ledande befattningshavare	47
Resultaträkningar	49
Rapporter över finansiell ställning	51
Förändringar i eget kapital	53
Kassaflödesanalyser	54
Noter	55
Revisionsberättelse	70
Nyckeltalsdefinitioner	73
Ordlista	75
Aktieägarinformation	75
Adresser	76



Ett nytt Vitrolife, sid 4



**Skapar en global ledare inom
reproduktiv hälsovård, sid 10**



**Vitrolifes hållbarhetsarbete stärker
den långsiktiga konkurrenskraften
och värdeskapandet, sid 19**

Vår historia

Vitrolife har ett åtagande att leverera positiva behandlingsresultat genom att fokusera på IVF och behovet av kliniker och testlaboratorium. Vi har arbetat med IVF sedan 1994 då assisterad befruktning fortfarande var ett nytt område. Vitrolife var ett av de första bolagen att erbjuda IVF-laboratorier med högkvalitativa odlingsmedium som var testade och klara att användas. I takt med den globala tillväxten på området utökade även Vitrolife sina marknadsandelar genom väl genomtänkt produktutveckling, konsekventa kvalitetskontroller och förvärv av andra innovativa IVF-företag. Som ett resultat innehåller vår breda produktportfölj allt från lösningar för äggplockning till överföring av embryon och frysförvaring samt tjänster som tillhandahåller individanpassad genetisk information. Vi stödjer kunder världen över och alltid med hållbarheten i åtanke. Vårt mål är att leverera oöverträffade produkter för hela IVF-behandlingen, med garanterad kvalitet och enhetligt resultat. Vitrolifes vision handlar om att uppfylla drömmen om ett barn. Vi åstadkommer detta genom stöd åt våra kunder så att fertilitetsbehandlingarna ska ge ett positivt resultat.

* Vitrolifekoncernens formella finansiella rapporter återfinns på sidorna 37- 69 och är reviderade av koncernens revisorer.

ÅRET I KORTHET

NORMALISERING OCH FÖRVARV AV IGENOMIX

- Under 2021 återhämtade sig IVF-marknaden från nedgången 2020 orsakad av pandemin. Återhämtningen varierar mellan regioner men globalt genomförs det ungefär lika många IVF-behandlingar sammantaget som före pandemin. Pandemin har fortsatt påverkat Vitrolifes verksamhet samtidigt som de kritiska processerna produktion, med tillhörande råvaruförsörjning, och distribution kunde genomföras utan större störningar.
- Förvärvet av Igenomix slutfördes sista november och ingår som division Genetic Services i december. I samband med förvärvet har en ny ledningsgrupp etablerats med kompetenser från Vitrolife och Igenomix. Inledningsvis är fokus på att utveckla kunderbjudandet.
- Försäljningen uppgick till 1 681 MSEK (1 246), motsvarande en ökning med 35 procent i SEK. I lokala valutor ökade Consumables med 25 procent, Genomics 49 procent och Technology 34 procent. Försäljningen

från den förvärvade verksamheten Igenomix motsvarade en tillväxt om 9 procent.

- Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA), justerat för förvärvskostnader om 101 MSEK, uppgick till 645 MSEK (454), motsvarande en marginal om 38 procent (36). Valutaförändringar påverkade EBITDA negativt om 24 MSEK.
- Årets resultat uppgick till 244 MSEK (288), vilket gav ett resultat per aktie om 2,97 SEK (2,64).

Efter periodens utgång

- Rysslands invasion av Ukraina har skapat osäkerhet i det geo- och säkerhetspolitiska läget, vars konsekvenser inte är möjliga att överblicka.
- Styrelsens förslag till utdelning uppgår till 108 MSEK (87) motsvarande 0,80 SEK (0,80) per aktie.

1 681 MSEK

Omsättning

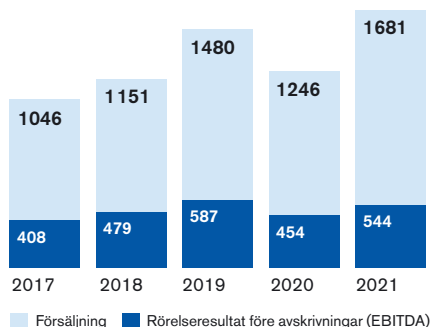
35%

Försäljningstillväxt i SEK

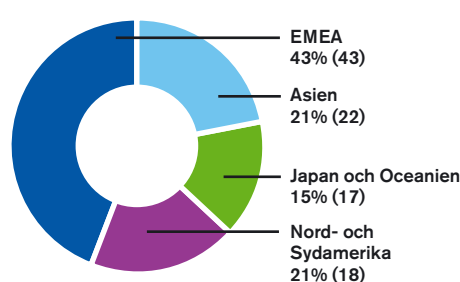
38%

EBITDA justerad*

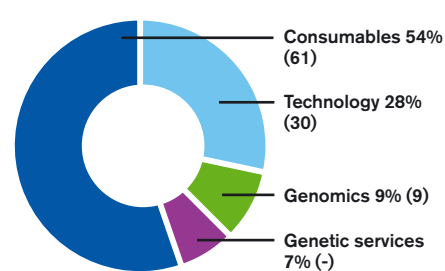
Försäljning och EBITDA MSEK



Försäljning per region



Försäljning per division



Nyckeltal**

	2021	2020
Nettoomsättning, MSEK	1 681	1 246
Försäljningstillväxt i lokala valutor, %	39	-13
Bruttomarginal, %	62	62
Justerad bruttomarginal, %***	63	64
Rörelseresultat före avskrivningar, MSEK	544	454
Rörelsemarginal före avskrivningar, %	32	36
Nettoresultat, MSEK	344	288
Nettoskuld / EBITDA	3,2	-2,1
Resultat per aktie, SEK****	2,97	2,64
Aktiekurs på balansdagen, SEK	560,00	215,80
Börsvärde på balansdagen, MSEK	75 850	23 425
Eget kapital per aktie, SEK	113,12	18,54
Medelantal anställda (FTE)	478	405

I hela årsredovisningen anges motsvarande värde föregående år inom parentes, om inte annat anges.

* Justerad för förvärvsrelaterade engångskostnader.

** För definitioner, motiveringar och avstämningar av nyckeltal se sidorna 73-74.

*** Exklusive avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.

**** Före och efter utspädning.

VD HAR ORDET

ETT NYTT VITROLIFE

Marknad i återhämtning

Vi ser fortsatt en stark återhämtning på marknaden efter pandemin även om återhämtningen varierar mellan regioner. På den amerikanska marknaden genomförs fler behandlingar jämfört med tidigare år samtidigt som vi sett en viss avmattning på den kinesiska marknaden. IVF-turismen är fortfarande påverkad av reserestriktioner, vilket påverkar flertalet marknader. Sammantaget genomförs det nu globalt ungefär lika många IVF-behandlingar som före pandemin.

Global ledare inom reproduktiv hälsovård

Vi fortsätter att utveckla Vitrolife och är nu genom förvärvet av Igenomix ett bolag med både produkter och tjänster. Förvärvet slutfördes den sista november och ingår således enbart i december månad som division Genetic Services. Förvärvet finansierades genom en kombination av apparition, riktad nyemission, bankkrediter samt kassa och förväntas bidra positivt till EBITDA per aktie från 2022.

Med 27 laboratorier globalt erbjuder Genetic Services kliniskt validerade genetiska tester och tjänster, som täcker ett brett spektrum av genetisk diagnostik inom reproduktionsmedicin, där preimplantatoriska tester till största delen driver försäljningen. Från årsskiftet har vi en ny ledningsgrupp och struktur på plats med affärsområdena Consumables (inkluderat Genomics), Technologies och Genetic Services, med globala marknads- och försäljningsorganisationer samt koncernfunktioner. Inledningsvis är fokus att utveckla vårt kunderbjudande.

Lönsam tillväxt

Under året ökade vi försäljningen i SEK med 35 procent, varav 30 procent var organisk tillväxt i lokala valutor, 9 procent förvärvad tillväxt och en negativ valutaeffekt på 4 procent. Våra divisioner växer starkt och i lokala valutor växte Consumables med 25 procent, Technology med 34 procent och Genomics med 49 procent. Under året har vi framgångsrikt lanserat iDAScore och EmbryoMap som fortsatt kommer bidra till vår positiva utveckling.

Vår största tillväxt är i region Nord- och Sydamerika där vi växer med 64 procent, varav 38 procent organiskt, följt av EMEA med 41 procent, varav 33 procent organiskt, region Asien med 28 procent, varav 25 procent organiskt och Japan och Oceanien med 20 procent, varav 16 procent organiskt.

Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 645 MSEK, justerat för förvärvsrelaterade engångskostnader om 101 MSEK, motsvarande en marginal på 38 (36) procent. Ökningen av resultatet beror främst på ökad försäljning och de skalfördelar detta medför. Omkostnaderna i form av kundrelaterade aktiviteter, var under stor del av året betydligt lägre jämfört med före pandemin, men ökade något under den senare delen. Under slutet av året påverkades det operativa resultatet negativt av ökade råmaterialpriser, fraktkostnader, personalrelaterade kostnader, samt engångskostnader för produktcertifieringar. I början av 2022 genomförde vi en generell prishöjning för att kompensera för kostnadsökningar under 2021.

**"VI FORTSÄTTER ATT
UTVECKLA VITROLIFE
OCH ÄR NU GENOM
FÖRVARVET AV
IGENOMIX ETT BOLAG
MED BÅDE PRODUKTER
OCH TJÄNSTER"**

Konsolidering skapar ökade möjligheter

När IVF-klinikerna återhämtar sig från pandemin kan vi konstatera att de trender som sågs på marknaden före pandemin fortsätter. Konsolideringen och den nya ägarstrukturen av IVF-kliniker är driven av Private Equity bolag. Antalet IVF-kliniker som har blivit uppköpta inom Europa är större jämfört med andra regioner. Vi förväntar oss att denna trend kommer att fortsätta under kommande år. Ledningen för de uppköpta klinikerna kommer att fokusera på att förbättra patientens upplevelse och att effektivisera sin egen operativa verksamhet. IVF-kliniker, som inte är del av någon klinikkedja, kommer att vara konkurrenskraftiga genom deras förmåga att attrahera kunder lokalt och/eller genom att vara en professionell fertilitetsklinik. Vitrolifes, produkt- och tjänsteerbjudande för genetisk testning, kommer att hjälpa de kunderna att förbättra patientens upplevelse med kliniska resultat, genom att erbjuda klinikerna en möjlighet att göra den genetiska testningen själva eller att få extern analys med genetisk rådgivning från oss.

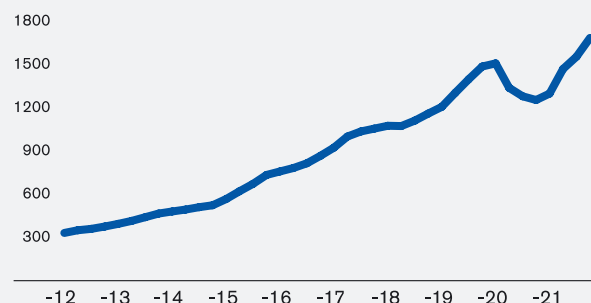
Med mjukvaruutvecklingen inom time-lapse kan vi erbjuda lösningar för att underlätta arbetet i klinikerna och bidra till förbättrade behandlingsresultat. Genom produktutveckling med tillhörande lansering av ett eget test för PGT-A (EmbryoMap) och förvärvet av Igenomix kan vi erbjuda flera alternativ till genetiska tester av embryon. Sammantaget är ambitionen att vara den bästa partnern till IVF klinikerna och kedjorna i deras strävan att bistå hoppfulla par och individer att få barn.

Hållbar utveckling

Som en strategisk prioritering har Vitrolife under 2021 arbetat aktivt med att stärka upp hållbarhetsarbetet och ytterligare integrera det i styrningen av vår strategi, affärsutveckling och organisation. Det innebär direkta åtgärder här och nu, samtidigt som vi arbetar med en mer långsiktig strategisk ansats med avsikten att verksamheten skall utvecklas i linje med FNs globala mål för hållbar utveckling. En viktig aktivitet under året var undertecknandet av FNs Women Empowerment Principles. Dessa sju principer grundas i det faktum att det globala näringslivet har ett stort ansvar för att bidra i utvecklingen för jämställdhet och kvinnors rättigheter. Inte bara är det här ett viktigt ställningstagande för Vitrolife, det har dessutom en tydlig koppling till Vitrolifes affär och kommer att vara långsiktigt gynnsamt i ett vidare perspektiv.

Resultaten av Vitrolifes dedikerade hållbarhetsarbete och starka fokus på arbetsmiljö och god kultur avspeglar sig också i medarbetarnas trivsel. Två år av pandemi och utmaningar till trots, ser vi att Employee Net Promoter Score under 2021 fortsatte att öka.

Försäljning rullande 12 månader, MSEK.
Årlig genomsnittlig tillväxt 2011-2021: 17%



Utsikter

Den ökade vaccineringen stödjer återhämtningen av IVF-marknaden och möjliggör för en återgång till en mer normal kundverksamhet. Rysslands invasion av Ukraina har skapat osäkerhet i det geo- och säkerhetspolitiska läget, vars konsekvenser inte är möjliga att överblicka. Vår totala försäljning till Ryssland, inkluderat Igenomix laboratorium med 14 anställda och försäljning av medicintekniska produkter, uppgick till cirka 2 procent av vår konsoliderade omsättning (pro-forma). På risksidan är smittspridningen av Covid-19 fortsatt hög i vissa regioner och skapar därmed en osäkerhet kring återhämtningen. Vi arbetar aktivt med kundleveransen genom att säkra goda lagernivåer och alternativa underleverantörer vid behov. På kostnadssidan förväntas en successiv ökning i takt med att nyrekryteringar tillsätts och en normalisering av verksamheten, exempelvis avseende mässor och kundbesök och utvecklingskostnader inom affärsområde Genetic Services.

Vitrolife uppskattar att de långsiktiga marknadsutsikterna i huvudsak är oförändrade och förväntar oss därför en kontinuerligt växande marknad, som i monetära termer förväntas växa med 5-10 procent per år under överskådlig framtid. Vi kommer även framgent att fokusera på att expandera försäljningen genom att bredda och förbättra produkt- och serviceerbjudandet.

Tack

Jag vill passa på att rikta ett stort tack till alla våra kunder, engagerade medarbetare och affärspartners för arbetet som resulterat i ännu ett framgångsrikt år för Vitrolife. Jag vill även hälsa våra nya kollegor välkomna.

Göteborg i mars 2022

Thomas Axelsson
Verkställande direktör

MARKNAD OCH FÖRSÄLJNING

MARKNADEN ÅTERHÄMTADES UNDER ÅRET OCH VÄNTAS ÅTERGÅ TILL EN LÅNGSIKTIG TILLVÄXT OM 5-10 PROCENT PER ÅR

Marknadsstorlek och tillväxt exklusive Genetic Services

Vitrolifes kunder utgörs av privata och offentliga kliniker, sjukhus och laboratorier. Världsmarknaden för assisterad befruktning ur IVF-klinikernas perspektiv uppskattas till cirka 100–150 miljarder SEK.

Kostnaden för de medicintekniska engångsprodukter som används vid en IVF-behandling där Vitrolife idag erbjuder produkter uppgår för kliniken till cirka 2 000 SEK per behandlingscykel (exklusive kostnad för genetiska kit). Det totala priset från klinikernas sida för en fertilitetsbehandling uppgår i snitt till cirka 50 000 SEK. Priserna varierar kraftigt mellan olika länder.

Vitrolife uppskattar att det årligen utförs drygt 2 miljoner IVF-behandlingar. Det finns begränsat med tillförlitliga data avseende antal behandlingar i världen, varför siffrorna är en uppskattning av Vitrolife baserat på lokala marknadsdata och officiell statistik. Klinikernas totala inköp

av engångsprodukter och utrustningar uppskattas till cirka 10–15 miljarder SEK, motsvarande cirka 10 procent av klinikernas omsättning. Utifrån denna marknadsdefinition innehar Vitrolife en global marknadsandel om cirka 10 procent.

Under 2021 återhämtade sig IVF-marknaden från nedgången 2020 orsakad av pandemin. Marknadens tillväxt i värde långsiktigt uppskattas till 5–10 procent per år, med betydligt större tillväxt i Asien än i Västeuropa. Tillväxten drivs framförallt av den växande medelklassen, att blivande föräldrar väljer att försöka skaffa barn senare i livet, ökad social acceptans för IVF samt ökat nyttjande av teknologi vid IVF-behandlingar.

Vitrolifes försäljning 2021 inklusive Genetic Services

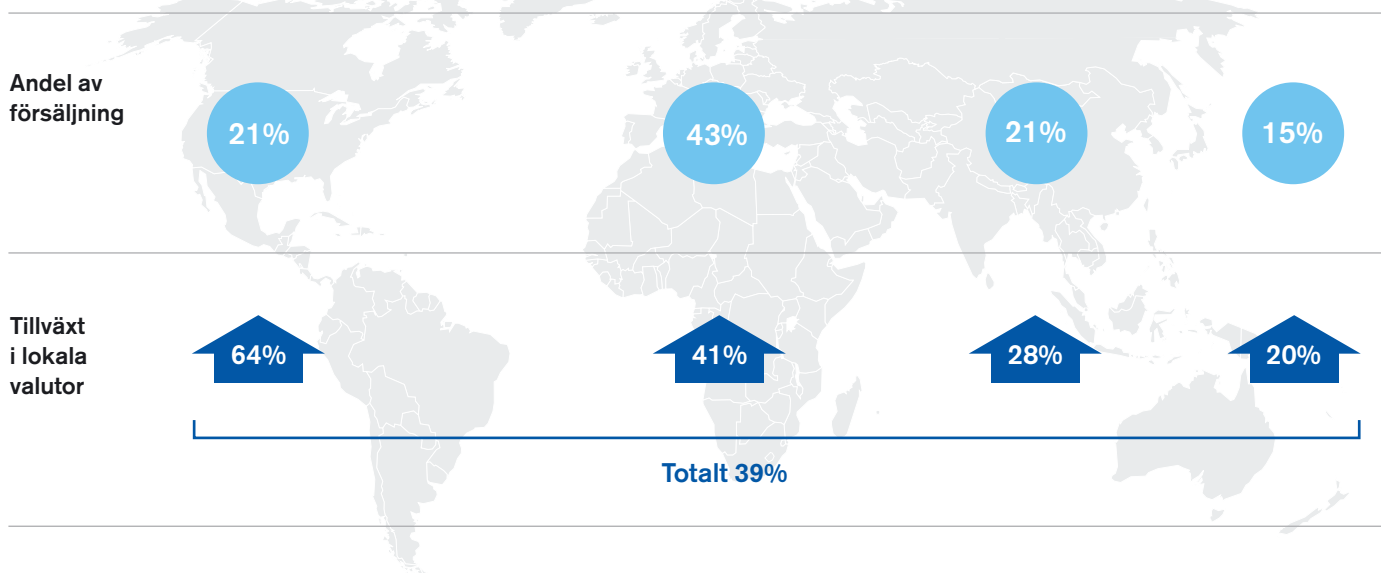
Försäljningen uppgick till 1 681 MSEK (1 246), motsvarande en ökning med 35 procent i SEK, 30 procent organisk tillväxt i lokala valutor respektive 9 procent i förvärvad tillväxt.

ÅTERHÄMTNING PÅ IVF-MARKNADEN

Under året återhämtade sig IVF-marknaden från nedgången orsakad av pandemin.



Vitrolifes försäljning och tillväxt per region



Valutakurseffekten påverkades negativt med 4 procent. Försäljningen för region EMEA (Europa, Mellanöstern och Afrika) uppgick till 735 MSEK (533). Försäljningen ökade med 41 procent i lokala valutor, varav organisk tillväxt uppgick till 33 procent. I region Nord- och Sydamerika uppgick försäljningen till 354 MSEK (226). Försäljningen ökade i lokala valutor med 64 procent, varav organisk tillväxt 38 procent. Försäljningen i region Japan och Oceanien uppgick till 245 MSEK (214). Försäljningen ökade med 20 procent i lokala valutor, varav organisk tillväxt 16 procent. Försäljningen i region Asien ökade med 28 procent i lokala valutor, varav organisk tillväxt 25 procent, och uppgick till 347 MSEK (273). Tillväxten i samtliga regioner påverkades positivt av att föregående år påverkades negativt av pandemin.

Försäljningen för division Consumables ökade med 25 procent i lokala valutor och uppgick till 913 MSEK (752). Försäljningen för division Technology ökade med 34 procent i lokala valutor och uppgick till 474 MSEK (363). Försäljningen för division Genomics ökade med 49 procent i lokala valutor och uppgick till 153 MSEK (107). Fraktintäkterna uppgick till 27 MSEK (24). Försäljningen för den nya divisionen Genetic Services uppgick till 116 MSEK, varav 2 MSEK redovisas som fraktintäkt. Tillväxten i samtliga divisioner påverkades positivt av att föregående år påverkades negativt av pandemin.

Konkurrenter

Vitrolifes främsta konkurrenter består av globala företag med brett produktsortiment inom IVF. Framträdande exempel är Cooper Companies, Cook Medical, Kitazato och Irvine Scientific. Det finns även globala konkurrenter som specialiserat sig på avgränsade produktgrupper.

KORTFAKTA

Kunder

Privata och offentliga kliniker, sjukhus och laboratorier

Antal kliniker
>5 000

Betalning av behandling

Delvis subventionerat i de flesta länder i Europa, främst privat i USA och Asien

Antal behandlingar per år
>2 miljoner

Pris per behandling
Cirka 50 000 SEK

Marknadsstorlek

Cirka 10–15 miljarder SEK*

Marknadsandel

Cirka 10%*

Största marknader i antal behandlingar

1: Kina, 2: Japan, 3: USA

*Marknad definierat som IVF-klinikernas totala inköp av engångsprodukter och utrustningar inklusive produkter som Vitrolife inte erbjuder.

* Avser affärsområdena Consumables och Technologies

IVF-BEHANDLING OCH VITROLIFES ERBJUDANDE

KONKURRENSKRAFTIGT ERBJUDANDE PÅ EN VÄXANDE MARKNAD

Ofrivillig barnlöshet

Världshälsoorganisationen (WHO) uppskattar att cirka 48 miljoner par och 186 miljoner enskilda individer i fertil ålder har svårigheter att få barn. Det finns flera metoder för att behandla ofrivillig barnlöshet. Det första behandlingsalternativet som erbjuds är oftast insemination, men in vitro-fertilisering (IVF), även kallat provrörsbefruktnings, anses vara den effektivaste metoden.

IVF-behandling

En IVF-behandling består av flera steg: hämtning och hantering av ägg, provtagning av sperma, befruktning, odling av embryon och återföring av embryon in i livmodern. Ägg, sperma och embryon som inte återförs kan frysas ned för framtida användning. Bedömningen av embryonas utveckling och valet av vilka som ska återföras kan baseras på en mikroskopisk analys. Embryona tas då ur inkubatorn (odlingsskåpet) och analyseras vid flera tillfällen under odlingsprocessen. Alternativt kan embryona vara kvar i inkubatorn hela tiden och istället används en teknik som tillåter närmast konstant visuell övervakning av embryona på plats i inkubatorn. Sådana visuella data har möjliggjort utvecklingen av program för att välja livsdugliga embryon, baserat på observationer under denna period. En annan urvalsmetod är en DNA-analys för att observera kromosomer hos celler från embryona. Tekniken kallas preimplantatorisk genetisk testning (PGT) och användningen av denna teknik regleras i varje enskilt lands lagstiftning.

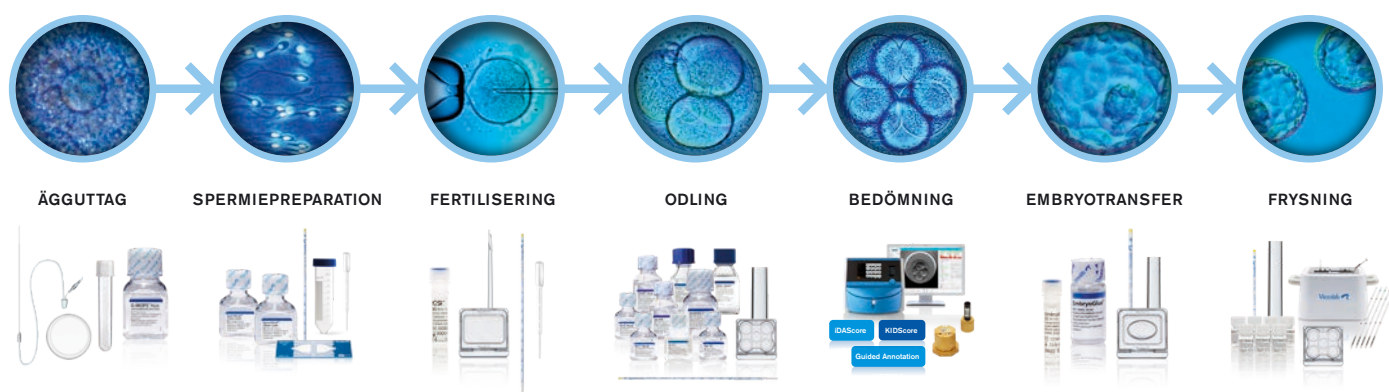
Behandlingsresultat

En god nyhet för patienterna är att fler behandlingar ger resultat. I mitten av 1980-talet låg graviditetsfrekvensen efter en IVF-behandling på cirka 15 procent i genomsnitt. Mot slutet av 1990-talet var motsvarande siffra cirka 25–35 procent. Nu kan vissa kliniker nå upp till siffror på 50 procent, eller mer. Graviditetsfrekvensen beror på vilka grupper som behandlas och hur behandlingen genomförs. Ålder, diagnos, embryoodlingsfaktorer och antal återförda embryon är alla viktiga för behandlingsresultatet, men den här ökningen förklaras huvudsakligen av förbättrad teknik. Forskning och år av klinisk erfarenhet har resulterat i dagens produkter som har utformats och testats specifikt för IVF-behandling.

Konkurrenskraftigt erbjudande

Vitrolifes sortiment innefattar bland annat nålar för ägguttag, pipetter för mikromanipulering samt engångsprodukter i plast. Sortimentet innefattar även medier för hantering och odling av ägg, spermier och embryon. Samt produkter för frysning av spermier, ägg och embryon, alla med den höga kvalitet som möjliggör goda resultat för kliniken. Time-lapseteknik används av IVF-kliniker runt om i världen för att övervaka embryoutveckling och för att selektera embryo för återföring till kvinnan. Vitrolife är marknadsledande inom detta område med time-lapsesystemen EmbryoScope+, EmbryoScope 8 och EmbryoScope Flex.

Vitrolifes produkterbjudande täcker samtliga steg i IVF-processen





Vitrolife erbjuder även mikrolasersystem som främst används för embryobiopsi, det vill säga för att kunna plocka ut embryoceller för efterföljande genetisk analys. Sedan 2019 erbjuder Vitrolife även produkter för genetisk analys av embryon genom ett globalt partnerskap med Illumina. I slutet av året förvärvades Igenomix, som bland annat erbjuder genetiska tester av embryon. För mer information om Genetic Services, se sid 10-13.

2021 - ett år då vi breddat vårt kunderbjudande med fler produkter på fler marknader

Den stora nyheten under 2021, förutom förvärvet av Igenomix, var lanseringen av iDAScore (Intelligent Data Analysis) vilket är en mjukvara som kan användas av de kunder som har en Vitrolife time-lapse maskin. Med hjälp av iDAScore kan kliniker automatisera vissa processer som gör valet av rätt embryo enklare och mer tidseffektivt. Studien som startades under 2020 har fortlöpt och parallellt med studien har en rad kliniker redan köpt och börjat använda sig av mjukvaran.

iDAScore är utvecklat av Vitrolifes kompetenta AI-team i Århus, Danmark, och är unik i sitt slag då AI-tekniken bygger på algoritmer genom djupinlärning. En av de största fördelarna med den nya tekniken är att den tar bort all subjektivitet, men också i betydande grad förbättrar arbetsflödets effektivitet, eftersom slutanvändare inte behöver spendera tid på att manuellt titta på bilder och skriva in data.

Ett annat framsteg var lanseringen av OVOIL HEAVY

i början av året, vilket är en mer viskös olja som ger en rad fördelar vid hantering av olja och kan ge en bättre odlingsmiljö. OVOIL HEAVY säljs nu i USA, EMEA och Japan. Ytterligare en innovation inom medier är Gx Medier som nyligen har lanserats i USA. Gx Medier innehåller antioxidanter som skyddar embryot från oxidativ stress och skapar optimala förutsättningar för att embryot ska utvecklas.

En annan betydande nyhet som utvecklats av Vitrolife och introducerats globalt under året är EmbryoMap, ett kit med reagenser och tillhörande mjukvara som används för att analysera genetiskt material från ett fåtal celler. EmbryoMap är initialt endast tillgängligt för forskningsbruk och möjliggör effektivare arbetsflöden och ökad kapacitet.

Kvalitet, effektivitet, service och support

Viktiga faktorer för en framgångsrik behandling är kvalitet, inställningar och korrekt hantering av den tekniska utrustningen. Alla material som embryot kommer i kontakt med under proceduren kan påverka resultatet negativt. Förutom en kvalitetssäkrad produktlinje har Vitrolife därför ett team av erfarna embryologer som hjälper kunderna att sätta upp sina processer och flöden på ett optimalt sätt.

Vitrolifes ambition är att skapa långsiktiga och nära samarbeten med engagerade kunder vilket har resulterat i framgång och goda behandlingsresultat. Samarbetet, som också är Vitrolifes varumärkeslöfte, kallas "Together. All the way". För Vitrolife innebär varumärkeslöftet en känsla som koncernen vill att alla som kommer i kontakt med Vitrolife ska uppleva.

FÖRVÄRVET AV IGENOMIX

SKAPAR EN GLOBAL LEDARE INOM REPRODUKTIV HÄLSOVÅRD

Ledande i världen inom tester för reproduktionsgenetik

Ett av Vitrolifes fem strategiska fokusområden handlar om att upptäcka externa tillväxtmöjligheter genom exempelvis strategiska samarbeten och förvärv. I november 2021 slutfördes förvärvet av Igenomix och ingår som affärsområdet Genetic Services. Tillsammans blir Vitrolife och Igenomix världsledande inom reproduktiv hälsovård och kommer att kunna bredda erbjudandet till kunderna under hela IVF-behandlingen. En ledande IVF-plattform skapas genom kombinationen av Igenomix utbud av tester inom reproduktionsgenetik och Vitrolifes förstklassiga produktportfölj inom IVF. Ambitionen är att generera långsiktig lönsam tillväxt. Tack vare större bredd och synergier mellan produkter och tjänster kan Vitrolife erbjuda bättre service åt kliniker, personal och patienter globalt. Mer specifikt blir det möjligt för Vitrolife i och med förvärvet av Igenomix att ge båda bolagen tillgång till varandras kommersiella nätverk, vilket tillåter korsförsäljning av produkter och förbättrade lösningar gentemot kunder, samt delad kunskap för att fortsätta driva innovation.

Igenomix grundades 2011. Bolaget är en global ledare inom molekylär genetik, med fokus på att tillhandahålla individanpassad genetisk information för att förbättra klinisk praxis inom reproduktionsmedicin och sällsynta hälsotillstånd. Spetskompetens, innovation, passion och en ödmjuk inställning är Igenomix grundläggande värderingar. I samarbete med kliniker, läkare specialiserade på infertilitet och andra läkare världen över, utforskar Igenomix human reproduktion och genetisk testning för att kunna förändra livet för par som försöker att bli gravida och familjer med anlag för en genetisk sjukdom.

Igenomix har 27¹ laboratorier världen över, och huvudkontor i Valencia, Spanien. Bolaget har samarbeten med mer än 4 000 kliniker (varav mer än 3 000 IVF-kliniker) i 80 länder. Igenomix dotterföretag tillämpar samma affärsmodell som gäller på koncernnivå, men med anpassning till den lokala marknadens speciella förutsättningar. Respektive landschef är ansvarig för att genomföra strategin som ligger i linje med programförklaringen *Tänk globalt men agera lokalt*. Den internationella närvaron är en styrka som driver och

LABORATORIER

27¹

LÄNDER

+80

FÖRSÄLJNING MSEK

1 252

VETENSKAPLIGA PUBLIKATIONER

492

Igenomix®

- Igenomix laboratorier
- Nya laboratorier 2021

PATENT

6

MEDARBETARE

744

MEDARBETARE
FÖRDELNING PER KÖN

KVINNOR

66%

MÄN

34%

ANDEL MEDARBETARE
MED DOKTORSEXAMEN

12%

motiverar Igenomix att utveckla en global praxis och globala rutiner som är tillämpbara för samtliga länder där bolaget återfinns. På det viset kan verksamheten växa globalt på ett hållbart sätt. Omsättningen globalt är fördelad på följande sätt: EMEA 36 procent, Nord- och Sydamerika 50 procent, Japan och Oceanien 7 procent och Asien 6 procent. Den främsta konkurrenten för Igenomix är Cooper Companies.

Differentierad produktportfölj inom testning

Genetik har kommit att bli en grundbult inom modern medicin. Individanpassad och korrekt vård kan tillhandahållas inom samtliga medicinska specialområden genom att identifiera gener och applicera kunskapen om dessa. Reproduktionsmedicin och sällsynta hälsotillstånd är de områden som särskilt har kunnat dra stor nytta av utvecklingen inom genetisk testning. Det kompletta utbudet av tjänster från Igenomix omfattar allt från före befruktning, preimplantatoriska tester, stadierna före och efter förlösningen med mödravård och postpartumvård, samt för barnets del neonatalvård och uppväxten från barn till vuxen.

Av den globala omsättningen svarar försäljningen av ERA- och PGT-A-tester för 70 procent. Dessa två tjänster har många konkurrenskraftiga fördelar: PGT-A-test kvantifierar antalet kromosomer i varje embryobiopsi för att skilja mellan normalt antal kromosomer (euploid) och onormalt antal

”GENETIK HAR KOMMIT ATT BLI EN GRUNDBULT INOM MODERN MEDICIN”

kromosomer (aneuploid). PGT-A-tester genomförs med next-generation sequencing (NGS)-teknik och gör det möjligt att analysera 24 kromosomer. Igenomix är ensamt som laboratorium om att publicera valideringen av sin PGT-A-algoritm. ERA-test (Endometrial Receptivity Analysis) utförs med NGS-teknik kopplad till en ny beräkningsprediktion. ERA-testet fastställer tidpunkten när endometriet är mottagligt och rapporterar den optimala tiden för embryoöverföring. Med denna metod analyseras 248 gener, vilket ger en avsevärt mer komplett bild av processerna inom endometriets mottaglighet. Den kraftfulla AI-baserade algoritmen har tagit fram beslutsstöd vid diagnostiseringen av patienter med upprepade implantationsfel världen över. Flera publikationer, inte enbart från Igenomix utan även från ett antal externa kliniker, visar det kliniska resultatet av individanpassad embryoöverföring med vägledning av ERA-testningen. Bolaget arbetar med de största IVF-nätverken, vilket gör att tjänsten är mer tillgänglig. Dessutom erbjuder bolaget full support och rådgivning via telefon/epost överallt i hela världen.



GLOBAL LEDARE INOM TESTER FÖR REPRODUKTIONSGENETIK

Igenomix är en global ledare inom tester för reproduktionsgenetik till IVF-kliniker. Produktportföljen består av kliniskt validerade genetiska tester och tjänster, som täcker ett brett spektrum av genetisk diagnostik, inom reproduktions- och individanpassad medicin.

Forskningsbaserad produktportfölj

Igenomix fokuserar på vetenskaplig forskning och bolagets forsknings- och utvecklingsavdelning är ledande på området. Teamet på Igenomix har väletablerade samarbeten med välrenommerade institutioner. Ända sedan starten 2011 har fokus legat på att ge stöd åt patienter som söker medicinsk behandling för infertilitet med en enda önskan: *att få hem ett friskt barn*.

Igenomix forskning och utveckling fokuserar på följande områden:

1. Grundforskning som används som referens för att inhämta ny kunskap och för att öppna för ny forskning inom relaterade områden.
2. Translationella projekt såsom kliniska studier, baserat på grundforskningens utveckling.
3. Kliniska studieprotokoll för omedelbar tillämpning inom reproduktionssektorn och i klinisk praxis.

Tonvikten på forskning har gett bolaget en solid grund att utgå ifrån vid lansering på nya strategiska marknader och vid ny produktutveckling.

Hållbarhet

Igenomix ser klarsynt på de aktuella lokala och globala utmaningarna, från minskad fattigdom och ojämlikhet till kampen mot klimatförändringarna och främjandet av mångfald.

Socialt ansvarstagande är särskilt viktigt för Igenomix där respekt för medarbetarnas rättigheter, rätten till ömsesidiga förhandlingar och jämlikhet mellan män och kvinnor är

prioriterade områden, liksom jämlika villkor och att värna medarbetarnas tillgång till hälso- och sjukvård. I linje med detta satsar Igenomix på sina medarbetare och tror på deras potential och kompetens samt på ständig professionell utveckling.

Flera av FNs Globala mål för hållbar utveckling påverkas av och kommer påverka Igenomix och är därför en viktig kompass vad gäller bolagets långsiktiga prioriteringar för verksamheten. Några direkta exempel på hur Igenomix bidrar till att målen uppfylls:



Igenomix främjar god hälsa och välbefinnande för samtliga medarbetare, patienter och intressenter, vilket är viktigt för en hållbar utveckling.



Igenomix främjar anständiga arbetsvillkor och erbjuder konkurrenskraftiga och skäliga löner som ligger i linje med marknadens nivåer.



Igenomix arbetar tillsammans med infertilitetskliniker och läkare världen över med forskning inom området human reproduktion, för att förändra människors liv. Detta samarbete spelar en viktig roll när det gäller att introducera och marknadsföra nya tekniker.

Bolaget har ett pågående förbättringsarbete för att bli ännu effektivare och produktivare samt mer konkurrenskraftigt genom löpande utveckling. I samband med konsolideringen med Vitrolife kommer detta arbete att utgöra en viktig del.

För mer information om Igenomix, besök hemsidan www.igenomix.com



Komplett utbud av tjänster inom testning, genom alla stadier av reproduktionscykeln

FÖRE BEFRUKTNING	PREIMPLANTATORISK TESTNING		FÖRE OCH EFTER FÖRLOSSNING	NYFÖDD/BARN-VUXEN
 CGT (Carrier Genetic Test): Ett viktigt genetiskt test inför beslutet att skaffa barn eftersom det fastställer om paret är bärare av genetiska mutationer som kan överföras till barnet.  WES (Whole Exome Sequencing): WES är ett komplett DNA-test för analys av gens fullständiga kodnings-sekvens för att identifiera mutationer i över 24 000 gener kopplade till komplexa genetiska hälsotillstånd.  SAT (Sperm Aneuploidy Test): Ett test för att studera den genetiska komponenten i manlig infertilitet via aneuploidi i sperma. Testet utvärderar om det förekommer kromosom-rubbningar i sperman.	Rätt embryo  PGT-A (Preimplantation Genetic Testing for Aneuploidies): En genetisk screening av embryon som har producerats under IVF-behandlingen för att identifiera embryon med ett onormalt antal kromosomer (aneuploid).  PGT-SR (Preimplantation Genetic Testing for Structural Rearrangements): En genetisk screening av embryon som har producerats under IVF-behandlingen för att identifiera embryon med numerisk eller strukturell omfördelning av kromosomerna.  PGT-M (Preimplantation Genetic Testing for Monogenic Disorders): Ett genetiskt test som väsentligt minskar risken för att få ett barn med en ärftlig genetisk sjukdom, genom att analysera embryona före överföringen och identifiera embryon som inte är bärare av genen med sjukdomsanlag.  EMBRACE (niPGT-A) (Embryo Analysis of Culture Environment): Ett icke-invasivt test för att prioritera embryoöverföring och undvika invasiv embryobiopsi.	Rätt endometrium  ERA (Endometrial Receptivity Analysis): Ett transkriptomiskt test som fastställer varje kvinnas unika individanpassade tidpunkt för embryoöverföring, och därmed synkroniserar embryoöverföringen med den individanpassade tidsperioden för implanteringen.  EMMA (Endometrial Microbiome Metagenomic Analysis): Ett test som analyserar endometriets mikrobiom för att identifiera onormala värden som hör samman med en dålig reproduktionsprognos.  ALICE (Analysis of Infectious Chronic Endometritis): Ett test som identifierar patogena bakterier, vilka orsakar kronisk livmoderslemhinneinflammation som kopplas till misslyckad implantation och upprepade missfall. En lämplig antibiotikabehandling rekommenderas.  EndomeTRIO En komplett analys av endometriet där testerna ERA, EMMA och ALICE görs vid samma biopsi.	 NACE (Non-invasive Prenatal Test): En icke-invasiv prenatal screening för de vanligast förekommande kromosomavvikelse (kromosomerna 13, 18, 21, X, Y).  NACE24 (Non-invasive Prenatal Test): En icke-invasiv prenatal screening av samtliga 24 kromosomer.  POC (Products of Conception) Analys av fostervävnad efter missfall för att fastställa om aneuploidi orsakade missfallet.	 GPDx (Genomic Precision Diagnostics): Genetisk testning och sekvensering för diagnostisering och screening av medicinska tillstånd och sällsynta hälsotillstånd som härleds från genetiska mutationer. 

VÄRDEKEDJAN FÖR AFFÄRSOMRÅDEN CONSUMABLES OCH TECHNOLOGIES

HÖG OCH JÄMN KVALITET ÄR EN AV VITROLIFES KONKURRENSFÖRDELAR

Innovativ produktutveckling baserad på kundnytta och vetenskap

Vitrolifes affärsområden Consumables och Technologies omfattar hela produktens värdekedja, från forskning, utveckling och produktion till försäljning och distribution. För information om Genetic Services se sid 10-13. Forskningsfunktionen tillsammans med affärsområdena utvärderar nya produktmöjligheter med fokus på kundbehov, medicinskt behov och ekonomi. Utvecklingsarbetet inkluderar ett omfattande testningsarbete samt samarbete med opinionsledare för att säkra bästa funktionalitet och säkerhet, vilket leder till snabbare marknadsacceptans av nya produkter.

Vitrolife utvecklar innovativa produkter med solid vetenskaplig grund och det är viktigt att i största möjliga mån skydda produkterna genom produkt- eller metodpatent. Ansökan för patent för respektive produkt sker på de viktigaste marknaderna i ett tidigt skede av forskningen. Vitrolife innehar också ett antal registrerade varumärken, till exempel EmbryoGlue®, EmbryoScope® och OVOIL®.

Utvecklingsarbetet omfattar även prekliniska och kliniska studier för att dokumentera produkternas effektivitet och säkerhet. Studierna presenteras ofta på vetenskapliga kongresser och publiceras i vetenskapliga tidskrifter. Vid lansering av en produkt skapar dessa studier en bra grund för kommunikation av produktens värde.

Produktgodkännande

De flesta av Vitrolifes produkter klassificeras som medicinteknik. Dokumentationskraven för medicintekniska produkter skiljer sig från kraven för läkemedel. För att få sälja produkterna på de olika marknaderna krävs produktgodkännande för varje enskild marknad. Exempelvis i USA krävs godkännande av Food and Drug Administration (FDA) och i Kina krävs godkännande av National Medical Products Administration (NMPA). Inom EU krävs att produkten är CE-märkt (Conformité Européenne). Kraven för godkännande av medicinteknik ökar på de flesta marknader. I maj 2021 gick EU över till Medical Device Regulations (MDR) som innebär en markant skärpning av reglerna.

Inköp av råvaror, produktion och kvalitetskontroll

Vitrolife har egen tillverkning, kompletterad med outsourcad produktion av engångsprodukter i plast, packning och sterilisering. En stor del av Vitrolifes konkurrenskraft utgörs av en väl utvecklad produktionsteknik. Då råvaruleverantörer saknar metoder för att testa att råvarorna är lämpliga för IVF-behandling läggs mycket resurser på att finna och testa acceptabla råvaror.

En stor del av produktionen utförs i renrum och all verksamhet styrs av kvalitetssystem som uppfyller medicintekniska standarder och regelverk. Avancerade tester av råvaror, halvfabrikat och färdiga produkter säkerställer en hög och jämn kvalitet och är ett strategiskt konkurrensmedel.

Utförlig kvalitetskontroll från råmaterial till levererad produkt



**VITROLIFE HAR
VÄRLDSLEDANDE
PRODUKTION
MED HÖGSTA
KVALITETSKONTROLL
OCH EFFEKTIVITET**

**Vitrolifes kvalitets- och
miljöledningssystem***

ISO 14001:2015
ISO 13485:2016 MDSAP
US Quality System Regulation
Canadian Medical Device Regulations
EU Good Distribution Practice m.fl.

Revisioner hos Vitrolife 2021

DNV, BSI, Presafe, TÜV Rheinland
och TÜV SÜD.

Försäljning och distribution

Vitrolife har försäljning på fler än 110 marknader. För att stötta alla marknader har koncernen utvecklat en kundsupportfunktion där kunder snabbt kan få tillgång till kvalificerat, vetenskapligt stöd. I takt med utvecklingen av mer avancerade produkter ökar även behovet av kvalificerat kundstöd. Kundstöd på både direkt- och distributörsmarknader säkerställer att produkterna används på rätt sätt,

vilket gör att klinikerna kan tillgodogöra sig de möjligheter till resultatförbättringar som produkterna ger.

Även distributionen av medicintekniska produkter ställer höga krav, till exempel ska medier transporteras kyllda till alla delar av världen. Vitrolife har lång erfarenhet av denna typ av transporter och den globala kylkedjan balanserar kvalitetskrav, miljöaspekter och ekonomi.

* Avser affärsområdena Consumables och Technologies.

AFFÄRSIDÉ, MÅL OCH STRATEGIER

VITROLIFES MÅL STÖDJER PATIENTERNAS ÖNSKAN ATT FÅ ETT FRISKT BARN OCH IVF-KLINIKERNAS BEHOV AV EFFEKTIVITET

Affärsidé

Vitrolifes affärsidé är att utveckla, producera och marknadsföra avancerade, effektiva och säkra produkter och system för fertilitetsbehandling.

Affärsmål

Vitrolifes mål är att vara den ledande leverantören av produkter och tjänster som minskar tiden till ett friskt barn samt förbättrar effektiviteten och kontrollen för IVF-kliniker.

Strategi

Vitrolife har identifierat fem strategiska fokusområden för att nå målet:

- Skalbar global organisation och arbetssätt med fokus på attraktiv kultur och hållbara processer.
- Starka sälj- och supportkanaler med möjlighet att erbjuda kunderna skräddarsydda lösningar.
- Konkurrenskraftig och komplett produktportfölj med ledande support och serviceerbjudande.
- Innovativ forskning och utveckling samt effektiv produktion och effektiva processer.
- Nyttja externa tillväxtmöjligheter genom exempelvis strategiska samarbeten och förvärv.

Vitrolifes tillväxtstrategi



* inkluderar affärsområde Media och affärsområde Disposable Devices ** inkluderar affärsområde Time-lapse och affärsområde ART Equipment

Finansiella mål

Styrelsen anser att Vitrolife bör ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Vitrolife har som mål att uppnå tillväxt under lönsamhet. Målet för Vitrolifes tillväxt över en treårsperiod är en försäljningsökning med i genomsnitt 20 procent per år i lokala valutor till en rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA) om mer än 30 procent. Koncernens nettoskuld i relation till EBITDA bör i normala fall inte överstiga tre gånger.

Måluppfyllelse finansiella mål

Försäljningstillväxt

Vitrolifes försäljning har under den senaste treårsperioden vuxit både organiskt och genom förvärv med i snitt 14 procent per år i lokala valutor. Pandemin påverkade IVF-marknaden negativt. Förvärvet av Igenomix 2021 bidrog under en månad till Vitrolifes omsättning. Målet om 20 procent tillväxt per år är definierat som organisk och förvärvad tillväxt mätt i

lokala valutor och som ett genomsnitt över tre år. Tillväxten under 2021 översteg målet medan tillväxten per år under den senaste treårsperioden understeg målet.

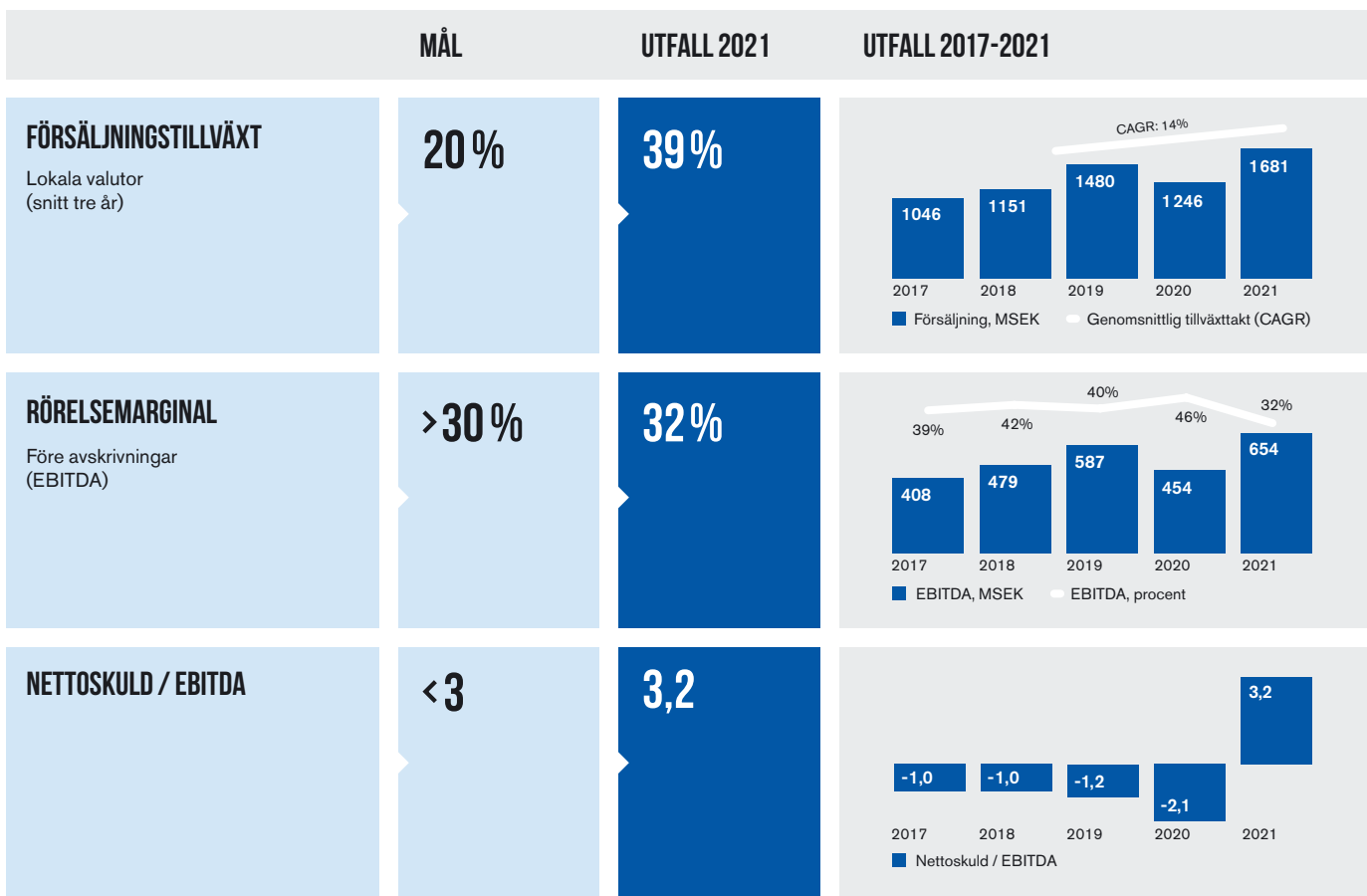
Rörelsemarginal

Under 2021 uppgick rörelsemarginalen före avskrivningar (EBITDA) till 32 procent. EBITDA justerat för förvärvsrelaterade engångskostnader uppgick till 38 procent. Vitrolifes mål avseende EBITDA-marginal uppgår till mer än 30 procent. Koncernen redovisade därmed en rörelsemarginal för 2021 som översteg målet.

Nettoskuld/EBITDA

Nettoskulden i förhållande till EBITDA uppgick 2021 till 3,2 gånger (-2,1). Nettoskulden ökade till följd av förvärvet av Igenomix. Nettoskulden i förhållande till EBITDA justerat för förvärvsrelaterade engångskostnader beräknas till cirka 2,7 gånger. Vitrolifes starka finansiella ställning ger utrymme till att finansiera framtida förvärv.

Finansiella mål



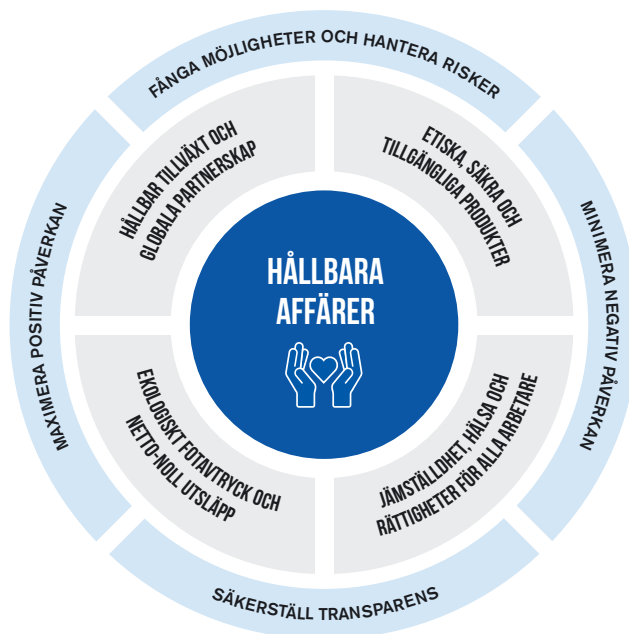
Ett integrerat hållbarhetsarbete som stärker affären

Genom att agera långsiktigt och ansvarsfullt i linje med FN:s globala mål för hållbar utveckling kan Vitrolifes hållbarhetsarbete stärka bolagets långsiktiga konkurrenskraft och lönsamhet. På så sätt tar bolaget ansvar för att minska dess negativa och öka den positiva påverkan i ett större perspektiv.

Vitrolifes ledning och styrelse har beslutat att hållbarhet ska vara integrerat i allt bolaget gör. Utifrån en grundlig analys av värdekedjan har fyra långsiktiga hållbarhetsteman identifierats, där bolaget skall fokusera sitt arbete. Dessa teman möjliggör en effektiv integrering av hållbarhet i kärnverksamheten, genom långsiktiga strategiska vägval och direkta åtgärder i linje med bolagets väsentliga hållbarhetsfrågor.

Monitorering

Att mäta och rapportera bolagets utveckling är en viktig del i att övervaka framsteg och bidra med transparens till berörda intressenter. För att rapportera hållbarhetsfrågor på ett konsekvent och trovärdigt sätt följer Vitrolife aktuell lagstiftning och relevanta rapporteringsramverk för att på så sätt säkerställa kvalitet och jämförbarhet. Under 2022 kommer Vitrolife arbeta vidare med att konkretisera de långsiktiga inriktningarna med målsättningar och ytterligare mätetal.



Hållbarhetsteman

Vitrolife har under 2021 identifierat fyra centrala hållbarhetsteman som beskriver det strategiska hållbarhetsarbetet mot 2030 och vidare. De fyra hörnstenarna styr vad som krävs för att Vitrolife ska säkerställa hållbar affärsutveckling över hela dess värdekedja. Detta görs genom att hantera risker, fånga möjligheter, säkerställa transparens samt öka bolagets positiva påverkan samtidigt som dess negativa påverkan minimeras.

Strategiskt hållbarhetsramverk

TEMA	LÅNGSIKTIGA INRIKTNINGAR	PRIORITERADE FRÅGOR 2022
HÅLLBAR TILLVÄXT OCH GLOBALA PARTNERSKAP	Skapa en inkluderande tillväxt som stärker Vitrolifes verksamhet samtidigt som den har en positiv inverkan på samhället och miljön genom hela bolagets värdekedja.	Innovation, utveckling och produkttillgänglighet
ETISKA, SÄKRA OCH TILLGÄNGLIGA PRODUKTER	Att i alla avseenden agera ansvarsfullt och säkerställa ett medvetet etiskt beslutsfattande.	Produktkvalitet, prestanda samt etik
EKOLOGISKT FOTAVTRYCK OCH NETTO-NOLL UTSLÄPP	Minimera bolagets ekologiska fotavtryck, säkerställ cirkulära resursflöden och vidta åtgärder för att bekämpa klimatförändringarna.	Klimatpåverkan och förpackningsmaterial
JÄMSTÄLLDHET, HÄLSA OCH RÄTTIGHETER FÖR ALLA ARBETARE	Arbeta löpande med att säkerställa medarbetares rättigheter och jämställdhet genom att sträva efter en företagsstruktur och kultur där alla har lika rättigheter och möjligheter.	Mångfald och arbetstagarnas möjligheter

HÅLLBAR ORGANISATION OCH AFFÄR

VITROLIFES HÅLLBARHETSARBETE STÄRKER DEN LÅNGSIKTIGA KONKURRENSKRAFTEN OCH VÄRDESKAPANDET

Systematiskt, värdeskapande hållbarhetsarbete

Att bedriva en ansvarsfull affär handlar för Vitrolife om att hantera risker, minska negativ påverkan och att agera ansvarsfullt och etiskt. Samtidigt adresserar bolaget samhälls- och miljöutmaningar på ett sätt som skapar affärsnytta. Hållbarhetsarbetet styrs och följs upp i Vitrolifes företagsledning och har för verksamheten relevanta mål och mätetal. Den funktionellt ansvariga för Vitrolifes hållbarhetsarbete är medlem i företagsledningen och rapportering om hållbarhetsarbetet görs löpande på företagsledningsmöten. Hållbarhetsrapporten för 2021 exkluderar Igenomix då bolaget förvärvades i slutet av verksamhetsåret.

Stärkt hållbarhetsarbete

Under 2021 har Vitrolife arbetat aktivt med att stärka hållbarhetsarbetet och ytterligare integrera det i den strategiska styrningen av bolagets organisation och affärsutveckling. Det innebär direkta åtgärder här och

nu, medan bolaget samtidigt arbetar med långsiktiga strategiska åtaganden fram till 2030 och vidare. Ansatsen är att säkerställa att Vitrolifes verksamhet utvecklas i linje med FNs globala mål för hållbar utveckling och bidrar till att uppnå dem. Bolagets strategiska approach för detta bygger på dess prioriterade hållbarhetsteman.

Globala målen

Vitrolife har förbundit sig att göra verklig skillnad för en hållbar framtid. Därför har FN:s globala mål för hållbar utveckling varit en integrerad del av det analysarbete som genomförts under 2021, för att definiera hur Vitrolifes verksamhet påverkar och kommer påverkas av den globala agendan. Det skapar förutsättningar för att fånga möjligheterna, hantera risker och anpassa verksamheten till den omställning som de globala målen innebär. Vitrolifes fördjupade väsentlighetsanalys har identifierat att 10 av de 17 globala målen är av större vikt för bolagets verksamhet.

Globala målen



Agenda 2030 och de 17 globala målen visar vägen till en bättre framtid för alla. De ger också den privata sektorn en lins genom vilken den kan omsätta globala behov och ambitioner till affärslösningar genom hela värdekedjan.

Steg för steg process

Vitrolife arbetar utifrån en systematisk steg-för-steg process, som ger en solid bas och möjliggör för hela organisationen att bidra och tillsammans identifiera och prioritera de hållbarhetsutmaningar som är viktigast för dess intressenter och verksamhet. Det möjliggör för Vitrolife att driva proaktiva långsiktiga strategiska diskussioner tillsammans med nära, konkreta åtgärder i bolagets aktuella materiella hållbarhetsfrågor integrerat i kärnverksamheten.

Analys av värdekedjan

För att säkerställa förståelse och kommunikation kring Vitrolifes nuvarande påverkan, positiv och negativ samt bolagets bidrag och möjligheter har det genomförts en omfattande analys av värdekedjan. Detta är ett effektivt sätt att analysera bolagets affärsverksamhet, och hjälper till att identifiera sociala och miljömässiga frågor som ligger utanför omfattningen av de tillgångar bolaget direkt äger eller kontrollerar. Det hjälper också till att synliggöra potentiella risker och affärsmöjligheter uppströms och nedströms i värdekedjan.

Tillvägagångssättet bygger på delaktighet och genom att involvera organisationen löpande ökar mångfalden och perspektiven breddas. Arbetet har samtidigt bidragit till att skapa en gemensam bild av, och öka förståelsen för hur, verksamhetens handlingar och påverkan hänger ihop. Resultatet, av arbetet som genomförts under 2021



Vitrolife är certifierade som "Nasdaq ESG Transparency Partner", en certifiering som tilldelas till Nasdaq-noterade bolag som aktivt jobbar med hållbarhetsarbete och relaterad rapportering. Det är en bekräftelse på Vitrolifes önskan att vara transparent mot marknaden avseende bolagets hållbarhetsstatus när det gäller både nuvarande och framtida investerare, medarbetare, kunder och andra intressenter.

genererade 35 hållbarhetsfrågor samt 27 olika intressentgrupper som återfinns längs Vitrolifes värdekedja. För att få en konsekvent och gemensam förståelse för Vitrolifes värdekedja har metoden utgått utifrån SDG Compass Guide och GRI Standards. Under arbetet med att konkretisera påverkan i värdekedjan har relevant lagstiftning och ramverk såsom EU-taxonomin, CSRD, GRI Standards, SASB också använts för att säkerställa transparens och jämförbarhet i hållbarhetsfrågorna. Värdekedjan, bolagets påverkan och intressenter kommer att utvärderas årligen.

Väsentliga hållbarhetsfrågor och intressenter

Av de 35 identifierade hållbarhetsfrågorna hjälper väsentlighetsanalysen till genom att identifiera och bedöma vilka hållbarhetsfrågor som är viktigast i värdekedjan och att säkerställa att bolaget uppfyller de nuvarande

Resultat från väsentlighetsanalysen

Översikt av de 21 mest väsentliga hållbarhetsfrågorna för Vitrolife

MODERAT PÅVERKAN	SIGNIFIKANT PÅVERKAN	BETYDANDE PÅVERKAN
Rapporteras årligen i vår hållbarhetsredovisning	Rapporteras årligen med tillhörande mätetal	Rapporteras årligen med tillhörande mätetal och är vägledande för bolagets direkta hållbarhetsinitiativ
- Antikorruption - Jämställdhet - Leverantörshantering och spårbarhet - Evidensbaserade metoder - Produktionsavfall och återvinning - Materialanvändning - Energikonsumtion - Hälsa och säkerhet - Transparent bolagskommunikation	- Transporter, resor och logistik - Lagefterlevnad - Bolagsstyrning - Samarbeten, träning och kunskapsdelning - Medarbetarutveckling - Hållbar tillväxt - Diversitet och lika möjligheter - Förpackningsmaterial	- Produktkvalitet och prestanda - Innovation, forskning och utveckling - Etisk och ansvarsfull affär - Produkttillgänglighet

Vitrolifes hållbarhetsteman



förväntningarna från intressenterna framåt. De frågor som har högst betyg i såväl påverkan på intressenter som betydelse av påverkan på samhälle, miljö och ekonomi är de väsentliga frågor som härrör från bedömningen.

Vitrolifes viktigaste intressenter är medarbetarna, IVF kliniker, myndigheter och lagstiftare, distributörer, IVF och fertilitetsnätverk, kreditgivare samt styrelse och ägare. Dessutom finns ett antal andra viktiga intressenter och kontinuerliga dialoger förs med samtliga intressentgrupper.

Hållbarhetsteman

De väsentliga hållbarhetsfrågorna hjälper Vitrolife att fokusera hållbarhetsarbetet där det ger störst nytta i närtid. För att kunna fånga möjligheterna och hantera utmaningarna hållbarhet kommer föra med sig på längre sikt behöver bolaget också arbeta med mer långsiktiga perspektiv och processer. Vitrolifes motståndskraft och långsiktiga värdeskapande formas därför också av bolagets förmåga att systematiskt identifiera, förstå och hantera långsiktiga hållbarhetsteman som är viktiga för omvärlden och för verksamheten.

Vitrolifes hållbarhetsteman ger företagets ledning och styrelse en riktning för att kunna säkerställa orienteringen i den långsiktiga utvecklingen och att strategiskt skapa förutsättningar för att göra förflyttningar i linje med de globala målen. Utifrån analysen av värdekedjan, intressent- och väsentlighetsanalysen identifieras det landskap av utmaningar och möjligheter som omger Vitrolife. Landskapet utgör sedan basen för de nyckelutmaningar och huvudsakliga möjligheter som prioriteras och utvecklas till långsiktiga hållbarhetsprogram.

Genom att koppla hållbarhetsprogram till teman och förankra dem i ledningen, säkerställer bolaget att det långsiktiga hållbarhetsarbetet är en integrerad del av affärsutvecklingen. Det möjliggör också nödvändiga avvägningar och vägval för att gå i takt med organisationen, program för program.

Hur Vitrolife integrerar hållbarhet i strategin

För att införliva de väsentliga hållbarhetsfrågorna i kärnverksamheten integreras resultaten i bolagets årliga affärsstrategiprocess. Man kan beskriva det som att dessa tillförs som en extra lins i utvecklingen av de funktionella initiativ som identifieras i den strategiska planeringsprocessen. "Funktionellt initiativ" är en aktivitet på hög nivå som kan delas upp i delaktiviteter och projekt avsedda att leverera mot ett definierat strategiskt fokus eller en strategisk prioritering. Processen utformar bolagets närliggande prioriteringar (1-3 år) och integrerar hållbarhet i kärnverksamhet och organisation. Det sammankopplade arbetssättet ger ledning och styrelse en systematisk överblick av företagets viktigaste hållbarhetsteman fram till 2030. Det möjliggör initiering av långsiktiga satsningar i form av hållbarhetsprogram eller strategiska beslut för att säkerställa att bolagets långsiktiga förflyttning ligger i linje med de globala målen.

För att kunna arbeta målinriktat och följa bolagets förbättringsarbete är rapportering och monitorering i enlighet med internationella standarder och regelverk för bolagets bransch avgörande. Det möjliggör även jämförelser samt hjälper företagsledningen att säkerställa nödvändiga förflyttningar.

Hållbar tillväxt och globala partnerskap



Vitrolife eftersträvar en långsiktigt hållbar tillväxt som bidrar till förverkligandet av de globala målen. Det innebär en inkluderande tillväxt som stärker Vitrolifes verksamhet samtidigt som den har en positiv inverkan på samhället och miljön längs hela bolagets värdekedja. En avgörande faktor för att kunna uppnå den förändringstakt som krävs är innovation och kunskapsdelning genom strategiska partnerskap och samarbeten.

Ekonomisk hållbarhet

Samtidigt som Vitrolife har som mål att skapa långsiktig tillväxt, skall bolaget minimera sin negativa påverkan på omvärlden. Medan ekonomiska konsekvenser och strategiska förflyttningar balanseras är en god finansiell ställning en förutsättning för den omställning som skall ske.

Vitrolife betalar skatt i varje land där verksamhet bedrivs i enlighet med gällande lagstiftning samt OECD:s riktlinjer för rättvis fördelning av resultatet. Läs mer på sid. 61. Bolaget genererar och distribuerar också ekonomiska värden genom investeringar, innovation och forskning samt löner och förmåner vilket bidrar till utvecklingen i det lokala samhället i varje land bolaget är verksamt. Det finansiella resultatet kan således ses som den övergripande indikation på Vitrolifes ekonomiska påverkan på samhället. Läs mer på sid. 49-52.

Vägledande principer

Vitrolifes uppförandekod utgör en viktig bas för verksamhetens hållbarhetsarbete och lägger grunden för hur bolaget ska arbeta ansvarsfullt. Den bygger på Global Compacts tio principer kring mänskliga rättigheter, arbetsrättsliga frågor, miljö och antikorruption. Uppförandekoden finns att läsa i sin helhet på Vitrolifes hemsida www.vitrolife.com. Vitrolife kräver att samtliga medarbetare skriver under och efterlever uppförandekoden. För att säkerställa medvetenheten över tid och sunda affärsmetoder finns ett tydligt compliance-program. Utbildning tillhandahålls årligen och samtliga medarbetare i tjänst får då verifiera efterlevnad av bolagets Code of Conduct. Detta hjälper organisationen att bättre kunna upptäcka, förebygga och motverka eventuellt oetiskt beteende eller andra osunda affärsmetoder. Vitrolife har även en separat policy som ger extra vägledning till medarbetare

och affärspartners gällande samverkan med hälso- och sjukvårdsaktörer samt vårdpersonal.

För att säkerställa sunda affärsrelationer mot kunderna kräver Vitrolife att samtliga distributörer skriver under och efterlever Vitrolifes särskilda distributörs-uppförandekod. Distributörerna försäkrar därmed att det inte förekommer någon form av tvångsarbete, barnarbete eller mutor. Samtliga distributörer har skrivit under Vitrolifes Code of Conduct. Vid val och kvalificering av leverantörer avseende inköp av material till produktionen är ett av urvalskriterierna att leverantörerna efterlever och arbetar i enlighet med Vitrolifes Code of Conduct. Vitrolife arbetar med etablerade leverantörer inom huvudsakligen EU och USA.

Utveckling, innovation och partnerskap

Som ett medicintekniskt bolag som ligger i framkant avseende embryobedömning kan bolaget ha en stor positiv påverkan på patienterna när utveckling och innovationer leder till att minska tiden det tar att hjälpa människor att uppfylla sina drömmar att få barn.

Tack vare de senaste fyra decenniernas forskning och förbättringar inom IVF-processen har det blivit möjligt att

Vitrolifes uppförandekod

Vitrolifes uppförandekod beskriver bolagets värderingar, åtaganden och rättigheter både på arbetsplatsen och vad gäller affärsverksamheten.

Alla medarbetare ska agera i enlighet med de regler som fastställs i uppförandekoden samt följa lagar, förordningar och Vitrolifes stödjande policyer såväl globala som lokala.

Även leverantörer, distributörer och affärspartners ska följa relevanta delar av uppförandekoden.

Uppförandekoden baseras på följande internationella principer:

- FN:s allmänna förklaring om de mänskliga rättigheterna
- FN:s Global Compact
- ILO:s deklaration om grundläggande principer och rättigheter i arbetslivet
- OECD:s riktlinjer för multinationella företag

A photograph of a woman with dark hair tied back, wearing a white ribbed cardigan, holding a baby. The baby is wearing a blue ribbed shirt and light blue pants, and is laughing with its mouth open. The woman is smiling and looking at the baby. The background is a plain, light grey wall.

VITROLIFES VERKSAMHET BIDRAR TILL GLÄDJE

Vitrolifes verksamhet bidrar till att hjälpa människor att uppfylla sina drömmar om att bli föräldrar. Vitrolifes vision är "to fulfil the dream of having a baby".

fokusera på hur en lyckosam graviditet och födsel kan ske så snabbt som möjligt. För att uppnå detta måste de embryon som har störst möjlighet att resultera i ett friskt barn kunna identifieras, rangordnas och återföras ett i taget. Genom automatisk bildigenkänning kombinerat med artificiell intelligens och preimplantatorisk genetisk testning, kan morfokinetiska parametrar analyseras och ge stöd i beslutsprocesser som underlättar valet av embryo för återföring. 2021 investerade bolaget 6,8 (7,4) procent av omsättningen på forskning och utveckling.

Socialt ansvar

För att minska ojämlikheter och orättvisor i världen, bidrar Vitrolife sedan ett tiotal år med stöd till Läkarmissionen och Unicef. Läkarmissionen är en hjälporganisation som sedan 1958 arbetat för att förändra framtiden för utsatta människor och genomför internationellt utvecklingsarbete och katastrofhjälp i fyrtioa länder. Vitrolife stöder Läkarmissionens arbete med att skapa säkra förlossningar för kvinnor på Panziskjukhuset i Bukavu, DR Kongo, vilket räddar liv och minskar lidande. Det grundades av Denis Mukwege, vinnare av Nobels Fredspris och tar emot tusentals patienter från hela regionen. Läkarmissionen är en av sjukhusets huvudfinansiärer och har fokus på säkra förlossningar, för tidigt födda barn, en nutritionsavdelning som räddar liv på svårt undernärda barn samt på familjeplanering. Genom Vitrolifes bidrag till Läkarmissionen har 1766 kvinnor kunnat föda sina barn i säker miljö på sjukhus.



Etiska, säkra och tillgängliga produkter



Vitrolifes verksamhet ska i alla avseenden agera ansvarsfullt och säkerställa ett medvetet etiskt beslutsfattande för att minimera risker, behålla förtroendet hos kunder, partners och aktieägare. Genom att vara en relevant drivkraft för positiv förändring där bolaget har en påverkan kan Vitrolife bidra till universell tillgång till reproduktiv behandling.

Ansvarsfulla affärer

Att bedriva affärer på ett ansvarsfullt sätt ligger i linje med bolagets syfte och vision. Det är en kritisk framgångsfaktor och måste genomsyra hela bolagets verksamhet. Allt från hur bolaget arbetar med distributörer till utveckling av produkter och tjänster samt personal och ledarskap. Det är avgörande för den långsiktiga trovärdigheten, minskar riskerna för lagbrott, och skapar därtill konkurrensfördelar när det gäller rekrytering och externa samarbeten.

Inom medicinteknisk verksamhet är de regulatoriska kraven långtgående och Vitrolife har väl upprättade processer och strukturer för att säkerställa lagefterlevnad och efterföljnad av etiska principer som gäller i varje land där bolaget är verksamt.

Kvalitetssäkrade produkter

Vitrolifes produkter utvecklas, tillverkas, marknadsförs, säljs och underhålls enligt kvalitetskontrollerade processer. Som tillverkare av medicintekniska produkter måste Vitrolife uppfylla betydande och strikta lagkrav samt produktsäkerhetsstandarder. Under 2021 har Vitrolife arbetat fokuserat med att anpassa till det nya europeiska regelverket, Förordning (EU) 2017/745 om medicintekniska produkter (MDR). Vitrolifes verksamhet är kvalitetscertifierad enligt ISO 13485 (Design och tillverkning av medicintekniska produkter). Kvalitetsledningssystem granskas av både interna och tredjepartsgranskare samt certifieras av externa anmälda organ och myndigheter som utför regelbundna inspektioner. Målsättningen är att varje produkt som distribueras till kund uppfyller utlovad kvalitet, vilket i sin tur möjliggör effektiva behandlingar.

Kvalitetssystem stödjer tillverkning

Genom kvalitetssystem som uppfyller internationella krav för medicintekniska produkter, framförallt ISO 13485, kan produkter med hög kvalitet levereras. Vitrolife har med sin

kvalitetspolicy och sitt kvalitetssystem förbundet sig att följa de regler som ställs av myndigheterna i varje land där produkterna säljs eller distribueras. Det innebär bland annat att varje produkt säljs med tydlig märkning av godkänt användningsområde, instruktioner för korrekt användning och att det finns system för att bedöma risker och registrera eventuella biverkningar.

Vitrolife utför tester i hela produktionskedjan från råvaror och halvfabrikat till slutlig produkt för att säkerställa att produkter med jämn och hög kvalitet levereras till kunderna. Kvalitetssäkrade produkter utgör en förutsättning för att verka som medicinteknisk leverantör och innebär betydande konkurrensfördelar. För mer information om Vitrolifes kvalitetssystem, se sid 14-15.

Kliniska studier

Vitrolife genomför kliniska studier för att säkerställa säkerhet och effektivitet hos bolagets produkter. Vitrolife har åtagit sig att genomföra kliniska studier på ett etiskt sätt och att följa principerna i Helsingforsdeklarationen. Bolaget utför därför kliniska studier i enlighet med relevanta internationella riktlinjer för bästa praxis, förordningar och andra koder eller principer (t.ex. Good Clinical Practice). Vitrolife säkerställer också att landspecifika regler och riktlinjer följs.

En riskbedömning genomförs alltid inför att en klinisk studie påbörjas för att säkerställa att det finns ett fördelaktigt nytta-riskförhållande för de inskrivna patienterna. Alla kliniska studier utvärderas och godkänns av en oberoende etisk kommitté innan de påbörjas och övervakas av en oberoende styrelse för datasäkerhetsövervakning. Processen för informerat samtycke säkerställer att potentiella patienter som ska rekryteras är medvetna om detaljerna i den kliniska undersökningen och är fria att bestämma om de vill delta i studien.

För att säkerställa transparens registrerar Vitrolife sina kliniska studier, med protokoll och resultat, i offentligt tillgängliga register över kliniska prövningar (t.ex. clinicaltrials.gov eller motsvarande). Resultaten av kliniska studier publiceras även i tidskrifter med expertgranskning och rådata görs tillgängliga för tredje part på begäran.

Workshops stödjer bästa möjliga resultat

Vitrolife Academy är en utbildningsorganisation som består av IVF-expert. Kompetensöverförande workshops genomförs regelbundet av Vitrolife både hos kunder, i Vitrolifes lokaler och digitalt för att ge kunderna utbildning kring hur produkterna ska användas. Genom samarbete

med Vitrolifes samtliga affärsområden utarbetas effektiva metoder och anordnas utbildningar för kliniker för att uppnå bästa möjliga IVF-resultat.

Kundnöjdhet mäter upplevd kvalitet

Vitrolifes produkter säljs över hela världen. Vitrolife mäter kundnöjdhet som huvudsakligt mått för upplevd kvalitet. Kundsynpunkter sammanställs regelbundet och redovisas för organisation och ledning. Metoden att mäta kundnöjdhet sker genom att bolagets kunder via enkät får besvara frågan om viljan att rekommendera Vitrolife som en partner till kliniker inom IVF-området. Under 2021 utarbetade bolaget en ny undersökning för att mäta kundnöjdheten och som skickades ut till kunder i direktköpande marknader samt till Vitrolifes distributörer. Förbättringen medförde att bolaget nådde samtliga geografiska regioner och på så vis fick in ett bredare underlag och fler svar.

Undersökningen översattes till 5 olika språk och nådde 8500 kontaktpersoner med en svarsfrekvens på mer än 5 procent.

Kundnöjdhet - rekommendationsvilja 2021

Direktköpande kunder



Distributörer



■ Mycket nöjda ■ Nöjda ■ Mindre nöjda

Visselblåsarfunktion

Vitrolife har en digital visselblåsarfunktion, som består av koncernens HR & Hållbarhetschef och Vitrolifes styrelseordförande, dit medarbetare och externa intressenter kan vända sig för att rapportera eventuella avvikelser från Vitrolifes Code of Conduct. Rapportering kan ske anonymt. Fyra ärenden har rapporterats under 2021. Om ett ärende inkommer finns en process på plats för granskning, utredning och uppföljning med lämpliga korrigeringsåtgärder.

Ekologiskt fotavtryck och netto-noll utsläpp



Vitrolife ska vara en drivande kraft för att skapa hållbara produktions- och konsumtionsmönster genom hela värdekedjan. Bolaget ska minimera sitt ekologiska fotavtryck, respektera den biologiska mångfalden, värna vattenresurser och vidta åtgärder för att bekämpa klimatförändringarna och arbeta i en riktning för att uppnå FN:s 1,5 graders mål.

Minimal miljö- och klimatpåverkan

Vitrolife arbetar systematiskt för att minska miljöpåverkan från all verksamhet. I linje med det är huvudkontoret inklusive produktionsanläggningen i Göteborg certifierad i enlighet med miljöledningssystemstandard ISO 14001. Vitrolife arbetar även aktivt på produktiv nivå och har genomfört en livscykelanalys på en av Vitrolifes viktigaste produkter, EmbryoScope+. GHG-avtrycket beräknades 2020 uppgå till 21,3 ton CO₂. Under 2021 har ett arbete med att minska utsläppen fortsatt bland annat genom att samordna resor och klinikbesök vid installation och underhåll. Bolaget har också infört längre serviceintervall på EmbryoScopes och utbildar samt certifierar lokala ingenjörer i försäljningsländer för att utföra mer arbete på plats.

Genom att kartlägga utsläppskällor i enlighet med GHG-protokollet kan Vitrolife arbeta strategiskt med direkta åtgärder för att synliggöra och minska negativ påverkan på klimatet. Andra exempel på aktiviteter är att samordna transporter av varor mer effektivt, samt att begränsa affärsresandet. Under perioden som har präglats av anpassningar på grund av Covid-19, har verksamheten gjort en stor omställning genom att ersätta resor med digitala konferenser, mötes- och utbildningsarrangemang både när det gäller interna och externa kontakter. Därmed gynnas både produktiviteten, hälsan och klimatet. Ambitionen är att bolagets verksamhet ska bedrivas med så låg miljö- och klimatpåverkan som möjligt utan att ge avkall på Vitrolifes konkurrenskraft.

MEA

De flesta medicintekniska produkter som används inom IVF måste utifrån krav från tillsynsorgan genomgå en analys med embryon från möss som en del av processen för biologisk kvalitetskontroll. Vitrolife utför mer än 90 procent av testerna internt. Djurens välbefinnande hålls på högsta standard genom att följa guiden för vård och användning

av försöksdjur som tillhandahålls av National Research Council, samt att utföra revisioner av veterinärer kvartalsvis. Mössen kommer från företag som är specialiserade på uppfödning av försöksdjur. Det finns ett nära samarbete med akademiska institutioner och tredjepartslaboratorier där likvärdiga krav och standarder måste efterlevas. För närvarande finns det inget accepterat alternativ till att använda musembryon, men Vitrolife är engagerad i 3R:erna: Replace, Refine and Reduce. Till exempel kan bolaget minska antalet möss som krävs genom att öka partistorleken för en given produkt.

Materialanvändning och avfallshantering

Material	2021	Material	2021
Brännbart avfall	69,3 t	Biologiskt avfall	7,4 t
Papp	31 t	Farligt avfall	2,2 t
Metall	4,9 t	Riskavfall	3,1 t
Glas	3,9 t	E-avfall	1,3 t
Plast	1,8 t	Vatten	11 276 m ³

Vattenförbrukning baseras på produktionsanläggningarna i Göteborg, Denver och Aarhus. Övrig avfallsstatistik baseras på Göteborg och Denver. Ett arbete att inkludera större del av organisationen är pågående.

Vitrolife arbetar löpande med att skapa produkter med låg miljöpåverkan och att minska andelen avfall. Ett exempel är EmbryoMap där reagensen som används för provberedningen tillhandahålls färdigblandade och indexen levereras i en PCR-platta för att reducera både plast och övrigt tillhörande avfall. Detta format gör att testets komponenter kan levereras i en enda kartong och kan skickas och förvaras i samma temperatur, vilket ökar frakteffektiviteten genom att minska såväl transport- som lagringsvolym.

Klimatpåverkan

Sedan 2019 mäter Vitrolife utsläpp i enlighet med GHG-protokollet. Scope 1 utgörs av direkta utsläpp från bolagets produktionsanläggningar och Scope 2 utgörs av förbrukning av el från produktionsanläggningarna. Scope 3 utgörs av utsläpp utöver inköpt energi, som sker utanför verksamhetens gränser. Vitrolife mäter effektivitet för samtliga scope som utsläpp av CO₂ i ton i relation till bolagets omsättning i MSEK, vidare benämnt klimatindex. Pandemin har påverkat bolagets utsläppsmönster och försvårar jämförelser över tid. Under 2021 ökade de faktiska utsläppen i samtliga scope jämfört med 2020 men ej i relation till omsättning, sett genom klimatindex. Jämför man istället med 2019 som var mer av ett normalår, ligger utsläppen fortsatt lägre även i faktiska tal trots ökad omsättning.



SCOPE 1

DIREKTA VÄXTHUSGASUTSLÄPP:

	2021	2020	2019
TON CO ₂	578	515	523
KLIMATINDEX	0,34	0,41	0,35



SCOPE 2

INDIREKTA VÄXTHUSGASUTSLÄPP FRÅN ELEKTRICITET OCH VÄRME:

	2021	2020	2019
TON CO ₂	740	702	808
KLIMATINDEX	0,44	0,56	0,55



SCOPE 3

ÖVRIGA INDIREKTA VÄXTHUSGASUTSLÄPP:

	2021	2020	2019
TON CO ₂	1 499	1 199	1 867
KLIMATINDEX	0,89	0,96	1,26

Scope 1 - Direkta växthusgasutsläpp

Klimatpåverkan 2021 inom Scope 1 uppgick till 578 ton CO₂ (515). Klimatpåverkan utgörs huvudsakligen av förbränning av naturgas vid destillering av produktionsvattnet i USA. Denna process bidrar också till uppvärmningen av renrummen och drivs därför löpande. Detta i relation till ökad omsättning resulterar ändå i ett lägre miljöindex för Scope 1 under 2021. Klimatindex relaterat till Scope 1 uppgick till 0,34 (0,41).

Scope 2 - Indirekta växthusgasutsläpp från elektricitet och värme

Klimatpåverkan 2021 inom Scope 2 uppgick till 740 ton CO₂ (702). Klimatpåverkan utgörs huvudsakligen av förbrukning av el till bolagets produktionsanläggningar. El som förbrukas i Sverige och Danmark kommer från förnyelsebara energikällor vilket innebär noll utsläpp av CO₂. Klimatindex relaterat till Scope 2 uppgick därmed till 0,44 (0,56).

Scope 3 - Övriga indirekta växthusgasutsläpp

Inom Scope 3 har Vitrolife genomfört en väsentlighetsanalys av klimatpåverkan vilket resulterat i att affärsresor och transporter av varor inkluderats i Vitrolifes mätning av Scope 3. Under 2021 har antalet affärsresor fortsatt varit lågt till följd av pandemi och nya arbetssätt. Däremot har antalet varutransporter återigen ökat. Scope 3 uppgick 2021 till 1 499 ton CO₂ (1 199). Klimatindex relaterat till Scope 3 uppgick därmed till 0,89 (0,96).

IVF-medier är känsliga produkter som måste förvaras och transporteras i kyla för att kvaliteten ska bevaras. Kylning av IVF-medier under transport uppnås genom att produkter packas i välisolerade frigolitlådor med kylklampar. Dessa

frigolitlådor har en begränsad tid utanför kylrum innan innehållet riskerar bli för varmt. Kort transporttid krävs och därför är flygfrakt det enda alternativet vid längre sträckor.

Klimatpåverkan kan reduceras genom effektiv packning och med färre försändelser. Vitrolife strävar efter att reducera antalet kyltransporter genom att informera kunder om transporternas CO₂-utsläpp och därmed uppmuntra kunderna att köpa större mängd vid färre tillfällen. Ett beräkningsverktyg har utvecklats för att fylla kyllådorna optimalt. Icke kylkänsliga produkter som exempelvis instrument skeppas med båt när det är möjligt.

Vitrolife använder professionella speditörer med effektiva transportsystem som optimerar transporterna avseende sampackning och transportväg vilket också håller nere CO₂-utsläpp samt kostnader.

För att minimera klimatpåverkan och kostnader har Vitrolife en tydlig respolicy som uppmuntrar att interna resor minimeras genom nyttjande av digitala verktyg som videokonferensutrustningar, som finns installerade på samtliga av bolagets kontor. Under de senaste två årens omställning av arbetssätt på grund av pandemin, har personalens resande minskat väsentligt såväl i tjänsten som till och från arbetsplatsen då många medarbetare kunnat utföra sitt arbete hemifrån. Under 2021 har Vitrolife investerat i 16 st laddstationer för personalens bilar i Göteborg där huvudkontor och den största produktionsanläggningen är belägen. De tjänstebilar som används i bolaget får enligt antagen policy släppa ut max 56g CO₂/km.

Jämställdhet, hälsa och rättigheter för alla arbetstagare



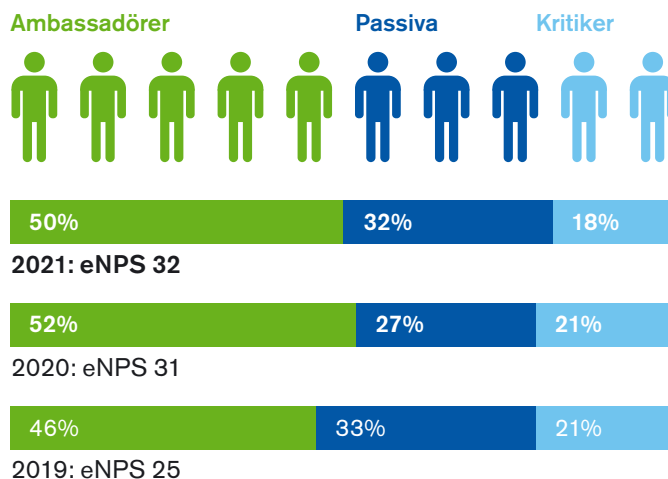
Vitrolife arbetar löpande med att säkerställa jämställdhet och arbetstagares rättigheter genom att sträva efter en företagskultur och en struktur där alla har lika rättigheter och möjligheter, oavsett t.ex. kön, etnicitet, religion, ålder och annan status. Rättvis fördelning av inflytande och resurser mellan kvinnor och män, samt nolltolerans mot diskriminering är viktiga förutsättningar för Vitrolife globalt, samtidigt som bolagets verksamhet kan bidra till utveckling i önskad riktning. Arbetet eftersträvar att alla medarbetare i bolagets värdekedja ska få sina rättigheter och sin hälsa säkerställd och att bolaget inte bidrar till någon form av tvångs- eller barnarbete.

Attraktiv arbetsplats

Vitrolife är ett kunskapsintensivt bolag där medarbetarna utgör den enskilt viktigaste tillgången för bolagets långsiktiga konkurrenskraft och lönsamhet. Därför är Vitrolifes målinriktade arbete med att skapa en attraktiv och hållbar arbetsplats för alla medarbetare en nyckel till bolagets framgång. Personalomsättningstakten, räknat som antal slutade genom medelantal anställda under året, är 13 (11) procent. Vitrolife erbjuder en attraktiv arbetsplats med möjlighet att arbeta för ett högre syfte, ett syfte som gör skillnad i människors liv över hela världen. Tillsammans gör Vitrolifes medarbetare verklig skillnad för fertilitetskliniker runt om i världen och deras patienter.

Vitrolifes medarbetare skapar bolagets ledande ställning på marknaden. Vitrolifes medarbetare kan generellt i hög grad rekommendera företaget som en bra arbetsplats. Under 2021 fortsatte eNPS att öka. eNPS betyder Employee Net Promoter Score och mäter hur villiga medarbetare är att rekommendera sin arbetsplats till vänner och bekanta. Ett eNPS-värde kan variera från -100 till +100. Ett värde över 0 är bra, över +20 är väldigt bra och över +50 är enastående. Vitrolifes eNPS ökade från +31 2020 till +32 2021. Under 2021 har en ny metodik för medarbetarundersökningar implementerats globalt. Med det förnyade puls-formatet ges arbetsgrupperna bättre möjlighet att mer kontinuerligt diskutera frågor med hög relevans för t ex arbetssätt, gruppdynamik och hälsa och att mäta sina framsteg. Vitrolifes verksamhet bidrar till glädje och det är därför självklart att bolagets medarbetare skall känna glädje i sitt arbete.

Employer Net Promoter Score



En fortsatt hög eNPS kan bekräfta att Vitrolifes chefer och medarbetare har en god anpassningsförmåga i den omvälvande tid som 2021, i likhet med 2020 inneburit med anledning av pandemin. Resultaten visar att medarbetarna i Vitrolife i mycket hög grad upplever sin arbetsmiljö som både fysiskt som psykologiskt trygg och att man känner att bolaget bryr sig om sina anställda. Det är viktiga styrkor som fungerar som ett fundament för öppen dialog i grupperna kring det som kan förbättras, t ex arbetsbelastningen och samarbetet. Resultaten från medarbetarundersökningen analyseras och diskuteras i varje arbetsgrupp och ligger till grund för aktivitetsplaner både på grupp- och ledningsnivå. Medarbetarundersökningen besvaras av närmare 90 procent av bolagets drygt 400 medarbetare världen över.

I takt med att Vitrolife växer har under året implementeringen av ett globalt HR-system slutförts, vilket förenklar arbetssätt och uppföljning av data.

Trygg arbetsmiljö och god hälsa

Vitrolife stödjer flexibla arbetsformer för medarbetarna så långt det är möjligt, för att skapa utrymme för återhämtning och balans mellan arbete och familjeliv. Mångfald, jämlikhet och rättvisa i en arbetsmiljö där alla anställda känner sig uppskattade och respekterade är målet. Från arbetsmiljöronder och medarbetarundersökningar inhämtas viktiga synpunkter för att ständigt förbättra arbetsmiljön, både fysiskt och organisatoriskt. Genom systematiskt arbetsmiljöarbete arbetar Vitrolife aktivt för en ständig förbättring av förutsättningarna för hälsa och säkerhet på arbetsplatsen samt att förhindra att ohälsa och olycksfall inträffar. I alla länder där Vitrolife är verksamt erbjuds en

arbetsmiljö som uppfyller eller överträffar de krav som gäller enligt lagstiftning och andra standarder när det gäller hälsa och säkerhet i respektive land.

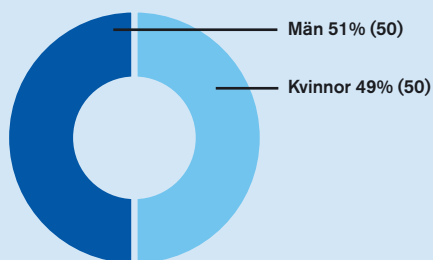
Vitrolife har som övergripande mål att skapa en god fysisk arbetsmiljö och ett hälsosamt arbetsklimat där alla kan känna sig trygga, utvecklas och må bra. Genom regelbundna medarbetarundersökningar sker uppföljning av hur tillfreds medarbetarna är med sin arbetsmiljö och genom dialog och medskapande dialoger genomförs förbättringar. Medarbetarna utbildas så att arbetet utförs på ett sätt som minskar risker för arbetsskador och förebygger ohälsa och olycksfall. Bolaget arbetar systematiskt och förebyggande med hälsa, välbefinnande och säkerhet för alla medarbetare. Medarbetarundersökningarnas resultat visar på hög grad av upplevd fysisk såväl som psykologisk trygghet i organisationen.

Det lokala arbetsmiljöarbetet drivs av cheferna med stöd av HR och samarbetspartners, exempelvis lokala arbetsgivarorganisationer och experter. För den svenska

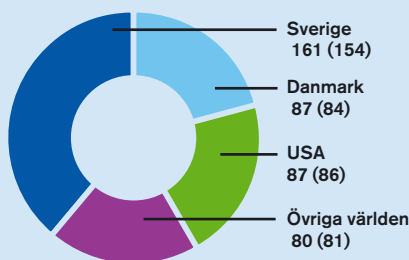
och för den danska verksamheten drivs det systematiska arbetsmiljöarbetet av en skyddskommitté. I denna ingår utsedda skyddsombud tillsammans med övriga personalrepresentanter och ledning. Fastställda planer finns för ansvar och riskbedömning samt rutiner för att tidigt upptäcka, åtgärda och följa upp eventuella brister i arbetsmiljön.

Under 2021 har vikten av en säker arbetsmiljö haft ett fortsatt starkt fokus på grund av covid-19. Säkerheten för de medarbetare som tjänstgör i till exempel produktion och distribution och lager har alltjämt kunnat säkerställts genom särskilda försiktighetsåtgärder. Vitrolife har kunnat undvika spridning av viruset bland personalen på samtliga orter där produktion bedrivs. De medarbetare vars arbetsuppgifter går att utföra på distans, har kunnat arbeta hemifrån. Aktiva åtgärder för att möjliggöra en bra miljö för långvarigt hemarbete har vidtagits, till exempel har medarbetare kunnat låna hem möbler och utrustning. En kontinuerlig och tät mellanmännisklig dialog har säkerställts av cheferna för att behålla den goda företagskulturen och samarbetet i grupperna trots ett utdraget distansarbete.

Fördelning per kön*



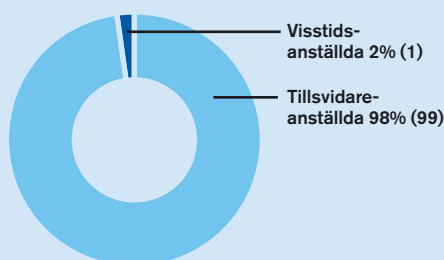
Medeltal medarbetare per land



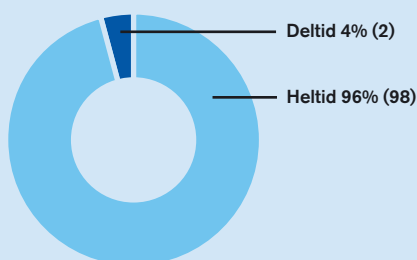
Nyckeltal medarbetare

	2021	2020	2019
Antal medarbetare vid årets slut	427	413	430
Medelantal medarbetare	415	405	398
Fördelning män / kvinnor samtliga anställda (%) *	51/49	50/50	49/51
Fördelning män / kvinnor på chefsposition (%) *	64/36	60/40	64/36
Fördelning män / kvinnor ledande befattningshavare (%)	75/25	75/25	86/14
Sjukfrånvaro (%) **	4,4	3,8	5,2
Olycksfall ***	1	4	9

Fördelning per anställningsform*



Fördelning per anställningstyp*



*På grund av GDPR regulatoriska skäl har Tysklands 15 medarbetare exkluderats från statistiken
 Sjukskrivningstal omfattar den svenska delen av verksamheten. Statistiken innefattar både korttids- och långtidssjukskrivning samt arbetsrelaterade och icke-arbetsrelaterade orsaker. *Statistik för övriga världen är inte inkluderad på grund av begränsningar i rapporteringssystematik. Samtliga medarbetardata är sammanställda utifrån FTE om inte annat anges.

Kompetensförsörjning

Vitrolife är ett kunskapsintensivt företag. Att erbjuda medarbetarna möjligheter till kontinuerlig professionell utveckling i bredd och djup, utgör en grundsats för hållbar kompetensförsörjning. Medarbetarnas kompetens är direkt avgörande för Vitrolifes tillväxt. För att engagera och utveckla kompetenta och inspirerade medarbetare identifieras utvecklingsbehov i regelbundna samtal mellan medarbetare och chefer. Det guidande ramverk för mål- och utvecklingssamtal som kallas VitroTalks, togs fram under 2020 har under 2021 implementerats globalt i bolaget och ligger i linje med de önskade värderingarna. Genom en digital portal har chefer och medarbetare stöd för kontinuerliga samtal, planering, uppföljning och återkoppling.

Att ytterligare förbättra personalens möjligheter till utveckling i sitt arbete är ett prioriterat område 2022, och förbättringarna mäts genom frågor i medarbetarundersökningarna. Utöver individuella utvecklingsinsatser genomförs också befattningsspecifik utbildning omfattande både kvalificering och re-kvalificering. Chefer med personalansvar deltar regelbundet i chefsträffar kring relevanta aspekter av ledarskapet inom Vitrolife, vilket skapar bra förutsättningar för att utvecklas som kompetenta, trygga och inkluderande ledare. För att underlätta samarbete i en global organisation erbjuds bland annat språkutbildningar.

Vitrolifes kärnvärden

Vitrolifes vision är "To fulfil the dream of having a baby" och beskriver det som är viktigast för bolaget – att hjälpa människor att förverkliga sin dröm att bli föräldrar. Tydliga



Vitrolifes värderingar och Code of Conduct vägleder medarbetarna i agerande och beslutsfattande i olika situationer

värderingar vägleder medarbetarna. Genom medarbetarundersökningen bekräftas att Vitrolife är ett värderingsdrivet företag. Vitrolife strävar efter att ha en decentraliserad och flexibel organisationsstruktur, präglad av kompetens, entreprenörsanda, målstyrning och snabba beslutsvägar. Värderingarna vägleder medarbetarna hur de ska agera och fatta beslut i olika situationer. Till varje värdering finns utförliga beskrivningar med exempel på vad de kan innebära i vardagen. Målet är att alla medarbetare har dessa som vägledning i sitt dagliga arbete tillsammans.

Jämställdhet och inklusion

Likabehandling är viktigt för att alla medarbetare oavsett identitet skall kunna utvecklas i sin fulla potential och som en grund för hälsa och välbefinnande. Vitrolife har nolltolerans mot alla former av diskriminering, mobbning eller trakasserier. Vitrolife ska vara en arbetsplats där mångfald respekteras oavsett kön, religion, etnisk bakgrund eller sexuell läggning. Mångfald och ett inkluderande arbetssätt gör Vitrolife mer hållbart, genom att möjliggöra värdeskapande utifrån en brett spektra av perspektiv, som representerar såväl kundbasen som andra intressentaspekter.

Det är viktigt för Vitrolife att vara en attraktiv arbetsgivare som maximerar och tar tillvara den kompetens som finns hos medarbetarna inom bolaget. Jämställdhet har identifierats som en prioriterad hållbarhetsfråga också för att vara relevant som arbetsgivare för nuvarande och för framtida medarbetare. Under 2021 har bolaget undertecknat FNs Women Empowerment Principles, som är ett viktigt ställningstagande och som har en tydlig förankring i Vitrolifes högre syfte. För att kunna upptäcka och åtgärda eventuella obalans har Vitrolife valt att följa upp könsfördelning på olika befattningsnivåer inom bolaget. Det finns en ambition att öka andelen kvinnliga chefer för att skapa en balanserad organisation. Årligen genomförs lönekartläggningar för att upptäcka eventuella oskäliga skillnader som därefter korrigeras inom ramen för bolagets jämställdhetsambition. Resultaten från lönekartläggningen visar att det inte existerar några oskäliga löneskillnader på basis av kön inom Vitrolife.

Kollektivavtal och transparens

Alla bolagets medarbetare har rätt att gå med i en fackförening och att förhandla kollektivt i enlighet med lokala lagar och tillämpliga överenskommelser. Alla som arbetar för Vitrolife ska ha rätt till rättvisa villkor enligt lokala regler och förordningar, inklusive avtalsenlig arbetstid, tid för vila, övertid och semester. Vitrolife Sweden AB omfattas av kollektivavtal och är medlem av Innovations- och Kemiindustrierna (IKEM) inom Svenskt Näringsliv och förbinds därmed av deras avtal med bland annat IF Metall,

Unionen och Akademikerförningarna. Samarbetet med lokala fackliga parter fungerar väl och underlättar lösningar som på bästa sätt tar hänsyn till både medarbetarnas och Vitrolifes intressen. Totalt omfattas 39 (37) procent av Vitrolifes anställda av kollektivavtal.

Vitrolifes medarbetare har tillgång till tydlig och transparent information om bolagets erbjudande som arbetsgivare

och vilka regler som gäller, genom de personalhandböcker som upprättats. Personalhandböckerna vilar på Vitrolifes värdegrund och utgår från nationellt och internationellt etablerade normer för mänskliga rättigheter och arbetsrätt. Chefer i alla funktioner ansvarar för implementeringen och att medarbetare känner till och följer gällande struktur och kultur, medan HR-funktionen ansvarar för utveckling, utbildning och uppföljning.

Nedan framgår var kraven på hållbarhetsinformation utifrån ÅRL 6 kap 11§ rapporteras i denna årsredovisning.

Område	Upplysning	Sidhänvisning
Affärsmodell	Vitrolifes affärsmodell, strategi och styrning	8, 16-21
Hållbar tillväxt och antikorruption	Vitrolifes arbete för en hållbar tillväxt och åtgärder för att motverka korruption	22-25
Miljö och klimat	Vitrolifes arbete för att minska sin påverkan på miljö och klimat	26-27
Sociala förhållanden och personal	Vitrolifes arbete för att trygga sociala förhållanden och arbete med personalrelaterade frågor så som jämställdhet och trygga arbetsplatser	28-31

Hållbarhetsrapporten för 2021 omfattar moderbolaget Vitrolife AB (publ), organisationsnummer 556354-3452 och samtliga enheter som konsolideras i Vitrolifes koncernredovisning vilka finns specificerade i not 27. Hållbarhetsrapporten är upprättad i enlighet med bestämmelserna i Årsredovisningslagen, kap. 6–7. Styrelsen och verkställande direktören har vid undertecknande av års- och koncernredovisningen även godkänt hållbarhetsrapporten. Hållbarhetsrapporten för 2021 exkluderar Igenomix då bolaget förvärvades i slutet av verksamhetsåret.

Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten

Till bolagsstämman i Vitrolife AB (publ), organisationsnummer 556354-3452

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten för år 2021 på sidorna 19–31 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 12 Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning

och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionsd i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

Uttalande

En hållbarhetsrapport har upprättats.

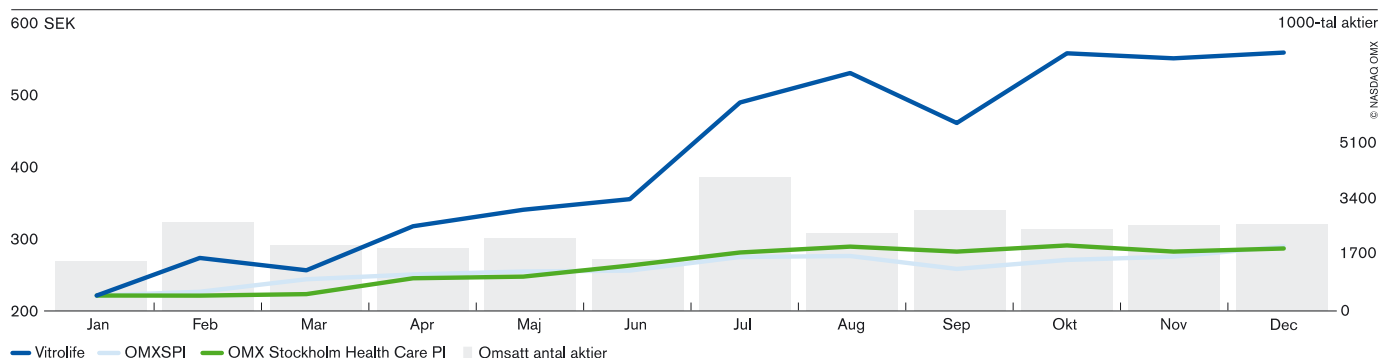
Göteborg den 25 mars 2022
Deloitte AB

Harald Jagner
Auktoriserad revisor

VITROLIFEAKTIEN

FORTSATT ÖKAT AKTIEÄGARVÄRDE

Kursutveckling och omsättning 2021



Vitrolifes aktie var under 2021 noterad på NASDAQ Stockholm, Large Cap. Aktien har varit noterad sedan den 26 juni 2001, under kortnamnet VITR.

Aktiestruktur

Aktiekapitalet i Vitrolife AB (publ) uppgick den 31 december 2021 till 27 631 227 SEK (22 144 317) fördelat på 135 447 190 (108 550 575) aktier med kvotvärde 0,204 SEK. Antalet aktier ökade med 26 896 615 under året till följd av riktad emission och apportemission för att delfinansiera förvärvet av Igenomix. Samtliga aktier har lika röstvärde samt äger lika rätt till andel i Vitrolifes tillgångar och resultat. Inga utestående teckningsoptioner fanns per den 31 december 2021.

Kursutveckling och omsättning

Den 31 december 2021 var börskursen 560,00 SEK per aktie senast betalt (215,80), vilket innebär en ökning med 159 procent sedan föregående årsskifte. NASDAQ Stockholms index ökade under samma period med 35 procent. Vid utgången av 2021 uppgick Vitrolifes börsvärde till 75 850 MSEK (23 425) baserat på senaste betalkurs. Den högsta kursen under året var 585,00 SEK (252,00) och noterades den 29 oktober (18 september). Den lägsta kursen under året var 210,40 SEK (112,30), vilken noterades den 26 januari (23 mars).

Antal omsatta Vitrolifeaktier på NASDAQ Stockholm under året uppgick till 28 898 656 (37 988 124) till ett värde av 11 726 MSEK (7 083). Antal avslut var 424 529 (277 462).

Det omsatta antalet aktier motsvarar 21,3 procent (35,0) av antalet utestående aktier vid årets utgång.

+159% AKTIEKURSEN UNDER 2021

Ägarstruktur

Vid årsskiftet var antal ägare i Vitrolife 16 578 (10 601). Av dessa ägde 91 procent 1 000 eller färre aktier. De tio största ägarna svarade för 73 procent (70) av aktierna. Andelen ägande registrerade på adresser utanför Sverige var 63 procent (62).

Utdelningspolicy och utdelning

Vitrolifes styrelse och verkställande direktör avser att årligen föreslå en utdelning, eller annan motsvarande form av utskiftning, som i genomsnitt över tiden motsvarar 30 procent av årets nettovinst efter betald skatt. Vid beslut om förslag till utdelning eller motsvarande kommer koncernens framtida vinster, finansiella ställning, kapitalbehov samt ställning i övrigt att beaktas. Vitrolifes nettoskuld i relation till rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) bör i normala fall inte överstiga 3 gånger.

Under 2021 utbetalades en utdelning om 0,80 (-) SEK per aktie. I enlighet med utdelningspolicyn är det styrelsens och verkställande direktörens intention att föreslå årsstämman 2022 en utdelning om 0,80 (0,80) SEK per aktie.

Återköp av aktier

Styrelsen erhöll bemyndigande från årsstämman 2021 om att förvärva egna aktier i syfte att justera Vitrolifes kapitalstruktur. Under året har återköp av 52 568 egna aktier till ett värde om 22,8 MSEK genomförts för att hedga aktiesparprogrammet LTIP 2021 i enlighet med årsstämmans beslut. Utöver detta har det inte skett några återköp av egna aktier.

Aktiesparprogram

Årsstämman 2021 beslutade i enlighet med styrelsens förslag att införa ett långsiktigt incitamentsprogram (LTIP 2021) till vissa nyckelmedarbetare för att uppmuntra till ett personligt långsiktigt ägande i Vitrolife, samt för att öka och stärka möjligheterna att rekrytera, behålla och motivera medarbetare. Målet var också att använda LTIP 2021 för att förena medarbetarnas och aktieägarnas intressen. För mer information om programmet, se förvaltningsberättelsen sid 41.

Vitrolife har även två utestående aktierelaterade incitamentsprogram enligt beslut på årsstämmorna 2019 och 2020. För mer information om dessa program, se sid 40-41 samt www.vitrolife.com.

Deklarationskurs och löpande information

Kontinuerlig information om aktien går att erhålla på www.vitrolife.com. Där finns också pressreleaser, kvartalsrapporter och årsredovisningar samt möjlighet att per e-post prenumerera på utskick av dessa.

Personer i ledande ställning

Personer i ledande ställning, samt dem närliggande personer, ska i enlighet med EUs marknadsmissbruksförordning underrätta emittenten och Finansinspektionen om varje transaktion som genomförts för deras egen räkning

avseende aktier och andra finansiella instrument som emitteras av den emittenten. Styrelseledamöterna, verkställande direktören samt CFO har ansetts utgöra personer i ledande ställning i Vitrolife under 2021. I samband med lanseringen av en ny organisation 2022 inkluderades även övriga medlemmar av den exekutiva ledningsgruppen.

Analytiker

Följande analytiker publicerar löpande analyser av Vitrolife:

- ABG Sundal Collier
- Carnegie
- DNB Bank ASA
- Redeye
- Murgata

Fyra skäl att investera i Vitrolife

- Marknadstillväxt driven framförallt av den växande medelklassen, att blivande föräldrar väljer att försöka skaffa barn senare i livet, ökad social acceptans för IVF samt ökat nyttjande av teknologi vid IVF-behandlingar.
- Starkt varumärke förknippat med kvalitet.
- Lång historik av att skapa lönsam tillväxt.
- Ambition att leda den teknologiska utvecklingen inom IVF.

Data per aktie

	2021	2020	2019	2018	2017
Genomsnittligt utestående antal aktier*	114 625 057	108 550 575	108 550 575	108 550 575	108 550 575
Antal aktier vid periodens slut*	135 447 190	108 550 575	108 550 575	108 550 575	108 550 575
Eget kapital per aktie, SEK*	113,12	18,54	16,53	13,75	11,29
Resultat per aktie, SEK*	2,97	2,64	3,53	2,85	2,43

* Omräknat med hänsyn till den split 5:1 som genomfördes i maj 2018.

Vitrolifes tio största aktieägare

Aktieägare	Antal aktier	Aktier och röster, %
William Demant Invest A/S	36 203 822	26,7
Bure Equity AB (publ)	21 510 257	15,9
State Street Bank and Trust Co, W9	15 359 502	11,3
BNY Mellon SA/NV (Former BNY), W8IMY	7 284 247	5,4
Fjärde AP-fonden	4 133 702	3,0
JP Morgan Bank Luxembourg S.A.	3 857 691	2,9
JP Morgan Chase Bank N.A.	3 223 219	2,4
Goldman Sachs & Co. LLC, W9	2 320 020	1,7
AMF - Försäkring och Fonder	2 240 000	1,6
BNY Mellon NA (Former Mellon), W9	2 020 043	1,5
Övriga aktieägare	37 294 687	27,6
Summa	135 447 190	100,0

Källa: Euroclear Swedens aktiebok den 31 december 2021

Ägarstatistik

Storleksklass	Antal aktier tusental	Antal aktieägare	Aktier och röster, %
1 – 500	993	14 388	0,7
501 – 1 000	615	751	0,5
1 001 – 5 000	2 478	984	1,8
5 001 – 10 000	1 225	162	0,9
10 001 – 15 000	834	66	0,6
15 001 – 20 000	561	31	0,4
20 001 –	128 735	194	95,0
Summa	135 447	16 578	100,0

Källa: Euroclear Swedens aktiebok den 31 december 2021



FEMÅRSÖVERSIKT, KONCERN

TSEK	2021	2020	2019	2018	2017
Resultaträkningar i sammandrag					
Nettoomsättning	1 680 804	1 245 572	1 480 132	1 151 348	1 046 217
Bruttoresultat	1 046 090	767 667	938 652	761 124	681 709
Rörelseresultat	435 379	370 015	487 946	393 915	340 856
Resultat efter finansiella poster	459 969	366 191	492 694	398 583	340 915
Årets resultat	343 563	287 865	383 839	310 697	264 602
Av- och nedskrivningar	108 914	84 070	99 388	84 692	66 949
Rapport finansiell ställning i sammandrag					
Immateriella anläggningstillgångar	17 547 524	702 720	778 257	727 997	607 738
Materiella anläggningstillgångar	332 974	142 113	173 359	94 126	84 432
Finansiella anläggningstillgångar	49 224	39 460	32 674	23 602	9 168
Uppskjutna skattefordringar	92 472	6 355	4 173	1 166	11 181
Varulager	312 894	204 027	208 820	161 186	150 556
Kundfordringar	391 400	216 494	233 321	181 002	148 236
Övriga kortfristiga fordringar	72 213	20 355	18 545	17 578	15 150
Likvida medel	630 094	973 566	689 538	490 810	395 963
Summa tillgångar	19 428 796	2 305 089	2 138 687	1 697 467	1 422 424
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	15 322 175	2 012 570	1 794 023	1 492 914	1 225 857
Innehav utan bestämmande inflytande	18 695	4 444	3 605	3 298	2 792
Uppskjutna skatteskulder	1 068 696	16 211	27 273	29 329	51 170
Övriga avsättningar	27 542	21 503	16 619	11 527	7 311
Upplåning, långfristig del	1 944 466	–	–	–	–
Leasingskulder, långfristig del	82 355	48 810	61 213	–	399
Övriga långfristiga skulder	10 541	24 538	33 602	8 124	–
Upplåning, kortfristig del	428 610	–	–	–	–
Leasingskulder, kortfristig del	27 063	13 593	14 632	–	81
Leverantörsskulder	173 081	25 922	29 314	32 085	30 598
Övriga kortfristiga skulder	325 572	137 499	158 406	120 190	104 216
Summa skulder och eget kapital	19 428 796	2 305 089	2 138 687	1 697 467	1 422 424
Kassaflödesanalyser i sammandrag					
Kassaflöde från den löpande verksamheten	384 306	356 448	413 333	349 435	312 189
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-6 518 495	-20 218	-112 572	-181 265	-9 980
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	5 748 703	-26 611	-106 890	-81 462	-93 496
Årets kassaflöde	-385 486	309 619	193 872	86 708	208 713
Likvida medel vid årets början	973 566	689 538	490 810	395 963	189 245
Kursdifferenser i likvida medel	42 013	-25 591	4 856	8 139	-1 995
Likvida medel vid årets slut	630 094	973 566	689 538	490 810	395 963
Övrigt					
Investeringar, exkl. förvärv	-62 522	-20 218	-32 470	-21 549	-9 980
Omsättning utanför Sverige, %	99	98	99	98	98

NYCKELTAL, KONCERN

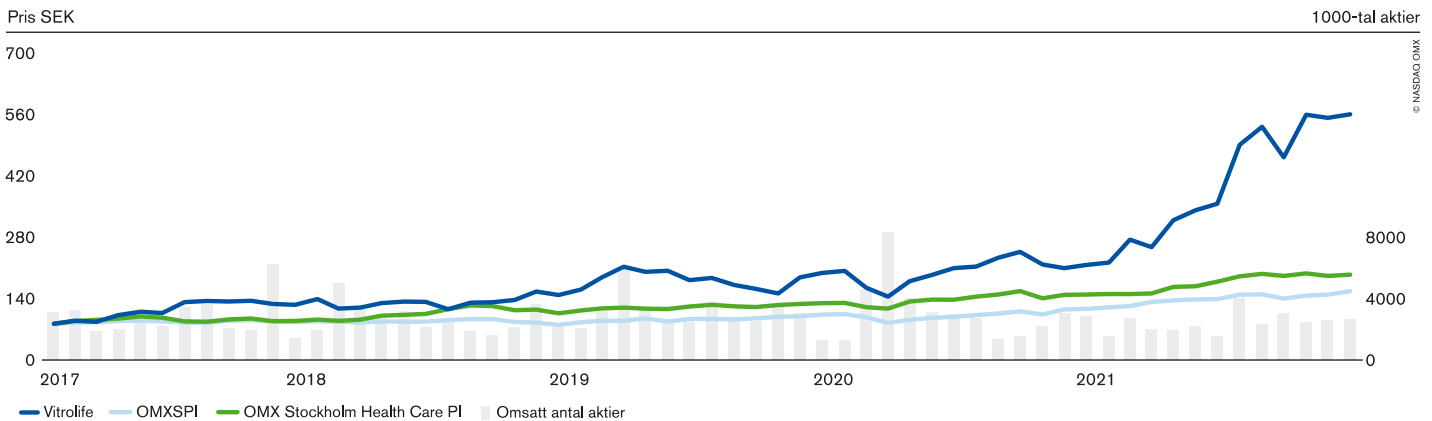
	2021	2020	2019	2018	2017
Marginalmått					
Bruttomarginal, %	62,2	61,6	63,4	66,1	65,2
Justerad bruttomarginal, %	63,4	63,6	66,3	69,8	69,0
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %	32,4	36,5	39,7	41,6	39,0
Rörelsemarginal (EBIT), %	25,9	29,7	33,0	34,2	32,6
Övriga mått					
Avkastning på eget kapital, %	5,4	14,8	22,8	22,2	23,3
Genomsnittligt antal anställda	478	405	398	363	355
Nettoskuld*, MSEK	1 743,0	-973,6	-689,5	-490,8	-395,5
Soliditet, %	79,0	87,5	84,1	88,1	86,4
Aktiedata					
Genomsnittligt utestående antal aktier***	114 625 057	108 550 575	108 550 575	108 550 575	108 550 575
Antal aktier på balansdagen***	135 447 190	108 550 575	108 550 575	108 550 575	108 550 575
Resultat per aktie, SEK***	2,97	2,64	3,53	2,85	2,43
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie, SEK***	3,35	3,28	3,81	3,22	2,88
Eget kapital per aktie, SEK***	113,12	18,54	16,53	13,75	11,29
Utdelning per aktie, SEK***	0,80**	0,80	–	0,85	0,74
Aktiekurs på balansdagen, SEK***	560,0	215,80	197,50	147,00	124,60
P/e-tal	188,6	81,7	55,9	51,6	51,3

* Negativt värde innebär nettofordran. ** Föreslagen utdelning, föremål för årsstämmans beslut.

*** Omräknat med hänsyn till den split 5:1 som genomfördes i maj 2018.

För definitioner, motiveringar och avstämningar av nyckeltal se sidorna 73-74.

BÖRSKURSENS UTVECKLING 5 ÅR



FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Vitrolife AB (publ), organisationsnummer 556354-3452, får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för verksamhetsåret 2021.

Verksamheten

Vitrolife är en internationell koncern för medicintekniska produkter och genetiska tjänster. Vitrolife utvecklar, producerar och marknadsför produkter och tjänster för reproduktiv hälsovård tillsammans med tjänster som tillhandahåller individanpassad genetisk information för att förbättra klinisk praxis inom infertilitet och sällsynta sjukdomar. För information om antal aktier och ägarstruktur, se bolagsstyrningsrapporten sid 42. För hållbarhetsrapport inklusive miljö och organisation, se sid 19-31.

Koncernen har sitt huvudkontor i Göteborg, Sverige, och sysselsätter cirka 1 200 personer över hela världen. Dess produkter, tjänster och lösningar finns tillgängliga på mer än 110 marknader genom ett nätverk av dotterbolag och distributörer.

Vitrolifes mål är att vara den ledande leverantören av produkter och tjänster som minskar tiden till ett friskt barn samt förbättrar effektiviteten och kontrollen för IVF-kliniker. Koncernens produkterbjudande inkluderar näringslösningar (medier), avancerade engångsinstrument (nålar och pipetter), engångsprodukter i plast, kit för genetisk analys av embryon samt teknologiska hjälpmedel såsom time-lapse och mikrolasersystem. Genom förvärvet av Igenomix i slutet av året tillförs genetiska tester för bland annat utvärdering av embryon.

Genom nära samarbete med ledande forskare på området ligger Vitrolife i frontlinjen både gällande forskning och produktutveckling avseende funktion och säkerhet. De medicintekniska produkterna tillverkas främst i bolagets anläggningar i Sverige, Danmark och USA. De genetiska testerna utförs i koncernens 27 laboratorier, som återfinns runt om i världen. Vitrolifes kunder utgörs främst av offentliga och privata kliniker.

Organisation

Vitrolifes organisation bestod under 2021 av följande divisioner; Consumables, Technology, Genomics och Genetic Services, där divisionen Genetic Services tillkommit från december 2021. Vitrolifes produkter och tjänster säljs av fyra geografiska marknadsorganisationer; Nord- och Sydamerika, EMEA, Asien och Japan/Oceanien. De koncerngemensamma supportfunktionerna bestod av human resources & sustainability, forskning, affärsutveckling, finans, legal och IT.

Till följd av förvärvet av Igenomix lanserade Vitrolife en ny organisation från januari 2022. Organisationen består nu av tre affärsområden (Consumables, Technologies samt Genetic Services) vars produkter säljs av funktionerna Vitrolife S&M samt Igenomix affiliates. De koncerngemensamma supportfunktionerna består av human resources & sustainability, forskning, affärsutveckling, finans, legal och IT.

Forskning och utveckling

Vitrolife bedriver huvudsakligen produktutveckling i egen regi, medan forskningen delvis sker internt och delvis genom nära samarbete med ledande forskare på området. Kontinuerlig forskning pågår för att ta fram nya produkter samt att förbättra och utveckla befintliga. Vitrolife har forskningsavtal med framstående personer inom fertilitetsområdet i olika delar av världen. Produktutveckling sker utifrån marknadsbehov och Vitrolife överväger löpande även att förvärva bolag eller produktområden som ett komplement till att utveckla egna produkter. Under året uppgick FoU-kostnaderna till 114 MSEK (92). Utöver detta uppgick utvecklingskostnader som kapitaliserats i balansräkningen till 7 MSEK (13).

Nettoomsättning

Försäljningen uppgick till 1 681 MSEK (1 246), motsvarande en ökning med 35 procent i SEK, 30 procent organisk tillväxt i lokala valutor respektive 9 procent i förvärvat tillväxt.

Försäljningen för region EMEA (Europa, Mellanöstern och Afrika) uppgick till 735 MSEK (533). Försäljningen ökade med 41 procent i lokala valutor, varav organisk tillväxt uppgick till 33 procent. I region Nord- och Sydamerika uppgick försäljningen till 354 MSEK (226). Försäljningen ökade i lokala valutor med 64 procent, varav organisk tillväxt 38 procent. Försäljningen i region Japan och Oceanien uppgick till 245 MSEK (214). Försäljningen ökade med 20 procent i lokala valutor, varav organisk tillväxt 16 procent. Försäljningen i region Asien ökade med 28 procent i lokala valutor, varav organisk tillväxt 25 procent, och uppgick till 347 MSEK (273). Tillväxten i samtliga regioner påverkades positivt av att föregående år påverkades negativt av pandemin.

Försäljningen för division Consumables ökade med 25 procent i lokala valutor och uppgick till 913 MSEK (752). Försäljningen för division Technology ökade med 34 procent i lokala valutor och uppgick till 474 MSEK (363). Försäljningen för division Genomics ökade med 49 procent i lokala valutor och uppgick till 153 MSEK (107). Fraktintäkterna uppgick till 27 MSEK (24). Försäljningen för den nya divisionen Genetic Services uppgick till 116 MSEK, varav 2 MSEK redovisas som fraktintäkt. Tillväxten i samtliga divisioner påverkades positivt av att föregående år påverkades negativt av pandemin.

Investeringar

Årets investeringar i anläggningstillgångar uppgick till -63 MSEK (-20) och bestod bland annat av utrustningar och utvecklingskostnader (som kapitaliserats i balansräkningen). För mer information, se not 14 och 15.

Väsentliga händelser

Förvärv av Igenomix

Under året förvärvade Vitrolife AB samtliga aktier i Mendel Holdco S.L. och därmed indirekt samtliga aktier i Igenomix S.L. ("Igenomix") från EQT och övriga aktieägare. Sammanslagningen skapar en global ledare inom reproduktiv hälsovård genom att kombinera kunskap, produkterbjudande och marknadsposition hos två ledande företag inom produkter för fertilitetsbehandling och tester för reproduktionsgenetik.

Igenomix grundades 2011 och är en global ledare inom tester för reproduktionsgenetik till IVF kliniker. Igenomix har idag 27 laboratorier globalt och erbjuder en bred produktportfölj bestående av kliniskt validerade genetiska tester och tjänster, som täcker ett brett spektrum av genetisk diagnostik inom reproduktions- och individanpassad medicin, där preimplantatoriska tester till största delen driver omsättningen. Igenomix har historiskt uppvisat en lönsam tillväxt genom innovation och global expansion. Bolagets huvudkontor ligger i Valencia, Spanien. För mer information om bolagets verksamhet, se sid 10-13.

Igenomix redovisade en försäljning under 2021 om 123 MEUR (110 MEUR exklusive försäljning från Covid-19 tester). Igenomix redovisade ett justerat rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) under 2021 om 28 MEUR.

Transaktionen innebär att det sammanslagna bolaget bättre kommer att kunna tillgodose sina kunders behov under hela IVF-processen. Genom att kombinera Igenomix utbud av tester inom reproduktionsgenetik med Vitrolifes 'best-in-class'

produktportfölj inom IVF, skapas en ledande IVF-plattform med ambitionen att generera långsiktig lönsam tillväxt. Genom större bredd och synergier mellan produkter och tjänster kan Vitrolife bättre erbjuda service åt kliniker, personal och patienter globalt. Förvärvet möjliggör att de två företagen kan nyttja varandras kommersiella nätverk, vilket tillåter korsförsäljning av produkter och förbättrade lösningar gentemot kunder, samt delad kunskap för att fortsätta driva innovation.

Den initialt uppskattade köpeskillingen för 100% av aktiekapitalet i Igenomix uppgick till 1 134 MEUR på kontant- och skuldfri basis, vilket motsvarar cirka 11,6 miljarder SEK. Transaktionen finansierades med en kombination av en apportemission riktad till säljarna, en riktad nyemission till institutionella investerare, bankkrediter samt Vitrolifes befintliga kassa. Apportemissionen värderades till transaktionsdagens aktiekurs, enligt IFRS 3, varvid värdet för apportemissionen ökade med 304 MEUR till 930 MEUR jämfört med 626 MEUR och effekten redovisas som goodwill. Den totala köpeskillingen för aktierna blev därmed 14,7 miljarder SEK och finansieringen är sammanfattad enligt nedan.

- 930 MEUR, motsvarande cirka 9,5 miljarder SEK, finansierades genom en apportemission om 17 251 312 aktier i Vitrolife riktad till säljarna. Efter försäljningen innehar säljarna 6,6% av det utstående aktiekapitalet och rösterna i Vitrolife.
- 350 MEUR, motsvarande cirka 3,6 miljarder SEK genom en riktad nyemission om 9 645 303 aktier till institutionella investerare.
- 158 MEUR, motsvarande cirka 1,6 miljarder SEK, med befintlig kassa samt bankkrediter. I samband med transaktionen löstes även externa lån hos Igenomix.

Genomförandet av transaktionen var villkorat av regulatoriska godkännanden och slutfördes 30 november 2021.

Den 26 november offentliggjorde Vitrolife AB prospekt för upptagandet till handel av nyemitterade aktier i Vitrolife på Nasdaq Stockholms huvudmarknad i samband med en apportemission genom vilken Vitrolife förvärvar samtliga aktier i Mendel Holdco S.L. och därmed indirekt samtliga aktier i Igenomix S.L. ("Igenomix") ("Transaktionen").

Transaktionen förväntas förbättra Vitrolifes finansiella profil. Transaktionen hade endast en marginell effekt på Vitrolifes EBITDA per aktie under 2021 (exklusive transaktionsrelaterade kostnader och redovisningseffekter) eftersom transaktionen slutfördes nära årsskiftet, men förväntas vara värdeskapande från 2022. Transaktionen stärker också Vitrolifes kassaflödesgenerering och ger ytterligare ekonomisk flexibilitet. Nettoskuld / EBITDA förväntas förbli lägre än 3x, i linje med Vitrolifes finansiella mål, vilket fortsätter göra det möjligt för Vitrolife att utvärdera ytterligare möjligheter.

Totalt ökade antalet aktier i Vitrolife efter transaktionen från 108 550 575 per 30 juni 2021 till 135 447 190, motsvarande en utspädning på cirka 19,9%. De investerare som ingick avtal om att förvärva aktier som en del av apportemissionen med säljarna var William Demant Invest A/S, Bure Equity AB och Fjärde AP-fonden som tillsammans förvärvade 5 373 811, 826 740 och 2 066 851 aktier respektive, från säljarna för ett totalt belopp motsvarande 300 MEUR. Den riktade nyemissionen om 350 MEUR garanterades till fullo av William Demant Invest A/S, Bure Equity AB, Fjärde AP-fonden samt AMF till ett pris om 368,92 SEK per aktie, vilket motsvarar teckningskursen i apportemissionen. Majoritetsägare i Igenomix var den globala investeringsorganisationen EQT.

De transaktionsrelaterade utgifterna för förvärvet uppgick till 149 MSEK. Av dessa utgör 33 MSEK emissionskostnader avseende den riktade emissionen. Dessa utgifter har redovisats direkt mot eget kapital. Uppläggningsutgifter avseende banklånen uppgår till 19 MSEK och kostnaderna kommer att periodiseras i resultaträkningen linjärt över lånens löptid, som uppgår till 5 år. De återstående

transaktionsrelaterade utgifterna om 96 MSEK har redovisats som en kostnad i resultaträkningen.

Covid-19

Under 2020 påverkades Vitrolifes verksamhet kraftigt av pandemin. Sedan tredje kvartalet 2020 har IVF-marknaden befunnits sig i återhämtning och denna trend har fortsatt under 2021. I genomsnitt beräknar bolaget att antalet IVF-behandlingar som utförts under 2021 motsvarar antalet behandlingar 2019, dvs före pandemins utbrott. Det finns dock stora regionala skillnader, där det i vissa länder, som exempelvis USA, utförs fler behandlingar än före pandemin medan det i andra länder, som exempelvis Sydostasien utförs färre behandlingar. En vanlig orsak hos de länder som utför färre behandlingar är minskad IVF-turism p.g.a. reserestriktioner. Vitrolife påverkades också av att många av bolagets leverantörer och fraktbolag även levererade produkter för vaccintillverkning, vilket har haft prioritet. Bolaget har dock arbetat aktivt för att säkra goda lagernivåer och alternativa leverantörer vid behov. Under 2021 har kostnaderna för bland annat mässor och kundbesök påverkats positivt av pandemin. Framgent beräknas dock dessa delvis återställas i takt med att möjligheterna ökas för fysiska möten.

Produktlanseringar inom samtliga divisioner

Den stora nyheten under 2021, förutom förvärvet av Igenomix, var lanseringen av iDAScore (Intelligent Data Analysis) vilket är en mjukvara som kan användas av de kunder som har en Vitrolife time-lapse maskin. Med hjälp av iDAScore kan kliniker automatisera vissa processer som gör valet av rätt embryo enklare och mer tidseffektivt. Studien som startades under 2020 har fortlöppt och parallellt med studien har en rad kliniker redan köpt och börjat använda sig av mjukvaran. iDAScore är unik i sitt slag då AI-tekniken bygger på algoritmer genom djupinlärning. En av de största fördelarna med den nya tekniken är att den tar bort all subjektivitet, men också i betydande grad förbättrar arbetsflödets effektivitet, eftersom slutanvändare inte behöver spendera tid på att manuellt titta på bilder och skriva in data.

Ett annat framsteg var lanseringen av OVOIL HEAVY i början av året, vilket är en mer viskös olja som ger en rad fördelar vid hantering av olja och kan ge en bättre odlingsmiljö. OVOIL HEAVY säljs nu i USA, EMEA och Japan. Ytterligare en innovation inom medier är Gx Medier som nyligen har lanserats i USA. Gx Medier innehåller antioxidanter som skyddar embryot från oxidativ stress och skapar optimala förutsättningar för att embryot ska utvecklas.

En annan betydande nyhet som utvecklats av Vitrolife och introducerats globalt under året är EmbryoMap, ett kit med reagenser och tillhörande mjukvara som används för att analysera genetiskt material från ett fåtal celler. EmbryoMap är initialt endast tillgängligt för forskningsbruk och möjliggör effektivare arbetsflöden och ökad kapacitet. Under slutet av året meddelade Vitrolife att bolaget kommer att expandera sin distribution av kit för genetiska tester till nya marknader i Asien (exklusive Kina) i enlighet med partnerskapsavtalet med Illumina som tillkännagavs i oktober 2018. Den geografiska expansionen följer den kommersiella lanseringen av EmbryoMap och medförde en betalning på 3 miljoner USD (cirka 27 miljoner SEK) till Illumina för de utökade rättigheterna. EmbryoMap har utvecklats av Vitrolife för användning på Illumina sekvenseringsinstrument. Vitrolife förväntar sig att den förvärvade verksamheten kommer att tillföra mer än 50 miljoner SEK i intäkter 2022 och ha en marginell positiv inverkan på vinsten per aktie.

Konsolidering inom division Technology

Under 2020 beslutades att konsolidera teknologidivisionens produktion och produktutveckling till anläggningen i Danmark. Flytten av verksamheten från Tyskland till Danmark syftar till att uppnå synergier mellan divisionens verksamhetsområden och slutfördes under 2021.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Omvärldsrisker	Operationella risker	Finansiella risker
▪ Geopolitiska risker ▪ Förändringar i konjunkturläget ▪ Legal och regulatorisk miljö ▪ Marknaden	▪ Produktion ▪ Information ▪ Personal ▪ Försäkringar ▪ Rättsliga tvister	▪ Valutarisker ▪ Ränterisker

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Vitrolifes mål är att vara den ledande leverantören av produkter och tjänster som minskar tiden till ett friskt barn samt förbättrar effektiviteten och kontrollen för IVF-kliniker. De risker och möjligheter som Vitrolife hanterar i detta arbete rör såväl den egna verksamheten som branschen och omvärlden i stort. Många risker och möjligheter hanteras genom kontinuerlig utveckling av interna rutiner och kontroller.

Riskerna presenteras i följande kategorier:

- Omvärldsrisker
- Operationella risker
- Finansiella risker

Omvärldsrisker

Geopolitiska risker

Den senaste tidens händelser har skapat en omfattande geopolitisk osäkerhet, vars konsekvenser inte är möjliga att överblicka. Detta kan bland annat påverka förutsättningarna att bedriva verksamhet i vissa marknader, leverantörer och det allmänna konjunkturläget.

Förändringar i konjunkturläget

Efterfrågan på privat finansierade behandlingar kan vid en nedgång i den allmänna konjunkturen minska, särskilt i länder med litet inslag av statlig subvention som till exempel USA. Erfarenheten visar dock att denna typ av behandling oftast har stor prioritet hos patienterna. Under året har efterfrågan påverkats negativt av pandemin.

Legal och regulatorisk miljö

Marknaden för Vitrolife påverkas av tillämplig lagstiftning och andra regelverk i många länder. Förändringar i lagstiftningen eller politiska beslut kan påverka Vitrolifes möjlighet att bedriva eller utveckla verksamheten. Efterfrågan av behandlingar kan också påverkas av förändringar i subventionsnivåer. Under året påverkades efterfrågan negativt av politiska beslut för att minska smittspridning.

Vitrolifes produkter behöver olika regulatoriska godkännanden för att säljas. Inom fertilitetsområdet finns det intresse hos myndigheter att i större utsträckning reglera marknaden för medicintekniska produkter i syfte att öka patientsäkerheten och minska risken för felbehandlingar. Detta innebär ökade produktutvecklingskostnader för Vitrolife och andra leverantörer men också ökade barriärer för nya konkurrenter att ta sig in på marknaden.

På grund av verksamhetens art förekommer viss risk för skadeståndskrav och ansvarsskyldighet. För att skydda koncernen mot de ekonomiska effekterna av eventuella krav är Vitrolife försäkrat mot allmänna och verksamhetsrelaterade skadeståndskrav.

Marknaden

Vitrolife verkar inom konkurrensutsatta områden. Under året har trenden mot ökat teknikinnehåll i behandlingarna fortsatt. Nya produkter och förbättrade behandlingsmetoder lanseras kontinuerligt och den framtida utvecklingen på medicinteknikmarknaden kan inverka på Vitrolifes konkurrenskraft. Vitrolife investerar kontinuerligt i forskning och utveckling för att säkra att koncernen kan erbjuda ett konkurrenskraftigt produktutbud på marknaden. En annan trend på marknaden är att IVF-kliniker slås samman och bildar

kedjor. Spanien, Australien, Storbritannien och USA är exempel på marknader där konsolidering för närvarande sker eller har skett. Samgåendet skapar skalfördelar hos klinikerna avseende marknadsföring, produktinköp och kompetensförsörjning. Under flera år har även en konsolidering av leverantörerna till IVF-klinikerna fortgått på marknaden. Vitrolife deltar aktivt i denna leverantörskonsolidering.

Operationella risker

Produktion

Dessa omfattar främst risker som begränsar eller hindrar Vitrolife från att utveckla, tillverka och sälja kvalitativa, effektiva och säkra produkter. En väsentlig risk avser kontinuerlig tillgång till råmaterial som uppfyller kvalitetskraven. Riskerna är identifierade och i allt väsentligt reducerade till hanterbara nivåer bland annat genom inbyggda säkerhetsmarginaler inom produktionsprocessen samt genom tecknande av avtal med leverantörer, samarbetspartners och kunder. Vitrolifes omfattande kvalitetsprogram skall säkerställa att koncernen uppfyller egna, myndigheters och kunders krav samt hållbarhetsstrategin.

Information

Information behandlar bland annat IT och de stödsystem som är en nödvändighet för att verksamheten skall kunna utvecklas effektivt. Vitrolife har säkrat backup-system för de viktigaste funktionerna för att säkerställa en hög driftsäkerhet samt hög tillgänglighet på data. Under 2019 utsattes Vitrolife för en extern cyberattack, vilken resulterade i investeringar i förstärkt IT säkerhet. Vidare har Vitrolife anpassat hanteringen av personuppgifter till följd av dataskyddsförordningen (GDPR).

Personal

Vitrolifes framtida utveckling är delvis beroende av att nyckelpersoner med specialistkunskaper stannar i organisationen. Koncernen arbetar aktivt med en Performance Management-process för att minimera risker och säkerställa kompetensförsörjning i hela organisationen.

Försäkringar

Vitrolife har regelbundna genomgångar tillsammans med mäklare och försäkringsgivare både lokalt och globalt vilket skall säkerställa att verksamheten och ansvarsområdena är rätt försäkrade.

Rättsliga tvister

Vitrolife har ett antal patent och andra immateriella rättigheter som är viktiga för koncernen. På marknaden finns ett antal andra patent som innehas av andra bolag och där gränsdragningar ibland kan vara svåra att göra. Vitrolife mottog under första kvartalet information att en civilrättslig stämningsansökan i Tyskland lämnats in mot Vitrolife av Ares Trading S.A. avseende påstått patentintrång rörande tre patent inom Time-lapseområdet. Vitrolife har under andra kvartalet bestridit stämningen och kommer att bevaka bolagets intressen i den pågående juridiska processen. Domstolen har meddelat att en muntlig förhandling kommer att ske under andra kvartalet 2022. Vitrolife är sedan tidigare involverad i en överklagansprocess av två av de tre berörda patenten inom EU. Ett av dessa patent blev avvisat av det europeiska patentverket under det andra kvartalet och har därefter i det fjärde kvartalet återkallats av Ares Trading S.A. Under fjärde kvartalet har Ares Trading S.A. lämnat in ännu en stämningsansökan avseende ytterligare ett patent. Även denna stämningsansökan har

överklagats till europeiska patentverket och en muntlig förhandling kommer att ske under mitten av 2023. Vitrolife har inte inkluderat någon reservation för stämningen i bokslutet då bolaget fortsatt gör bedömningen att inget patentintrång inträffat. Kostnader för juridiskt biträde belastar resultatet löpande.

Finansiella risker

Vitrolife är utsatt för ett antal finansiella risker som kan påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Vitrolife utvärderar, identifierar och hanterar kontinuerligt bolagets risker. De finansiella riskerna som bedöms vara mest betydande för koncernen beskrivs nedan.

Valutarisker

Med valutarisk avses risken att fluktuationer i växlingskurser ska få negativ inverkan på Vitrolifes kassaflöde, resultat och balansräkning. Bolagets redovisningsvaluta är svenska kronor. Vitrolifes globala verksamhet medför betydande kassaflöden i andra valutor än svenska kronor. Således kan fluktuationer i växlingskurserna medföra väsentligt negativ inverkan på koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Ränterisker

Koncernens främsta ränterisk uppstår genom långfristig upplåning med rörlig ränta, som exponerar koncernen för ränterisk avseende kassaflöden. Ränterisk är risken för att verkligt värde på kassaflöden eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadsräntor. Ränterisk kan leda till förändring i kassaflöden. En betydande faktor som påverkar ränterisken är räntebindningstiden. Vitrolifes lånefinansiering löper med tre månaders ränta med EURIBOR som räntebas.

För en utförligare beskrivning av finansiell riskhantering och finansiella instrument, se not 2 respektive 25. För kritiska uppskattningar och bedömningar, se not 3.

Säsongseffekter

Vitrolifes försäljning påverkas relativt marginellt av säsongseffekter. Före och under semesterperioder sker oftast en nedgång i beställningarna. Anledningen till att beställningarna avtar före semesterperioderna är att fertilitetsklinikerna minimerar sina lager främst av medier, eftersom dessa har relativt kort hållbarhet, för att inte riskera kassationer. Störst negativ påverkan av semesterperioder får tredje kvartalet då semesterperioderna infaller i Europa. Under första kvartalet påverkas försäljningen i Kina negativt av det kinesiska nyåret i januari eller februari. Under fjärde kvartalet påverkas försäljningen i december negativt av jul- och nyårshelgerna. Sammantaget brukar den totala försäljningen vara relativt jämn mellan första och andra halvåret.

Riktlinjer för ersättningar till ledande befattningshavare i sammandrag

Principer för ersättning och andra anställningsvillkor för verkställande direktören och övriga ledande befattningshavare beslutades av ordinarie årsstämma den 28 april 2021 i enlighet med följande:

Ersättning till verkställande direktören och övriga ledande befattningshavare utgörs av grundlön, rörlig ersättning, pension samt övriga ersättningar. Riktlinjerna gäller fram till ordinarie årsstämma 2022, såvida inte bolagsstämman beslutar annat. Riktlinjerna omfattar inte ersättningar som beslutas av bolagsstämman, såsom t.ex. arvode till styrelseledamöter eller aktiebaserade incitamentsprogram. Alla pensionsförmåner är avgiftsbestämda. Rörliga ersättningar bereds av ersättningsutskottet och beslutas av styrelsen.

Riktlinjernas främjande av Vitrolifes affärsstrategi och långsiktiga intressen

Vitrolifes affärsmål är att vara den ledande leverantören av produkter och tjänster som minskar tiden till ett friskt barn samt förbättrar

effektiviteten och kontrollen för IVF-kliniker. För att uppnå detta arbetar koncernen med en strategi av tillväxtfrämjande prioriteringar och effektivitetshöjande åtgärder. Därtill kommer ett stort fokus på medarbetarna. Vitrolifes strategier vilar på en värderingsstyrd kultur och kärnvärden, på hållbarhet och samhällsengagemang. Koncernens affärsidé ger samverkan som skapar en effektiv och stark koncern. Vitrolifes vision, strategi och mål i olika avseenden beskrivs närmare på sidorna 16-18.

En framgångsrik implementering av Vitrolifes affärsstrategi och tillvaratagandet av koncernens långsiktiga intressen, förutsätter att koncernen kan rekrytera och behålla kvalificerade medarbetare med rätt kompetens. För att uppnå detta krävs att Vitrolife kan erbjuda konkurrenskraftiga ersättningar. Riktlinjerna möjliggör att ledande befattningshavare kan erbjudas konkurrenskraftiga totalersättningar.

I Vitrolife har inrättats långsiktiga aktierelaterade incitamentsprogram. De har beslutats av årsstämman och omfattas därför inte av dessa riktlinjer. Programmen omfattar verkställande direktör och andra nyckelpersoner. De prestationskrav som används för att bedöma utfallet av programmen har en tydlig koppling till affärsstrategin och till Vitrolifes långsiktiga tillväxt. Den rörliga ersättningen ska syfta till att främja koncernens affärsstrategi och långsiktiga intressen.

Fast grundlön

Fast grundlön för verkställande direktören och övriga ledande befattningshavare omprövas årligen. Fördelning mellan grundlön och, i förekommande fall, rörlig ersättning skall stå i proportion till befattningshavares ansvar och befogenheter. Gruppen övriga ledande befattningshavare, bestod under 2021, av sju personer, två kvinnor och fem män. Sammansättning och storlek av denna grupp kan förändras över tiden till följd av verksamhetens utveckling.

Rörlig ersättning (STI)

Den rörliga ersättningen är maximerad för verkställande direktören till 75 procent av årslönen. För övriga ledande befattningshavare är den rörliga ersättningen maximerad till 50 procent av årslönen. Den rörliga ersättningen för verkställande direktören och övriga ledande befattningshavare baseras på utfallet av två kvantitativa parametrar jämfört med fastställda mål. De kvantitativa parametrarna är hänförliga till Vitrolifes omsättning och resultat (EBITDA). Bolagets sammanlagda kostnad för den totala rörliga ersättningen till verkställande direktören och övriga ledande befattningshavare skall ej överstiga 20 000 000 SEK (inklusive sociala avgifter).

Övrigt

Uppsägningstid för verkställande direktören ska vara maximalt tolv månader och för övriga ledande befattningshavare tre till sex månader. Vid uppsägning från Vitrolifes sida utgår avgångsvederlag om maximalt tolv månadslöner till verkställande direktören. Till övriga ledande befattningshavare utgår inget avgångsvederlag vid uppsägning av deras anställning. Styrelsen får besluta att tillfälligt frångå riktlinjerna helt eller delvis, om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för det och ett avsteg är nödvändigt för att tillgodose koncernens långsiktiga intressen, inklusive hållbarhet, eller för att säkerställa koncernens ekonomiska bärkraft. Som angivits ovan ingår det i ersättningsutskottets uppgifter att bereda styrelsens beslut i ersättningsfrågor, vilket även innefattar beslut om avsteg från riktlinjerna.

Långsiktigt incitamentsprogram 2019

Det av styrelsen fastställda prestationsmålet för räkenskapsåret 2021 avseende det långsiktiga incitamentsprogram som beslutades av årsstämman 2019 uppgick till SEK 5,40 EBITDA per aktie, med utbetalning pro-rata i intervallet SEK 4,68 - 5,40 EBITDA per aktie. Utfallet för 2021 blev SEK 5,79 EBITDA per aktie (exkluderat resultat och aktieemissioner hänförliga till förvärvet av Igenomix). Målet uppfylldes därmed och utbetalning av prestationsbeloppet till deltagarna kommer att ske under 2022 enligt avtal. För mer information, se www.vitrolife.com.

Långsiktigt incitamentsprogram 2020

Årsstämman 2020 beslutade i enlighet med styrelsens förslag att införa ett långsiktigt incitamentsprogram (LTIP 2020) till vissa nyckelmedarbetare för att uppmuntra till ett personligt långsiktigt ägande i Vitrolife, samt för att öka och stärka möjligheterna att rekrytera, behålla och motivera medarbetare. Målet var också att använda LTIP 2020 för att förena medarbetarnas och aktieägarnas intressen.

Varje deltagare har rätt att, efter utgången av en kvalifikationsperiod, under förutsättning av fortsatt anställning (med undantag för "Good Leavers"), och beroende på uppfyllelse av särskilda prestationskrav kopplade till Vitrolifes EBITDA per aktie, erhålla tilldelning av Vitrolifeaktier ("Prestationsaktier"). Tilldelning av Prestationsaktier till deltagaren ska ske vederlagsfritt. Prestationsaktier utgörs av stamaktier. LTIP 2020 riktar sig till högst 8 medarbetare, fördelat på 2 kategorier av deltagare:

Kategori 1 (max 1 person): 12 000 aktier maximalt per person.

Kategori 2 (max 7 personer): 4 000 aktier maximalt per person.

Tilldelning av Prestationsaktier inom LTIP 2020 kommer att göras under en begränsad tidsperiod efter årsstämman 2023. Perioden fram tills detta datum utgör kvalifikationsperioden (intjänandeperiod). En förutsättning för att deltagaren ska ha rätt att erhålla tilldelning av Prestationsaktier, är att deltagaren fortsätter att vara anställd i Vitrolife under hela kvalifikationsperioden fram tills tilldelning. För tilldelning av Prestationsaktier krävs därutöver att prestationskraven kopplade till Vitrolifes EBITDA är uppfyllda. Styrelsen ska fastställa sedvanlig definition av Good Leavers samt om eventuell tilldelning ska ske till deltagare som anses vara en Good Leaver. Prestationskraven är baserade på den genomsnittliga tillväxttakten i Vitrolifes EBITDA per aktie från och med räkenskapsåret 2020 fram till och med räkenskapsåret 2022 (med räkenskapsåret 2019 som bas). Miniminivån har bestämts till 4 procent och maximinivån till 12 procent. 0 procent av Prestationsaktierna kommer att intjänas på eller under miniminivån. 100 procent av Prestationsaktierna kommer att intjänas på eller över maximinivån. Antalet Prestationsaktier som kan tilldelas ökar linjärt mellan minimi- och maximinivån. Utfallet kommer att meddelas aktieägarna efter tilldelning av Prestationsaktier till deltagarna. Styrelsen ska innan tilldelning av Prestationsaktier bedöma om tilldelningen är rimlig i förhållande till koncernens ekonomiska resultat, ställning och utveckling, samt andra faktorer.

Årsstämman beslutade att ingå aktieswapavtal med tredje part för att säkra den finansiella exponeringen i LTIP 2020. Under 2020 ingick Vitrolife aktieswapavtal rörande säkring av 52 568 aktier (maximalt antal aktier i LTIP 2020 samt tillkommande sociala kostnader). För mer information, se www.vitrolife.com.

Långsiktigt incitamentsprogram 2021

Årsstämman 2021 beslutade i enlighet med styrelsens förslag att införa ett långsiktigt incitamentsprogram (LTIP 2021). LTIP 2021 följer samma principer som LTIP 2020 ovan med skillnaden att bolaget säkrade den finansiella exponeringen genom förvärv av egna aktier jämfört med aktieswapavtal i LTIP 2020. Totalt riktar sig LTIP 2021 till 8 medarbetare som sammanlagt maximalt kan erhålla 40 000 aktier. Prestationskraven är baserade på den genomsnittliga tillväxttakten i Vitrolifes EBITDA per aktie från och med räkenskapsåret 2021 fram till och med räkenskapsåret 2023 (med räkenskapsåret 2020 som bas). Miniminivån har bestämts till 4 procent och maximinivån till 12 procent. För mer information, se www.vitrolife.com.

LTIP 2020 och LTIP 2021 har redovisats i enlighet med "IFRS 2 – Aktiebaserade ersättningar". Enligt IFRS 2 ska tilldelningen av aktier bokföras som personalkostnad under kvalifikationsperioden och ska redovisas direkt mot eget kapital. Personalkostnader i enlighet med IFRS 2 påverkar inte Vitrolifes kassaflöde. Sociala avgifter kommer att kostnadsföras mot resultaträkningen genom löpande avsättningar. Storleken på dessa löpande avsättningar omvärderas utifrån värdeutvecklingen av rätten till Prestationsaktier, och de sociala avgifter som kan komma att erläggas vid tilldelning av Prestationsaktier.

Utsikter

Den ökade vaccineringen stödjer återhämtningen av IVF-marknaden och möjliggör för en återgång till en mer normal kundverksamhet. Rysslands invasion av Ukraina har skapat osäkerhet i det geo- och säkerhetspolitiska läget, vars konsekvenser inte är möjliga att överblicka. Vår totala försäljning till Ryssland, inkluderat Igenomix laboratorium med 14 anställda och försäljning av medicintekniska produkter, uppgick till cirka 2 procent av vår konsoliderade omsättning (pro-forma). På risksidan är smittspridningen av Covid-19 fortsatt hög i vissa regioner och skapar därmed en osäkerhet kring återhämtningen. Vi arbetar aktivt med kundleveransen genom att säkra goda lagernivåer och alternativa underleverantörer vid behov. På kostnadssidan förväntas en successiv ökning i takt med att nyrekryteringar tillsätts och en normalisering av verksamheten, exempelvis avseende mässor och kundbesök och utvecklingskostnader inom affärsområde Genetic Services.

Vitrolife uppskattar att de långsiktiga marknadsutsikterna i huvudsak är oförändrade och förväntar oss därför en kontinuerligt växande marknad, som i monetära termer förväntas växa med 5-10 procent per år under överskådlig framtid. Vi kommer även framgent att fokusera på att expandera försäljningen genom att bredda och förbättra produkt- och serviceerbjudandet.

Händelser efter balansdagen

Rysslands invasion av Ukraina har skapat osäkerhet i det geo- och säkerhetspolitiska läget, vars konsekvenser inte är möjliga att överblicka.

Styrelsens förslag till utdelning uppgår till 108 MSEK (87) motsvarande 0,80 SEK (0,80) per aktie.

Inga övriga händelser efter balansdagen har inträffat, vilka i väsentliga avseenden påverkar bedömningen av den finansiella informationen i denna rapport.

Moderbolaget

Verksamheten är inriktad på koncerngemensam förvaltning. Moderbolagets intäkter avsåg fakturering av management fee och vidarefakturering av övriga kostnader om 25 MSEK (19).

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att till förfogande stående medel, 14 464 263 832 SEK, disponeras enligt följande:

Utdelning (0,80 SEK)	108 357 752 SEK
Balanseras i ny räkning	14 355 906 080 SEK
Summa	14 464 263 832 SEK

Utdelningsförslaget ligger inom ramen för den policy för vinstutdelning som antagits av Vitrolife, se sid 42. Styrelsen finner att full täckning finns för koncernens bundna egna kapital efter den föreslagna vinstutdelningen. Styrelsen finner även att den föreslagna utdelningen till aktieägarna är försvarlig med hänsyn till de faktorer som anges i 17 kap. 3 § andra och tredje styckena i Aktiebolagslagen (verksamhetens art, omfattning och risker samt konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt).

De finansiella rapporterna godkändes för utfärdande av moderbolagets styrelse den 25 mars 2022.

Vad beträffar Vitrolifes resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar samt kassaflödesanalyser med tillhörande bokslutskommentarer.

BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT



Bolagsstyrning - inledning

God bolagsstyrning handlar om att säkerställa att Vitrolife styrs på ett för aktieägarna långsiktigt hållbart och effektivt sätt.

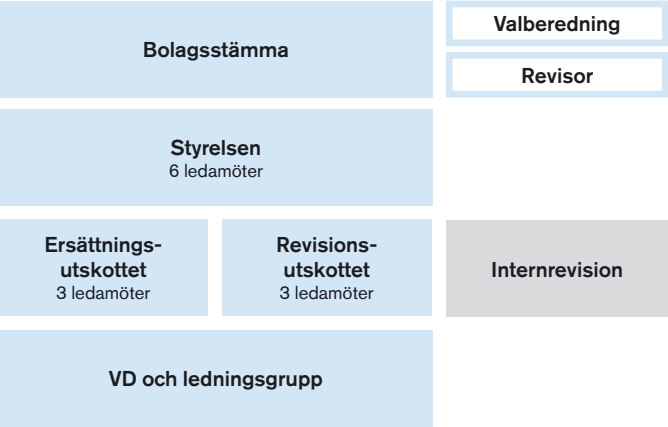
Under året har styrelsen tillsammans med företagsledningen fastställt Vitrolifes strategiska inriktning för de kommande åren. Förvärv utgör en väsentlig del av bolagets strategi och under året genomförde Vitrolife sitt största förvärv hittills i form av Igenomix. Styrelsen har tillsammans med företagsledningen utvärderat förvärvet, inklusive dess risker och möjligheter, samt diskuterat olika finansieringsalternativ. Som en följd av förvärvet utökades Vitrolifes styrelse med en ledamot i form av Vesa Koskinen från EQT. En annan del i styrelsens ansvar rör uppfölj-

ning av intern kontroll och regelefterlevnad. Under året har styrelsen genom revisionskommitténs arbete utvärderat Vitrolifes intern kontroll samt tagit del av rapporter från den externa revisorn. Styrelsen har även utvärderat bolagets hållbarhetsarbete, som är ett område som tilldrar sig allt större intresse från bolagets olika intressenter.

Sammanfattningsvis är min och övriga styrelsens bedömning att Vitrolife är väl positionerat för att dra nytta av tillväxtmöjligheterna på IVF-marknaden framgent.

Jón Sigurdsson
Styrelsens ordförande

Styrningsstruktur



Vitrolifes tio största aktieägare

Aktieägare	Antal aktier	Aktier och röster, %
William Demant Invest A/S	36 203 822	26,7
Bure Equity AB (publ)	21 510 257	15,9
State Street Bank and Trust Co, W9	15 359 502	11,3
BNY Mellon SA/NV (Former BNY), W8IMY	7 284 247	5,4
Fjärde AP-fonden	4 133 702	3,0
JP Morgan Bank Luxembourg S.A.	3 857 691	2,9
JP Morgan Chase Bank N.A.	3 223 219	2,4
Goldman Sachs & Co. LLC, W9	2 320 020	1,7
AMF - Försäkring och Fonder	2 240 000	1,6
BNY Mellon NA (Former Mellon), W9	2 020 043	1,5
Övriga aktieägare	37 294 687	27,6
Summa	135 447 190	100,0

Källa: Euroclear Swedens aktiebok den 31 december 2021.

Vitrolife AB (publ) är ett svenskt publikt aktiebolag vars aktier är noterade på NASDAQ Stockholm. De av Vitrolife tillämpade principerna för bolagsstyrning utgår från svensk lagstiftning, främst Aktiebolagslagen och Årsredovisningslagen, NASDAQ Stockholm ABs regelverk samt i enlighet med bestämmelserna i Svensk kod för bolagsstyrning ("Koden") och avser räkenskapsåret 2021. Ytterligare information om bolagsstyrningen i Vitrolife finns på www.vitrolife.com.

Aktieägare

Enligt Euroclear Swedens aktieägarregister hade Vitrolife 16 578 aktieägare per den 31 december 2021 (10 601), och andelen ägande registrerat på adresser utanför Sverige var 63 procent (62). De tio största aktieägarna per den 31 december 2021 finns specificerade i tabellen ovan.

Aktier

Aktiekapitalet i Vitrolife AB (publ) uppgick per den 31 december 2021 till 27 631 227 SEK (22 144 317), fördelat på 135 447 190 aktier (108 550 575). Aktiekapitalet och antalet aktier ökade under året till följd av riktad emission och apportemission för delfinansiering av förvärvet av Igenomix. Handel sker på NASDAQ Stockholm. Vitrolifes börsvärde per den 31 december 2021 var 75 850 MSEK (23 425). Samtliga aktier har lika röstvärde samt äger lika rätt till andel i Vitrolifes tillgångar och resultat.

Utdelningspolicy

Vitrolifes styrelse och verkställande direktör avser att årligen föreslå en utdelning, eller annan motsvarande form av utskiftning, som i genomsnitt över tiden motsvarar 30 procent av årets nettovinst efter betald skatt. Vid beslut om förslag till utdelning eller motsvarande kommer concernens framtida vinster, finansiella ställning, kapitalbehov samt ställning i övrigt att beaktas. Vitrolifes nettoskuld i relation till rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) bör i normala fall inte överstiga tre gånger.

Bolagsstämma

Vitrolifes högsta beslutande organ är bolagsstämman. Årsstämman hålls inom sex månader från utgången av räkenskapsåret. Kallelse till årsstämma sker tidigast sex veckor och senast fyra veckor före stämman. Samtliga aktieägare som är upptagna i utskrift av aktieboken och som anmält deltagande i tid, har rätt att delta på stämman och rösta. De aktieägare som inte kan närvara själva kan företräddas av ombud.

Årsstämma 2021

Den senaste årsstämman hölls den 28 april 2021 enbart genom poströstning till följd av pandemin.

Vid stämman beslutades om omval av styrelseledamöterna Henrik Blomquist, Lars Holmqvist, Pia Marions, Jón Sigurdsson och Karen

Lykke Sørensen, i enlighet med valberedningens förslag. Till styrelsens ordförande omvaldes Jón Sigurdsson.

Det fastställdes att styrelsearvode skall utgå med totalt 2 165 000 SEK, varav 825 000 SEK till ordföranden, 275 000 SEK till envar av övriga styrelseledamöter, 60 000 SEK till ordföranden i revisionsutskottet, 60 000 SEK till ordföranden i ersättningsutskottet samt 30 000 SEK till envar av övriga ledamöter i dessa utskott.

Styrelsens föreslagna vinstutdelning för verksamhetsåret 2020 med 0,80 SEK per aktie beviljades. Avstämningsdag fastställdes till fredagen den 30 april 2021.

Styrelsen bemyndigades att för tiden intill nästa årsstämma vid ett eller flera tillfällen besluta om nyemission av högst totalt 10 850 000 aktier motsvarande knappt 10 procent av Vitrolifes aktiekapital. Styrelsen bemyndigades vidare att för tiden intill nästa årsstämma vid ett eller flera tillfällen besluta om förvärv av egna aktier. Innehavet vid var tid får uppgå till högst 10 procent av samtliga aktier i Vitrolife.

Föreslagna principer för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen godkändes inklusive införandet av ett aktiebaserat incitamentsprogram

Extra bolagsstämma 2021

En extra bolagsstämma genomfördes den 20 oktober 2021 till följd av bolagets förvärv av Igenomix.

Vid stämman beslutades, förutsatt förvärvets genomförande, om att styrelsen ska utökas med en styrelseledamot och bestå av sex styrelseledamöter. Stämman valde Vesa Koskinen som styrelseledamot. Stämman beslutade att styrelsearvode ska utgå med totalt 2 440 000 kronor, varav 825 000 kronor till ordföranden, 275 000 kronor till envar av övriga styrelseledamöter, 60 000 kronor till ordföranden i revisionsutskottet, 60 000 kronor till ordföranden i ersättningsutskottet samt 30 000 kronor till envar av övriga ledamöter i dessa utskott.

Vidare beslutade stämman om nyemission enligt styrelsens förslag (nyemission av högst 17 251 312 aktier, innebärande en ökning av aktiekapitalet med högst 3 519 267,65 kronor). För mer information, se www.vitrolife.com.

Valberedning

Den 12 oktober 2021 offentliggjordes att följande personer har utsetts att ingå i Vitrolifes valberedning inför årsstämman 2022:

Niels Jacobsen, utsedd av William Demant Invest A/S
Patrik Tigerschiöld, utsedd av Bure Equity AB
Wendy Wang, utsedd av Morgan Stanley Investment Management Inc.
Jón Sigurdsson, styrelsens ordförande

Utnämningen har skett enligt den instruktion avseende principer för utseende av valberedning i bolaget som fastställdes vid årsstämma i Vitrolife den 28 april 2021.

Styrelsens ordförande skall senast vid utgången av tredje kvartalet varje år se till att bolagets tre röstmässigt största aktieägare eller ägargrupper erbjuds att vardera utse en ledamot att ingå i valberedningen. Om en av de tre aktieägarna avstår från att utse ledamot i valberedningen, kontaktas nästföljande aktieägare i ägarandel med uppdrag att utse ledamot i valberedningen. Mandatperioden är ett år. Styrelsens ordförande ingår i valberedningen och är sammankallande till valberedningens första sammanträde. För det fortsatta arbetet utses ordförande inom valberedningen, vilken inte skall vara styrelsens ordförande.

Valberedningen bedömer bland annat, mot bakgrund av koncernens behov och mångfaldspolicy, vilken kompetens och vilka egenskaper som styrelsens ledamöter bör ha. Avsikten är att skapa en ändamålsenlig styrelsesammansättning, samt att ledamöternas sammanlagda kompetens och erfarenheter ska ge en bred bas som passar väl mot det skede och den marknadssituation som Vitrolife befinner sig i. Beredningen håller sig även uppdaterad om den allmänna utvecklingen i arvodesfrågor i svenska börsbolag.

Valberedningen har bedömt att inga andra styrelseledamöter än Jón Sigurdsson och Henrik Blomquist är beroende i förhållande till bolaget, bolagsledningen eller bolagets större ägare. Jón Sigurdsson arbetar som VD för Össur vars huvudägare William Demant Invest A/S äger cirka 27 procent av aktierna i Vitrolife. Henrik Blomquist arbetar som VD för Bure Equity AB, som äger cirka 16 procent av aktierna i Vitrolife.

Inför årsstämman i april 2022 kommer valberedningen att lämna förslag om ordförande vid stämman, antalet styrelseledamöter, styrelseordförande och övriga stämmovalda ledamöter. Valberedningen kommer även att lämna förslag till arvodering för arbete i styrelse och dess utskott. För arbete i valberedningen har ingen särskild ersättning utgått från bolaget till ledamöterna i valberedningen.

Årsstämma 2022

Årsstämma kommer att hållas den 27 april 2022 i Göteborg. Aktieägare kommer att kallas genom kungörelse i Post- och Inrikes Tidningar och genom upplysning i Dagens Industri att kallelse skett, tidigast sex veckor och senast fyra veckor före stämman. Aktieägare som önskar få ärende behandlat på stämman kan skriftligen begära detta hos styrelsen. Sådan begäran om behandling av ärende skickas till Vitrolife AB (publ), Att: Styrelsens ordförande, Box 9080, 400 92 Göteborg, och måste inkomma till styrelsen senast sju veckor före stämman, eller i vart fall i så god tid att ärendet, om så krävs, kan upptas i kallelsen till stämman. För mer information, se www.vitrolife.com.

I enlighet med utdelningspolicyn är det styrelsens och verkställande direktörens intention att föreslå årsstämman en utdelning om 0,80 SEK per aktie.

Styrelsen

Allmänt

Styrelsen ansvarar för förvaltning av Vitrolifes angelägenheter och organisation. Vid årsstämman i april 2021 valdes fem ordinarie ledamöter med kompetens inom såväl medicinteknik som finans- och strategiområdet. Vid den extra bolagsstämman i oktober 2021 utökades styrelsen med en ledamot i form av Vesa Koskinen från EQT. Vitrolifes CFO Mikael Engblom samt bolagets chefsjurist Lars Risberg har varit styrelsens sekreterare under året. Styrelsen har under 2021 haft 19 möten (11), vilka samtliga har protokollförts.

Styrelseledamöternas mötesnärvaro

Namn	Invald år	Beroende	Närvaro Styrelse- möten	Närvaro Ersättnings- utskott	Närvaro Revisions- utskott
Henrik Blomquist	2019	x	19/19	4/4	6/6
Lars Holmqvist	2018		19/19		6/6
Vesa Koskinen	2021		2/2		
Karen Lykke Sørensen	2020		19/19	4/4	
Pia Marions	2013		19/19		6/6
Jón Sigurdsson	2015	x	19/19	4/4	

Beroende = Enligt definition i Svensk kod för bolagsstyrning

Verkställande direktören och CFO har varit föredragande på styrelsemötena. Ersättning och andra förmåner till styrelsen framgår av not 8. Styrelsens ledamöters innehav av aktier i Vitrolife framgår av sid 46.

Arbetet i styrelsen

Styrelsen skall årligen samlas till minst fyra under året jämnt fördelade ordinarie sammanträden samt ett konstituerande sammanträde. Sammanträden sker både genom fysiska och digitala möten.

Ordföranden leder och organiserar styrelsens arbete. Inför varje möte sänds i förväg förslag till agenda och underlag för de ärenden som ska behandlas på mötet. Förslaget till agenda utarbetas av verkställande direktören i samråd med ordföranden. Ärenden som föredras styrelsen är för information, diskussion eller beslut. Beslut fattas först efter diskussion och efter att samtliga närvarande ledamöter givits möjlighet att yttra sig. Styrelsens breda erfarenheter inom olika områden ger en konstruktiv och öppen diskussion. Under året har ingen ledamot reserverat sig mot något beslutsärende. Öppna frågor följs upp löpande.

Arbetsordningen för styrelsen fastställdes på det konstituerande styrelsemötet den 28 april 2021 och revideras varje år. Den reglerar områden som ansvarsfördelning, antal obligatoriska sammanträden, formen för kallelser, underlag och protokoll, jäv, obligatoriska ärenden som verkställande direktören skall underställa styrelsen samt firmateckning. Styrelsen behandlar löpande ärenden som affärslägget, periodbokslut, prognoser, strategier och extern information.

Förutom styrelsematerialet upprättar verkställande direktören månadsrapporter innehållande en ekonomisk rapport samt en beskrivning av aktuella händelser i verksamheten och på marknaden. Syftet är att hålla styrelsen informerad om utvecklingen av Vitrolifes verksamhet för att styrelsen skall kunna fatta väl underbyggda beslut. En gång per år utvärderar styrelsen verkställande direktörens arbete, varvid bolagsledningen inte närvarar. Styrelsen säkerställer kvaliteten i den finansiella rapporteringen genom eget arbete, genom revisionsutskottets arbete och genom kontakt med revisorerna. Vitrolifes revisorer deltog vid styrelsemötet i samband med årsbokslutet, där revisionen avrapporterades, samt vid revisionsutskottets sammanträden. Vid styrelsemötet träffade även revisorerna styrelsen enskilt utan bolagsledningen närvarande.

Under året genomfördes styrelseutvärderingen genom en muntlig utvärdering av styrelsen. Resultatet visade att styrelsen var välfungerande.

Mångfaldspolicy

Vitrolifes styrelse tillämpar Svensk kod för bolagsstyrnings krav på mångsidighet, bredd, könsfördelning, ålder och oberoende som mångfaldspolicy. Styrelsen ska ha en med hänsyn till Vitrolifes verksamhet, utvecklingsskede och förhållanden i övrigt ändamålsenlig sammansättning, präglad av mångsidighet och bredd avseende de bolagsstämmovalda ledamöternas kompetens, erfarenhet och bakgrund. En jämn könsfördelning ska eftersträvas.

Riktlinjer för hållbart företagande

Vitrolifes styrelse har utfärdat riktlinjer för koncernens uppträdande i samhället i syfte att säkerställa Vitrolifes långsiktiga värdeskapande förmåga. Vitrolife ska sträva efter att ge ökat värde för sina kunder, medarbetare, aktieägare och andra intressenter genom att med god lönsamhet erbjuda varor och tjänster på den internationella marknaden. Samtidigt ska koncernen upprätthålla en hög etisk nivå och vara en god samhällsmedborgare i världen. Vitrolife och dess anställda ska följa respektive lands lagar i samtliga länder där Vitrolife är verksamt. Vitrolife ska följa tillämpade internationella och nationella uppförandekoder samt Vitrolifes uppförandekod, Code

of Conduct. I situationer där varken lagstiftningen eller Vitrolifes uppförandekod ger någon ledning, ska koncernens egna normer tillämpas vilka bygger på Vitrolifes värderingar och kultur.

Styrelsens ledamöter

Vitrolifes styrelse består av sex ledamöter, inklusive ordföranden. För personinformation om styrelseledamöterna, inklusive aktieinnehav, se sid 46.

Riktlinjer för ersättningar till ledande befattningshavare

Principer för ersättning och andra anställningsvillkor för verkställande direktören och övriga ledande befattningshavare beslutades av ordinarie årsstämma den 28 april 2021. Ersättning utgörs av grundlön, rörlig ersättning, pension samt övriga ersättningar och framgår i förvaltningsberättelsen på sid 40–41 samt i not 8.

Styrelsen skall årligen utvärdera om den till årsstämman skall föreslå någon form av aktierelaterat incitamentsprogram. Vitrolife har för närvarande tre utestående aktierelaterade incitamentsprogram som beslutades av årsstämmorna 2019, 2020 respektive 2021. För mer information, se sid 40–41.

Ersättningspolicyn utvärderas varje år och föreläggs årsstämman för beslut.

Ersättningsutskott

Vitrolifes ersättningsutskott bistår styrelsen i arbetet att bereda ärenden och beslutsunderlag rörande ersättningsfrågor för ledande befattningshavare. Ersättningsutskottets ansvarsområde definieras i styrelsens arbetsordning och i ersättningsutskottets instruktion. Koncernens riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare finns i förvaltningsberättelsen på sid 40–41.

Karen Lykke Sørensen utsågs till ordförande i utskottet och Jón Sigurdsson och Henrik Blomquist utsågs till ledamöter i utskottet. Samtliga ledamöter bedöms vara oberoende i förhållande till Vitrolife och bolagsledningen.

Revisionsutskott

Vitrolifes revisionsutskott bistår styrelsen i arbetet att övervaka koncernens finansiella rapportering och den interna kontrollen. Revisionsutskottets ansvarsområde definieras i styrelsens arbetsordning och i revisionsutskottets instruktion.

Pia Marions utsågs till ordförande i utskottet och Lars Holmqvist samt Henrik Blomquist utsågs till ledamöter i utskottet. Samtliga ledamöter bedöms vara oberoende i förhållande till Vitrolife och bolagsledningen.

Under året har revisionsutskottet berört frågor som intern kontroll, internrevision, externrevision, redovisningsprinciper, väsentliga värderingsfrågor, extern rapportering, finansiell riskhantering, regel- efterlevnad samt väsentliga uppskattningar och bedömningar i den finansiella rapporteringen.

Ledande befattningshavare

För personinformation om ledande befattningshavare, inklusive aktieinnehav, se sid 47–48.

Val av revisor

Revisorer väljs vid årsstämman. Årsstämman 2021 beslutade i enlighet med valberedningens förslag om omval av Deloitte AB med den auktoriserade revisorn Harald Jagner som huvudansvarig revisor. Revisorerna har inga uppdrag i bolag som är närstående till Vitrolifes större ägare och har bekräftat sitt oberoende gentemot Vitrolife.

Revisorn har rapporterat sina observationer från revisionsarbetet till styrelsen och revisionsutskottet. Inom ramen för nämnda arbete har årsredovisningen, bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning granskats. Utöver revisionsuppdraget, vilket arvoderas enligt sedvanliga debiteringsnormer, har Deloitte AB under räkenskapsåret tillhandahållit tjänster om cirka 0,8 MSEK bestående av konsultationer samt revisionsnära tjänster.

Styrelsens beskrivning av de viktigaste inslagen i Vitrolifes system för intern kontroll, uppföljning och riskhantering

Styrelsens ansvar för intern kontroll regleras i Aktiebolagslagen och i Svensk kod för bolagsstyrning. Styrelsen är ansvarig för att Vitrolife har god intern kontroll. Styrelsens beskrivning är begränsad till en beskrivning av hur den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen är organiserad och avser räkenskapsåret 2021.

Målet med den interna finansiella kontrollen inom Vitrolife är att säkerställa att den finansiella rapporteringen är korrekt. Vidare syftar den till att skapa en effektiv beslutsprocess i vilken kraven, målen och ramarna är tydligt definierade. Ytterst syftar kontrollen till att skydda koncernens tillgångar och därigenom aktieägarnas investering.

Kontrollmiljö

Kontrollmiljön utgör grunden för intern kontroll. Vitrolifes kontrollmiljö består bland annat av sunda värdegrunder, integritet, kompetens, ledarfilosofi, organisationsstruktur, ansvar och befogenheter. Vitrolifes interna arbetsordningar, instruktioner, policier, riktlinjer och manualer vägleder medarbetarna. I Vitrolife säkerställs en tydlig roll- och ansvarsfördelning för en effektiv hantering av verksamhetens risker bland annat genom styrelsens arbetsordning, revisionsutskottets instruktion och instruktionen för verkställande direktören. Verkställande direktören rapporterar regelbundet till styrelsen, även mellan styrelsemötena, se sid 44 under "Arbetet i styrelsen". I den löpande verksamheten ansvarar verkställande direktören för det system av interna kontroller som krävs för att skapa en kontrollmiljö för att hantera väsentliga risker. I Vitrolife finns även riktlinjer och policier gällande finansiell styrning och uppföljning samt kommunikationsfrågor. Ramar finns för kredit- och valutahantering.

Riskbedömning

Vitrolife arbetar löpande med riskanalyser för att identifiera potentiella källor till fel inom den finansiella rapporteringen. För information om finansiella risker, se förvaltningsberättelsen sid 39–40 samt not 2. Risker för väsentliga felaktigheter i redovisningen kan föreligga i samband med bokföring och värdering av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader eller avvikelser från upplysningskrav. Vitrolifes riskbedömning av den finansiella rapporteringen syftar till att identifiera och utvärdera de mest väsentliga riskerna.

Kontrollaktiviteter

Kontrollaktiviteterna har som främsta syfte att förebygga, upptäcka och korrigera fel i den finansiella rapporteringen utifrån ett utarbetat system. Vitrolife utför varje månad en detaljerad uppföljning av olika aktiviteter på kontonivå med syfte att analysera avvikelser samt upptäcka väsentliga fel i redovisningen. Vitrolife genomför även månadsvis analys av koncernbolagens tillgångar och skulder. Vitrolife har även en internrevisionsfunktion för att stärka den interna kontrollen bland annat genom internrevisioner av koncernens dotterbolag. Internrevisionen genomförs genom självskattningar, intervjuer och stickprov. Vitrolife har ett revisionsutskott vilket bidrar till en utökad kontroll av koncernens finansiella rapportering och uppföljning av internrevisionerna.

Uppföljning

Styrelsen utvärderar kontinuerligt den information som bolagsledningen lämnar, vilken innefattar såväl finansiell information som väsentliga frågeställningar rörande den interna kontrollen. Styrelsen och revisionsutskottet följer löpande upp effektiviteten i den interna kontrollen, vilken, utöver löpande uppdatering vid avvikelser, bland annat sker genom att säkerställa att åtgärder vidtas rörande de förslag till åtgärder som kan ha framkommit vid externa och interna revisioner. Revisionsutskottet behandlar specifikt frågan rörande intern kontroll. System finns för säkerställande av enhetliga rutiner för uppföljning av den interna kontrollen vid besök hos dotterbolagen inklusive åiterrapportering till styrelsen.

Information och kommunikation

En korrekt informationsgivning och tydliga kommunikationsvägar såväl internt som externt medför att alla delar av verksamheten på ett effektivt sätt utbyter och rapporterar relevant väsentlig information om verksamheten. För att åstadkomma detta har Vitrolife utfärdat en informationspolicy avseende hantering av information i den finansiella processen, samt policier och riktlinjer för övriga typer av information.

Dessa har kommunicerats från ledningsgruppen till medarbetarna och finns också tillgängliga för alla medarbetare på Vitrolifes intranät. För kommunikation med externa parter anges riktlinjer för hur sådan kommunikation bör ske, vem som är behörig att ge viss typ av information och när till exempel loggbok ska föras. Det yttersta syftet med nämnda policier är att säkerställa att informationsskyldighet enligt lag och noteringsavtal efterlevs och att investerare får rätt information i tid.

STYRELSE



Jón Sigurdsson Styrelsens ordförande

Född 1956. B.Sc. Industrial Engineering samt MBA. Ledamot sedan 2015. Medlem i ersättningsutskottet.

Oberoende i förhållande till Vitrolife och bolagsledningen.

Övriga uppdrag: VD för Össur.

Tidigare uppdrag: Styrelseordförande i Icelandic American Chamber of Commerce. Commercial Counselor för Icelandic Trade Council i New York, CFO för Álafoss, chef för Eimskips internationella division och ingenjör på Bang and Olufsen Denmark.

Aktieinnehav i Vitrolife*: 30 400 aktier.



Henrik Blomquist

Född 1971. Universitetsstudier i ekonomi. Ledamot sedan 2019. Medlem i revisionsutskottet och i ersättningsutskottet.

Oberoende i förhållande till Vitrolife och bolagsledningen.

Övriga uppdrag: VD för Bure Equity AB och VD ACQ Bure AB. Styrelseordförande i Mercuri International Group AB, Bure Growth AB och Atle Investment Management AB.

Tidigare uppdrag: Erfarenhet av investeringsverksamhet och företagsutveckling. Investment manager för Skanditek Industriförvaltning, analytiker i ACR Venture Management.

Aktieinnehav i Vitrolife*: 0 aktier.



Lars Holmqvist

Född 1959. M.Sc. i Business Administration. Ledamot sedan 2018. Medlem i revisionsutskottet.

Oberoende i förhållande till Vitrolife, bolagsledningen och Vitrolifes större aktieägare.

Övriga uppdrag: Styrelseordförande i Biovica International AB. Styrelseledamot i the Lundbeck Foundation, H Lundbeck A/S, ALK-Abelló A/S och Naga Top.-Co UK.

Tidigare uppdrag: Senior Advisor inom healthcare för Bain Capital. Ledande befattningar inom läkemedel och medicinteknik på företag som Agilent, Dako, Applied Biosystems Inc., Medtronic Europe Sarl, Boston Scientific Europe och Pharmacia.

Aktieinnehav i Vitrolife*: 0 aktier.



Vesa Koskinen

Född 1979. M.Sc. (Econ.) degree with a major in Finance. Ledamot sedan 2021.

Oberoende i förhållande till Vitrolife, bolagsledningen och Vitrolifes större aktieägare.

Övriga uppdrag: Partner and member of the global healthcare sector team på EQT. Styrelseledamot i kfzteile24, Desotec och ELEVATE.

Tidigare uppdrag: Styrelseledamot i Touhula, Igenomix, Musti Group, Karo Pharma, Terveystalo, Vertu, Roeser Group, Swiss Smile, VTI Technologies och Lundhags.

Aktieinnehav i Vitrolife*: 0 aktier.



Pia Marions

Född 1963. Civilekonom. Ledamot sedan 2013. Ordförande i revisionsutskottet.

Oberoende i förhållande till Vitrolife, bolagsledningen och Vitrolifes större aktieägare.

Övriga uppdrag: CFO för Skandia. Styrelseledamot i Duni, Skandiabanken, Skandia Fastighet och Svenska Revisionsakademin.

Tidigare uppdrag: CFO för Folksam, CFO för Carnegie Group, ledande befattningar inom RBS (Royal Bank of Scotland), Skandia Liv, Länsförsäkringar Liv och Finansinspektionen samt arbetat som auktoriserad revisor.

Aktieinnehav i Vitrolife*: 5 000 aktier.



Karen Lykke Sørensen

Född 1962. Master of Science, Danish Technical University och MBA, INSEAD. Ledamot sedan 2020. Ordförande i ersättningsutskottet.

Oberoende i förhållande till Vitrolife, bolagsledningen och Vitrolifes större aktieägare.

Övriga uppdrag: CEO för Philips Capital.

Tidigare uppdrag: Ledande befattningar i Philips, Sanofi och Biogen. Styrelsemedlem i MEDA, Orifarm, Danish Technical University/ SCION och EKF: Danish Export Credit Fund (Ministry of Foreign Affairs)

Aktieinnehav i Vitrolife*: 0 aktier.

LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE



Thomas Axelsson
Verkställande direktör och
koncernchef

Född 1959. Anställd 2011.

Övriga uppdrag: -

Tidigare uppdrag: Erfarenhet som VD för de publika noterade bolag Stille och Artema samt från flera onoterade medicintekniska bolag. Lång erfarenhet som styrelsemedlem i noterade bolag som Medivir och Medcap samt styrelseordförande i flera onoterade bolag framförallt inom Life Science-sektorn. Affärsområdeschef på Baxter.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
13 000 aktier.



Claus Bisgaard
Senior Vice President Technologies

Född 1977. M.Sc. Industrial Engineering and Management. Anställd 2017.

Tidigare uppdrag: General Manager på Sirona Dental A/S, olika chefsbefattningar i Vestas, Management Consultant på Bestshore Business Solutions.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
1 295 aktier.



Ricardo Capella
Senior Vice President Genetic Services

Född 1968. M.B.A. Anställd 2020.

Tidigare uppdrag: Chief Commercial Officer på Igenomix. Commercial Director EMEA and Latin America på C&C Group Plc och olika senior Business Development och General Management positions inom Diageo Plc.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
0 aktier.



Rickard Ericsson
Senior Vice President Vitrolife
Sales & Marketing

Född 1971. Civilingenjör Industriell ekonomi. Anställd 2015.

Tidigare uppdrag: Business Development Director Europe på SCA Incontinence Care, Sales & Marketing Director UK & Ireland på SCA Incontinence Care, managementkonsult på Adera och Business Development Manager / Key Account Manager på Telia.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
2 175 aktier.



Maria Forss
Senior Vice President
Consumables

Född 1972. Civilekonom. Anställd 2012.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot i LIDDS AB.

Tidigare uppdrag: Ansvarig för affärsutveckling på Aqilion (tidigare PULS), VD för Duocort Pharma och olika chefsbefattningar inom AstraZeneca. Styrelseledamot i Oncorena AB.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
1 194 aktier.



Francisco Jiménez
Senior Vice President Strategy & Corporate Development

Född 1975. M.Sc., Industrial Engineering and Management (double degree), Executive MBA, SEP. Anställd 2020.

Tidigare uppdrag: CFO & Strategy Director på Igenomix, MD för EMEA Region på Planasa, Global CFO på Planasa, CFO & Strategic Planning Director på Levantina.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
0 aktier.

LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE



Francisco Rodriguez
Senior Vice President Igenomix
Affiliates

Född 1977. M.Sc., Industrial Engineering, M.B.A., Executive Education, Online and Direct Marketing. Anställd 2012.

Tidigare uppdrag: Managing Director Middle East & India på Igenomix, Planning & Strategy Director på Siliken, Corporate strategy & development på Cosentino Group, Business processes management consultant på PWC.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
0 aktier.



Karin Koritz Russberg
Senior Vice President HR &
Sustainability

Född 1969. Fil kand i Psykologi. Anställd 2020.

Tidigare uppdrag: Head of Group HR & Sustainability på Semcon. Global Talent Management Director, Volvo Group. HR Director Volvo Trucks.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
1 300 aktier.



Carlos Simón
Chief Scientific Officer (CSO)

Född 1961. Ph.D. in Medicine and Surgery with Excellence Award. Board Certified in OBGYN & Board Certified in Reproductive endocrinology and infertility. Anställd 2011.

Övriga uppdrag: Senior Lecturer PT, BIDMC Harvard University. Adjunct Professor, Baylor College of Medicine. Founder of Igenomix & Head of the Scientific Advisory Board.

Tidigare uppdrag: Adjunct Clinical Professor, Stanford University. Scientific Director, Instituto Valenciano de Infertilidad (IVI). Scientific Director, Principe Felipe Research Center (CIPF). Director of the Spanish National Stem Cell Bank, Valencia Node.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
915 524 aktier.



Patrik Tolf
Chief Financial Officer (CFO)

Född 1970. Degree of Master of Science (MSc) in Business Administration and Economics. Anställd 2022.

Tidigare uppdrag: Interim CFO på Karolinska Universitetssjukhuset, Deputy CFO och andra chefsbefattningar inom Volvo Cars. Finanschef och andra chefsbefattningar inom Saab AB (publ). Styrelseledamot i AP7.

Aktieinnehav i Vitrolife*:
3 500 aktier.

Ledande befattningshavare 2021

Thomas Axelsson, Verkställande direktör (CEO)

Claus Bisgaard, Vice President Technology

Mikael Engblom, Chief Financial Officer (CFO)

Rickard Ericsson, Chief Sales & Marketing Officer (CSMO)

Maria Forss, Vice President Consumables

Mark Larman, Chief Scientific Officer (CSO)

Fredrik Mattsson, Senior Vice President New Business & Strategic Development

Karin Koritz Russberg, Vice President Global HR & Sustainability

RESULTATRÄKNINGAR MED KOMMENTARER

TSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2021	2020	2021	2020
	2,3				
Nettoomsättning	4,5	1 680 804	1 245 572	24 537	19 130
Kostnad för sålda varor		-634 714	-477 905	–	–
Bruttoresultat		1 046 090	767 667	24 537	19 130
<i>Bestående av</i>					
Justerat bruttoresultat		1 064 840	792 251	24 537	19 130
Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar		-18 750	-24 585	–	–
Bruttoresultat		1 046 090	767 667	24 537	19 130
Försäljningskostnader		-244 285	-196 927	–	–
Administrationskostnader		-259 456	-114 424	-32 769	-21 473
Forsknings- och utvecklingskostnader		-114 450	-91 759	–	–
Övriga rörelseintäkter	6	9 889	11 492	–	77
Övriga rörelsekostnader	7	-2 408	-6 034	-202	–
Rörelseresultat	8,9,10,12,26	435 379	370 015	-8 434	-2 267
<i>Bestående av</i>					
Justerat rörelseresultat		467 486	394 600	-8 434	-2 267
Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar		-32 107	-24 585	–	–
Rörelseresultat		435 379	370 015	-8 434	-2 267
<i>Finansnetto</i>					
	11,12				
Finansiella intäkter		35 337	9 689	761 713	9 415
Finansiella kostnader		-10 747	-13 514	-30 319	-4 224
Resultat efter finansiella poster		459 969	366 191	722 962	2 925
Bokslutsdispositioner (erhållet koncernbidrag)		–	–	50 000	–
Inkomstskatter	13	-116 405	-78 325	-12 812	2 292
Årets resultat		343 563	287 865	760 150	5 216
<i>Hänförligt till</i>					
Moderbolagets aktieägare		340 973	286 845	760 150	5 216
Innehav utan bestämmande inflytande		2 591	1 020	–	–
Av- och nedskrivningar		-108 914	-84 070	–	–
Resultat per aktie*, SEK	21	2,97	2,64	–	–

* Före och efter utspädning.

Koncernen

Försäljningen uppgick till 1 681 MSEK (1 246), motsvarande en ökning med 35 procent i SEK, 30 procent organisk tillväxt i lokala valutor respektive 9 procent i förvärvat tillväxt. Valutakurseffekten påverkade negativt med 4 procent. Bruttoresultatet uppgick till 1 046 MSEK (768) motsvarande en bruttomarginal om 62 procent (62) och påverkades positivt av skalfördelar till följd av ökad försäljning, men negativt av fraktkostnader samt råmaterialpriser. Bruttomarginalen rensad för avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar uppgick till 63 procent (64).

Försäljningskostnaderna uppgick till 15 procent (16) av omsättningen. Försäljningskostnaderna ökade i absoluta tal bland annat till följd av avskrivning på förvärvade kundrelationer samt viss ökning av kundaktiviteter. Administrationskostnaderna uppgick till 15 procent (9) av omsättningen. Administrationskostnaderna inkluderade förvärvsrelaterade engångskostnader om 101 MSEK. Rensat för denna post uppgick administrationskostnaderna till 9 procent av omsättningen. FoU-kostnaderna uppgick till 7 procent (7) av omsättningen.

Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 645 MSEK, justerat för förvärvsrelaterade engångskostnader om 101 MSEK, motsvarande en marginal om 38 %. EBITDA, inklusive förvärvsrelaterade engångskostnader uppgick till 544 MSEK (454), motsvarande en marginal om 32 procent (36). Valutaförändringar påverkade EBITDA negativt om 20 MSEK.

Finansnettot uppgick till 25 MSEK (-4) och avsåg främst positiva valutaeffekter samt räntekostnader. Resultat efter finansiella poster uppgick till 460 MSEK (366). Årets resultat uppgick till 344 MSEK (288).

Av- och nedskrivningar belastade resultatet med 109 MSEK (84).

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet är inriktad på koncerngemensam förvaltning. Moderbolagets intäkter avsåg management fee om 25 MSEK (19). Finansnettot uppgick till 732 MSEK (5) och avsåg främst utdelning från andelar i koncernföretag. Resultat efter finansiella poster uppgick till 723 MSEK (3).

RAPPORTER ÖVER TOTALRESULTAT

TSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Årets resultat	343 563	287 865	760 150	5 216
Övrigt totalresultat				
<i>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</i>				
Valutakursdifferenser	18 791	-59 103	–	–
Summa övrigt totalresultat	18 791	-59 103	–	–
Totalresultat	362 354	228 762	760 150	5 216
Hänförligt till				
Moderbolagets aktieägare	359 634	227 923	760 150	5 216
Innehav utan bestämmande inflytande	2 720	839	–	–

KONCERNENS RESULTATRÄKNINGAR PER KVARTAL

TSEK	Okt–Dec 2021	Jul–Sep 2021	Apr–Jun 2021	Jan–Mar 2021	Okt–Dec 2020	Jul–Sep 2020	Apr–Jun 2020	Jan–Mar 2020
Nettoomsättning	514 232	405 565	382 049	378 958	382 387	320 148	209 166	333 870
Kostnad för sålda varor	-214 806	-142 999	-144 909	-132 001	-130 562	-121 122	-97 973	-128 249
Bruttoresultat	299 426	262 566	237 140	246 957	251 825	199 027	111 194	205 621
Försäljningskostnader	-89 824	-49 997	-53 849	-50 615	-48 171	-40 741	-48 751	-59 265
Administrationskostnader	-135 501	-42 272	-45 720	-35 964	-26 717	-31 503	-24 735	-31 470
Forsknings- och utvecklingskostnader	-37 061	-27 735	-25 084	-24 571	-26 052	-17 795	-22 261	-25 652
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	2 531	-378	-1 341	6 670	-3 556	3 483	963	4 569
Rörelseresultat	39 572	142 184	111 146	142 477	147 330	112 471	16 410	93 803
Finansiella intäkter och kostnader	21 742	-1 382	-1 224	5 453	-9 643	508	-4 961	10 271
Resultat efter finansiella poster	61 314	140 802	109 922	147 930	137 688	112 980	11 449	104 074
Inkomstskatter	-27 727	-36 167	-23 493	-29 019	-30 150	-24 390	180	-23 966
Nettoresultat	33 587	104 635	86 430	118 911	107 538	88 590	11 629	80 108
Hänförligt till								
Moderbolagets aktieägare	32 622	104 341	85 799	118 211	107 222	88 163	11 625	79 836
Innehav utan bestämmande inflytande	966	294	631	700	316	427	5	272
Av- och nedskrivningar	-45 021	-20 064	-23 240	-20 589	-16 868	-21 475	-23 470	-22 257
Eget kapital, hänförligt till moderbolagets aktieägare, MSEK	15 322	5 772	2 147	2 159	2 013	1 956	1 884	1 923

RAPPORTER ÖVER FINANSIELL STÄLLNING MED KOMMENTARER

TSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
TILLGÅNGAR	2,3,25				
Anläggningstillgångar					
Goodwill	4,14	12 994 620	403 239	–	–
Övriga immateriella anläggningstillgångar	4,14	4 552 904	299 481	–	–
Materiella anläggningstillgångar	4,15, 26	332 974	142 113	12	12
Andelar i koncernföretag	27	–	–	15 593 401	772 375
Övriga aktier och andelar		–	14 662	–	14 662
Övriga finansiella anläggningstillgångar		49 224	24 798	8 494	7 019
Långfristiga fordringar hos koncernföretag		–	–	1 343 661	–
Uppskjutna skattefordringar	13	92 472	6 355	2 250	2 846
Summa anläggningstillgångar		18 022 195	890 648	16 947 818	796 914
Omsättningstillgångar					
Varulager	16	312 894	204 027	–	–
Kundfordringar	17	391 400	216 494	–	–
Fordringar hos koncernföretag		–	–	76 308	5 928
Aktuella skattefordringar		17 333	6 249	–	517
Övriga fordringar		22 423	3 043	2 273	–
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	18	32 457	11 063	350	48
Likvida medel	19	630 094	973 566	296 264	293 703
Summa omsättningstillgångar		1 406 601	1 414 442	375 195	300 196
SUMMA TILLGÅNGAR		19 428 796	2 305 089	17 323 013	1 097 110

Anläggningstillgångar

Till följd av rörelseförvärvet har goodwill ökat med 12 595 MSEK, övriga immateriella anläggningstillgångar med 4 289 MSEK, materiella anläggningstillgångar med 175 MSEK samt uppskjutna skattefordringar med 72 MSEK främst avseende skattemässiga underskott samt övriga temporära skillnader. För mer information se respektive not.

Årets investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 38 MSEK (13) och avsåg bland annat investering i utökat licensavtal med Illumina Inc. Avskrivningar uppgick till 73 MSEK (51).

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 46 MSEK (11) varav 21 MSEK avsåg aktivering av nyttjanderättstillgångar enligt IFRS 16. Avskrivningar uppgick till 35 MSEK (33) varav 18 MSEK avser avskrivningar på nyttjanderättstillgångar enligt IFRS 16.

För vidare information, se not 14 och 15.

Under året har samtliga innehav avseende övriga aktier och andelar avyttrats.

Övriga finansiella anläggningstillgångar avser kapitalförsäkringar, långfristiga kundfordringar och momsfordringar samt depositioner. Denna post har främst ökat till följd av rörelseförvärvet och omklassificering från kortfristig till långfristig fordran.

Omsättningstillgångar

Varulagret ökade under året med 109 MSEK, ökningen avser främst rörelseförvärvet samt ökat säkerhetslager då vissa leverantörer har svårigheter att leverera begärda volymer av insatsvaror. Genomsnittligt lager utgjorde 15 procent (17) av årets nettoomsättning. Kundfordringarna ökade med 175 MSEK, ökning om 165 MSEK avser rörelseförvärvet. Genomsnittliga kundfordringar utgjorde 18 procent (18) av årets nettoomsättning.

Moderbolaget

Moderbolagets tillgångar utgörs till stor del av aktier i koncernföretag samt fordringar hos koncernföretag. Värdet på aktier i koncernföretag uppgick på balansdagen till 15 593 MSEK (772). Förändringen uppgår till 14 821 MSEK och avser främst rörelseförvärvet. För andelar i koncernföretag har nedskrivning skett om 22 MSEK, i övrigt bedöms inget nedskrivningsbehov föreligga baserat på bolagens framtida intjäningsförmåga. Se även not 27 för mer information om andelar i koncernföretag. Fordringar hos koncernföretag har främst ökat till följd av att moderbolaget reglerade en bankskuld i samband med rörelseförvärvet.

RAPPORTER ÖVER FINANSIELL STÄLLNING MED KOMMENTARER

TSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL	20,21				
Koncernen					
Aktiekapital		27 631	22 144	–	–
Övrigt tillskjutet kapital		13 543 973	494 610	–	–
Reserver		20 584	1 924	–	–
Balanserat resultat inkl. årets resultat		1 729 987	1 493 892	–	–
Moderbolaget					
Bundet eget kapital					
Aktiekapital		–	–	27 631	22 144
Reservfond		–	–	172 604	172 604
Fritt eget kapital					
Överkursfond		–	–	13 371 406	322 043
Balanserat resultat		–	–	332 707	432 368
Årets resultat		–	–	760 150	5 216
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		15 322 175	2 012 570	14 664 499	954 375
Innehav utan bestämmande inflytande		18 695	4 444		–
SUMMA EGET KAPITAL		15 340 870	2 017 014	14 664 499	954 375
SKULDER	2,3,25				
Långfristiga skulder					
Avsättningar	23	27 542	21 503	10 921	8 845
Uppskjutna skatteskulder	13	1 068 696	16 211	–	–
Upplåning	22	1 944 466	–	1 923 966	–
Leasingskulder	22,26	82 355	48 810	–	–
Övriga skulder		10 541	24 538	–	–
Summa långfristiga skulder		3 133 600	111 062	1 934 887	8 845
Kortfristiga skulder					
Upplåning	22	428 610	–	409 076	–
Leasingskulder	22,26	27 063	13 593	–	–
Leverantörsskulder		173 081	25 922	1 887	379
Skulder till koncernföretag		–	–	275 013	127 162
Aktuella skatteskulder		25 141	8 792	4 281	–
Övriga skulder		58 841	24 695	275	749
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	24	241 590	104 012	33 096	5 600
Summa kortfristiga skulder		954 326	177 014	723 628	133 890
SUMMA SKULDER		4 087 926	288 076	2 658 515	142 735
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		19 428 796	2 305 089	17 323 013	1 097 110

Skulder och eget kapital

För förändring av eget kapital se separat tabell på nästkommande sida.

Till följd av rörelseförvärvet har uppskjutna skatteskulder avseende övervärden på anläggningstillgångar ökat med 1 057 MSEK. Lång- och kortfristig upplåning tillkom under 2021 genom lån som togs upp som del av finansieringen av rörelseförvärvet, samt tillkommande lån från rörelseförvärv.

Långfristiga och kortfristiga leasingskulder ökade med 46 MSEK, varav 44 MSEK avsåg rörelseförvärv. Leverantörsskulder ökade med 147 MSEK, ökning om 127 MSEK avsåg rörelseförvärvet.

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter ökade med 138 MSEK, varav största ökningen avsåg upplupna personalkostnader som tillkommit i och med rörelseförvärvet.

För mer information se respektive not.

Moderbolaget

För förändring av eget kapital se separat tabell på nästkommande sida.

Lång- och kortfristig upplåning tillkom under 2021 genom lån som togs upp som del av finansieringen av rörelseförvärvet.

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Koncernen

TSEK	Hänförligt till moderbolagets aktieägare				Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat		
Ingående eget kapital 2020-01-01	22 144	494 610	60 846	1 216 423	3 605	1 797 628
Årets totalresultat	–	–	-58 922	286 845	839	228 762
Aktieswapavtal	–	–	–	-10 847	–	-10 847
Aktierelaterade ersättningar	–	–	–	1 471	–	1 471
Utgående eget kapital 2020-12-31	22 144	494 610	1 924	1 493 892	4 444	2 017 014
Ingående eget kapital 2021-01-01	22 144	494 610	1 924	1 493 892	4 444	2 017 014
Årets totalresultat	–	–	18 661	340 973	2 720	362 354
Aktierelaterade ersättningar	–	–	–	4 760	–	4 760
Utdelning (0,80 SEK per aktie)	–	–	–	-86 798	–	-86 798
Utdelning, till innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	–	-1 516	-1 516
Nyemission*	1 968	3 556 378	–	–	–	3 558 345
Apportemission*	3 519	9 519 204	–	–	–	9 522 723
Emissionskostnader, netto efter skatt**	–	-26 219	–	–	–	-26 219
Återköp av egna aktier***	–	–	–	-22 839	–	-22 839
Innehav utan bestämmande inflytande som uppkommit vid förvärv av dotterföretag	–	–	–	–	13 046	13 046
Utgående eget kapital 2021-12-31	27 631	13 543 973	20 584	1 729 987	18 695	15 340 870

Moderbolaget

TSEK	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa eget kapital
	Aktiekapital	Reservfond	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	
Ingående eget kapital 2020-01-01	22 144	172 604	322 043	437 480	4 264	958 535
Vinstdisposition enligt årsstämman	–	–	–	4 264	-4 264	–
Årets totalresultat	–	–	–	–	5 216	5 216
Aktieswapavtal	–	–	–	-10 847	–	-10 847
Aktierelaterade ersättningar	–	–	–	1 471	–	1 471
Utgående eget kapital 2020-12-31	22 144	172 604	322 043	432 368	5 216	954 375
Ingående eget kapital 2021-01-01	22 144	172 604	322 043	432 368	5 216	954 375
Vinstdisposition enligt årsstämman	–	–	–	5 216	-5 216	–
Årets totalresultat	–	–	–	–	760 150	760 150
Aktierelaterade ersättningar	–	–	–	4 760	–	4 760
Utdelning (0,80 SEK per aktie)	–	–	–	-86 798	–	-86 798
Nyemission *	1 968	–	3 556 378	–	–	3 558 345
Apportemission*	3 519	–	9 519 204	–	–	9 522 723
Emissionskostnader, netto efter skatt**	–	–	-26 219	–	–	-26 219
Återköp av egna aktier***	–	–	–	-22 839	–	-22 839
Utgående eget kapital 2021-12-31	27 631	172 604	13 371 406	332 707	760 150	14 664 499

* Under perioden har Vitrolife emitterat 26 896 615 nya aktier. Nyemissionen motsvarade 9 645 303 nya aktier och apportemissionen 17 251 312 nya aktier. Efter emissionerna uppgår antalet aktier och röster i Vitrolife AB till 135 447 190.

** Under perioden har emissionskostnader om 33 022 TSEK, bokförda inom eget kapital, dragits av som avdragsgilla kostnader i skatteberäkningen. Skatteeffekten om 6 803 TSEK har redovisats direkt mot eget kapital.

*** Återköp av egna aktier i syfte att säkra Vitrolifes förpliktelser (inklusive kostnader för sociala avgifter) enligt det långsiktiga incitamentsprogrammet LTIP2021.

KASSAFLÖDESANALYSER

TSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2021	2020	2021	2020
	19				
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster		459 969	366 191	722 962	2 925
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		78 100	91 784	-740 115	2 086
Betald skatt		-143 552	-111 375	-143	-588
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		394 517	346 600	-17 296	4 423
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager		-46 898	-4 434	–	–
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-5 542	14 861	-1 811	210
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder		42 229	-579	7 774	-1 496
Kassaflöde från den löpande verksamheten		384 306	356 448	-11 332	3 137
Investeringsverksamheten					
Förvärv av rörelse, efter avdrag för likvida medel	28	-6 447 202	–	-5 292 562	–
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-37 526	-13 317	–	–
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-24 922	-6 769	–	–
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		308	243	–	–
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar		-382	-374	–	–
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande		-18 985	–	–	–
Försäljning av finansiella anläggningstillgångar		16 235	–	16 235	–
Tilläggsköpeskilling		-6 021	–	–	–
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-6 518 495	-20 218	-5 276 327	–
Finansieringsverksamheten					
Upptagna lån		2 354 418	–	2 354 418	–
Uppläggningsavgift lån		-373	–	-373	–
Amortering av lån		-1 511	–	–	–
Nettoförändring in- och utlåning cash pool		–	–	120 155	83 980
Nettoförändring lån från dotterbolag		–	–	-1 411 528	9 443
Amortering av leasingsskulder		-18 000	-15 764	–	–
Utbetald utdelning		-88 315	–	-86 798	–
Nyemission		3 558 345	–	3 558 345	–
Emissionskostnader		-33 022	–	-33 022	–
Aktieswapavtal		–	-10 847	–	-10 847
Återköp av egna aktier		-22 839	–	-22 839	–
Erhållna koncernbidrag		–	–	50 000	–
Erhållna utdelningar		–	–	731 454	–
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		5 748 703	-26 611	5 259 812	82 576
Årets kassaflöde		-385 486	309 619	-27 847	85 713
Likvida medel vid årets början		973 566	689 538	293 703	217 991
Kursdifferens i likvida medel		42 013	-25 591	30 408	-10 001
Likvida medel vid årets slut		630 094	973 566	296 264	293 703

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten för koncernen uppgick till 384 MSEK (356). Förändringen i rörelsekapitalet uppgick till -10 MSEK (10) och påverkades bland annat av ökat varulager. Kassaflödet från investeringsverksamheten var -6 518 MSEK (-20) för koncernen totalt, förvärvet påverkade kassaflödet negativt om -6 447 MSEK. Kassaflödet relaterat till investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick under året till -25 MSEK (-7) och i immateriella anläggningstillgångar till -38 MSEK (-13).

Kassaflödet från finansieringsverksamheten var 5 749 MSEK (-27) och avsåg bland annat upptagna lån om 2 354 MSEK, nyemission om 3 558 MSEK, emissionskostnader -33 MSEK och utdelning om 88 MSEK.

Sammantaget uppgick årets kassaflöde till -385 MSEK (310) för koncernen totalt. Koncernens likvida medel den 31 december 2021 uppgick till 630 MSEK (974).

NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

Vitrolife AB (Moderbolaget) och dess dotterbolag är en internationellt verksam medicinteknisk koncern. Vitrolife utvecklar, producerar och marknadsför produkter och tjänster för fertilitetsbehandling. Moderbolaget Vitrolife AB (publ), organisationsnummer 556354-3452, är ett aktiebolag registrerat i Sverige med säte i Göteborg, Sverige, besöksadress Gustaf Werners gata 2, postadress Box 9080, 400 92 Göteborg, Sverige. Moderbolagets aktier är noterade på NASDAQ Stockholm, Large Cap.

Styrelsen har den 25 mars 2022 godkänt denna koncernredovisning för offentliggörande.

Innehållsförteckning	Sida
Not 1 Redovisningsprinciper	55
Not 2 Finansiell riskhantering	56
Not 3 Kritiska uppskattningar och bedömningar	57
Not 4 Rapportering per segment	57
Not 5 Intäkter	58
Not 6 Övriga rörelseintäkter	59
Not 7 Övriga rörelsekostnader	59
Not 8 Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse	59
Not 9 Ersättning till revisorer	60
Not 10 Rörelsens kostnader	60
Not 11 Finansnetto	60
Not 12 Valutakursdifferenser	60
Not 13 Skatter	61
Not 14 Immateriella anläggningstillgångar	61
Not 15 Materiella anläggningstillgångar	63
Not 16 Varulager	64
Not 17 Kundfordringar	64
Not 18 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	64
Not 19 Kassaflödesanalys och likvida medel	65
Not 20 Eget kapital	65
Not 21 Resultat per aktie	65
Not 22 Räntebärande skulder	65
Not 23 Avsättningar	66
Not 24 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	66
Not 25 Finansiella instrument	66
Not 26 Leasing	66
Not 27 Andelar i koncernföretag	67
Not 28 Rörelseförvärv	68
Not 29 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser	69
Not 30 Närtstående	69
Not 31 Händelser efter balansdagen	69

Not 1. Redovisningsprinciper

Överensstämmelse med normgivning och lag

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) och tolkningsuttalanden från International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) som har godkänts av EU-kommissionen för tillämpning inom EU.

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges nedan under avsnittet "Moderbolagets redovisningsprinciper". De avvikelser som förekommer mellan moderbolagets och koncernens principer förorsakas av begränsningar i möjligheterna att tillämpa IFRS i moderbolaget till följd av Årsredovisningslagen och Tryggandelagen samt i vissa fall av skatteskal.

Klassificering

Anläggningstillgångar, långfristiga skulder och avsättningar består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än 12 månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom 12 månader räknat från balansdagen.

Konsolideringsprinciper

I koncernens bokslut ingår moderbolaget Vitrolife AB (publ) och de dotterbolag i vilka moderbolaget har bestämmande inflytande vid årets slut. Koncerninterna

fordringar och skulder, intäkter eller kostnader samt orealiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner elimineras i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna inom koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där respektive bolag huvudsakligen är verksam (funktionell valuta). Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor, vilket även utgör rapporteringsvalutan för moderbolaget och för koncernen. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor. Samtliga belopp, om inte annat anges, är avrundade till närmaste tusental.

Tillgångar och skulder i utländska dotterbolag, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, omräknas till svenska kronor till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i utländska dotterbolag omräknas till svenska kronor till en genomsnittskurs för respektive år. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utländska dotterbolag redovisas i övrigt totalresultat.

Utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta upptas till den funktionella valutan med den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan med den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i resultaträkningen. Ikke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till historiska anskaffningsvärden upptas till den valutakurs som gällde vid transaktionstillfället. Ikke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till verkliga värden omräknas till den funktionella valutan med den kurs som råder vid tidpunkten för värdering till verkligt värde. Valutakursförändringen redovisas sedan på samma sätt som övrig värdeförändring avseende tillgången eller skulden.

Nettoinvestering i utlandsverksamhet

Monetära långfristiga fordringar och skulder till en utlandsverksamhet bedöms vara en del av företagets nettoinvestering i utlandsverksamhet i de fall reglering av dessa fordringar och skulder inte är planerad och inte trolig inom en överskådlig framtid. Valutakursdifferenser som uppstår för dessa poster redovisas i övrigt totalresultat. Vid en avyttring av sådan utlandsverksamhet redovisas de ackumulerade valutakursdifferenserna i resultaträkningen.

Följande valutakurser har använts i bokslutet:

Valuta	Genomsnittskurs		Balansdagskurs	
	2021	2020	2021-12-31	2020-12-31
EUR	10,1449	10,4867	10,2269	10,0375
USD	8,5815	9,2037	9,0437	8,1886
AUD	6,4415	6,3380	6,5625	6,2646
GBP	11,8022	11,7981	12,1790	11,0873
CNY	1,3307	1,3329	1,4186	1,2537
JPY	0,0781	0,0862	0,0785	0,0792
DKK	1,3641	1,4068	1,3753	1,3492
HUF	0,0283	0,0299	0,0277	0,0275

Källa: Riksbanken

Innehav utan bestämmande inflytande

Innehav utan bestämmande inflytande redovisas som en separat post i koncernens eget kapital. Förvärv från innehav utan bestämmande inflytande redovisas som en transaktion inom eget kapital, det vill säga mellan moderbolagets ägare och innehav utan bestämmande inflytande. Därför uppkommer inte goodwill i dessa transaktioner.

Nya redovisningsprinciper 2021

Inga standarder, ändringar och tolkningar som trätt i kraft under år 2021 bedöms ha haft väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter.

Nya redovisningsprinciper 2022 och senare

Inga IFRS-standarder och IFRIC-tolkningar som ännu inte trätt i kraft eller tillämpats av Vitrolife väntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget har upprättat sin årsredovisning enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Redovisningsrådets rekommendation RFR 2 - Redovisning för juridiska personer. RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen skall tillämpa samtliga av EU godkända IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för Årsredovisningslagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag och tillägg som skall göras från IFRS. Skillnaderna mellan koncernens och moderbolagets redovisningsprinciper framgår enligt nedan.

De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderbolaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderbolagets finansiella

rapporter. Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år. Moderbolaget tillämpar undantagsregeln i RFR 2 vilket innebär att juridisk person inte behöver tillämpa IFRS 16.

Aktier och andelar

Aktier och andelar i koncernföretag redovisas till anskaffningsvärde och prövning av nedskrivningsbehov sker årligen. Utdelningar redovisas i resultaträkningen.

Inkomstskatter

I moderbolaget redovisas obeskattade reserver inklusive uppskjuten skatteskuld. I koncernredovisningen delas däremot obeskattade reserver upp på uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

Aktieägartillskott och koncernbidrag

Ovillkorat aktieägartillskott förs direkt mot eget kapital hos mottagaren och aktiveras i aktier och andelar hos givaren, i den mån nedskrivning ej erfordras. Redovisning av koncernbidrag sker i enlighet med alternativregeln i RFR 2. Koncernbidragen redovisas som bokslutsdispositioner.

Beskrivning av redovisningsprinciper

De i denna årsredovisning angivna redovisningsprinciperna för koncernen har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter, om inte annat framgår. Koncernens redovisningsprinciper har tillämpats konsekvent på rapportering och konsolidering av dotterföretag. I syfte att öka förståelsen för de redovisningsval som koncernen gjort inom ramen för gällande IFRS-princip har Vitrolife valt att redovisa dessa i anslutning till varje not.

Not 2. Finansiell riskhantering

Finanspolicy

Vitrolife har en koncernpolicy för sin finansiella verksamhet, vilken definierar finansiella risker och anger hur bolaget skall hantera dessa risker. Policyn anger dessutom vilka rapporter som skall upprättas. Enligt denna policy skall bolaget alltid behålla en likviditet motsvarande minst tre månaders kända framtida netto kontantutbetalningar.

Vitrolife är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker. Med finansiella risker avses fluktuationer i bolagets resultat och kassaflöde till följd av förändringar i valutakurser, räntenivåer, refinansiering- och kreditrisker.

Likviditets- och finansieringsrisk

Likviditetsrisk är risken för att koncernen kan få problem att fullgöra sina skyldigheter som är förknippade med finansiella skulder. Likviditetsplanering används för att hantera likviditetsrisken och minimera kostnaden för finansiering av koncernen. Koncernens policy är att minimera upplåningsbehovet genom att använda överskottslikviditet inom koncernen i cash pools. Likviditetsriskerna för koncernen hanteras centralt inom moderbolaget. Lånefinansieringen kräver att vissa nyckeltal uppfylls, så kallade covenantar. Nyckeltalen beräknas utifrån Vitrolifes rörelse- resultat före av- och nedskrivningar (EBITDA), räntekostnader och nettoskuld. Vitrolife analyserar dessa nyckeltal löpande. Revolverande kreditfacilitet uppgår till 100 MEUR varav 30 MEUR är nyttjat per 31 december 2021. Finansiella skulder uppgick per årsskiftet till 2 717 MSEK (124), se not 25, och förfallostrukturen framgår av efterföljande tabell.

Förfallostruktur finansiella skulder:

	Inom 1 år	2 år	3 år	4 år	>4 år	Totalt
2021-12-31						
Upplåning*	428 610	122 681	102 357	102 269	1 636 304	2 392 220
Leasingskulder**	27 063	23 018	17 189	12 171	29 977	109 417
Leverantörsskulder	173 081	–	–	–	–	173 081
Övriga skulder	52 008	–	–	–	–	52 008
2020-12-31						
Upplåning	–	–	–	–	–	–
Leasingskulder**	13 593	11 987	8 440	7 563	20 820	62 403
Leverantörsskulder	25 922	–	–	–	–	25 922
Övriga skulder	15 876	–	–	–	–	15 876

* Upplåning avser EUR och förväntas att återbetalas i EUR som inflyter från försäljning. Valutakurs-
poneringen för dessa lån har därför inte säkrats.
** Diskonterade värden baserat på IFRS 16

Ränterisker

Koncernens främsta ränterisk uppstår genom långfristig upplåning med rörlig ränta, som exponerar koncernen för ränterisk avseende kassaflöden. Ränterisk är risken för att verkligt värde på kassaflöden eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadsräntor. Ränterisk kan leda till förändring i kassaflöden. En betydande faktor som påverkar ränterisken är räntebindningstiden. Vitrolifes lånefinansiering löper med tre månaders ränta. En ränteförändring på 100 punkter med de räntebärande skulderna per

balansdagen som utgångspunkt skulle påverka koncernens framtida resultat före skatt med +/- 24 MSEK. Känslighetsanalysen grundar sig på att alla andra faktorer, exempelvis valutakurser, förblir oförändrade.

Valutarisker

Valutarisk är risken för fluktuationer i värdet på ett finansiellt instrument på grund av förändringar i valutakurser. Denna risk är relaterad till förändringar i förväntade och kontrakterade betalningsflöden (transaktionsexponering), omvärdering av utländska dotterbolags tillgångar och skulder i utländsk valuta (omräknings- exponering) samt finansiell exponering i form av valutarisker i betalningsflöden av lån och placeringar. Vitrolife är ett globalt bolag med försäljning på cirka 110 marknader. Detta gör att bolaget påverkas av variationer i valutakurser. Målet är att minimera påverkan av dessa förändringar där så är praktiskt möjligt. Under 2021 har inga terminssäkringar ingåtts i enlighet med policyn att inte ingå avtal om valutasäkringar.

Vad gäller kassaflödesrisker är Vitrolifes exponering störst för förändringar av EUR, då 44 (38) procent av försäljningen sker i denna valuta. Koncernen har även en betydande kassaflödesexponering mot CNY då 13 (14) procent av försäljningen sker i denna valuta. I några koncernbolag förekommer transaktionsexponering på grund av att försäljning till externa kunder sker i annan valuta än den lokala. Försäljningen från dessa bolag sker främst i EUR 61 procent (58) samt CNY 27 procent (27).

Transaktionsexponering netto (MSEK) fördelar sig på följande valutor:

Originalvaluta	Transaktionsexponering netto		Effekt på rörelseresultat om SEK 10 % starkare	
	2021	2020	2021	2020
EUR	429	375	-43	37
CNY	176	151	-18	15
USD	-30	61	3	6
AUD	89	62	-9	6
GBP	58	30	-6	3
JPY	100	86	-10	9
DKK	-84	-62	8	-6
Summa	738	704	-74	70

Årets omräkningsexponering hänförlig till utländska dotterbolags nettotillgångar (inkl. förvärvsrelaterade immateriella tillgångar och goodwill) uppgår till 15 509 MSEK (816). En generell höjning med 10 procent av SEK gentemot andra utländska valutor har beräknats minska koncernens egna kapital med cirka 1 551 MSEK (82) samt minska koncernens nettoresultat med 15 MSEK (9).

Omräkningsexponering (MSEK) fördelar sig på följande väsentliga valutor:

Originalvaluta	Nettoinvestering		Effekt på eget kapital om SEK 10 % starkare		Effekt på rörelseresultat om SEK 10 % starkare	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020
EUR	14 794	111	-1 479	-11	1	2
CNY	-105	-87	11	9	1	1
USD	165	175	-17	-18	-2	-2
DKK	536	506	-54	-51	-14	-8
Summa	15 389	706	-1 539	-71	-14	-7

Kreditrisker

Kreditrisk beskriver koncernens risk i de finansiella tillgångarna och uppstår om en motpart inte uppfyller sitt kontrakterade betalningsåtagande gentemot Vitrolife, vilket kan leda till kreditförluster. Koncernens maximala exponering utgörs av de finansiella tillgångarnas verkliga värde som uppgår till 1 046 MSEK (1 199), varav likvida medel uppgår till 630 MSEK respektive lång- och kortfristiga kundfordringar 397 MSEK, se not 25.

Koncernens finansiella räntebärande tillgångar består huvudsakligen av banktillgodohavanden och bedöms ha låg kreditrisk då tillgångarna har rating med hög kreditvärdighet.

Kundkreditrisken begränsas genom kreditvärdighetsbedömning och förskotts- betalningar av nya kunder samt genom nära kunduppföljning i samarbete mellan ekonomi- och marknadsfunktionen. Vitrolife använder den förenklade modellen för förväntade kreditförluster för kundfordringar, under vilken reserver för förväntade kundförluster sätts av till ett belopp motsvarande förväntade kreditförluster under fordringens hela löptid och beaktas redan vid första redovisningstillfället. Vitrolife har traditionellt haft låga kreditförluster och detta gäller även 2021. För vidare information om kundfordringar se not 17.

Kapitalstruktur

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan fortsätta att generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere. För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen kan koncernen göra förändringar i utdelning till aktieägarna, återbetala kapital till aktieägarna, utfärda nya aktier, förvärva egna aktier eller sälja/ köpa tillgångar. Koncernen definierar kapital som eget kapital.

Vitrolifes styrelse anser att Vitrolife bör ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Bolagets nettoskuld i relation till EBITDA bör i normala fall inte överstiga tre gånger. Nettoskulden i förhållande till EBITDA uppgick 2021 till 3,2 gånger (-2,1). Nettoskulden ökade till följd av förvärvet av Igenomix. Nettoskulden i förhållande till EBITDA justerat för förvärvsrelaterade engångskostnader beräknas till ca 2,7 gånger.

Not 3. Kritiska uppskattningar och bedömningar

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Uppskattningarna och antagandena är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer som under rådande förhållanden synes vara rimliga. Resultatet av dessa uppskattningar och antaganden används sedan för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar.

Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

Bedömningar gjorda av företagsledningen som har en betydande inverkan på de finansiella rapporterna och gjorda uppskattningar som kan medföra väsentliga justeringar i påföljande års finansiella rapporter beskrivs nedan.

Nedskrivningsprövning av goodwill och övriga immateriella tillgångar

Vid beräkning av kassagenererande enheters återvinningsvärde för bedömning av eventuellt nedskrivningsbehov på goodwill och övriga immateriella tillgångar har flera antaganden om framtida förhållanden och uppskattningar av parametrar gjorts. En redogörelse av dessa återfinns i not 14.

Nedskrivningsprövning av balanserade utgifter för produktutveckling

Inga indikationer på nedskrivningsbehov föreligger per 31 december 2021. De projekt som aktiverats i balansräkningen kan med rimlig säkerhet antas generera ekonomiska fördelar inom en överskådlig framtid. Tillgångarna skrivs av linjärt över bedömd nyttjandeperiod.

Varulagervärdering

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkursrisk beaktats, vilket sker genom individuell bedömning. Nettoförsäljningsvärdet utgörs av det uppskattade försäljningspriset med avdrag för direkt hänförliga försäljningsomkostnader. Från varulagrets redovisade värde görs avdrag för intervinsten som uppstått från koncernintern försäljning.

Kreditförlustreserv

Vitrolife använder den förenklade modellen för förväntade kreditförluster för kundfordringar, under vilken reserver för förväntade kundförluster sätts av till ett belopp motsvarande förväntade kreditförluster under fordringens hela löptid och beaktas redan vid första redovisningstillfället. För ytterligare information, se not 17.

Avsättningar för garantiförpliktelser

Vitrolife redovisar som avsättning garantiförpliktelser kopplade till vissa av bolagets produkter. Avsättningarna fastställs baserat på historisk statistik med hänsyn till kända förändringar avseende garantianspråk och garantiperioder etc. Beräknade kostnader för dessa produktgarantier redovisas som kostnader i den period då produkterna säljs. Differens mellan beräknade kostnader och faktiskt utfall påverkar avsättningar och redovisade kostnader under kommande perioder. För mer information, se not 23.

Uppskjuten skatt

Uppskjuten skattefordran hänförlig till skattemässiga underskott har aktiverats utifrån bedömningen att dessa kan nyttjas mot framtida beskattningsbara vinster. För vidare information, se not 13.

Not 4. Rapportering per segment

Vitrolife består av fyra divisioner vars produkter och tjänster säljs av fyra geografiska marknadsorganisationer. Från och med december 2021 har divisionen Genetic Services tillkommit. Vitrolife redovisar till följd av sin interna organisation nettoomsättningen och marknadsbidraget från respektive geografiskt segment. Marknadsbidraget är definierat som bruttoreultatet reducerat med försäljningskostnaderna per marknad. Administrationskostnader, FoU-kostnader samt Övriga rörelseintäkter och -kostnader samt Finansnetto fördelas ej per segment. Balansräkningen följs inte upp per segment. Rörelsesegmenten rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapporteringen som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande besluts-

Tilläggsköpeskilling

Vitrolife har två utestående åtaganden om potentiella tilläggsköpeskillingar avseende förvärv av immateriella tillgångar genomförda under 2018 och 2019.

Tilläggsköpeskilling från 2018 avser förvärvade licensrättigheter till teknologi för embryoöverföring från CrossBay Medical Inc. Initial tilläggsköpeskilling uppgick till 11 MUSD varav 4 MUSD bedömdes sannolik att falla ut. En förändrad lanseringsplan medförde ändrad bedömning och justering genomfördes så att endast 1 MUSD bokades som tillgång och förpliktelse hänförlig till denna tilläggsköpeskilling. Justeringen påverkade tilläggsköpeskillingen såväl som tillgångens redovisade värde och redovisades som övrig rörelseintäkt samt övrig rörelsekostnad 2018.

Under 2019 förvärvade Vitrolife rättigheter till teknologi för att bedöma embryon baserat på time-lapsefilmer med hjälp av artificiell intelligens. Utöver den initiala tilläggsköpeskillingen om 56 MSEK kan tilläggsköpeskilling om 19 MSEK utgå relaterat till produktutvecklingsmål.

Under året har tilläggsköpeskilling om 6 MSEK, kopplat till förvärvet av Parallabs Ltd (distributör i Storbritannien och Irland för Embryoscope time-lapse system), utbetalats. Baserat på utfall mot satta försäljningsmål under 2020 justerades köpeskillingen ner med 2,4 MSEK via övrig rörelseintäkt. Under 2021 nåddes satta försäljningsmål vilket medförde fullt utfall av tilläggsköpeskillingen och därmed en rörelsekostnad om 2,4 MSEK.

Vitrolife bedömer att utestående tilläggsköpeskillingarna från de båda förvärven är sannolika att falla ut och därmed har de redovisats som tillgång respektive förpliktelse.

Leasingavtal

Vitrolifes leasingavtal utgörs i huvudsak av avtal hänförliga till lokaler, tjänstebilar samt viss kontorsutrustning och verktyg. I samband med införandet av IFRS 16 1 januari 2019 redovisas dessa leasingavtal som nyttjanderättstillgångar och räntebärande leasingkulder i balansräkningen. Eventuella förlängningsoptioner i befintliga leasingavtal har beaktats och i varje enskilt fall utvärderas huruvida det är sannolikt att option kommer att nyttjas eller ej. Diskontering av framtida leasingavgifter sker med leasingavtalets implicita ränta om denna räntesats lätt kan fastställas, annars används koncernens marginella låneränta. För vidare information kring leasingavtal, se not 26.

Rörelseförvärv

Rörelseförvärv redovisas enligt förvärvsmetoden. Fastställandet av verkligt värde kräver ofta att företagsledningen gör antaganden och uppskattningar av framtida händelser. Antaganden och uppskattningar som gäller fastställande av verkligt värde för exempelvis patent, teknologier, kundrelationer och varumärken som förvärvats, kräver i allmänhet stora bedömningar och innefattar uppskattningar av prognostiserade kassaflöde, tillväxt och diskonteringsräntor. Förändringar av något av dessa antaganden eller uppskattningar som används för att fastställa det verkliga värdet för förvärvade tillgångar och skulder kan påverka beloppen som avser tillgångar, skulder och goodwill till följd av allokeringen av köpeskilling. Framtida nettovinster kan påverkas som ett resultat av förändringar i avskrivningar och nedskrivningar av tillgångar inklusive goodwill. Se även not 28 för beskrivning av genomförda förvärv.

Rättsliga tvister

Vitrolife mottog under första kvartalet information att en civilrättslig stämningssökkan i Tyskland lämnats in mot Vitrolife av Ares Trading S.A. avseende påstått patentintrång rörande tre patent inom Time-lapseområdet. Vitrolife har under andra kvartalet bestridit stämningen och kommer att bevaka bolagets intressen i den pågående juridiska processen. Domstolen har meddelat att en muntlig förhandling kommer att ske under andra kvartalet 2022. Vitrolife är sedan tidigare involverad i en överklagansprocess av två av de tre berörda patenterna inom EU. Ett av dessa patent blev avvisat av det europeiska patentverket under det andra kvartalet och har därefter i det fjärde kvartalet återkallats av Ares Trading S.A. Under fjärde kvartalet har Ares Trading S.A. lämnat in ännu en stämningssökkan avseende ytterligare ett patent. Även denna stämningssökkan har överklagats till europeiska patentverket och en muntlig förhandling kommer att ske under mitten av 2023. Vitrolife har inte inkluderat någon reservation för stämningen i bokslutet då bolaget fortsatt gör bedömningen att inget patentintrång inträffat. Kostnader för juridiskt biträde belastar resultatet löpande.

fattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat. I koncernen har denna funktion identifierats som den verkställande direktören.

Nedan anges nettoomsättning samt anläggningstillgångar per respektive geografiskt segment. Uppgifterna redovisas även separat för enskilda länder som bedöms som väsentliga samt för det land i vilket bolaget har sitt säte. Vitrolife hade under 2021 ingen kund som utgjorde mer än 10 procent av den totala omsättningen.

	2021					2020				
	EMEA	Nord- och Sydamerika	Japan och Oceanien	Asien	Total	EMEA	Nord- och Sydamerika	Japan och Oceanien	Asien	Total
Nettoomsättning	734 692	354 087	244 593	347 432	1 680 804	533 130	226 064	213 826	272 552	1 245 572
Bruttoresultat	446 377	202 923	169 330	227 460	1 046 090	321 892	126 150	143 961	175 664	767 667
Försäljningskostnader	-110 118	-48 059	-38 569	-47 539	-244 285	-83 948	-35 559	-41 437	-35 982	-196 927
Marknadsbidrag	336 259	154 864	130 761	179 921	801 805	237 944	90 591	102 524	139 681	570 740
Administrationskostnader					-259 456					-114 424
Forskning- och utvecklingskostnader					-114 450					-91 759
Övriga rörelseintäkter- och kostnader					7 481					-5 458
Rörelseresultat					435 379					370 015
Finansnetto					24 590					-3 824
Resultat efter finansiella poster					459 969					366 191

Nettoomsättning samt anläggningstillgångar per geografiskt segment

	Nettoomsättning		Anläggningstillgångar*	
	2021	2020	2021	2020
EMEA	734 692	533 130	15 934 769	749 595
varav Sverige	24 596	19 814	2 767 053	273 066
varav Spanien	106 669	–	11 595 658	–
varav Danmark	21 803	23 941	813 387	383 014
Nord- och Sydamerika	354 087	226 064	1 546 562	92 410
varav USA	280 063	180 640	1 496 188	92 410
Japan och Oceanien	244 593	213 826	190 495	2 345
varav Japan	137 771	133 032	188 146	2 277
Asien	347 432	272 552	208 673	482
varav Kina	231 902	178 343	82 207	482
Summa	1 680 804	1 245 572	17 880 498	844 833

*Anläggningstillgångar avser immateriella och materiella anläggningstillgångar, dvs. exklusive finansiella instrument och uppskjutna skattefordringar.

Not 5. Intäkter

Redovisningsprinciper

Intäktsredovisning

Vitrolifes intäkter följer redovisningsprinciperna i IFRS 15, som tillämpas av Vitrolife enligt nedan.

Den grundläggande principen enligt IFRS 15 är att ett företag skall redovisa intäkter för att beskriva övergången av utlovade varor eller tjänster till kunder till ett belopp som avspeglar den ersättning som företaget förväntar sig ha rätt till i utbyte mot dessa varor eller tjänster. För att uppfylla redovisning enligt denna princip tillämpas en femstegsmodell, vilken utgörs av följande delar; identifiera avtalet med kunden, identifiera de olika prestationsåtagandena, fastställ transaktionspriset, fördela transaktionspriset på de olika prestationsåtagandena samt redovisa intäkt när prestationsåtaganden uppfylls.

Intäktsströmmar

Vitrolifes intäkter härrör från försäljning av produkter och tjänster inom bolagets fyra divisioner; Consumables, Technology, Genomics och Genetic Services, där divisionen Genetic Services tillkommit från och med december 2021. Consumables och Genomics försäljning avser produkter. Technologys försäljning avser främst produkter men även tjänster i form av underhållsservice. Genetic Services försäljning avser tjänster för genetiska tester. För samtliga produkter vidarefaktureras även frakter till kund.

Prestationsåtaganden och tidpunkt för intäktsredovisning

Vitrolifes försäljning utgörs av produkter och tjänster, vilka tydligt representerar separata prestationsåtaganden. Försäljning av produkter intäktsförs vid den tidpunkt då kunden får kontroll över produkterna, vilket bedöms vara i samband med leverans till kund. De garantier som medföljer Vitrolifes produkter är standardiserade, och definieras därför inte som separata prestationsåtaganden. Från och med december har divisionen Genetic Services tillkommit där försäljningen främst avser tjänster för genetiska tester, dessa tjänster intäktsförs i samband med leverans av testresultat till kund. Vitrolife säljer även tjänster i form av underhållsservice kopplad till produkter främst inom divisionen Technology. Servicetjänsterna faktureras till stor del i förskott, och intäktsförs i takt med servicekontraktens löptid. Ej intäktsförda serviceintäkter redovisas som förutbetalda intäkter (avtalskulder) i balansräkningen. Vidarefakturerings av frakter intäktsförs som tjänst i samband med att leveransen sker.

Upplysningar

Uppdelning av intäkter

Vitrolife tillämpar följande geografiska segment; EMEA, Nord- och Sydamerika, Japan och Oceanien samt Asien. Vitrolife kategoriserar sina produkter och tjänster inom följande divisioner; Consumables, Technology, Genomics och Genetic Services, där divisionen Genetic Services tillkommit från och med december 2021. Den del av försäljningen som inte kategoriseras inom någon av divisionerna avser i allt väsentligt frakter. Fördelning av intäkter per segment och division framgår av tabell på efterföljande sida. Mer information kring bolagets segment återfinns i not 4. I tabell nedan lämnas även information kring uppdelning av intäkter mellan produkter och tjänster.

Nettoomsättning fördelad mellan produkter och tjänster

MSEK	2021	2020
Produkter	1 472	1 163
Tjänster	209	83
Totalt	1 681	1 246

Avtalsskulder

Bolaget har avtalsskulder, vilka uppkommer genom att servicetjänster i allt väsentligt faktureras i förskott. Avtalsskulden löses upp över den period som service levereras till kunderna. I tabeller nedan lämnas upplysningar kring tidpunkt för när befintliga avtalsskulder förväntas redovisas som intäkter, samt intäkter som redovisats under rapportperioden vilka inkluderades i avtalsskulder vid periodens ingång.

	2021	2020
Ingående balans	25 604	23 915
Under året intäktsfört	-22 102	-20 680
Under året tillkommande avtalsskulder	29 780	22 370
Utgående balans	33 282	25 604

	2022	2023-	Summa
Förväntad tidpunkt intäktsredovisning 2021	28 967	4 315	33 282

	2021	2022-	Summa
Förväntad tidpunkt intäktsredovisning 2020	21 954	3 651	25 604

Nettoomsättning fördelad per geografiskt segment och division

	EMEA		Nord- och Sydamerika		Japan och Oceanien		Asien		Totalt	
	Jan-Dec 2021	Jan-Dec 2020	Jan-Dec 2021	Jan-Dec 2020	Jan-Dec 2021	Jan-Dec 2020	Jan-Dec 2021	Jan-Dec 2020	Jan-Dec 2021	Jan-Dec 2020
MSEK										
Consumables	382	308	172	138	130	110	228	196	913	752
Technology	227	161	36	26	103	102	108	74	474	363
Genomics	73	55	79	52	1	0	—	0	153	107
Genetic Services	41	—	57	—	8	—	8	—	114	—
Övrigt	12	9	10	9	3	3	3	3	27	24
Totalt	735	533	354	226	245	214	347	273	1 681	1 246
Varav Sverige	25	20								

Not 6. Övriga rörelseintäkter

Redovisningsprinciper för statliga bidrag

Erhållna statliga bidrag redovisas i resultaträkningen när det bedöms föreligga rimlig säkerhet att villkoren uppfyllts och bidragen har erhållits eller kommer att erhållas. Under 2020 och 2021 har koncernen erhållit statliga bidrag relaterade till covid-19, koncernen har inte erhållit några andra former av statliga stöd.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Valutakursvinster av rörelsekaraktär	8 309	—	—	77
Justerings av tilläggsköpeskilling	—	2 360	—	—
Återbetalning försäkringar	207	—	—	—
Statliga bidrag	889	8 698	—	—
Vinst avyttring materiella anläggningstillgångar	453	242	—	—
Övrigt	31	192	—	—
Summa	9 889	11 492	—	77

Not 7. Övriga rörelsekostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Valutakursförluster av rörelsekaraktär	—	-5 744	-202	—
Förlust avyttring materiella anläggningstillgångar	—	-290	—	—
Justerings av tilläggsköpeskilling	-2 360	—	—	—
Övrigt	-48	—	—	—
Summa	-2 408	-6 034	-202	—

Not 8. Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse

Redovisningsprinciper

Långsiktiga aktierelaterade incitamentsprogram har redovisats i enlighet med "IFRS 2 – Aktierelaterade ersättningar". Enligt IFRS 2 ska tilldelningen av aktier bokföras som personalkostnad under kvalifikationsperioden och ska redovisas direkt mot eget kapital. Belopp bokat mot eget kapital kan skilja sig mot personalkostnad i resultaträkningen på grund av valuta. Personalkostnader i enlighet med IFRS 2 påverkar inte kassaflödet. Sociala avgifter kostnadsförs mot resultaträkningen genom löpande avsättningar. Storleken på dessa löpande avsättningar omvärderas utifrån värdeutvecklingen av rätten till Prestationsaktier, och de sociala avgifter som kan komma att erläggas vid tilldelning av Prestationsaktier.

Medelantal anställd (FTE)	Totalt		Varav män	
	2021	2020	2021	2020
Moderbolaget, Sverige	1	1	1	1
Dotterbolagen				
Sverige	160	153	61	55
USA	97	86	48	45
Danmark	87	84	54	52
Spanien	21	—	9	—
Övriga världen	112	81	61	49
Summa	478	405	233	202

Andel kvinnor i ledande befattningar

	2021	2020
Styrelsen	40%	40%
Ledande befattningshavare	25%	25%

Löner, andra ersättningar och sociala kostnader*

	Löner och ersättningar		Sociala kostnader	
	2021	2020	2021	2020
Moderbolaget	14 272	9 975	7 983	6 039
- varav pensionskostnader	—	—	1 971	2 238
Dotterbolagen	312 492	263 644	84 941	72 287
- varav pensionskostnader	—	—	26 222	25 784
Summa	326 765	273 619	92 924	78 325
- varav pensionskostnader	—	—	28 193	28 023

* Tabellen är baserad på kostnadsförda ersättningar.

Löner och ersättningar fördelade per land och mellan styrelseledamöter/VD och övriga anställda

	Styrelse/VD		Övriga anställda	
	2021	2020	2021	2020
Moderbolaget, Sverige	14 272	9 975	—	—
Dotterbolagen				
Sverige	—	—	113 578	97 217
Danmark	—	—	65 309	57 913
USA	—	—	62 938	53 109
Spanien	—	—	12 096	—
Övriga världen	—	—	58 571	55 404
Summa	14 272	9 975	312 492	263 644
- varav rörlig ersättning	4 300	1 392	30 599	12 147

Avgiftsbestämda pensionsplaner

I Sverige har koncernen avgiftsbestämda pensionsplaner för anställda som helt bekostas av företaget. I utlandet finns avgiftsbestämda planer vilka delvis bekostas av dotterföretaget och delvis täcks genom avgifter som de anställda betalar. Betalning till dessa planer sker löpande enligt reglerna i respektive plan. Premierna kostnadsförs löpande och inga förpliktelser att betala ytterligare avgifter finns. Koncernens resultat belastas med kostnader i takt med att förmånerna intjänas.

Ersättningar till styrelse och ledande befattningshavare Styrelse

Under verksamhetsåret har styrelsearvode utgått baserat på beslutade arvoden i enlighet med 2020 och 2021 års årsstämmor. Vid Vitrolifes årsstämma den 28 april 2021 beslutades att styrelsearvode skulle utgå till samma nivå som året innan om totalt 2 165 TSEK (2 165) fram till nästa årsstämma.

VD och ledande befattningshavare

Fast grundlön för verkställande direktören och övriga ledande befattningshavare omprövas årligen. Fördelning mellan grundlön och, i förekommande fall, rörlig ersättning skall stå i proportion till befattningshavares ansvar och befogenheter. Premier för sedvanlig tjänstepension har erlagts. Pensionsålder är 65 år.

Bolaget har gentemot VD en uppsägningstid om 6 månader, VD har tillika en uppsägningstid om 6 månader. Vid uppsägning från bolagets sida utgår avgångsvederlag om 12 månadslöner. VD har i sitt anställningsavtal en konkurrensbegränsningsklausul. För övriga ledande befattningshavare gäller vid uppsägningstid från bolagets sida en uppsägningstid om tre till sex månader och vid uppsägning från egen sida tre till sex månader. Ingen äger rätt till avgångsvederlag. Inga lån till ledande befattningshavare finns.

Den rörliga ersättningen för verkställande direktören och övriga ledande befattningshavare baseras på utfallet av två kvantitativa parametrar jämfört med fastställda mål. De kvantitativa parametrarna är hänförliga till Vitrolifes omsättning och resultat (EBITDA).

I Vitrolife har inrättats långsiktiga aktierelaterade incitamentsprogram. De har beslutats av årsstämman och omfattas därför inte av riktlinjer för ersättningar till ledande befattningshavare. Programmen omfattar verkställande direktör och andra nyckelpersoner. De prestationskrav som används för att bedöma utfallet av

programmen har en tydlig koppling till affärsstrategin och till Vitrolifes långsiktiga värdeskapande, inklusive hållbarhet. Den rörliga ersättningen ska syfta till att främja koncernens affärsstrategi och långsiktiga intressen, inklusive hållbarhet. Vitrolife har tre utestående aktierelaterade incitamentsprogram enligt beslut på årsstämman 2019, 2020 respektive 2021.

För mer information se ersättningar till ledande befattningshavare sid. 40-41.

Ersättningar och övriga förmåner 2021

	Grundlön/ styrelsearvode	Rörlig ersättning/ extra arvode	Övriga förmåner	Aktierelaterade ersättningar*	Pensions- kostnader	Summa
Styrelsens ordförande, Jön Sigurdsson	825	28	–	–	–	853
Styrelseledamot, Henrik Blomqvist	275	60	–	–	–	335
Styrelseledamot, Lars Holmqvist	275	30	–	–	–	305
Styrelseledamot, Pia Marions	275	60	–	–	–	335
Styrelseledamot, Karen Lykke Sørensen	320	70	–	–	–	390
VD, Thomas Axelsson	6 110	4 300	69	–	1 971	12 449
Andra ledande befattningshavare (7 st)	16 302	8 355	523	112	5 121	30 413
Summa	24 382	12 903	592	112	7 092	45 080

Ersättningar och övriga förmåner 2020

	Grundlön/ styrelsearvode	Rörlig ersättning/ extra arvode	Övriga förmåner	Aktierelaterade ersättningar*	Pensions- kostnader	Summa
Styrelsens ordförande, Jön Sigurdsson	825	42	–	–	–	867
Styrelseledamot, Henrik Blomqvist	275	60	–	–	–	335
Styrelseledamot, Lars Holmqvist	275	30	–	–	–	305
Styrelseledamot, Pia Marions	275	60	–	–	–	335
Styrelseledamot, Karen Lykke Sørensen	138	30	–	–	–	168
VD, Thomas Axelsson	5 798	1 392	50	–	2 238	9 478
Andra ledande befattningshavare (7 st)	12 665	2 709	420	273	4 702	20 769
Summa	20 252	4 323	470	273	6 940	32 258

* Redovisade aktierelaterade ersättningar avser under året utbetalda belopp. Kostnadsfört belopp för långsiktiga incitamentsprogram uppgick till 4 950 TSEK (1 477) plus sociala avgifter om 3 633 TSEK (407).

Not 9. Ersättning till revisorer

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Deloitte				
Revisionsuppdrag	3 327	1 423	1 200	1 197
-varav till Deloitte AB	768	780	768	780
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	709	90	696	21
-varav till Deloitte AB	684	21	684	21
Skatterådgivning	63	63	63	63
-varav till Deloitte AB	63	63	63	63
Övriga tjänster	124	45	–	25
-varav till Deloitte AB	–	25	–	25
Övriga revisorer				
Revisionsuppdrag	286	310	–	–
Skatterådgivning	–	–	–	–
Övriga tjänster	–	72	–	–
Summa	4 509	2 005	1 958	1 281

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter. Med revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget avses kvalitetssäkringstjänster, inklusive biträde vid iakttagelser vid sådan granskning, vilka skall utföras enligt författning, bolagsordning, stadgar eller avtal och som utmynnar i en rapport som är avsedd även för andra än uppdragsgivaren. Rådgivning rörande skattefrågor redovisas separat. Allt annat är övriga tjänster.

Not 10. Rörelsens kostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Råvaror och förnödenheter	-324 670	-211 708	–	–
Förändring lager av färdiga varor och produkter i arbete	16 369	-1 761	–	–
Personalkostnader	-443 688	-371 603	-22 291	-16 347
Av- och nedskrivningar	-108 914	-84 070	–	–
Övriga externa kostnader	-392 002	-211 874	-10 477	-5 126
Övriga rörelsekostnader	-2 408	-6 034	-202	–
Summa	-1 255 313	-887 049	-32 971	-21 473

Kapitalförsäkringar

Kapitalförsäkringar till VD samt tidigare VD uppgick till 9 305 TSEK (7 728). Kapitalförsäkringar redovisas under övriga finansiella anläggningstillgångar samt avsättningar. Se även not 29 avseende ställda säkerheter och eventuell-förpliktelser kopplade till kapitalförsäkringar.

Not 11. Finansnetto

Redovisningsprinciper

Räntetäkter redovisas löpande och intäkter avseende erhållna utdelningar redovisas när rätten till utdelning är fastställd.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Räntetäkter	753	759	1 497	499
Valutakursvinster	33 002	–	27 188	–
Verkligt värde-effekt	–	8 916*	–	8 916*
Utdelning från andelar i koncernföretag	–	–	731 454	–
Vinst vid försäljning av finansiella tillgångar	1 573	–	1 573	–
Övriga finansiella intäkter	8	15	–	–
Finansiella intäkter	35 337	9 689	761 713	9 415
Räntekostnader**	-10 364	-2 085	-7 995	-6
Valutakursförluster	–	-11 047	–	-4 217
Verkligt värde-effekt	-28	-374	–	–
Nedskrivning andel i dotterbolag	–	–	-22 000	–
Övriga finansiella kostnader	-355	-8	324	–
Finansiella kostnader	-10 747	-13 514	-30 319	-4 224
Summa	24 590	-3 824	731 393	5 191

* Avser omvärdering av ett noterat aktieinnehav i samband med värdering vid nyemission i bolaget. Vitrolife deltog inte i denna nyemission.
** Räntekostnaderna är hänförliga till instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde. För koncernen avser 1 861 TSEK (1 920) ränta på leasingsskulder enligt IFRS 16.

Not 12. Valutakursdifferenser

Redovisningsprinciper

Fordringar och skulder i utländsk valuta värderas till balansdagens kurs. Kurs-differenser på rörelsefordringar och rörelseskulder ingår i rörelseresultatet medan kursdifferenser på finansiella fordringar och skulder redovisas bland finansiella poster.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
I rörelseresultatet	8 309	-5 744	-201	77
I finansiella poster	33 002	-11 047	27 188	-4 217
Summa	41 311	-16 791	26 987	-4 140

Not 13. Skatter

Redovisningsprinciper

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt, och redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas i övrigt totalresultat varvid tillhörande skatteeffekt likaledes redovisas i övrigt totalresultat. Aktuell skatt avser skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år. Såsom aktuell skatt klassificeras även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder. Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där bolaget och dess dotterbolag är verksamma och genererar skattepliktiga resultat. Ledningen utvärderar regelbundet de yrkanden som gjorts i självdeklarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning och gör, när så bedöms lämpligt, avsättningar för belopp som troligen ska betalas till skattemyndigheter.

Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder i koncernredovisningen. Beräkning baseras på hur de temporära skillnaderna förväntas bli utjämnade och med tillämpning av de skattesatser (och skattelagar) som är beslutade eller aviserade per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiseras eller den uppskjutna skatteskulden regleras. Temporära skillnader beaktas ej i koncernmässig goodwill och i normalfallet inte heller i skillnader hänförliga till andelar i dotterföretag som inte förväntas bli beskattade inom överskådlig framtid. I koncernredovisningen delas obeskattade reserver upp på uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka dessa kan utnyttjas.

Årets skattekostnad	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Aktuell skatt för året	-134 908	-84 663	-12 215	0
Skatt hänförlig till tidigare räkenskapsår	-1 005	-309	–	799
Summa aktuell skatt	-135 913	-84 972	-12 215	799
<i>Uppskjuten skatt</i>				
Avskrivningar på övervärden	8 345	7 132	–	–
Internvinst	9 094	1 010	–	–
Förändring underskottsavdrag	1 204	1 087	-1 024	1 024
Förändring temporära skillnader	865	-2 583	428	469
Summa skattekostnad	-116 405	-78 325	-12 812	2 292
<i>Avstämning effektiv skattesats</i>				
Resultat före skatt	459 969	366 191	772 962	2 925
Beräknad svensk skatt 20,6 % (21,4%)	-94 754	-78 365	-159 230	-626
Effekt av andra skattesatser för utländska koncernföretag	-2 428	-615	–	–
Skatt hänförlig till tidigare räkenskapsår	-1 005	-309	–	799
Effekt av ändrad skattesats	-181	6	-38	-18
Ej avdragsgilla kostnader	-20 618	-1 016	-4 547	-14
Ej skattepliktiga intäkter	708	3 452	324	2 151
Erhållen utdelning från koncernföretag	–	–	150 680	–
Aktiverade underskott samt nyttjande av tidigare ej aktiverade underskott	1 871	516	–	–
Ej aktiverade underskott	–	-2 012	–	–
Övrigt	2	19	–	–
Summa skattekostnad	-116 405	-78 325	-12 812	2 292

Uppskjuten skatt koncernen	Uppskjutna skattefordringar		Uppskjutna skatteskulder	
	2021	2020	2021	2020
Obeskattade reserver	–	–	2 052	2 130
Internvinst varulager	17 820	8 420	–	–
Övervärden anläggningstillgångar	–	–	1 061 837	14 196
Skattemässiga underskott	39 872	4 502	–	–
Temporära skillnader anläggningstillgångar	–	–	15 786	15 873
Övriga temporära skillnader	44 762	9 421	96	–
Leasingskulder	16 288	13 712	–	–
Nyttjanderättstillgångar	–	–	15 195	13 098
Nettning av uppskjuten skatt	-26 270	-29 086	-26 270	-29 086
Summa	92 472	6 355	1 068 696	16 211

Ovanstående uppskjutna skattefordringar och -skulder redovisas i balansräkningen netto för respektive land, efter beaktande av kvittningsmöjligheter. Uppskjutna skattefordringar och -skulder har värderats efter de skattesatser som förväntas gälla för den period då tillgångarna realiseras eller skulderna regleras enligt de skattesatser och skatteregler som har beslutats eller aviserats per balansdagen.

Förändring uppskjutna skattefordringar samt -skulder	2021	2020
Ingående balans, netto	-9 857	-23 100
Via resultaträkningen	19 508	6 646
Via övrigt totalresultat	80	60
Via rörelseförvärv	-984 764	4 979*
Omräkningsdifferens	-1 191	1 558
Utgående balans, netto	-976 224	-9 857

* Avser justering av uppbodad uppskjuten skatt (422 TGBP) i samband med rörelseförvärv av Paralabs Ltd under 2019. Justering har gjorts mot förvärvade tillgångar av kundrelationer. Se även not 14.

Skattemässiga underskott

Uppskjutna skattefordringar hänförliga till skattemässiga underskott har aktiverats utifrån bedömningen att dessa kan nyttjas mot framtida beskattningsbara vinster. Samtliga skattemässiga underskott har enligt nuvarande regelverk inga förfallodatum, dock finns restriktioner för hur stor del av underskotten som kan kvittas mot skattemässiga vinster respektive år.

Not 14. Immateriella anläggningstillgångar

Redovisningsprinciper

Goodwill

Goodwill representerar skillnaden mellan anskaffningsvärdet för rörelseförvärv och det verkliga värdet av förvärvade tillgångar, övertagna skulder samt eventuella alfordpliktelser. Goodwill värderas till anskaffningsvärde reducerat med eventuella ackumulerade nedskrivningar. För att testa nedskrivningsbehov fördelas goodwill till respektive kassagenererande enhet. En kassagenererande enhet är den lägsta nivå på vilken goodwill följs upp i koncernens interna styrning. Nedskrivningsbehov testas årligen, eller mer frekvent om det finns indikationer på att nedskrivningsbehov föreligger. Utgifter för internt genererad goodwill redovisas i resultaträkningen som kostnad då de uppkommer.

Balanserade utgifter för produktutveckling

Med forskningskostnader avses utgifter för forskning som syftar till att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap. Med utgifter för utveckling avses utgifter där forskningsresultat eller annan kunskap tillämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer.

Utgifter för forskning kostnadsförs i den period de uppkommer. I koncernen redovisas utgifter för utveckling som immateriell tillgång i det fall tillgången bedöms kunna generera framtida ekonomiska fördelar och då endast under förutsättning att det är tekniskt och finansiellt möjligt att färdigställa tillgången, att avsikten är och förutsättning finns att tillgången kan användas i verksamheten eller säljas samt att värdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

I koncernens balansräkning är aktiverade utvecklingsutgifter upptagna till anskaffningsvärde reducerat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Patent och licenser

Patent och licenser redovisas till anskaffningsvärde reducerat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Posten avser i allt väsentligt förvärvade distributionsrättigheter och licenser.

Produktionsteknologi

Produktionsteknologi redovisas till anskaffningsvärde reducerat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Posten avser i allt väsentligt produktionsteknologi som identifierats i samband med förvärv.

Varumärken

Förvärvade varumärken redovisas till anskaffningsvärde reducerat med eventuella ackumulerade nedskrivningar. Vitrolifes bedömning är att koncernens varumärken har en obestämd nyttjandeperiod. Baserat på detta görs inga avskrivningar, utan nedskrivningsbehov testas årligen eller mer frekvent om det finns indikationer på att nedskrivningsbehov föreligger. Eventuella utgifter för internt upparbetade varumärken kostnadsförs i den period de uppkommer.

Kundrelationer

Förvärvade kundrelationer redovisas till anskaffningsvärde reducerat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter för en immateriell tillgång läggs till anskaffningsvärdet endast om de ökar de framtida ekonomiska fördelarna som överstiger den ursprungliga bedömningen och utgifterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra utgifter kostnadsförs när de uppkommer.

Avskrivningar

Avskrivningar redovisas i resultaträkningen linjärt över immateriella tillgångars beräknade nyttjandeperioder, såvida inte sådana nyttjandeperioder är obestämda. Goodwill prövas för nedskrivningsbehov årligen eller så snart indikationer uppkommer som tyder på att tillgången ifråga har minskat i värde. Koncernens varumärken bedöms ha en obestämmd nyttjandeperiod och skrivs därför inte av, utan testas för nedskrivningsbehov i likhet med goodwill. Avskrivningsbara immateriella tillgångar skrivs av från det datum då de är tillgängliga för användning.

De beräknade nyttjandeperioderna är:

Balanserade utgifter för produktutveckling	5-20 år
Patent och licenser	5-10 år
Produktionsteknologi	4-20 år
Kundrelationer	5-10 år
Datorprogram	5 år

Balanserade utgifter för produktutveckling skrivs huvudsakligen av på 5 år vilket motsvarar de flesta produkters förväntade livslängd. Avskrivningstiden för patent följer det underliggande patentets livslängd som uppgår till mellan 5 till 10 år.

Nedskrivningar

Vid varje balansdag görs en bedömning av om det föreligger någon indikation på en värdeminskning avseende koncernens tillgångar. För goodwill och varumärken vilka inte skrivs av löpande genomförs test av nedskrivningsbehov minst en gång per år, samt vid indikation på värdeminskning av tillgången. Om så är fallet görs en bedömning av tillgångens återvinningsvärde. Återvinningsvärdet utgörs av det högsta av tillgångens verkliga värde, med avdrag för försäljningskostnader, och nyttjandevärdet. Med nyttjandevärde avses nuvärdet av framtida kassaflöden hänförliga till tillgången och nuvärdet av nettoförsäljningsvärdet vid nyttjandeperiodens slut.

Om det beräknade återvinningsvärdet understiger det redovisade värdet görs en nedskrivning till tillgångens återvinningsvärde. En tidigare nedskrivning återförs när det har inträffat en förändring i de antaganden som låg till grund för att fastställa tillgångens återvinningsvärde när den skrevs ned och som innebär att nedskrivningen ej längre bedöms som erforderlig. Återföringar av tidigare gjorda nedskrivningar prövas individuellt och redovisas i resultaträkningen. Nedskrivningar av goodwill återförs inte i en efterföljande period.

Nedskrivningsprövning

Koncernens goodwill och övriga immateriella tillgångar är hänförlig till förvärv av dotterbolag och dess verksamheter. Vitrolife består av fyra divisioner; Consumables, Technology, Genomics och Genetic Services. Från och med december 2021 har divisionen Genetic Services tillkommit. Nedskrivningsprövning har genomförts för de enskilda kassagenererande enheterna; Media och Disposable Devices som ingår i Consumables, Time-lapse och ART som tillhör Technology, samt Genomics och Genetic Services.

I samband med rörelseförvärvet uppstod goodwill om 12 595 MSEK hänförligt till den förvärvade verksamhetens samlade kompetens samt de synergier som uppstår i form av effektivare säljprocesser kombinerat med utökat produkterbjudande. Då del av goodwill är hänförligt till synergier fördelas goodwill på följande kassagenererande enheter; Genetic Services 9 665 MSEK, Media 2 120 MSEK, Time-lapse 460 MSEK samt Disposable Devices 350 MSEK.

Per bokslutsdagen fördelar sig goodwill över de kassagenererande enheterna enligt följande; Media 2 125 MSEK, Disposable Devices 463 MSEK, Time-lapse 711 MSEK, Genomics 1 MSEK, ART Equipment 42 MSEK samt Genetic Services 9 653 MSEK - totalt 12 995 MSEK.

Nedskrivningsprövning för kassagenererande enheter har genomförts med utgångspunkt från prognoser där de första fem åren i prognosen baseras på historisk tillväxttakt justerat för företagsledningens prognoser om framtiden. För den under året förvärvade divisionen Genetic Services sträcker sig prognosperioden över femton år. Prognoserna har tagits fram internt av företagsledningen med utgångspunkt i historiska data, ledningens samlade erfarenhet samt deras bästa bedömning om bolagets utvecklingspotential och marknadstillväxt. De kassaflöden som prognostiserats efter de ursprungliga prognosperioderna har baserats på tillväxttakt om 3 (3) procent per år. En tillväxttakt om 3 procent understiger den förväntade tillväxten för marknaden, vilken förväntas växa med 5-10 procent per år. De prognostiserade kassaflödena har nuvärdesberäknats med en diskonteringsränta före skatt om 8,9 (9,3) procent. De viktigaste variablerna i prognosen är marknadsandel och tillväxt, bruttomarginal, försäljningskostnader samt investeringar. Beräkningen baseras på en fortsatt god bruttomarginal och investeringsbehovet avser främst ersättning för befintliga tillgångar. Rörelsekapitalet har antagits förändras i proportion med omsättningen och skuldsättningsgraden bedöms vara oförändrad då tillväxten antagits ske inom ramen för den befintliga verksamheten och med egna medel. Återvinningsvärdena, som i koncernen beräknas som nyttjandevärde, överstiger de redovisade värdena. Företagsledningens bedömer att inga rimliga förändringar i de viktiga variablerna och antagandena leder till att enheternas återvinningsvärden blir lägre än de redovisade värdena.

Nedskrivningsprövning har också genomförts avseende de varumärken som redovisas i koncernen. Per bokslutsdagen fördelar sig varumärken över de kassagenererande enheterna enligt följande; Time-lapse 34 MSEK, ART Equipment 11 MSEK samt Genetic Services 1 113 MSEK - totalt 1 158 MSEK. Nedskrivningsprövningarna baseras i allt väsentligt på samma prognoser och antaganden som för goodwill, och prognostiserade kassaflöden har nuvärdesberäknats med diskonteringsräntor i enlighet med beskrivning ovan.

För att stödja nedskrivningsprövningarna som utförts av de immateriella anläggningstillgångarna har en övergripande analys skett av känsligheten i de variabler som använts i modellen. Ett antagande om en diskonteringsränta ökad med en procentenhet påvisar att återvinningsvärdena fortfarande överstiger de redovisade värdena. Övriga antaganden såsom bruttomarginal, investeringsbehov och tillväxttakt har antagits vara konstanta.

	Goodwill	
	2021	2020
Accumulerade anskaffningsvärden		
Ingående balans	421 232	443 834
Ökning genom rörelseförvärv	12 594 768	–
Omräkningsdifferenser	-3 387	-22 604
Utgående balans	13 012 613	421 232
Accumulerade av- och nedskrivningar		
Ingående balans	-17 993	-17 993
Utgående balans	-17 993	-17 993
Redovisade värden	12 994 620	403 239

Övriga immateriella anläggningstillgångar	Balanserade utgifter för produktutveckling		Patent och licenser		Produktionsteknologi		Varumärken		Kundrelationer		Totalt	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Accumulerade anskaffningsvärden												
Ingående balans	144 922	142 889	257 673	261 316	170 565	177 219	44 793	46 403	42 889	50 938	660 842	678 765
Investeringar	7 384	13 318	30 143	–	–	–	–	–	–	–	37 527	13 318
Ökning genom rörelseförvärv	38 195	–	55 028	–	1 496 591	–	1 113 742	–	1 617 383	–	4 320 939	–
Tilläggsköpeskillning	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–
Justering anskaffningsvärde	–	–	–	–	–	–	–	–	-4 979*	–	–	-4 979*
Omräkningsdifferenser	7 160	-11 284	1 505	-3 643	1 963	-6 654	-203	-1 610	846	-3 070	11 271	-26 261
Utgående balans	197 660	144 922	344 349	257 673	1 669 119	170 565	1 158 331	44 793	1 661 118	42 889	5 030 578	660 842
Accumulerade av- och nedskrivningar												
Ingående balans	-110 811	-106 365	-58 925	-46 430	-163 796	-152 645	-405	-404	-27 425	-20 504	-361 362	-326 348
Avskrivningar	-14 608	-13 708	-25 496	-13 612	-13 018	-15 631	-1	-1	-19 453	-8 381	-72 576	-51 333
Ökning genom rörelseförvärv	-7 840	–	-24 584	–	–	–	–	–	–	–	-32 424	–
Omräkningsdifferenser	-5 965	9 263	-728	1 117	-3 358	4 480	–	–	-1 260	1 461	-11 312	16 321
Utgående balans	-139 224	-110 811	-109 733	-58 925	-180 173	-163 796	-406	-405	-48 138	-27 425	-477 674	-361 362
Redovisade värden	58 436	34 111	234 616	198 748	1 488 947	6 770	1 157 925	44 388	1 612 981	15 465	4 552 904	299 481

* Avser justering av uppbokad uppskjuten skatt (422 TGBP) i samband med rörelseförvärv av Parallabs Ltd under 2019. Justering har gjorts mot förvärvade tillgångar av kundrelationer. Se även not 13.

Moderbolaget	Övrigt	Totalt
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Ingående balans 2020-01-01	160	160
Utgående balans 2020-12-31	160	160
Ingående balans 2021-01-01	160	160
Utgående balans 2021-12-31	160	160
Akkumulerade av- och nedskrivningar		
Ingående balans 2020-01-01	-160	-160
Utgående balans 2020-12-31	-160	-160
Ingående balans 2021-01-01	-160	-160
Utgående balans 2021-12-31	-160	-160

Moderbolaget	Övrigt	Totalt
Redovisade värden		
Per 2020-12-31	–	–
Per 2021-12-31	–	–

Av- och nedskrivningarna har i resultaträkningen fördelats per funktion enligt nedan:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Kostnad för sålda varor	-57 154	-51 140	–	–
Försäljningskostnader	-13 498	-8	–	–
Administrationskostnader	-1 140	-4	–	–
Forsknings- och utvecklingskostnader	-785	-181	–	–
Summa	-72 576	-51 333	–	–

Not 15. Materiella anläggningstillgångar

Redovisningsprinciper

Materiella anläggningstillgångar redovisas som tillgång i balansräkningen när det baserat på tillgänglig information är sannolikt att den framtida ekonomiska nyttan som är förknippad med innehavet tillfaller koncernen och att anskaffningsvärdet för tillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. De materiella anläggningstillgångarnas redovisade värde utgörs av anskaffningsvärden reducerade med ackumulerade avskrivningar samt eventuella nedskrivningar. För redovisningsprinciper avseende nyttjanderättstillgångar se not 26.

Realisationsresultat vid försäljning av materiella anläggningstillgångar utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde och redovisas i resultaträkningen vid försäljningstidpunkten.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen till del och att anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer.

Avgörande för bedömningen när en tillkommande utgift skall läggas till anskaffningsvärdet är om utgiften avser utbyten av identifierade komponenter, eller delar därav, varvid sådana utgifter aktiveras. Även i de fall ny komponent skapats läggs utgiften till anskaffningsvärdet. Eventuella oavskrivna redovisade värden på utbytta komponenter, eller delar av komponenter, utrangeras och kostnadsförs i samband med utbytet. Reparationer kostnadsförs löpande.

Avskrivningar

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden reducerade med beräknat restvärde. De materiella anläggningstillgångarnas restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje balansdag, och justeras vid behov. Avskrivningar sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Mark skrivs inte av. De beräknade nyttjandeperioderna är:

Byggnader och markanläggningar	10-30 år
Byggnadsinventarier	10-20 år
Maskiner och andra tekniska anläggningar	3-10 år
Inventarier, verktyg och installationer	3-10 år

	Byggnader och mark		Maskiner och andra tekniska anläggningar		Inventarier, verktyg och installationer		Pågående nyanläggningar		Totalt	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Akkumulerade anskaffningsvärden										
Ingående balans	141 021	150 268	35 279	35 516	155 255	159 792	54	651	331 609	346 228
<i>varav nyttjanderättstillgångar</i>	<i>79 671</i>	<i>80 729</i>	–	–	<i>9 294</i>	<i>7 058</i>	–	–	<i>88 964</i>	<i>87 787</i>
Investeringar	1 195	99	1 046	1 747	8 607	4 054	14 074	885	24 922	6 784
Tillkommande nyttjanderättstillgångar	18 261	1 839	–	–	2 330	2 407	–	–	20 591	4 246
Ökning genom rörelseförvärv	22 666	–	–	–	201 143	–	219	–	224 028	–
Ökning genom rörelseförvärv nyttjanderättstillgångar	65 951	–	–	–	–	–	–	–	65 951	–
Omklassificeringar	–	–	–	-83	217	1 810	-217	-1 487	–	240
Försäljningar/utrangeringar	–	–	–	-166	-3 311	-2 492	–	–	-3 311	-2 658
Avgående nyttjanderättstillgångar	-8 656	–	–	–	-2 646	–	–	–	-11 302	–
Omräkningsdifferenser	8 278	-11 184	1 302	-1 735	7 430	-10 316	654	5	17 664	-23 230
<i>varav nyttjanderättstillgångar</i>	<i>2 008</i>	<i>-2 898</i>	–	–	<i>88</i>	<i>-171</i>	–	–	<i>2 096</i>	<i>-3 069</i>
Utgående balans	248 716	141 021	37 627	35 279	369 025	155 255	14 784	54	670 152	331 609
<i>varav nyttjanderättstillgångar</i>	<i>157 235</i>	<i>79 671</i>	–	–	<i>9 065</i>	<i>9 294</i>	–	–	<i>166 300</i>	<i>88 964</i>
Akkumulerade av- och nedskrivningar										
Ingående balans	-51 258	-39 623	-29 876	-27 965	-108 362	-105 281	–	–	-189 496	-172 869
<i>varav nyttjanderättstillgångar</i>	<i>-24 469</i>	<i>-12 064</i>	–	–	<i>-4 805</i>	<i>-1 914</i>	–	–	<i>-29 274</i>	<i>-13 978</i>
Avskrivningar	-2 717	-3 003	-2 867	-4 008	-11 324	-9 060	–	–	-16 908	-16 069
Avskrivningar nyttjanderättstillgångar	-15 192	-13 593	–	–	-2 937	-2 998	–	–	-18 129	-16 592
Ökning genom rörelseförvärv	-3 372	–	–	–	-85 862	–	–	–	-89 235	–
Ökning genom rörelseförvärv nyttjanderättstillgångar	-25 952	–	–	–	–	–	–	–	-25 952	–
Omklassificeringar	–	–	–	–	–	-240	–	–	–	-240
Försäljningar/utrangeringar	–	–	–	166	2 009	2 131	–	–	2 009	2 297
Avgående nyttjanderättstillgångar	8 490	–	–	–	2 646	–	–	–	11 136	–
Omräkningsdifferenser	-3 829	4 961	-1 593	1 931	-5 181	7 087	–	–	-10 603	13 979
<i>varav nyttjanderättstillgångar</i>	<i>-822</i>	<i>1 188</i>	–	–	<i>-55</i>	<i>108</i>	–	–	<i>-878</i>	<i>1 296</i>
Utgående balans	-93 831	-51 258	-34 336	-29 876	-209 011	-108 362	–	–	-337 178	-189 496
<i>varav nyttjanderättstillgångar</i>	<i>-57 946</i>	<i>-24 469</i>	–	–	<i>-5 151</i>	<i>-4 805</i>	–	–	<i>-63 097</i>	<i>-29 274</i>
Redovisade värden	154 885	89 763	3 291	5 403	160 014	46 893	14 784	54	332 974	142 113
<i>varav nyttjanderättstillgångar</i>	<i>99 289</i>	<i>55 201</i>	–	–	<i>3 914</i>	<i>4 489</i>	–	–	<i>103 203</i>	<i>59 690</i>

Moderbolaget	Inventarier och verktyg	Totalt
Ackumulerade anskaffningsvärden		
Ingående balans 2020-01-01	12	12
Utgående balans 2020-12-31	12	12
Ingående balans 2021-01-01	12	12
Utgående balans 2021-12-31	12	12
Ackumulerade av- och nedskrivningar		
Ingående balans 2020-01-01	–	–
Utgående balans 2020-12-31	–	–
Ingående balans 2021-01-01	–	–
Utgående balans 2021-12-31	–	–

Moderbolaget	Inventarier och verktyg	Totalt
Redovisade värden		
Per 2020-12-31	12	12
Per 2021-12-31	12	12

Av- och nedskrivningarna har i resultaträkningen fördelats per funktion enligt nedan:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Kostnad för sålda varor	-13 811	-11 637	–	–
Försäljningskostnader	-5 765	-5 682	–	–
Administrationskostnader	-15 544	-14 099	–	–
Forsknings- och utvecklingskostnader	-1 218	-1 320	–	–
Summa	-36 338	-32 737	–	–

Not 16. Varulager

Redovisningsprinciper

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkuransrisk beaktats, vilket sker genom individuell bedömning. Nedskrivningar avseende inkurans redovisas som kostnad för sålda varor i resultaträkningen. Anskaffningsvärdet beräknas enligt vägda genomsnittspriser. För egentillverkade halv- och helfabrikat består anskaffningsvärdet av direkta tillverkningskostnader och skälig andel av indirekta tillverkningskostnader baserat på normal kapacitet. Nettoförsäljningsvärdet utgörs av det uppskattade försäljningspriset med avdrag för direkt hänförliga försäljningsomkostnader. Från varulagrets redovisade värde görs avdrag för internvinster som uppstått från koncernintern försäljning.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Råvaror och förnödenheter	165 239	72 741	–	–
Varor under tillverkning	15 553	12 515	–	–
Färdiga varor och handelsvaror	132 102	118 771	–	–
Summa	312 894	204 027	–	–

Nedskrivning för inkurans av råvaror om 2,3 MSEK (2,1) samt färdigvaror 7,0 MSEK (2,6) ingår i utgående varulager. Totala kostnader under året för inkurans uppgick till 10,7 MSEK (18,3). 2020 påverkades av lagerbindning under första halvåret på grund av minskad försäljning till följd av covid-19.

Not 17. Kundfordringar

Redovisningsprinciper

Kundfordringar värderas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde. Då kundfordringars förväntade löptid är kort, redovisas värdet till nominellt belopp utan diskontering. Om den förväntade innehavstiden är längre än 12 månader klassificeras fordringarna som långfristiga. Vitrolife använder den förenklade modellen för förväntade kreditförluster för kundfordringar, under vilken reserver för förväntade kundförluster sätts av till ett belopp motsvarande förväntade kreditförluster under fordringens hela löptid och beaktas redan vid första redovisningstillfället. Denna effekt bedöms ej vara väsentlig för räkenskapsåret. Indikatorer på att en fordran behöver skrivas ned kan vara exempelvis att kunden har finansiella svårigheter, att rekonstruktion eller konkurs är sannolikt, försenade betalningar, tvister eller andra händelser som indikerar att kunden inte kommer att betala. Nedskrivningar av kundfordringar redovisas som försäljningskostnader.

Kundfordringar

Kundfordringar redovisas efter hänsyn tagen till under året uppkomna kundförluster. För 2021 uppgick konstaterade kundförluster i koncernen till 282 TSEK (560). Se även not 2 för finansiell riskhantering kopplad till kundfordringar.

Vitrolife har historiskt sett haft låga kundförluster, och arbete med att driva in förfallna fordringar sker kontinuerligt. Flera av Vitrolifes kunder, exempelvis offentliga sjukhus, betalar dock av tradition sina fordringar förhållandevis långt efter förfallodatum. Det bedöms emellertid föreligga en låg risk kopplad till dessa kunder och de köper löpande nya produkter från Vitrolife.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Kundfordringar	407 926	221 369	–	–
Avgår kreditreserv	-16 526	-4 875	–	–
Summa	391 400	216 494	–	–

Åldersstruktur kundfordringar

2021	Förfallet, antal dagar:					Totalt förfallet:
	Ej förfallet:	0–30	31–60	61–90	>90	
Totala kundfordringar:	407 926	260 921	59 173	26 959	14 195	46 679
varav reserverat	-16 526	-612	-2 929	-1 112	-1 220	-10 653
						-15 914

2020	Förfallet, antal dagar:					Totalt förfallet:
	Ej förfallet:	0–30	31–60	61–120	>120	
Totala kundfordringar:	221 369	178 454	25 149	5 209	3 875	8 680
varav reserverat	-4 875	–	–	-191	-406	-4 279
						-4 875

Förändring av kreditförlustreserven	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Ingående kreditreserv	-4 875	-4 700	–	–
Ökning genom rörelseförvärv	-12 012	–	–	–
Återföring av befarad kreditreserv	2 375	1 016	–	–
Konstaterade kreditförluster	-218	–	–	–
Reservering för befarade kreditförluster	-1 851	-1 707	–	–
Omräkningsdifferenser	55	517	–	–
Utgående kreditreserv	-16 526	-4 875	–	–

Not 18. Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Försäkringar	7 958	3 136	350	–
Förutbetalda fastighetskostnader	3 611	2 204	–	–
Förutbetalda IT-kostnader	3 687	1 930	–	–
Förutbetalda marknadsaktiviteter	3 885	696	–	–
Förutbetalda service	3 895	–	–	–
Övriga förutbetalda kostnader	9 422	2 587	–	48
Upplupna intäkter	–	509	–	–
Summa	32 457	11 063	350	48

Not 19. Kassaflödesanalys och likvida medel

Redovisningsprinciper

Kassaflödesanalyserna upprättas enligt den indirekta metoden.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Betalda samt erhållna räntor				
Erhållen ränta	753	759	–	499
Erlagd ränta*	-10 364	-2 085	-7 993	-6
Summa	-9 611	-1 326	- 7 993	493
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet				
Av- och nedskrivningar av tillgångar	108 914	84 070	–	–
Orealiserade valutakursdifferenser	-37 524	15 472	-29 756	10 001
Omvärdering verkligt värde	-28	-8 542	–	-8 542
Justering skuld tilläggsköpeskilling	2 408	-2 360	–	–
Aktierelaterade ersättningar	4 760	1 477	1 564	441
Erhållen utdelning från dotterbolag	–	–	-731 454	–
Nedskrivning andelar i dotterbolag	–	–	22 000	–
Övrigt	-430	1 667	-2 469	186
Summa	78 101	91 784	-740 115	2 086
Delkomponenter som ingår i likvida medel				
Kassa och bank	630 094	973 566	296 264	293 703
Summa	630 094	973 566	296 264	293 703

* För koncernen inklusive ränta på leasingsskuld enligt IFRS 16 om 1 861 TSEK (1 920).

Likvida medel som inte används i den dagliga verksamheten placeras i enlighet med Vitrolifes finanspolicy, se not 2. Någon aktiv förvaltning har inte skett under 2021.

Not 20. Eget kapital

Redovisningsprinciper

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier eller optioner redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden. Övrigt tillskjutet kapital avser eget kapital som är tillskjutet från ägarna. Här ingår överkursfonder som uppstått i samband med emissioner.

Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital

Endast ett aktieslag finns. Alla aktier har samma rätt. Under 2021 genomfördes en riktad nyemission om 9 645 303 aktier till institutionella investerare. Den riktade nyemissionen genomfördes efter börsens stängning den 8 juli till ett pris om 368,92 SEK per aktie. Som en del av finansieringen av rörelseförvärvet den 30 november genomfördes en apportemission om 17 251 312 aktier riktad till säljarna. Verkligt värde på aktierna baserades på den noterade aktiekursen den 30 november 2021 om 552 kr per aktie. Antal aktier ökade under 2021 från 108 550 575 till 135 447 190. Antal aktier i moderbolaget uppgick den 31 december 2021 till 135 447 190 st, varav egna innehav av aktier uppgick till 52 568 st (-).

Omräkningsreserv

Omräkningsreserven avser i sin helhet valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter som har upprättat sina finansiella rapporter i en annan valuta än den valuta som koncernens finansiella rapporter presenteras i. Moderbolaget och koncernen presenterar sina finansiella rapporter i svenska kronor.

Upplysningskravet enligt årsredovisningslagen 5 kap 14§ avseende specificering av förändring av eget kapital jämfört med föregående års balansräkning framgår av sid 53.

Enligt utdelningspolicy för Vitrolife AB (publ) skall det årligen föreslås en utdelning eller annan form av utskiftning som i genomsnitt över tiden motsvarar 30 procent av årets nettovinst efter betald skatt. I enlighet är det därmed styrelsens och verkställande direktörens intention att föreslå årsstämman en utdelning om 0,80 SEK per aktie för 2021, totalt 108 MSEK. Utdelningen blir föremål för fastställelse på årsstämman den 27 april 2022.

Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat

I balanserade vinstmedel inklusive årets resultat ingår intjänade vinstmedel i moderbolaget och dess dotterföretag.

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att till förfogande stående medel, 14 464 263 832 SEK, disponeras enligt följande:

SEK

Utdelning (0,80 SEK)	108 357 752
Balanseras i ny räkning	14 355 906 080
Summa	14 464 263 832

Förvaltning av kapital

Förvaltad kapital i koncernen utgörs av eget kapital. Koncernens mål med förvaltningen av kapitalet är att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Koncernens nettoskuld i relation till EBITDA bör i normala fall inte överstiga tre gånger. Vitrolifes styrelse har som målsättning att uppnå tillväxt under lönsamhet. Målet för Vitrolifes tillväxt över en treårsperiod är en försäljningsökning med i genomsnitt 20 procent per år till en rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA) om 30 procent.

Not 21. Resultat per aktie

Redovisningsprinciper

Beräkningen av resultat per aktie baseras på årets resultat i koncernen hänförligt till moderbolagets aktieägare och på det vägda genomsnittliga antalet aktier utestående under året.

Resultat per aktie

Genomsnittligt antal utestående aktier under år 2021 uppgick till 114 625 057 (108 550 575) stycken. Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare om 340 973 TSEK (286 845) ger ett resultat per aktie om 2,97 SEK (2,64), vilket avser både före och efter utspädning.

Not 22. Räntebärande skulder

Redovisningsprinciper

Upplåning redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader och därefter till upplupet anskaffningsvärde. Eventuell skillnad mellan erhållt belopp och återbetalningsbelopp redovisas i resultaträkningen fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden. Bolaget har främst lån med rörliga räntor och det verkliga värdet bedöms överensstämma med det bokförda värdet. Upplåning klassificeras i balansräkningen som långfristiga eller kortfristiga skulder. Per 1 januari 2019 trädde den nya redovisningsstandarden IFRS 16 i kraft, vilket innebär att Vitrolife redovisar räntebärande lång- och kortfristiga skulder hänförliga till leasingavtal. För ytterligare information kring redovisningsprinciper avseende leasing, se not 26.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Upplåning långfristig del	1 944 466	–	1 923 966	–
Leasingskulder långfristig del	82 355	48 810	–	–
Upplåning kortfristig del	428 610	–	409 076	–
Leasingskulder kortfristig del	27 063	13 593	–	–
Summa	2 482 493	62 403	2 333 042	–

Under 2021 som en del av finansieringen av förvärvet av Igenomix gjordes två bankfinansieringar. Ett femårigt lån på 200 MEUR och en revolverande kreditfacilitet (RCF) på 100 MEUR på fem år. Per årsskiftet var den revolverande kreditfaciliteten utnyttjad med 30 MEUR. Lånen löper med tre månaders ränta med EURIBOR som räntebas.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Ingående balans	62 404	75 845	–	–
Ökning via förvärv leasingsskulder	43 797	–	–	–
Ökning via förvärv upplåning	41 584	–	–	–
Nya och avslutade leasingsskulder	19 887	4 246	–	–
Upplåning*	2 354 418	–	2 354 418	–
Uppläggningsavgift upplåning**	-19 469	–	-19 469	–
Periodisering uppläggningsavgift upplåning	324	–	324	–
Amortering av leasingsskulder*	-18 000	-15 764	–	–
Amortering av lån*	-1 511	–	–	–
Omräkningsdifferenser	-940	-1 924	-2 231	–
Utgående balans	2 482 493	62 404	2 333 042	–

* Dessa poster är kassaflödespåverkande

** Kassapåverkande 2021 med den del som har betalats under året om 373 TSEK. Resterande belopp har betalats under 2022.

För övriga kontraktsmässiga villkor, se not 2. För ställda säkerheter och eventualförpliktelser, se not 29.

Not 23. Avsättningar

Redovisningsprinciper

En avsättning redovisas i balansräkningen när koncernen har en befintlig legal eller informell förpliktelse som en följd av en inträffad händelse, och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen samt att en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Avsättningar görs inte för framtida rörelseförluster. Där effekten av när i tiden betalning sker är väsentlig, beräknas avsättningar genom diskontering av det förväntade framtida kassaflödet till en räntesats före skatt som återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengars tidsvärde och, om det är tillämpligt, de risker som är förknippade med förpliktelsen.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Pensionsförpliktelser	26 479	20 554	10 921	8 845
Garantieförpliktelser	1 063	949	–	–
Summa	27 542	21 503	10 921	8 845

Not 24. Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Upplupna personalkostnader	173 719	63 998	9 533	4 530
Upplupna förvärvskostnader	20 283	–	20 283	–
Revision och konsultation	1 274	724	652	478
Årsredovisning	228	298	228	228
Övriga skatter i utlandet	1 348	772	–	–
Kommission	1 443	4 917	–	–
Upplupna räntekostnader	2 399	–	2 399	–
Övriga upplupna kostnader	5 833	6 743	–	364
Förutbetalda intäkter	35 062	26 558	–	–
Summa	241 590	104 012	33 096	5 600

Not 25. Finansiella instrument

Redovisningsprinciper

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar följande tillgångar och skulder: likvida medel, kundfordringar, övriga fordringar, övriga finansiella anläggningstillgångar, leverantörsskulder, övriga skulder samt låneskulder.

En finansiell tillgång eller finansiell skuld redovisas i balansräkningen när bolaget blir part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. Kundfordringar redovisas i balansräkningen när faktura har skickats. Leverantörsskulder redovisas i balansräkningen när faktura mottagits.

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiserar, förfaller eller bolaget förlorar kontrollen över dem. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld. Förvärv och avyttring av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, som utgör den dag då bolaget förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången förutom i de fall bolaget förvärvar eller avyttrar noterade värdepapper då likviddagsredovisning tillämpas.

Verkligt värde

Verkligt värde har beräknats för samtliga finansiella tillgångar och skulder enligt IFRS 13.

Tillgångar och skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde

Verkligt värde för övriga finansiella anläggningstillgångar, kundfordringar och övriga fordringar, övriga kortfristiga fordringar, likvida medel, leverantörsskulder och övriga skulder samt upplåning med räntedebitering uppskattas vara lika med dess bokförda värde (upplupet anskaffningsvärde). Vitrolife har lån med rörliga räntor därmed bedöms det verkliga värdet överensstämma med det bokförda värdet.

Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen

Inom nivå 3 klassificeras finansiella anläggningstillgångar relaterade till onoterade aktieinnehav för vilka värdering har baserats på senast genomförda väsentliga transaktioner, varmed verkligt värde uppskattas vara lika med bokfört värde. Under året har samtliga aktieinnehav avyttrats (föregående år uppgick dessa till 14 662 TSEK). Inom nivå 3 klassificeras även skulder som avser tilläggsköpeskillingar, för vilka verkligt värde har beräknats i de fall tidpunkt för utfall med säkerhet kan fastställas samt effekten är väsentlig för koncernen. Beräkning sker genom att framtida förväntade utbetalningar diskonteras med aktuella marknadsräntor i linje med skuldernas löptid. Beräkning till verkligt värde avseende finansiella skulder inom nivå 3 har under perioden genererat en påverkan på resultaträkningen om -28 TSEK (-374). Denna effekt redovisas bland finansiella poster. Vid boksluts-

dagen har koncernen inga tilläggsköpeskillingar som verkligt värde beräknas (föregående år uppgick dessa till 8 161 TSEK).

Tillgångar i balansräkningen

	Tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde		Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultaträkningen	
	2021	2020	2021	2020
Övriga aktier och andelar	–	–	–	14 662
Övriga finansiella anläggningstillgångar	17 226	8 725	–	–
Kundfordringar	391 400	216 494	–	–
Övriga fordringar	6 898	242	–	–
Likvida medel	630 094	973 566	–	–
Summa	1 045 618	1 199 028	–	14 662

Skulder i balansräkningen

	Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde		Finansiella skulder till verkligt värde via resultaträkningen	
	2021	2020	2021	2020
Ej räntebärande långfristiga skulder	9 044	16 377	–	8 161
Upplåning	2 373 076	–	–	–
Leasing	109 417	62 403	–	–
Leverantörsskulder	173 081	25 922	–	–
Övriga skulder	18 087	3 327	–	–
Upplupna kostnader	33 920	15 876	–	–
Summa	2 716 625	123 905	–	8 161

Moderbolaget

Finansiella tillgångar och skulder uppgick till 17 318,2 MSEK (1 093,7) respektive 2 633,5 MSEK (128,6). För andelar i koncernföretag har nedskrivning skett om 22 MSEK, i övrigt bedöms inget nedskrivningsbehov föreligga, baserat på bedömning av bolagens framtida intjäningspotential. Ingen terminssäkring har skett för de valutakomponenter som ingår i ovanstående belopp.

Not 26. Leasing

Redovisningsprinciper

Från och med 1 januari 2019 tillämpar Vitrolife redovisningsprinciperna i IFRS 16 vilket innebär att en stor del av koncernens leasingavtal redovisas i balansräkningen som nyttjanderättstillgångar med motsvarande leasingkulder. Nyttjanderättstillgångar inkluderas på raden för materiella anläggningstillgångar i rapport över finansiell ställning. Leasingkulden värderas till nuvärdet av framtida leasingavgifter diskonterade med leasingavtalets implicita ränta om denna lätt kan fastställas annars används koncernens marginella låneränta. Syftet med den marginella låneräntan är att den ska spegla vad en leasetagare hade behövt betala för en finansiering genom lån för samma tillgång, motsvarande period och med liknande säkerhet. Vitrolife har en fastställd metod för att komma fram till den marginella låneräntan. Metoden omfattar typ av tillgång, löptid på avtalen, kreditvärdighet i de enskilda bolagen samt ekonomiska miljön i landet som bolaget befinner sig i. Vid beräkning av den marginella låneräntan utgår Vitrolife från räntan på statsobligationer i respektive land med en löptid som matchar leasingavtalen för respektive bolag. Till denna statsobligationsränta adderas en riskpremie, vilken är satt utifrån räntan på externa lån. Uppdatering av den marginella låneräntan sker en gång per kvartal på nya samt ändrade avtal. Lättnadsregler tillämpas i form av att leasingkulder med löptid kortare än 12 månader ej inkluderas i nyttjanderättstillgång eller leasingkuld, ej heller leasingavtal för vilka underliggande tillgångsvärde är att betrakta som lågt enligt standardens definition.

Eventuella förlängningsoptioner i leasingavtal beaktas och i varje enskilt fall utvärderas huruvida det är sannolikt att option kommer att nyttjas eller ej. Leasingavtal där förlängningsoptioner bedömts nyttjas avser lokalhyra och står för 31% (76) av de totala leasingkulderna.

Vitrolifes leasingavtal avser främst lokaler, utöver detta har Vitrolife även leasingavtal avseende tjänstebilar samt viss kontorsutrustning och verktyg.

Redovisning i resultaträkningen sker genom avskrivningar och räntekostnader.

Belopp redovisade i resultatet

	2021	2020
Avskrivningar på nyttjanderätter	-18 129	-16 592
Räntekostnader för leasingkulder	-1 861	-1 920
Kostnader hänförliga till korttidsleasingavtal samt leasingavtal av lågt värde	-2 274	-1 952
Summa	-22 264	-20 464

Det totala kassautflödet för leasingavtal under 2021 uppgick till 20 MSEK (18).

Kostnadsförda leasingavgifter under 2021 uppgår till 2 274 TSEK (1 952) och hänförs främst till leasingkontrakt kortare än 12 månader eller där underliggande tillgångsvärde är att betrakta som lågt enligt definitionen i IFRS 16.

För fördelning över leasingkulderarnas återstående löptid, se not 2. För redovisade värden på nyttjanderättstillgångarna not 15.

Not 27. Andelar i koncernföretag

Andelar i koncernföretag	Moderbolaget	
	2021	2020
Ingående anskaffningsvärde	772 375	771 346
Aktieägartillskott, Vitrolife Sweden AB	2 674	882
Aktieägartillskott, Vitrolife A/S	521	147
Aktieägartillskott, Vitrolife GmbH	24 545	–
Nedskrivning av andelar i Vitrolife GmbH	-22 000	–
Förvärv av dotterbolag	14 815 286	–
Utgående bokfört värde	15 593 401	772 375

I samband med rörelseförvärvet uppstod synergier i form av effektivare säljprocesser kombinerat med utökat produkterbjudande, utifrån dessa synergier har aktier och andelar fördelats till Mendel Holdco S.L, Vitrolife Sweden AB samt Vitrolife A/S. En omfördelning av värdet på andelarna i Vitrolife GmbH och Vitrolife A/S har gjorts till följd av en intern omstrukturering där produktion flyttats från Tyskland till Danmark. Omfördelningen om 49 348 TSEK har gjorts baserat på bolagsledningens bedömning av det relativa värdet av produktionsenheten i förhållande till det totala värdet av i verksamheten Tyskland.

Bolag	Org. nr.	Säte	Antal aktier	Andel i %*	Bokfört värde 2021	Bokfört värde 2020
Vitrolife, Inc.	84-1547804	Denver och San Diego, USA	500 000	100	173 221	173 220
Vitrolife Sweden AB	556546-6298	Göteborg, Sverige	5 000 000	100	2 651 941	179 267
Vitrolife SAS	818 505 893	Paris, Frankrike	–	100	–	–
Vitrolife Pty Ltd.	102959964	New South Wales, Australien	1	100	0	0
Vitrolife KK	0104-01-081049	Tokyo, Japan	200	100	850	850
Vitrolife Ltd.	04628698	Warwick, England	1 025	100	11 935	11 935
A.T.S. Srl**	12758490150	Milano, Italien	n/a	70	6 760	6 760
HertArt Aps	32840787	Greve, Danmark	166 667	100	5 855	5 856
Vitrolife A/S	27 40 67 93	Århus, Danmark	374 120	100	848 626	338 756
Vitrolife GmbH	HRB 4525	Bruckberg, Tyskland	3	100	8 028	54 832
Vitrolife BV	0685.675.182	Londerzeel, Belgien	186	97,3***	181	181
Vitrolife (Beijing) Technical Service Co. Ltd.	91110105MA00H2AM9B	Beijing, Kina	1	100	717	717
New Genetics S.L.	B88287404	Madrid, Spanien	300 000	100	0	–
Mendel Holdco S.L.	B88311501	Madrid, Spanien	3 013 676	100	11 885 286	–
Mendel Bidco, S.L.	B88311477	Madrid, Spanien	–	100	–	–
Mendel Bidco, Inc.	84-2111961	Delaware, USA	–	100	–	–
Igenomix Latam, Inc.	465595434	Miami, USA	–	100	–	–
Igenomix USA, LLC	462512132	Miami, USA	–	100	–	–
Igenomix, S.L.	B98112329	Valencia, Spanien	–	100	–	–
Igenomix Spain Lab, S.L.	B40592867	Valencia, Spanien	–	100	–	–
Igenomix R&D, S.L.	B40592883	Valencia, Spanien	–	100	–	–
Igenomix India, PVT LTD.	AADC10676C	Bangalore, Indien	–	99,99	–	–
Igenomix Brasil Laboratorio de medicina genética, LTDA.	19.555.576/0001-43	Sao Paulo, Brasilien	–	99,99	–	–
Igenomix UAE FZ, LLC.	100312861600003	Dubai, Förenade Arabemiraten	–	100	–	–
Igenomix Genetic Services Canada, INC.	778805697 RT0001	Montreal, Kanada	–	100	–	–
Igenomix Mexico, S.R.L. de C.V.	IME1510237A1	Mexico City, Mexico	–	100	–	–
Igenomix Turkey Genetik Laboratuvar Ve Dan Hzm. A.S	4650501202	Istanbul, Turkiet	–	100	–	–
Igenomix Japan, KK	0104-01-130193	Tokyo, Japan	–	100	–	–
Igenomix Italia, S.R.L.	3793960240	Marostica, Italien	–	100	–	–
Igenomix UK, Ltd.	266 2909 78	Cambridge, England	–	100	–	–
Igenomix Argentina, S.A.	30-71561815-6	Buenos Aires, Argentina	–	99,97	–	–
Igenomix Taiwan, Ltd.	50982105	Taipei, Taiwan	–	100	–	–
Igenomix HK Limited	2234733	Cheung Sha Wan, Hongkong	–	99	–	–
Veritas Biotech (Sanghai) Co. Ltd	91310000MA1K33896C	Shanghai, Kina	–	99	–	–
Hangzhou Veritas Biotech Co. Ltd	91330101MA27W4096T	Hangzhou, Kina	–	100	–	–
Hangzhou Veritas Medical Institution Co., Ltd	91330101MA27XRT997	Hangzhou, Kina	–	100	–	–
Igenomix RS LLC.	9701136165/770101001	Moskva, Ryssland	–	100	–	–
Genomics Perú, S.A.C.	20553501751	Lima, Peru	–	95	–	–
Igenomix Chile, SLP	76.316.621-K	Santiago, Chile	–	95	–	–
Igenomix Korea, Ltd.	367-88-01894	Gyeonggi-do, Sydkorea	–	100	–	–
Novalbufera Business, S.L.	B01670389	Valencia, Spanien	–	50	–	–
Avrupa Laboratuvarlan Saglik Hizmetleri A.S	1061367806	Istanbul, Turkiet	–	60	–	–
Igenomix Colombia, S.A.	901.449.016-4	Bogota, Colombia	–	100	–	–
Igenomix Vietnam, S.L.	0109695102.	Hanoi, Vietnam	–	100	–	–
Summa					15 593 401	772 375

* Röstandel motsvarar ägarandel för samtliga bolag.

** Dotterbolag med icke-kontrollerande intressen bedöms ej vara väsentligt nog att lämna finansiell information om enligt IFRS 12.

*** Resterande 2,7 procent ägs av Vitrolife Sweden AB.

Not 28. Rörelseförvärv

Redovisningsprinciper

Dotterföretag är företag som står under ett bestämmande inflytande från moderbolaget Vitrolife AB (publ). Bestämmande inflytande föreligger om moderbolaget har inflytande över investeringsobjektet, är exponerad för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt engagemang samt kan använda sitt inflytande över investeringen till att påverka avkastningen. Vid bedömningen om ett bestämmande inflytande föreligger, beaktas potentiella röstberättigande aktier samt om de facto control föreligger.

Dotterföretag redovisas enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterföretag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvat dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar och skulder samt eventuella innehav utan bestämmande inflytande. Transaktionsutgifter, med undantag av transaktionsutgifter som är hänförliga till emission av eget kapitalinstrument eller skuldinstrument, som uppkommer redovisas direkt i årets resultat.

Vid rörelseförvärv där överförd ersättning, eventuellt innehav utan bestämmande inflytande och verkligt värde på tidigare ägd andel (vid stegvisa förvärv) överstiger det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas separat, redovisas skillnaden som goodwill. När skillnaden är negativ, så kallat förvärv till lågt pris, redovisas denna direkt i årets resultat.

Villkorade köpeskillningar redovisas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. I de fall den villkorade köpeskillningen är klassificerad som eget kapitalinstrument, görs ingen omvärdering och reglering görs inom eget kapital. För övriga villkorade köpeskillningar omvärderas dessa vid varje rapporttidpunkt och förändringen redovisas i årets resultat.

Förvärv från innehav utan bestämmande inflytande redovisas som en transaktion inom eget kapital, det vill säga mellan moderbolagets ägare (inom balanserade vinstmedel) och innehav utan bestämmande inflytande. Därför uppkommer inte goodwill i dessa transaktioner.

I de fall dotterföretagets redovisningsprinciper inte överensstämmer med koncernens, har justeringar gjorts till koncernens redovisningsprinciper.

Dotterföretags finansiella rapporter tas in i koncernredovisningen från och med förvärvstidpunkten till det datum då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärv

Vitrolife förvärvade den 30 november 2021 100 procent av aktier och rösterna i Igenomix S.L. ("Igenomix"). Igenomix grundades 2011 och är en global ledare inom kvinnors hälsa och tester för reproduktionsgenetik till IVF-kliniker. Igenomix har idag 27 laboratorier globalt och erbjuder en bred produktportfölj bestående av kliniskt validerade genetiska tester och tjänster, som täcker ett brett spektrum av genetisk diagnostik inom reproduktions- och individanpassad medicin, där preimplantatoriska tester till största delen driver omsättningen. Bolagets huvudkontor ligger i Valencia, Spanien och bolaget har 744 anställda per december 2021.

Sammanslagningen kommer att skapa en global ledare inom reproduktiv hälsovård genom att kombinera kunskap, produkterbjudande och marknadsposition hos två ledande företag inom produkter för fertilitetsbehandling och tester för reproduktionsgenetik.

Verkligt värde förvärvade nettotillgångar (MSEK)	2021
Varumärke	1 114
Kundrelationer	1 617
Produkträttigheter	1 497
Övriga immateriella anläggningstillgångar	61
Materiella anläggningstillgångar	175
Övriga finansiella anläggningstillgångar	6
Uppskjutna skattefordringar	72
Omsättningstillgångar	374
Rörelseskulder	-265
Uppskjutna skatteskulder	-1 057
Upplåning	-1 388
Leasingskulder långfristig del	-32
Övriga långfristiga skulder	-1
Upplåning kortfristig del	-21
Leasingskulder kortfristig del	-11
Summa förvärvade nettotillgångar	2 140

Fördelning av köpeskillning (MSEK)	2021
Likvida medel	5 199
Apportemission*	9 523
Summa köpeskillning	14 722
Verkligt värde förvärvade nettotillgångar	-2 140
Innehav utan bestämmande inflytande	13
Goodwill	12 595

* Verkligt värde på de 17 251 312 stamaktier som utfärdats som en del av köpeskillningen (9 523 MSEK) baserades på den noterade aktiekursen den 30 november 2021 om 552 kr per aktie.

Påverkan på koncernens likvida medel (MSEK)

Erlagda likvida medel	-5 199
Likvida medel i förvärvad verksamhet	120
Skuldreglering i samband med förvärv	-1 368
Påverkan på likvida medel från förvärv	-6 447

Goodwill är främst hänförligt till den förvärvade verksamhetens samlade kompetens samt de synergier som uppstår i form av effektivare säljprocesser kombinerat med utökat produkterbjudande. Goodwill är hänförligt till segmentet EMEA. Ingen del av redovisad goodwill förväntas vara skattemässigt avdragsgill. Nyttjandeperioden för kundrelationer bedöms vara tio år och produkträttigheterna bedöms ha en nyttjande period på tjugo år.

De transaktionsrelaterade utgifterna för förvärvet uppgår till 149 MSEK. Av dessa utgör 33 MSEK emissionsutgifter avseende den riktade emissionen. Dessa utgifter har redovisats direkt mot eget kapital. Uppläggningsutgifter avseende banklån uppgår till 19 MSEK och utgifterna kostnadsförs i resultaträkningen linjärt över lånens löptid, som uppgår till 5 år. De återstående transaktionsrelaterade utgifterna om 96 MSEK redovisas som administrationskostnad i resultaträkningen, dessa kostnader anses ej vara skattemässigt avdragsgilla. Den förvärvade rörelsen bidrog med intäkter på 116 MSEK och en nettovinst på 17 MSEK till koncernen för perioden 1 december till 31 december 2021. Avskrivningar på förvärvade övervärden belastade resultatet med 15 MSEK.

Tabellen nedan visar omsättning och resultat som om förvärvet hade skett den 1 januari 2021, dessa belopp har beräknats genom bolagens resultat justerat för:

- den ytterligare avskrivning som skulle ha uppstått under förutsättning att justeringen till verkligt värde för immateriella anläggningstillgångar hade tillämpats från 1 januari 2021, tillsammans med hänförliga skatteeffekter.
- ränte- och uppläggningskostnader avseende lån som avslutats i samband med förvärvet hänförligt till Igenomix om 67 MSEK har återlagts i proformaresultatet.
- de ytterligare ränte- och uppläggningskostnader hänförliga till nyupptagna lån i samband med förvärvet om 30 MSEK hänförligt till moderbolaget har belastat proformaresultat.
- engångskostnader kopplade till transaktionen har återlagts i proformaresultatet, 231 MSEK hänförligt till Igenomix respektive 96 MSEK hänförligt till moderbolaget.

Omsättning och resultat som om förvärvet skett 1 januari 2021

MSEK	Igenomix	Övriga bolag	Avskrivning förvärvade tillgångar	Totalt
Omsättning	1 252	1 565	–	2 817
EBITDA	291	615	–	906
Årets resultat efter skatt	193	405	-176	421

Not 29. Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Redovisningsprinciper

En eventalförpliktelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser eller när det finns ett åtagande som inte redovisas som en skuld eller avsättning på grund av det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas.

Ställda säkerheter	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Företagsinteckningar	16 900	20 000	–	3 100
Kapitalförsäkringar	20 137	16 072	8 494	7 019
Summa	37 037	36 072	8 494	10 119

Ställda säkerheter avser företagsinteckningar för egna engagemang samt ställd säkerhet för kapitalförsäkringar (anskaffningsvärdet).

Eventalförpliktelser	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Garantier mot externa parter	5 929	673	–	–
Kapitalförsäkringar, skillnad anskaffningsvärde och marknadsvärde	6 005	2 357	1 510	506
Garanti för koncernföretag	–	5 544	–	5 544
Summa	11 934	8 574	1 510	6 050

Not 30. Närstående

Närståenderelationer

Moderbolaget har en närståenderelation med sina dotterföretag, se not 27. Av moderbolagets totala inköp och försäljning avser 0 procent (0) av inköpen och 100 procent (100) av försäljningen koncerninterna transaktioner. Internpriser inom koncernen är satta utifrån principen om "armlängds avstånd" dvs. mellan parter som är oberoende av varandra, välinformerade och med ett intresse av att transaktionerna genomförs.

Transaktioner med nyckelpersoner i ledande ställning

Utöver vad som angivits avseende Ersättningar till styrelse och ledande befattningshavare i not 8 har inga transaktioner med närstående fysiska personer ägt rum.

Not 31. Händelser efter balansdagen

Rysslands invasion av Ukraina har skapat osäkerhet i det geo- och säkerhetspolitiska läget, vars konsekvenser inte är möjliga att överblicka.

Styrelsens förslag till utdelning uppgår till 108 MSEK (87) motsvarande 0,80 SEK (0,80) per aktie.

Inga övriga händelser efter balansdagen har inträffat, vilka i väsentliga avseenden påverkar bedömningen av den finansiella informationen i denna rapport.

Intygande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed, ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat samt att förvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av moderbolagets verksamhet, ställning och resultat och dessutom beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget står inför. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar också att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS såsom de antagits av EU, ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat samt att koncernförvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens verksamhet, ställning och resultat och dessutom beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som koncernen står inför.

Göteborg den 25 mars 2022

Jón Sigurdsson
Styrelsens ordförande

Henrik Blomquist
Styrelseledamot

Lars Holmqvist
Styrelseledamot

Pia Marions
Styrelseledamot

Karen Lykke Sørensen
Styrelseledamot

Vesa Koskinen
Styrelseledamot

Thomas Axelsson
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har avgivits den 25 mars 2022

Deloitte AB

Harald Jagner
Auktoriserad revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Vitrolife AB (publ), org.nr 556354-3452

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Vitrolife AB (publ) för räkenskapsåret 2021 med undantag för bolagsstyrningsrapporten på sidorna 42-48. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 34-69 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Våra uttalanden omfattar inte bolagsstyrningsrapporten på sidorna 42-48. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och rapport över finansiell ställning för moderbolaget och koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehållet i den kompletterande rapport som har överlämnats till moderbolagets revisionsutskott i enlighet med Revisorsförordningens (537/2014) artikel 11.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Detta innefattar att, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbjudna tjänster som avses i Revisorsförordningens (537/2014) artikel 5.1 har tillhandahållits det granskade bolaget eller, i förekommande fall, dess moderföretag eller dess kontrollerade företag inom EU.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändå målsenliga som grund för våra uttalanden.

Särskilt betydelsefulla områden

Särskilt betydelsefulla områden för revisionen är de områden som enligt vår professionella bedömning var de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för den aktuella perioden. Dessa områden behandlades inom ramen för revisionen av, och i vårt ställningstagande till, årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet, men vi gör inga separata uttalanden om dessa områden.

Redovisning av rörelseförvärv

Under året förvärvade Vitrolife AB samtliga aktier i Mendel Holdco S.L. ("Igenomix"). Redovisning av rörelseförvärv kräver omfattande bedömningar och uppskattningar av företagsledningen för att fastställa det verkliga värdet på förvärvade tillgångar och övertagna skulder.

Koncernens redovisningsprinciper och ytterligare upplysningar om effekterna av rörelseförvärvet finns beskrivna i not 28.

Våra granskningsåtgärder

Våra granskningsåtgärder inkluderar, men är inte begränsade till:

- Granskning av bolagets förvärvsanalys med hjälp av interna värderingsspecialister för att utvärdera identifieringen och värderingen av förvärvade tillgångar och övertagna skulder, och
- Utvärdering av tillämpade redovisningsprinciper och tillhörande upplysningar för rörelseförvärv för att bekräfta efterlevnad av IFRS.

Värdering av goodwill

Vitrolife redovisar goodwill om 12 994 620 TSEK. Denna har uppkommit i samband med förvärv.

Vi fokuserar på detta område till följd av att det är en väsentlig balanspost och att väsentliga bedömningar och uppskattningar ligger till grund för bedömning av eventuellt nedskrivningsbehov. För ytterligare information avseende bolagets redovisning av goodwill hänvisas till not 3 och 14 i årsredovisning, vilka redogör för kritiska uppskattningar och bedömningar, redovisningsprinciper samt immateriella tillgångar.

Våra granskningsåtgärder

Våra granskningsåtgärder inkluderar, men är inte begränsade till:

- Utvärdera utformningen av bolagets rutiner och relevanta interna kontroller för nedskrivningsprövning av goodwill;
- Granska att gjorda antaganden är rimliga, att värderingsmodell är konsekvent tillämpad, att integritet finns i indata som beräkningar baseras på och testa den aritmetiska korrektheten i den använda modellen;
- Utvärdera rimligheten i identifierade kassagenererande enheter;
- Vid genomförande av utvalda granskningsåtgärder involveras våra värderingsexperter;
- Utvärdering av tillämpade redovisningsprinciper och tillhörande upplysningar för goodwill för att bekräfta efterlevnad av IFRS.

Intäktsredovisning

Omsättningen uppgår till 1 680 804 TSEK för 2021. För ytterligare information avseende bolagets intäktsredovisning hänvisas till not 4 och 5 i årsredovisning vilka redogör för redovisningsprinciper, segmentsinformation samt försäljning per division.

Vi fokuserar på detta område till följd av hög transaktionsvolym och olika försäljningsvillkor vilket kan påverka tidpunkt för riskövergång.

Våra granskningsåtgärder

Våra granskningsåtgärder inkluderar, men är inte begränsade till:

- Utvärdera bolagets policys för intäktsredovisning enligt IFRS 15 för att bedöma huruvida dessa var lämpligt utformade för att redovisa intäkter i rätt period;
- Utvärdera utformningen av bolagets rutiner och relevanta interna kontroller för intäktsredovisning;
- På stickprovsbasis granska försäljningstransaktioner för att bedöma huruvida intäkter har redovisats i rätt period;
- Utvärdering av tillämpade redovisningsprinciper och tillhörande upplysningar för intäkter för att bekräfta efterlevnad av IFRS.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-33 och 73-76. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Styrelsens revisionsutskott ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, bland annat övervaka bolagets finansiella rapportering.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsnämndens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Vitrolife AB (publ) för räkenskapsåret 2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försumelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsnämndens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Revisorns uttalande om Esef-rapporten

Uttalande

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en granskning av att styrelsen och verkställande direktören har upprättat årsredovisningen och koncernredovisningen i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering (Esef-rapporten) enligt 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden för Vitrolife AB för räkenskapsåret 2021.

Vår granskning och vårt uttalande avser endast det lagstadgade kravet.

Enligt vår uppfattning har Esef-rapporten #15051daffe137bfe-5c1e28781dc553049420b5e600f24e88ebb061e14526d5fd upprättats i ett format som i allt väsentligt möjliggör enhetlig elektronisk rapportering.

Grund för uttalandet

Vi har utfört granskningen enligt FARs rekommendation RevR 18 Revisorns granskning av Esef-rapporten. Vårt ansvar enligt denna rekommendation beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Vitrolife AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de bevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för vårt uttalande.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att Esef-rapporten har upprättats i enlighet med 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, och för att det finns en sådan intern kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer nödvändig för att upprätta Esef-rapporten utan väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Revisorns ansvar

Vår uppgift är att uttala oss med rimlig säkerhet om Esef-rapporten i allt väsentligt är upprättad i ett format som uppfyller kraven i 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, på grundval av vår granskning.

RevR 18 kräver att vi planerar och genomför våra granskningsåtgärder för att uppnå rimlig säkerhet att Esef-rapporten är upprättad i ett format som uppfyller dessa krav.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en granskning som utförs enligt RevR 18 och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i Esef-rapporten.

Revisionsföretaget tillämpar ISQC 1 Kvalitetskontroll för revisionsföretag som utför revision och översiktlig granskning av finansiella rapporter samt andra bestyrkandeuppdrag och närallgigande tjänster och har därmed ett allsidigt system för kvalitetskontroll vilket innefattar dokumenterade riktlinjer och rutiner avseende efterlevnad av yrkesetiska krav, standarder för yrkesutövningen och tillämpliga krav i lagar och andra författningar.

Granskningen innefattar att genom olika åtgärder inhämta bevis om att Esef-rapporten har upprättats i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering av årsredovisning och koncernredovisning. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i rapporteringen vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur styrelsen och verkställande direktören tar fram

underlaget i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i den interna kontrollen. Granskningen omfattar också en utvärdering av ändamålsenligheten och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens antaganden.

Granskningsåtgärderna omfattar huvudsakligen en teknisk validering av Esef-rapporten, dvs. om filen som innehåller Esef-rapporten uppfyller den tekniska specifikation som anges i kommissionens delegerade förordning (EU) 2019/815 och en avstämning av att Esef-rapporten överensstämmer med den granskade årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vidare omfattar granskningen även en bedömning av huruvida Esef-rapporten har märkts med iXBRL som möjliggör en rättvisande och fullständig maskinläsbar version av koncernens resultat-, balans- och egetkapitalräkningar samt kassaflödesanalysen.

Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten på sidorna 42–48 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Vår granskning har skett enligt FARs uttalande RevR 16 Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten. Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplýsningar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2–6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Deloitte AB, utsågs till Vitrolife ABs revisor av bolagsstämman 28 april 2021 och har varit bolagets revisor sedan 5 maj 2014.

Göteborg den 25 mars 2022
Deloitte AB

Harald Jagner
Auktoriserad revisor

NYCKELTALSDEFINITIONER

Denna rapport innehåller nyckeltal som av företagsledningen anses underlätta för investerare att analysera koncernens resultatutveckling och finansiella position och inkluderar vissa nyckeltal som ej definieras av IFRS. Investerare bör betrakta dessa alternativa nyckeltal som ett komplement snarare än en ersättning för finansiell information enligt IFRS. Observera att Vitrolifes definitioner av dessa nyckeltal kan skilja sig från andra företags definitioner av samma begrepp.

Nedan följer en lista över definitioner av de nyckeltal som används, refereras till och presenteras i rapporteringen. Avstämning av de mått som går att återfinna direkt i de finansiella rapporterna och kan beräknas baserad på nedan definitioner har inte inkluderats i kommande tabeller.

RESULTAT- OCH AVKASTNINGSMÅTT

Bruttoresultat

Definition: Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor.

Syfte: Måttet visar koncernens resultat före påverkan av kostnader såsom försäljnings- och administrativa kostnader.

Bruttomarginal, %

Definition: Bruttoresultat i relation till periodens nettoomsättning.

Rörelseresultat (EBIT)

Definition: Nettoomsättning minus alla kostnader hänförliga till rörelsen inklusive av- och nedskrivningar på materiella och immateriella tillgångar men exklusive finansnetto och skatt.

Syfte: Måttet används för att mäta operativ lönsamhet samt koncernens måluppfyllnad.

Rörelsemarginal (EBIT), %

Definition: Rörelseresultat (EBIT), i relation till periodens nettoomsättning.

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar (EBITDA)

Definition: Rörelseresultat före av- och nedskrivningar på materiella och immateriella tillgångar.

Syfte: Måttet används för att mäta resultatet från den löpande verksamheten, oberoende av av- och nedskrivningar. Bolaget har som målsättning att uppnå tillväxt under lönsamhet som följs upp genom EBITDA.

Rörelsemarginal före av- och nedskrivningar (EBITDA), %

Definition: Rörelseresultat före av- och nedskrivningar (EBITDA), i relation till periodens nettoomsättning.

Justerat brutto- och rörelseresultat

Definition: Brutto- och rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.

Syfte: Då Vitrolifes brutto- och rörelseresultat väsentligt påverkas av avskrivningar på övervärden kopplade till de förvärv som koncernen genomfört bedömer ledningen att koncernens lönsamhet och intjäningsförmåga lämpligt åskådliggörs genom att presentera brutto- och rörelseresultat rensat för avskrivningar på dessa övervärden.

Justerat brutto- och rörelsemarginal, %

Definition: Justerat brutto- och rörelseresultat i relation till periodens nettoomsättning.

Avkastning på eget kapital, %

Definition: Nettoresultat rullande 12 månader i relation till genomsnittligt eget kapital för perioden. (Genomsnitt beräknat på de fyra senaste kvartalen).

Syfte: Vitrolife bedömer att avkastning på eget kapital är ett lämpligt mått för att åskådliggöra för intressenter hur väl koncernen investerar sitt egna kapital.

MSEK	211231	201231
Genomsnittligt eget kapital för perioden	6 349,8	1 943,8
Nettoresultat, rullande 12 mån	341,0	286,8
Avkastning på eget kapital, %	5,4	14,8

KAPITALMÅTT

Nettoskuld

Definition: Kortfristiga och långfristiga räntebärande skulder, justerat för IFRS 16 effekt, minus räntebärande fordringar minus likvida medel.

Syfte: Ett av Vitrolifes finansiella mål är att ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. I samband med ikraftträdandet av IFRS 16 den 1 januari 2019 har nyckeltalets definition omformulerats då finansiella skulder kopplade till leasingavtal inte ingår i beräkningen av nettoskulden.

Nettoskuld / EBITDA rullande 12 mån.

Definition: Nettoskuld i relation till EBITDA rullande 12 månader.

Syfte: Ett av Vitrolifes finansiella mål är att ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Kopplat till detta följer koncernens ledning upp måttet nettoskuld i förhållande till rullande 12 månaders rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA). Enligt Vitrolifes finansiella mål bör detta mått i normala fall inte överstiga tre gånger. Ledningen bedömer att detta mått ger kreditgivare och investerare betydelsefull information rörande koncernens inställning till skuldsättning.

MSEK	211231	201231
Upplåning långfristig del	1 944,5	–
Leasingskulder långfristig del	82,4	48,8
Upplåning kortfristig del	428,6	–
Leasingskulder kortfristig del	27,1	13,6
Justering skulder hänförliga till leasingavtal	-109,5	-62,4
Likvida medel	-630,1	-973,6
Nettoskuld	1 743,0	-973,6
Rörelseresultat, rullande 12 mån	435,4	370,0
Avskrivningar, rullande 12 mån	108,9	84,1
EBITDA, rullande 12 mån	544,3	454,1
Nettoskuld / EBITDA rullande 12 mån	3,2	-2,1

Soliditet, %

Definition: Eget kapital och innehav utan bestämmande inflytande i relation till balansomslutningen.

Syfte: Måttet visar hur stor andel av bolagets totala tillgångar som finansieras av aktieägarna med eget kapital. En hög soliditet är ett mått på finansiell styrka och används för att mäta måluppfyllnad.

Rörelsekapital

Definition: Omsättningstillgångar exklusive likvida medel minskade med kortfristiga icke räntebärande skulder.

Syfte: Måttet används för att visa hur mycket kapital som behövs för att finansiera den löpande verksamheten.

AKTIERELATERADE MÅTT

Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie

Definition: Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier.

Syfte: Måttet används för att visa på det kassaflöde som genereras av bolagets löpande verksamhet fördelat per aktie.

Eget kapital per aktie

Definition: Eget kapital i förhållande till antalet utestående aktier på balansdagen.

Syfte: Måttet visar bolagets nettovärde per aktie och avgör om ett bolag ökar aktieägarnas förmögenhet över tid.

Resultat per aktie (definierad av IFRS)

Definition: Nettoresultat hänförligt till Vitrolifes ägare i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier. För avstämning se not 21 Resultat per aktie.

P/e-tal

Definition: Pris per aktie genom resultat per aktie.

Syfte: Nyckeltalet visar hur periodens resultat förhåller sig till priset på aktien.

ÖVRIGA MÅTT

Organisk tillväxt

Definition: Organisk tillväxt avser försäljningstillväxt från befintlig verksamhet justerad för förvärv och avyttringar. Ett förvärv eller en försäljning inkluderas endast i beräkningen av organisk tillväxt då det ingår med lika antal månader i nuvarande period och motsvarande period föregående år. I annat fall inkluderas det i beräkningen för förvärvad tillväxt.

Syfte: Organisk tillväxt exkluderar effekterna av förändringar i koncernens struktur vilket möjliggör en jämförelse av nettoomsättningen över tid.

Försäljningstillväxt i lokala valutor

Definition: Tillväxt i lokal valuta avser försäljningstillväxt rensat från valutaeffekter vilket beräknas som periodens försäljning i lokala valutor omräknat till fastställd kurs i relation till motsvarande period föregående år i lokala valutor omräknat till samma valutakurs.

Syfte: Då en stor del av Vitrolifes försäljning sker i andra valutor än redovisningsvalutan SEK påverkas omsättningen inte enbart av faktisk tillväxt, utan även av valutaeffekter. För att analysera omsättningen rensad för valutaeffekter används nyckeltalet försäljningstillväxt i lokala valutor.

De procentuella effekterna i nedanstående tabeller beräknas genom respektive belopp i MSEK i relation till försäljning i samma period föregående år.

Koncernen totalt	2021	2020
Organisk tillväxt i lokala valutor, MSEK	366	-193
Organisk tillväxt i lokala valutor, %	30	-13
Förvärvad tillväxt, MSEK	116	–
Förvärvad tillväxt, %	9	–
Valutaeffekter, MSEK	-46	-42
Valutaeffekter, %	-4	-3
Total tillväxt, MSEK	435	-235
Total tillväxt, %	35	-16

Försäljning per geografiskt segment

	EMEA	Nord- och Sydamerika	Japan och Oceanien	Asien
	2021	2021	2021	2021
Tillväxt i lokala valutor, MSEK	177	86	34	70
Tillväxt i lokala valutor, %	33	38	16	25
Förvärvad tillväxt, MSEK	42	58	8	8
Förvärvad tillväxt, %	8	26	4	3
Valutaeffekter, MSEK	-17	-16	-11	-3
Valutaeffekter, %	-3	-8	-5	-1
Total tillväxt, MSEK	202	128	31	75
Total tillväxt, %	38	57	14	27

Försäljning per division

	Consumables	Technology	Genomics	Genetic Services	Övrigt
	2021	2021	2021	2021	2021
Tillväxt i lokala valutor, MSEK	186	124	52	–	4
Tillväxt i lokala valutor, %	25	34	49	–	18
Förvärvad tillväxt, MSEK	–	–	–	114	2
Förvärvad tillväxt, %	–	–	–	–	10
Valutaeffekter, MSEK	-26	-12	-6	–	-2
Valutaeffekter, %	-4	-3	-6	–	-10
Total tillväxt, MSEK	161	111	46	114	4
Total tillväxt, %	21	31	42	–	18

Rullande 12 mån.

Definition: Nyckeltal beräknade på rullande 12 månaders värden har beräknats på de senaste fyra rullande delårsrapporter och bokslut.

Syfte: Rullande 12 mån. ger en tydligare bild av omsättning eller lönsamhet och en mer rättvisande bild av nyckeltalets utveckling.

ORDLISTA OCH AKTIEÄGARINFORMATION

Följande förklaringar är avsedda som en hjälp för läsaren för att förstå vissa specifika termer och uttryck i Vitrolifes årsredovisning:

Biologiska kvalitetstester: Med hjälp av biologiska system (levande celler, organ eller djur) testa hur väl en produkt eller insatsvara fungerar i relation till en kravspecifikation.

Biopsi: Provtagning av en eller flera celler från levande vävnad för vidare analys.

Bioteknik: Kombination av biologi och teknik som i första hand innebär att använda celler eller komponenter från celler (såsom enzymer eller DNA) i tekniska tillämpningar.

Blastocyst: Ett embryo dag 5-7 efter befruktning. Celldelningen har gått så långt att den första celldifferentieringen ägt rum och embryot har därmed fått två olika typer av celler.

Cellterapi: Beskriver processen när nya celler tillförs en vävnad för att behandla ett sjukdomstillstånd.

Embryo: Ett befruktat och celldelat ägg.

In vitro (latin "i glas"): En process som tagits ut från en cell för att istället pågå i en artificiell miljö, exempelvis i ett provrör.

In vivo: Biologiska processer i levande celler och vävnader när de befinner sig på sin naturliga plats.

Incubator: Utrustning för odling av embryon i kontrollerad miljö.

IUI - Intra-Uterine Insemination (artificiell insemination): En hög koncentration av aktiva spermier injiceras för att öka chansen för graviditet.

IVF - In Vitro Fertilisering ("provrörbefruktning"): Befruktning (fertilisering) mellan kvinnans och mannens könsceller samt odling av embryo utanför kroppen.

Klinisk studie/prövning: En undersökning på friska eller sjuka människor för att studera effekten av ett läkemedel eller en behandlingsmetod.

Medicinteknik: Omfattar hjälpmedel som används för att ställa diagnos på sjukdom, behandla sjukdom och som rehabilitering.

PGT-A: Preimplantatorisk genetisk testning för aneuploidi (PGT-A), även kallat preimplantatorisk genetisk screening (PGS), är ett test av antal kromosomer, som kan användas vid in vitro fertilisering (IVF) för att utvärdera kromosomstatusen hos ett embryo från en biopsi av en eller flera celler. Resultatet av PGT-A underlättar selektion av ett embryo med ett normalt antal kromosomer (euploid) för överföring till kvinnan och hjälper till att undvika de embryon med ett onormalt antal kromosomer (aneuploid), vilka kan resultera i misslyckad IVF-behandling eller missfall.

PGT-M: Preimplantatorisk genetisk testning för monogena sjukdomar (PGT-M), även kallat preimplantatorisk genetisk diagnostik (PGD) är ett test för att hitta specifika ärftliga genetiska sjukdomar som orsakas av en enda gendefekt. Detta test används för par som har en genmutation som kan orsaka en genetisk sjukdom där paret vill försäkra sig om att deras barn inte kommer att bära denna sjukdom.

Preklinisk studie: Forskning som äger rum innan läkemedel eller behandlingsmetod är tillräckligt dokumenterat för att studeras på människor. Till exempel testning av substanser på vävnadsprov samt senare testning på försöksdjur.

Time-lapse: Teknik för embryoövervakning genom att bilder tas av embryots utveckling i korta tidsintervall som därefter spelas upp som en film och analyseras.

Vitrifikation: Process för att konvertera ett material till ett glas-liknande fast tillstånd till exempel genom snabb nedfrysning. I det här fallet snabb nedfrysning av ägg och embryon, för att kunna utföra IVF vid senare tillfälle.

ÅRSSTÄMMA 2022

Årsstämma i Vitrolife AB (publ) hålls onsdagen den 27 april 2022 klockan 16.00 på Elite Park Avenue Hotel, Kungsportsavenyn 36-38 i Göteborg. För mer information, se www.vitrolife.com.

DISTRIBUTION AV ÅRSREDOVISNINGEN

Vitrolifes årsredovisning finns tillgänglig på svenska och engelska. Årsredovisningarna går att ladda ner på www.vitrolife.com, där de också går att beställa i tryckt version.

Den tryckta versionen av årsredovisningen skickas per post till de aktieägare och andra intressenter som efterfrågat den.

RAPPORTER 2022

Delår januari-mars, fredag den 22 april
Delår januari-juni, fredag den 15 juli
Delår januari-september, torsdag den 27 oktober

INVESTOR RELATIONS

Patrik Tolf, CFO
Tel: 031-766 90 21
E-post: ptolf@vitrolife.com

REVISORER

Bolagets revisor är Deloitte AB. Huvudansvarig revisor är auktoriserade revisorn Harald Jagner (1971). Harald Jagner har haft uppdraget i Vitrolife sedan 2020.

Deloitte AB
Besöksadress:
Södra Hamngatan 53
411 06 Göteborg
Tel 075-246 43 00

TOGETHER. ALL THE WAY™

Vitrolife AB (publ)
Vitrolife Sweden AB
Box 9080
SE-400 92 Göteborg
Sverige
Tel +46 31 721 80 00
Fax +46 31 721 80 99

A.T.S. Srl
Via Pistrucci, 26
IT-20137 Milano
Italia
Tel +39 02 541 22100
Fax +39 02 541 22100

HertArt ApS
Korskildelund 6
DK-2670 Greve
Danmark
Tel +46 31 721 80 15
Fax +46 31 721 80 99

Vitrolife A/S
Jens Juuls Vej 20
DK-8260 Viby J
Danmark
Tel +45 7221 7900
Fax +45 7221 7901

Vitrolife BV
Zwaluwstraat 113
BE-1840 Londerzeel
Belgien
Tel +32 2588 2468
Fax +32 2588 2469

Vitrolife GmbH
Rödersteinstr. 6
D-84034 Landshut
Tyskland
Tel +49 871 430657 0
Fax +49 871 430657 29

Vitrolife, Inc.
3601 South Inca Street
Englewood, CO 80110
USA
Tel +1 303 762 1933
Fax +1 303 781 5615

6835 Flanders Drive
Suite 500
San Diego, CA 92121
USA
Tel +1 858 824 0888
Fax +1 858 824 0891

Vitrolife K.K.
Ruyen Building 2F
1-3-1 Shibakoen, Minato-ku
Tokyo 105-0011
Japan
Tel +81 3-6459-4437
Fax +81 3-6459-4539

Vitrolife Ltd.
1 Chapel Street
Warwick
CV34 4HL
Storbritannien
Tel +44 800 032 0013
Fax +44 800 032 0014

Vitrolife Pty Ltd.
Level 10, 68 Pitt Street
Sydney, NSW 2000
Australien
Tel +61 3 8844 4878
Fax +61 3 8844 4879

Vitrolife SAS
43 Rue de Liège
FR-75 008 Paris
Frankrike
Tel +33 1 82 880 860
Fax +33 1 82 880 855

Vitrolife Sweden AB
Beijing Representative Office
A-2005 Focus Square
No. 6 Futong East Avenue
Chaoyang District
Beijing, 100102
Kina
Tel +86 010 6403 6613
Fax +86 010 6403 6613

Vitrolife (Beijing) Technical
Service Co. Ltd.
A-2006 Focus Square
No. 6 Futong East Avenue
Chaoyang District
Beijing, 100102
Kina
Tel +86 010 6403 6613
Fax +86 010 6403 6613

Igenomix S.L.
Ronda Narciso Monturiol, 11 B
Parque Tecnológico Paterna
46980 – Paterna – Valencia
Spain
Tel +34 963 905 310